

# 2015年3月期 第1四半期 決算説明会

インフォテリア株式会社

2014年8月14日

(証券コード：3853)

# 目次

## 会社説明

- ・ 会社概要 . . . P4
- ・ 沿革と売上推移 . . . P5

## 決算ハイライト

- ・ 2015年3月期ハイライト . . . P7

## 2015年3月期第1四半期業績

- ・ 損益計算書 . . . P9
- ・ 売上高推移と分析 . . . P10
- ・ 販売管理費推移 . . . P13
- ・ 営業/経常/当期純利益 . . . P14
- ・ 当期純利益推移 . . . P15
- ・ 貸借対照表 . . . P16
- ・ キャッシュフロー計算書 . . . P17

## 増資の結果について

- ・ 増資結果詳細 . . . P18
- ・ 資金使途 . . . P19

## 分野別の状況

- ・ ASTERIAトピック . . . P21
- ・ Handbookトピック . . . P30
- ・ 海外トピック . . . P39

## 製品の方向性

. . . P46

.....

## 補足資料

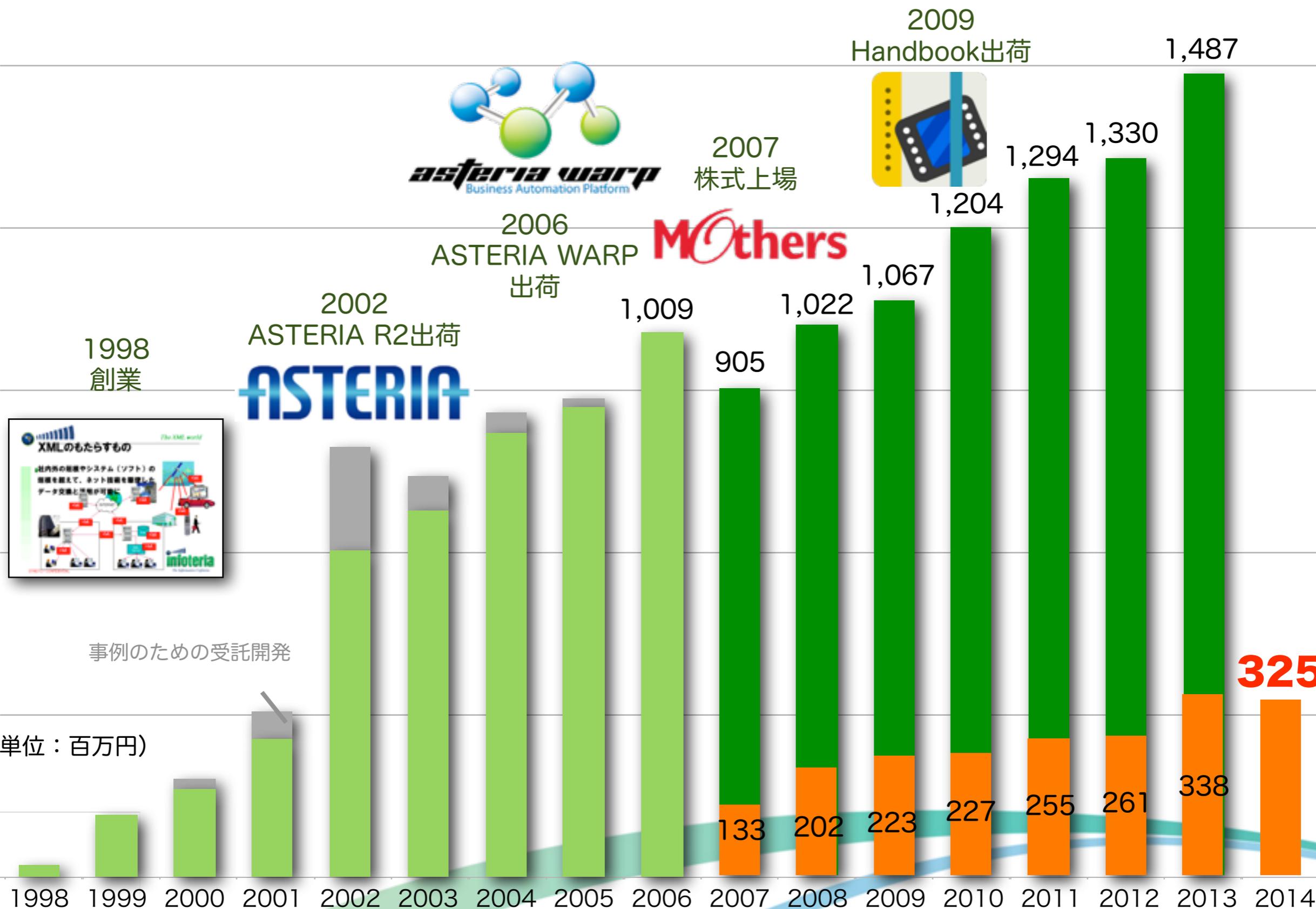
- ※今四半期業績および推移に  
関するより詳しいデータ . . . P53~
- ※当社製品の説明 . . . P60~

# 会社説明

# 会社概要

会社名	インフォテリア株式会社
主な事業	ソフトウェア製品の開発・販売（受託開発ゼロ）
設立	1998年9月
上場年月	2007年6月（東証マザーズ：3853）
代表者名	代表取締役社長/CEO 平野 洋一郎
決算期	3月
資本金	11億3,846万円
所在地	東京都品川区大井1丁目47番1号
グループ会社	海外5社 米国カリフォルニア州、中国上海市、 中国杭州市、香港、シンガポール
従業員数	81名（連結） - 2014年6月30日現在
ビジョン	組織を越えたコンピューティングを実現するソフトウェアを 開発し世界規模で提供する
企業理念	発想と挑戦／世界的視野／幸せの連鎖

# 沿革と売上推移



事例のための受託開発

(単位：百万円)

# 決算ハイライト

2015年3月期 第1四半期

# 第1 四半期ハイライト

全体

- ・売上高は前年同期比で96.1%となり微減
- ・当期純利益は単体・連結ともに増益
- ・シンガポールに100%子会社を新設

ライセンス

- ・ライセンス全体売上が前年同期比で減少
- ・減少の主な要因は西日本でのライセンス売上減少
- ・ASTERIAの導入社数は**4,504**社に

売

上

区

分

サポート

- ・サポート売上が前年同期比で**111.7%**と堅調に推移

サービス

- ・サービス全体売上が前年同期比で**105.2%**
- ・Handbookクラウド版の売上が前年同期比で**115.2%**
- ・Handbookの累計契約件数は**707**件に

※製品と売上区分の関係については「補足資料」参照

# 2015年3月期 第1四半期 業績

# 損益計算書

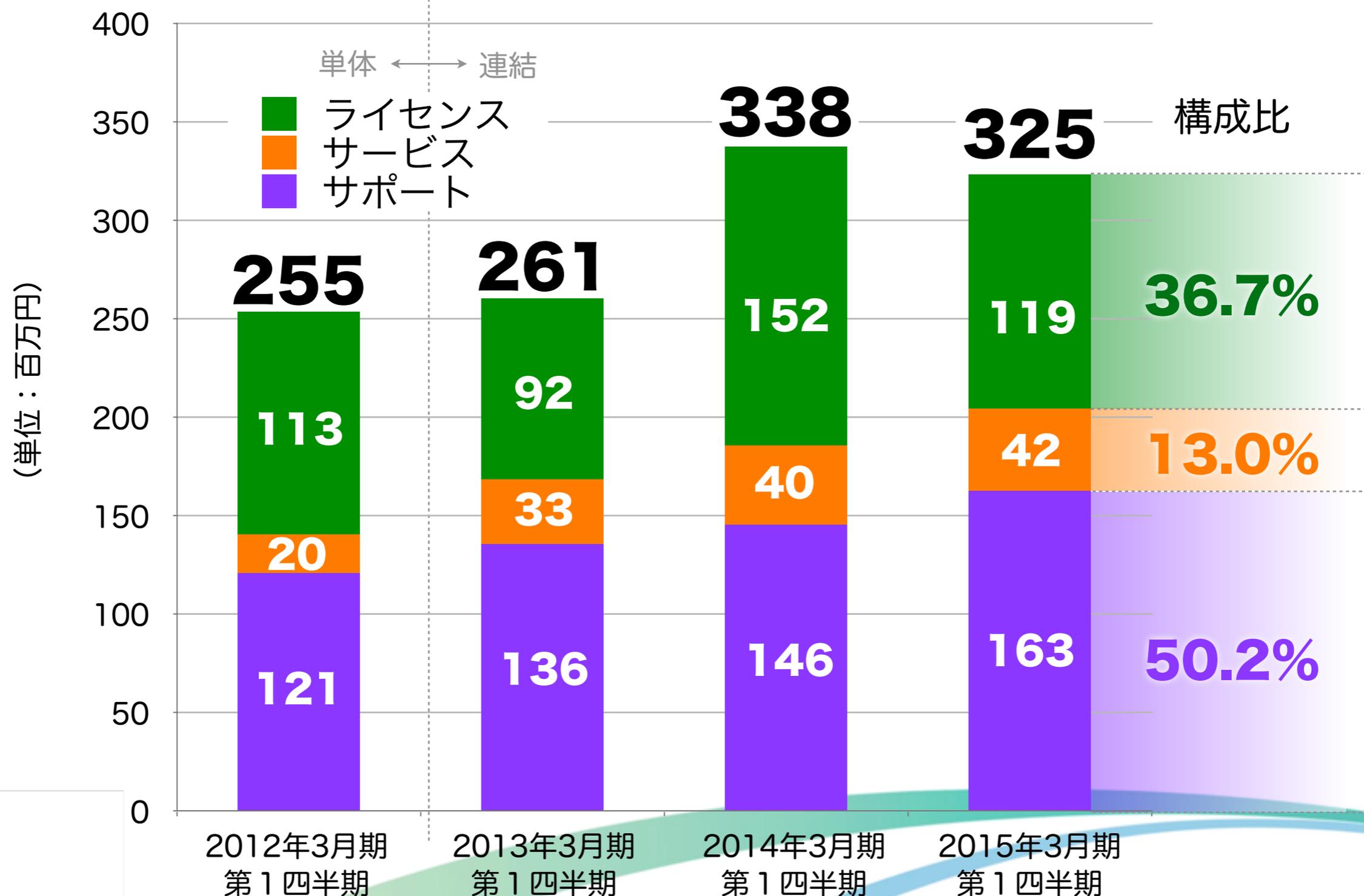
- 売上高は微減（前年同期比96.1%）売上総利益率は**82.4%**
- 当期純利益は単体・連結とも黒字を継続

（単位：百万円）

	2012年3月期 第1四半期 (単体)	2013年3月期 第1四半期 (連結)	2014年3月期 第1四半期 (連結)	2015年3月期 第1四半期 (連結)	前年同期比	2015年3月期 第1四半期 (単体)
売上高	255	261	338	325	96.1%	320
売上総利益	206	219	290	268	92.5%	254
販売管理費	220	261	248	269	108.5%	217
営業利益	▲14	▲42	42	▲0	-	36
経常利益	▲10	▲39	43	▲12	-	26
当期純利益	▲11	▲40	15	22	139.7%	60

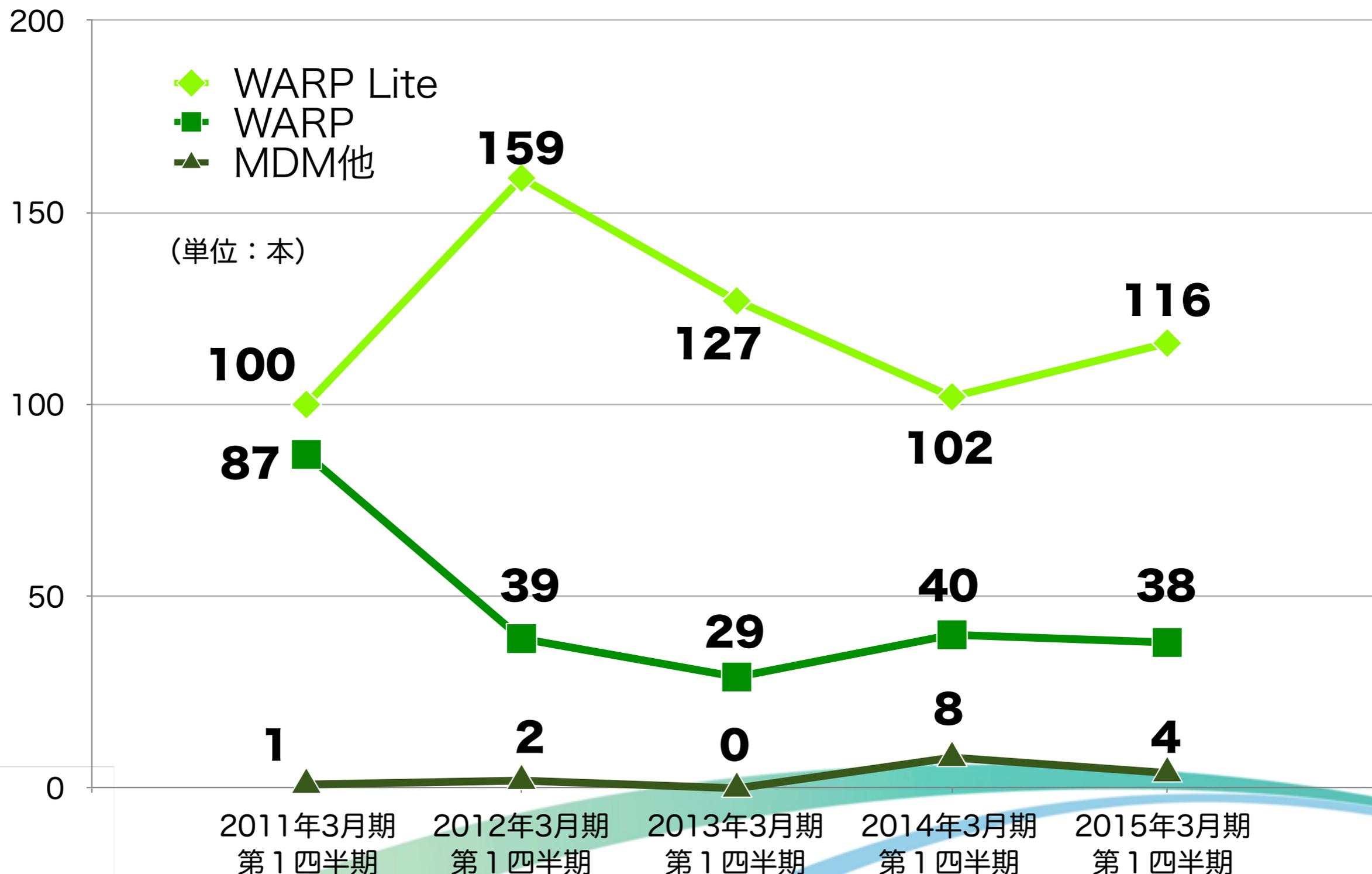
# 売上高内訳と推移

- ライセンス売上が減少（一昨年対比では増加）
- サービス売上、サポート売上は堅調に伸び、安定的な売上貢献



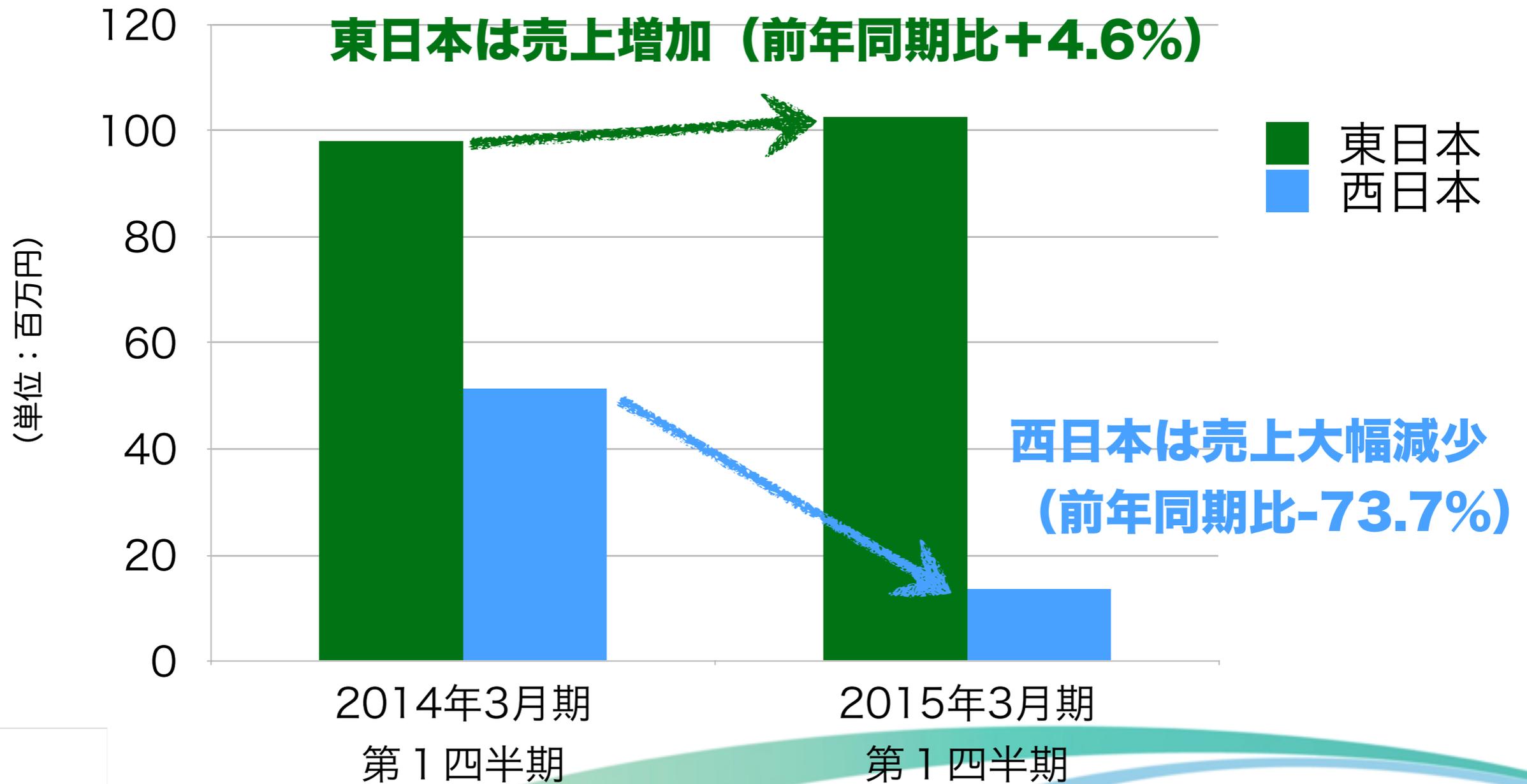
# ライセンス出荷数推移

- 主力のASTERIA WARPライセンスは前年同期より2本の減少
- ASTERIA WARP Liteライセンスは前年同期より14本の増加



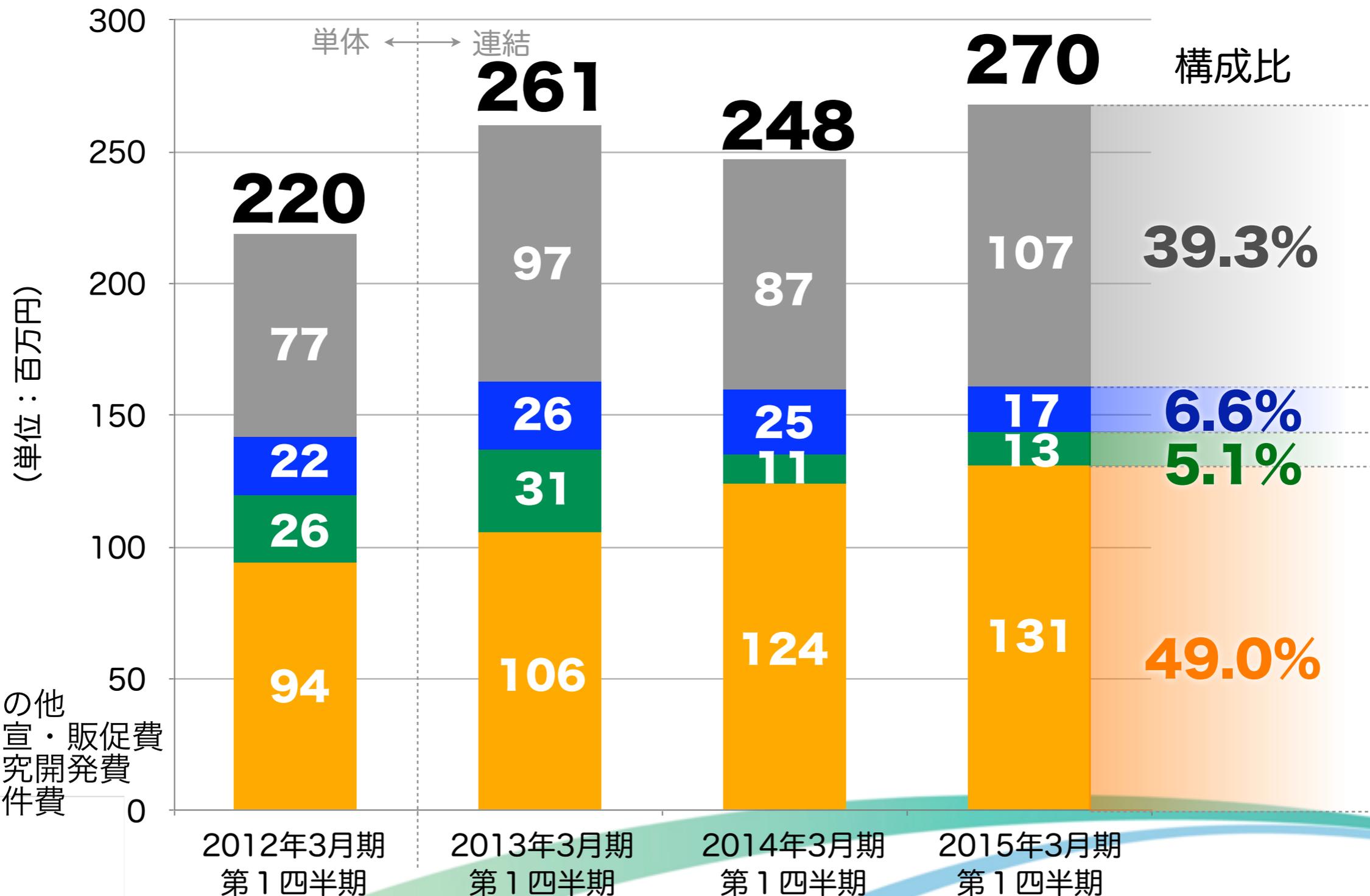
# ライセンス売上減少の分析

- 西日本地域のライセンス販売が大幅に減少



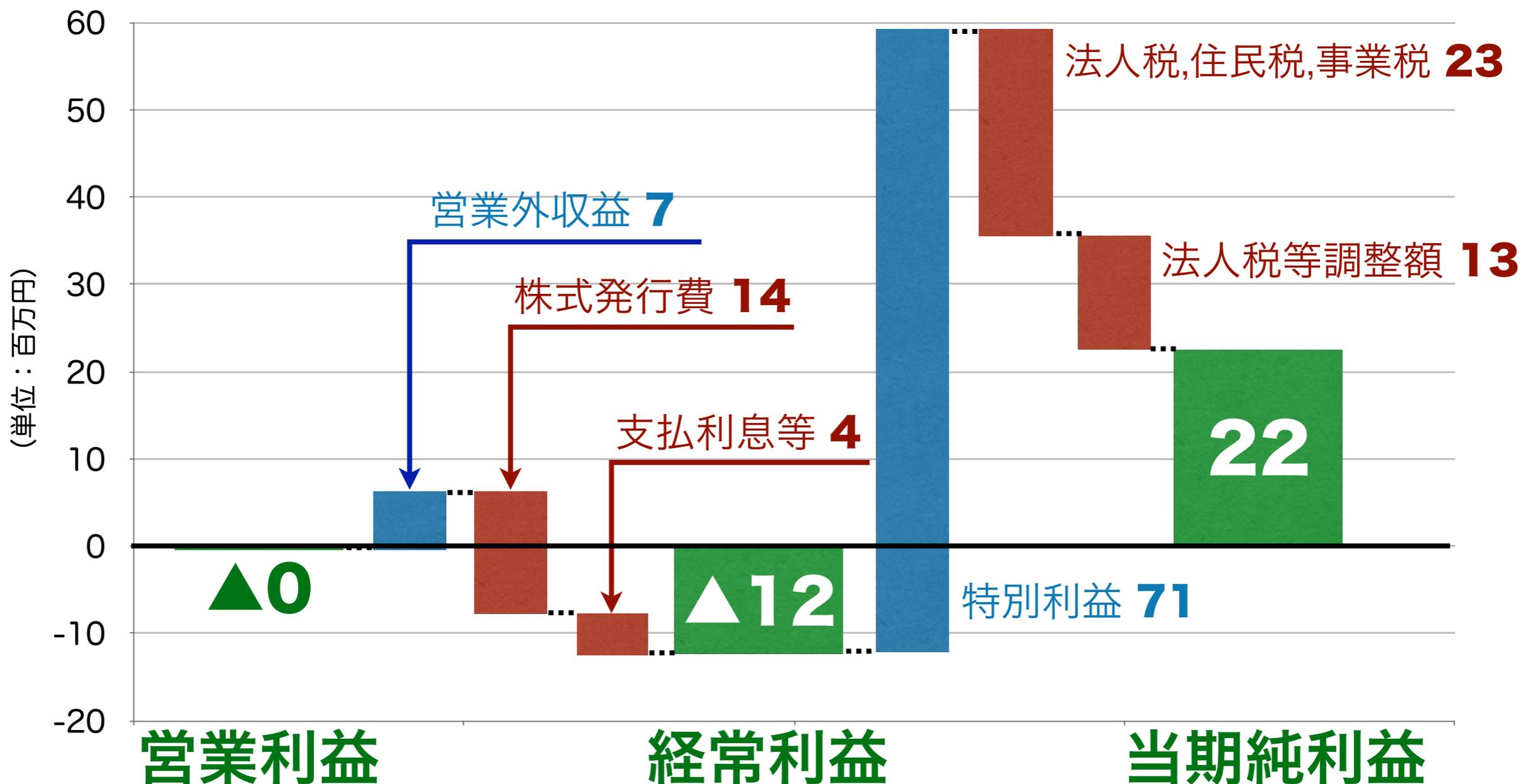
# 販売管理費内訳と推移

- 人件費の増加は、海外子会社の増加および国内昇給のため
- その他の主な増加項目は、海外旅費交通費や増資関係の登録免許税など



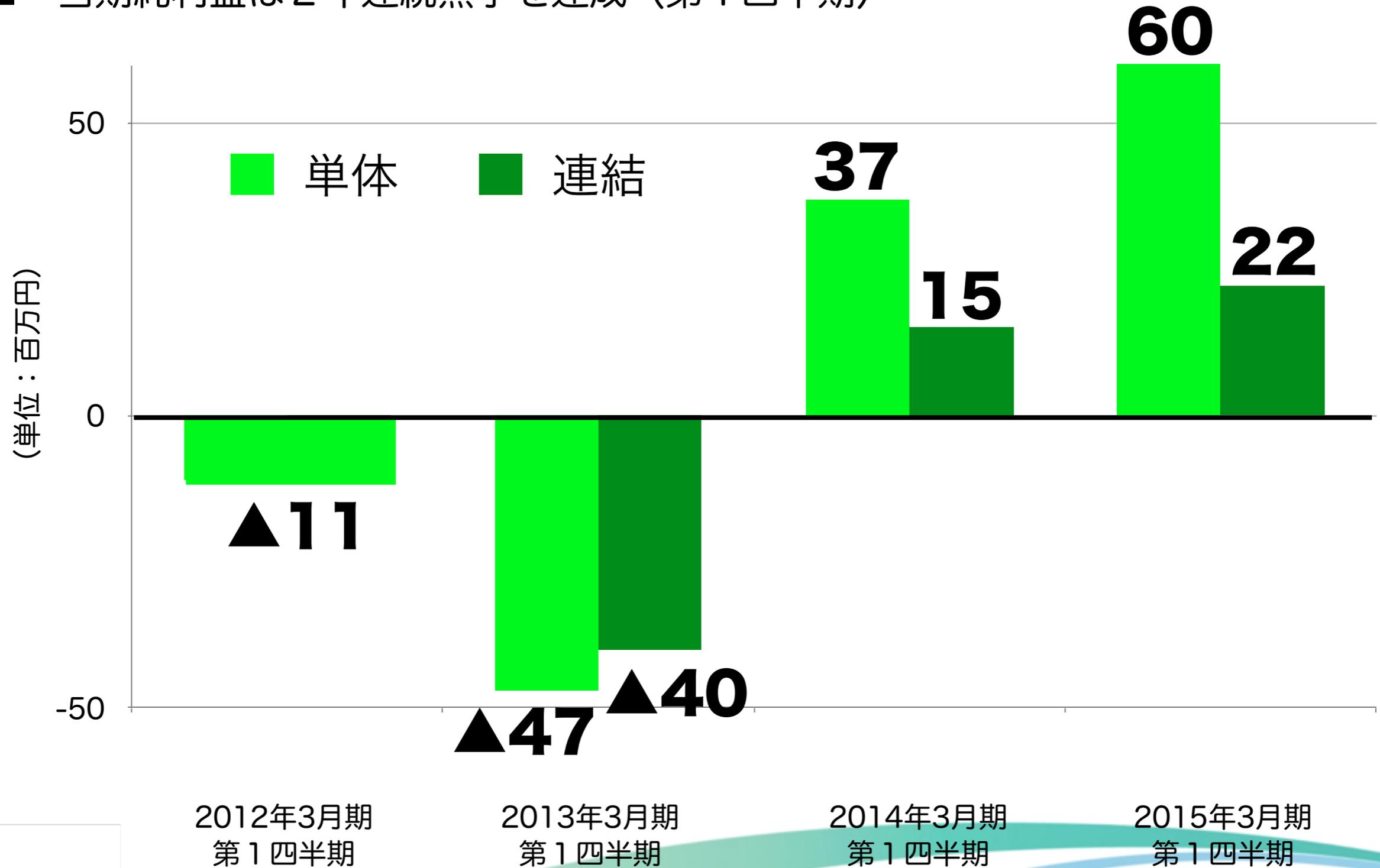
# 営業利益/經常利益/当期純利益

■ 当期純利益は2年連続黒字を達成（第1四半期）



# 当期純利益推移

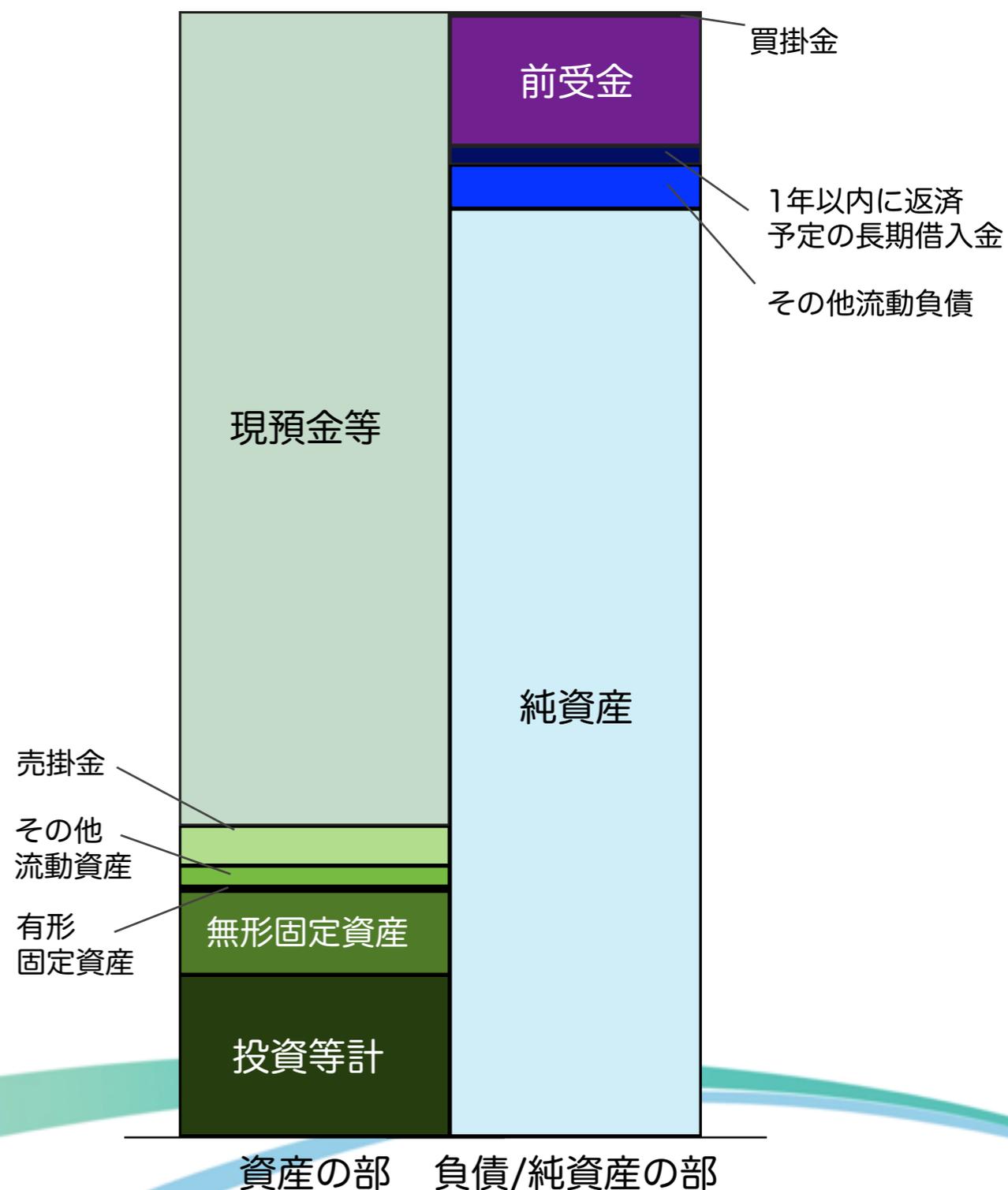
■ 当期純利益は2年連続黒字を達成（第1四半期）



# 貸借対照表

■ 自己資本比率 8割を超え、積極的投資に耐える、健全な財務体制

(単位：百万円)		2014年3月31日	2014年6月30日	増減
資産の部	現預金等	1,573	2,371	797
	有価証券	-	-	-
	売掛金	149	115	▲34
	その他流動資産	33	61	28
	有形固定資産	13	13	0
	無形固定資産	253	240	▲12
	投資等計	491	476	▲15
	資産合計	2,514	3,279	764
負債の部	買掛金	30	14	▲16
	前受金	246	377	131
	1年以内に返済予定の長期借入金	75	50	▲25
	その他流動負債	197	131	▲65
	長期借入金	-	-	-
	その他固定負債	8	-	▲8
負債合計	557	573	15	
純資産の部	株主資本	1,889	2,684	794
	評価・換算差額等	45	21	▲24
	新株予約権	21	-	▲21
	純資産合計	2,514	3,279	764



# キャッシュフロー計算書

- ライツ・オフリングによる増資によりキャッシュフローが増加。

(単位：百万円)

	2014年3月期 第1四半期 (連結)	2015年3月期 第一四半期 (連結)	増減
営業活動による キャッシュフロー	210	45	▲165
投資活動による キャッシュフロー	▲2	13	15
財務活動による キャッシュフロー	▲53	732	786
現金及び現金同等物の 期末残高	1,786	2,371	585

# 新型（ライツ・オファリング）増資の結果



## 新株予約権の権利行使結果

新株予約権の発行総数	10,822,916個
権利行使された 新株予約権の総数	4,026,165個
権利行使により 交付された株式数	4,026,165株
発行総数に対する 権利行使割合	37.2%
払込を受けた 権利行使価額の総額	<b>805,233,000円</b>

## 平成26年4月30日現在の発行済株式総数および資本金の額

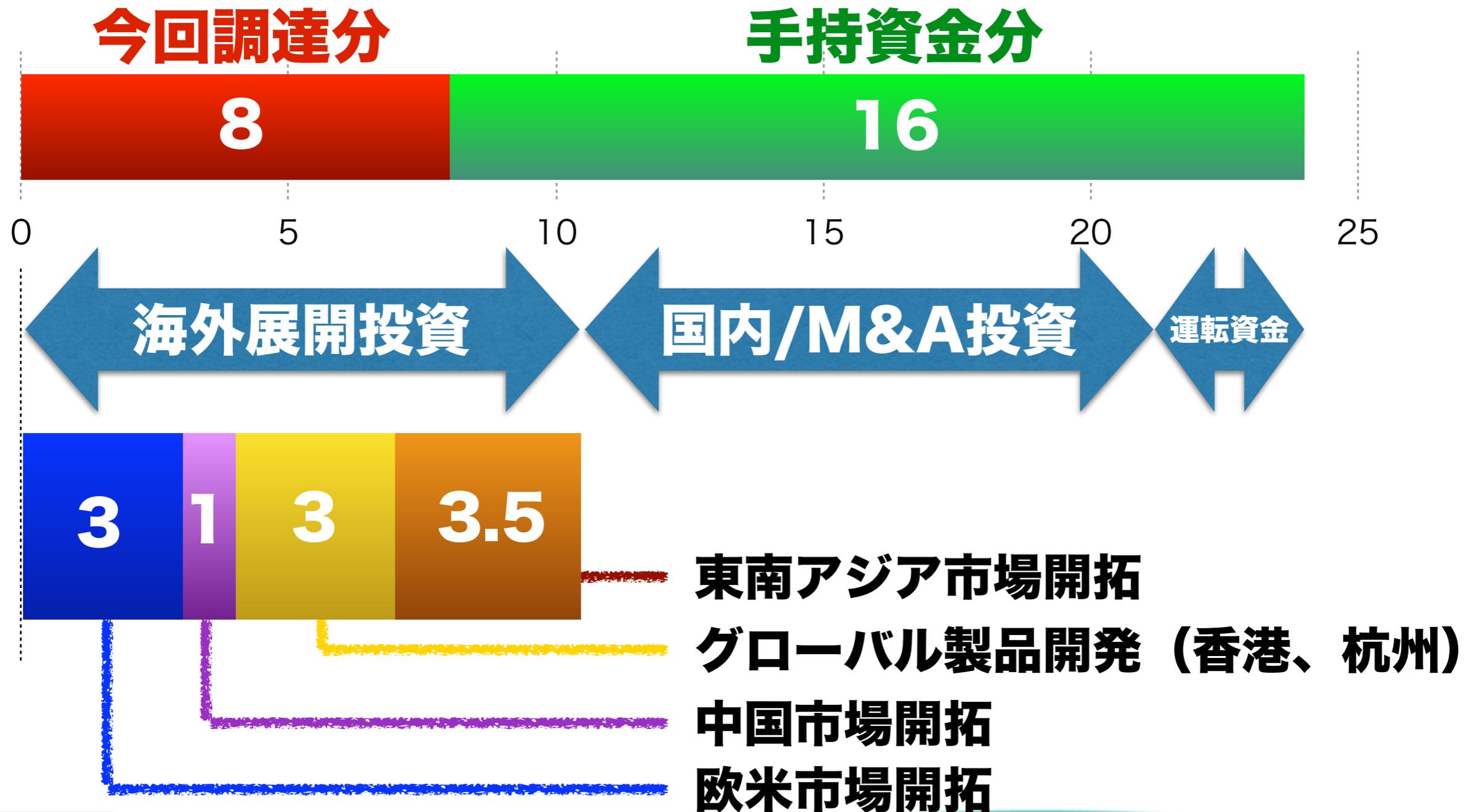
発行済株式総数	15,403,165株
資本金の額	1,138,466,500円

# 増資を踏まえた投資計画



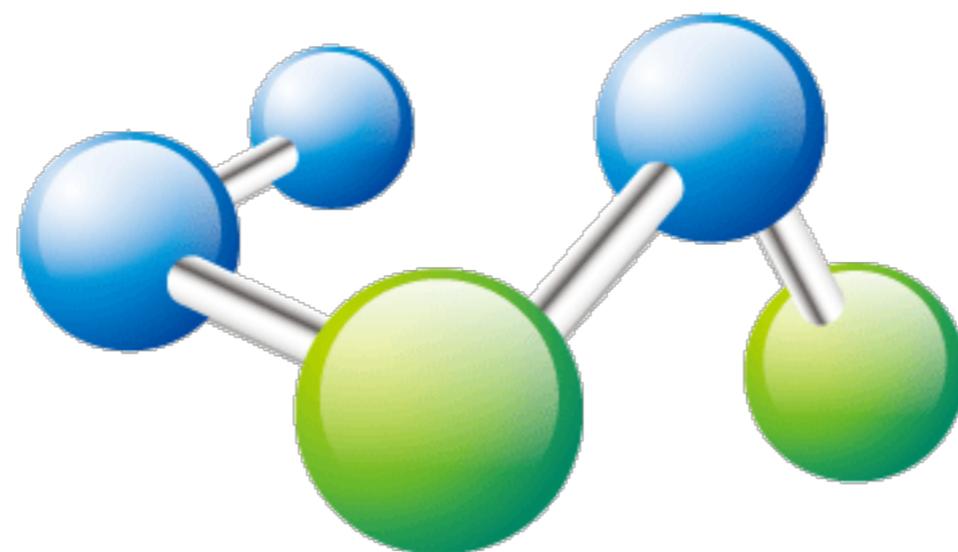
■ 市場開拓、研究開発、事業獲得に投資

(単位：億円)



# 分野別の状況

ASTERIA / Handbook / 海外



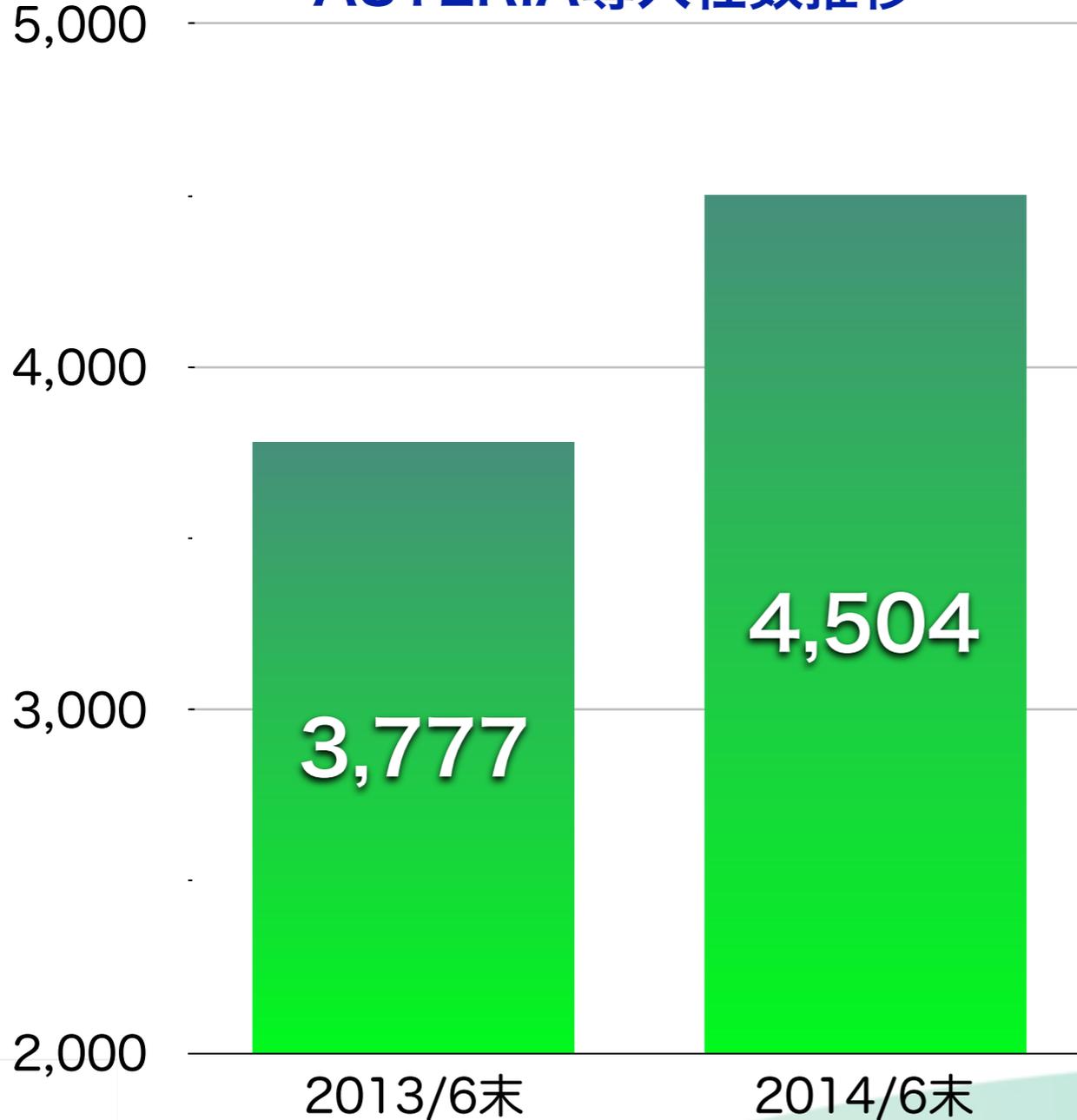
***asteria warp***  
Business Automation Platform

# ASTERIA

# 導入社数が4,500社を突破

(単位：社)

## ASTERIA導入社数推移



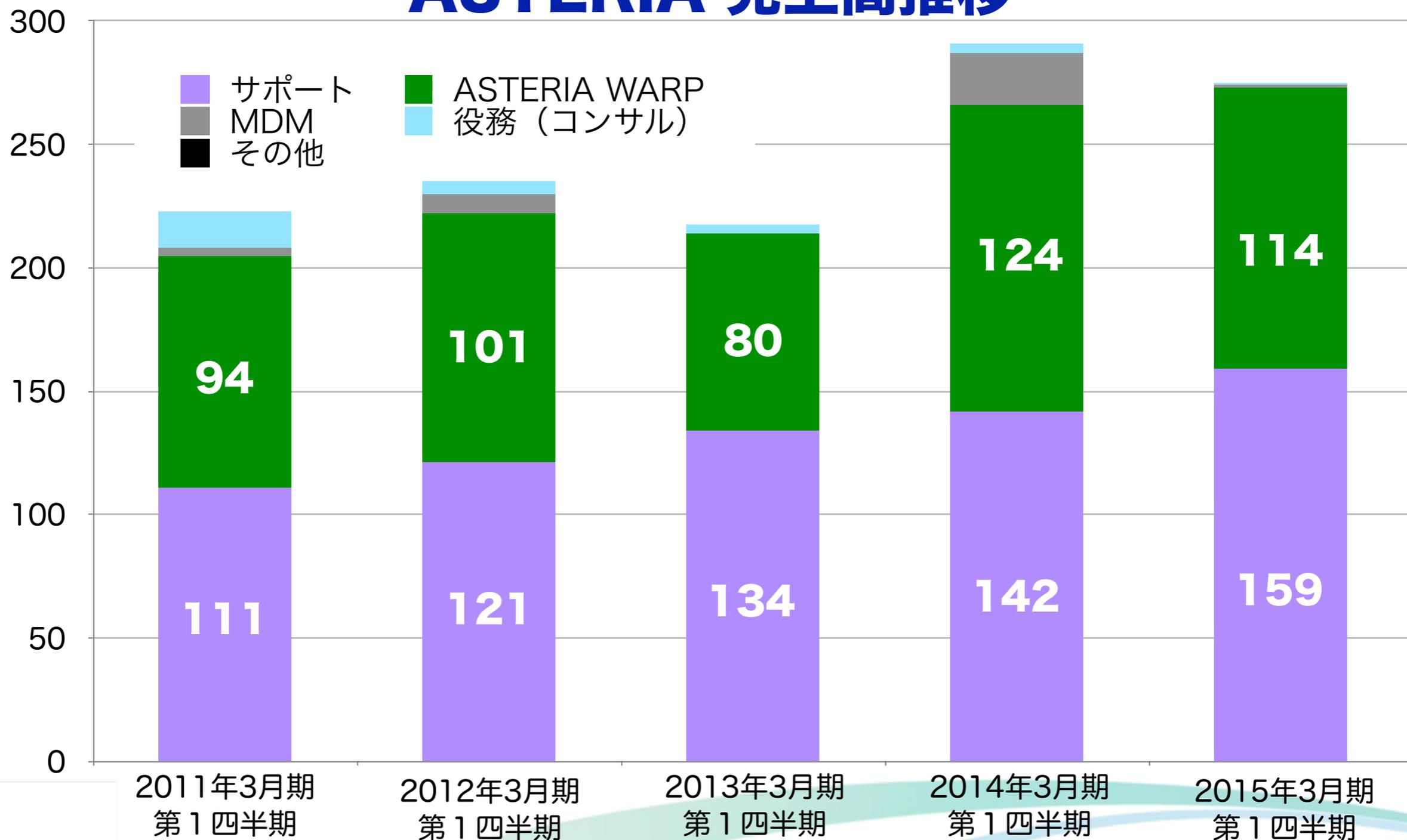
- 2015年3月期第1四半期は、新たに144社がASTERIAを導入し、累計導入社数は

# 4,504社

- 前年同期末から727社の増加。

# ASTERIAビジネス全体は堅調

## ASTERIA 売上高推移



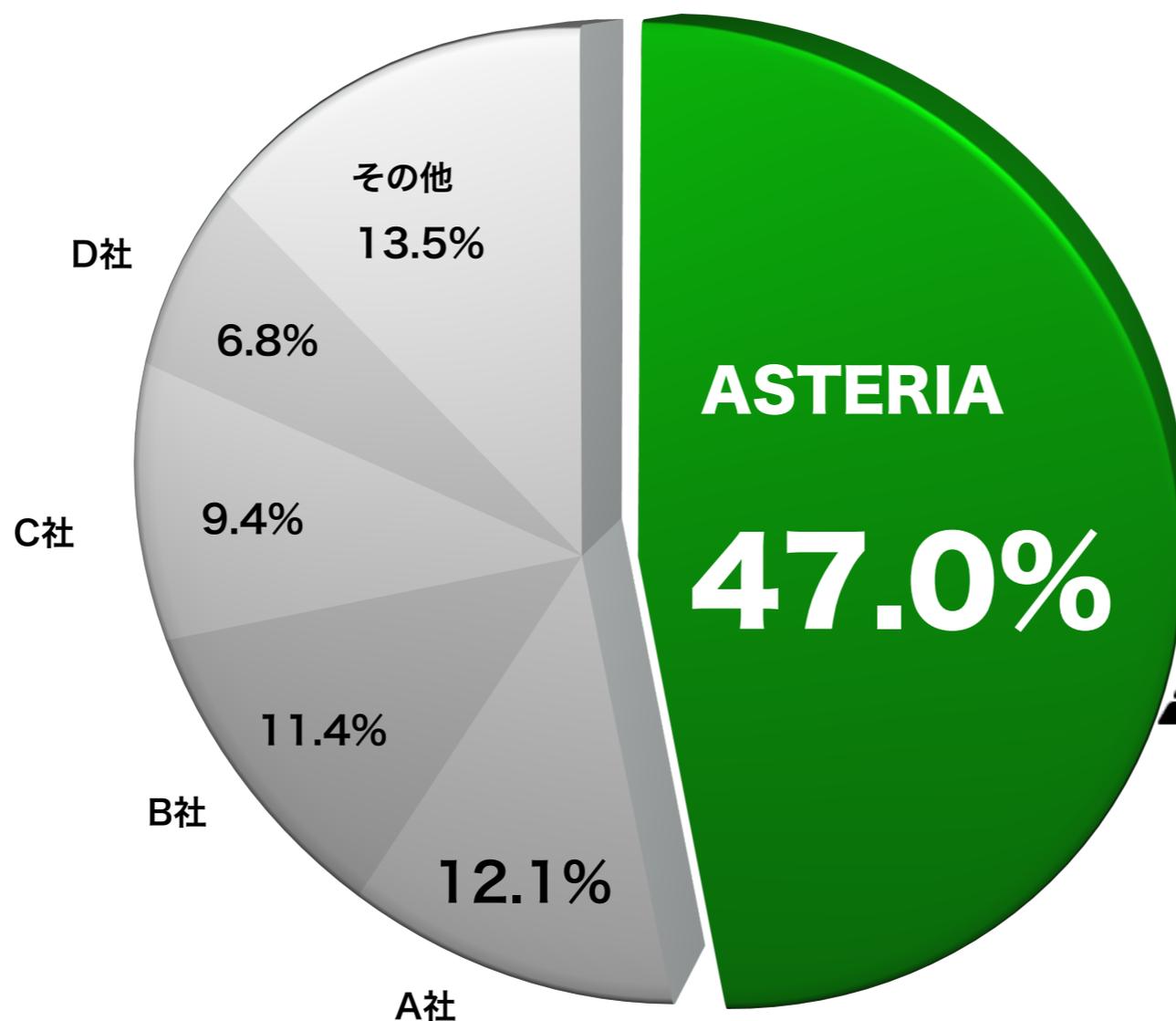


# 企業データ連携市場 8年連続No.1

## EAI/ESB (企業データ連携)

### 市場シェア

(出荷数ベース)



出典：2014年 ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB市場編

# 企業導入事例情報をさらに充実

## 伊藤忠テクノソリューションズ株式会社

### 大規模業務システムのデータ連携基盤を刷新 従業員12000人のワークスタイル変革を支援

連携フローの開発効率は従来の2倍、処理性能は最大3倍を実現

大手システムインテグレーター伊藤忠テクノソリューションズ。同社は、大規模な社内システムをSOA（サービス指向アーキテクチャ）のアプローチで構築・運用してきた。しかし近年、その中核を担うデータ連携基盤に、継続運用に際してのライセンス追加コストや開発工数の問題が顕在化。そこで同社は「ASTERIA WARP」へのリプレースを決定・実施した。これにより、連携処理などにかかる開発効率は従来の2倍、処理性能は約3倍という効果を得ている。

長く使ってきたデータ連携基盤に  
費用や開発属人化などの課題が浮上

コンピュータシステムの販売から、コンサルティング、開発、各種サポートサービスまで幅広く手掛けるシステムインテグレーター、伊

携用

式シが通符

見日

革新

に

社場

社

RIA

化、

。駐

こ格

説明

る

伊藤忠テクノソリューションズ株式会社  
情報システム部  
部長  
**仙北谷 仁氏**  
せんきたに ひとし

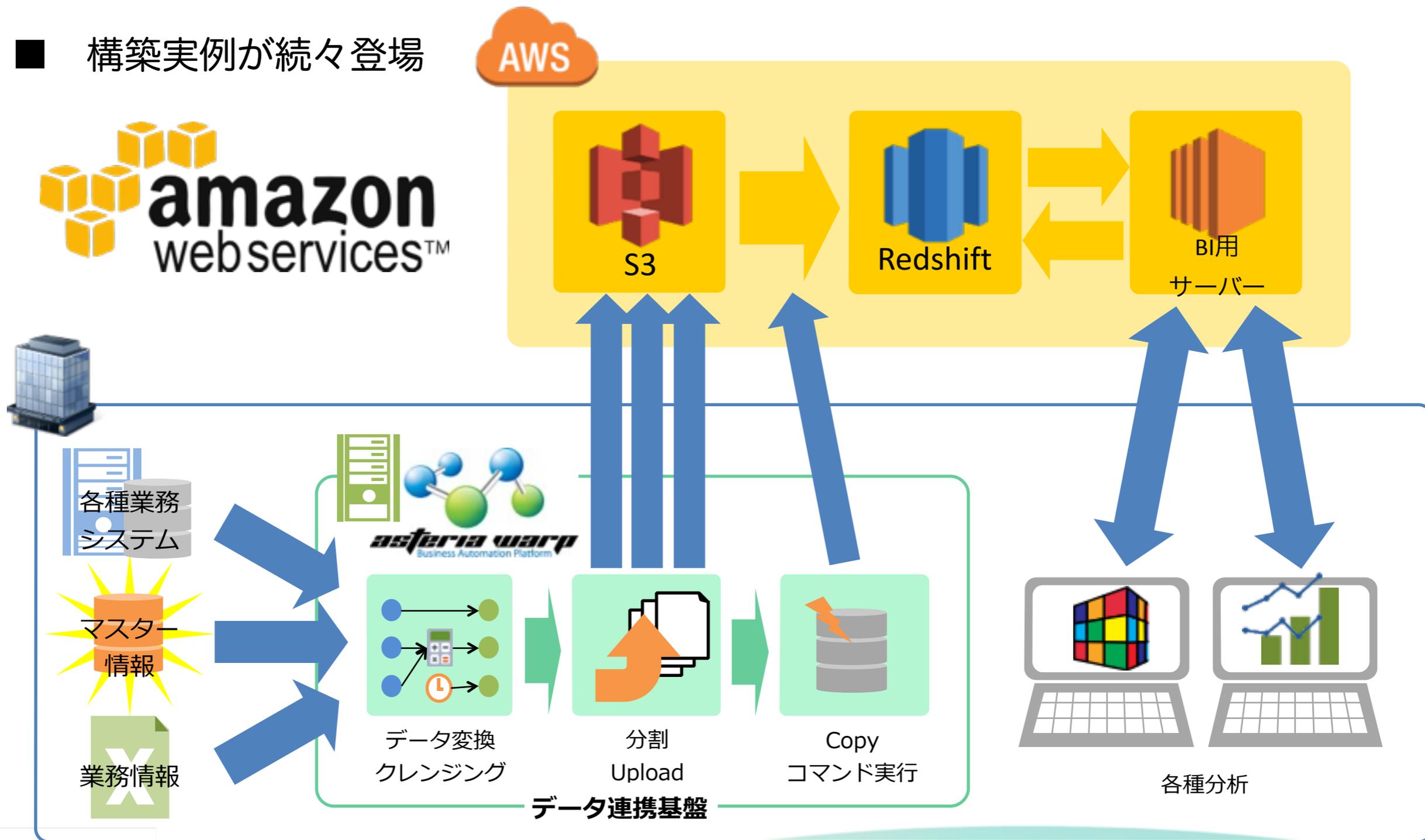
# 進化するクラウド、ビッグデータに

■ 最新版ASTERIA WARP 4.8を2014年3月に出荷開始

 <b>クラウド利用</b>	 <b>データ活用の促進</b>	 <b>管理・運用の効率化</b>
<p>クラウドの利用、オンプレミスとの共存を強力に支援</p>	<p>社内のデータを徹底活用し、業務改善を実現</p>	<p>様々な利用シーンを想定した管理・運用機能を効率化</p>
 <p><b>新しいAmazon Web Serviceコンポーネント</b></p>	 <p><b>Active Directoryコンポーネント</b></p>	 <p><b>ASTERIA管理画面の全面刷新</b></p>
 <p><b>Web API 標準技術 JSON, gzip等対応</b></p>	 <p><b>新しい計算コンポーネント 縦横変換・集計等</b></p>	 <p><b>チェックポイント強化 自動リトライ</b></p>
 <p><b>HTML解析コンポーネントによるWebアプリ連携</b></p>	 <p><b>UP! データ複製やFTP等のパフォーマンス向上</b></p>	 <p><b>2機以上の構成での簡易フェールオーバー</b></p>

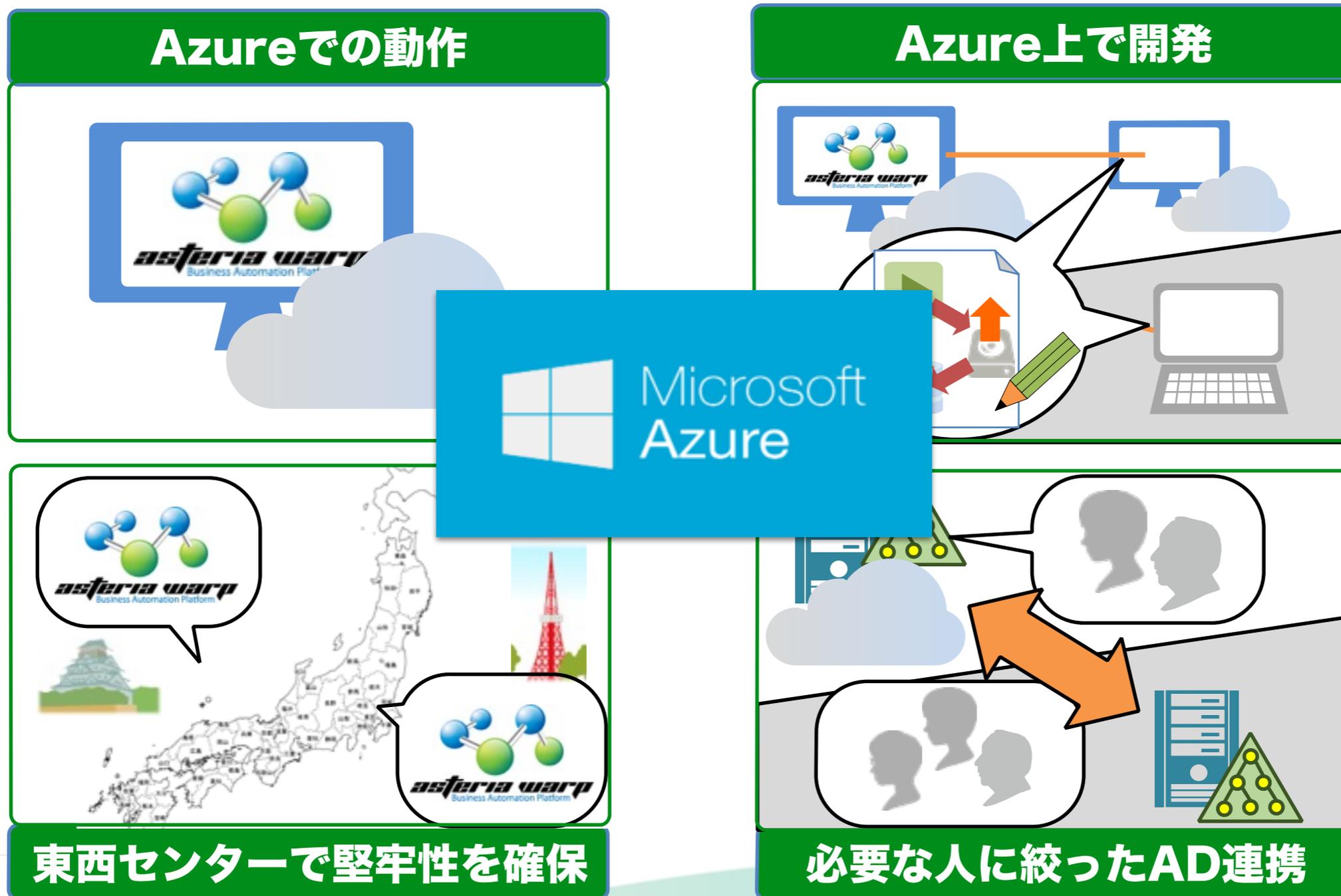
# クラウド連携強化：Amazon

## ■ 構築実例が続々登場



# クラウド連携強化：Microsoft

■ 報道発表：ASTERIA WARPがMicrosoft Azureに対応し企業のクラウドを推進



# 主要クラウドに積極的に対応

- IJ GIOでは、BYOL（クラウドへのライセンス持ち込み）にも対応

出典：ソフトウェアビジネス新市場2014年版（抜粋）（富士キメラ総研）

ベンダー名 (製品名)	サービス名		
	amazon webservices™	Microsoft Azure	IJ GIO
A社	◎	—	—
 asteria warp Business Automation Platform	◎	◎	◎
I社(製品B)	○	—	—
I社(製品W)	○	—	◎



# Handbook

タブレットに伝えるチカラを

# Handbook導入件数が700件を突破

## Handbook導入件数推移

最近の公開事例

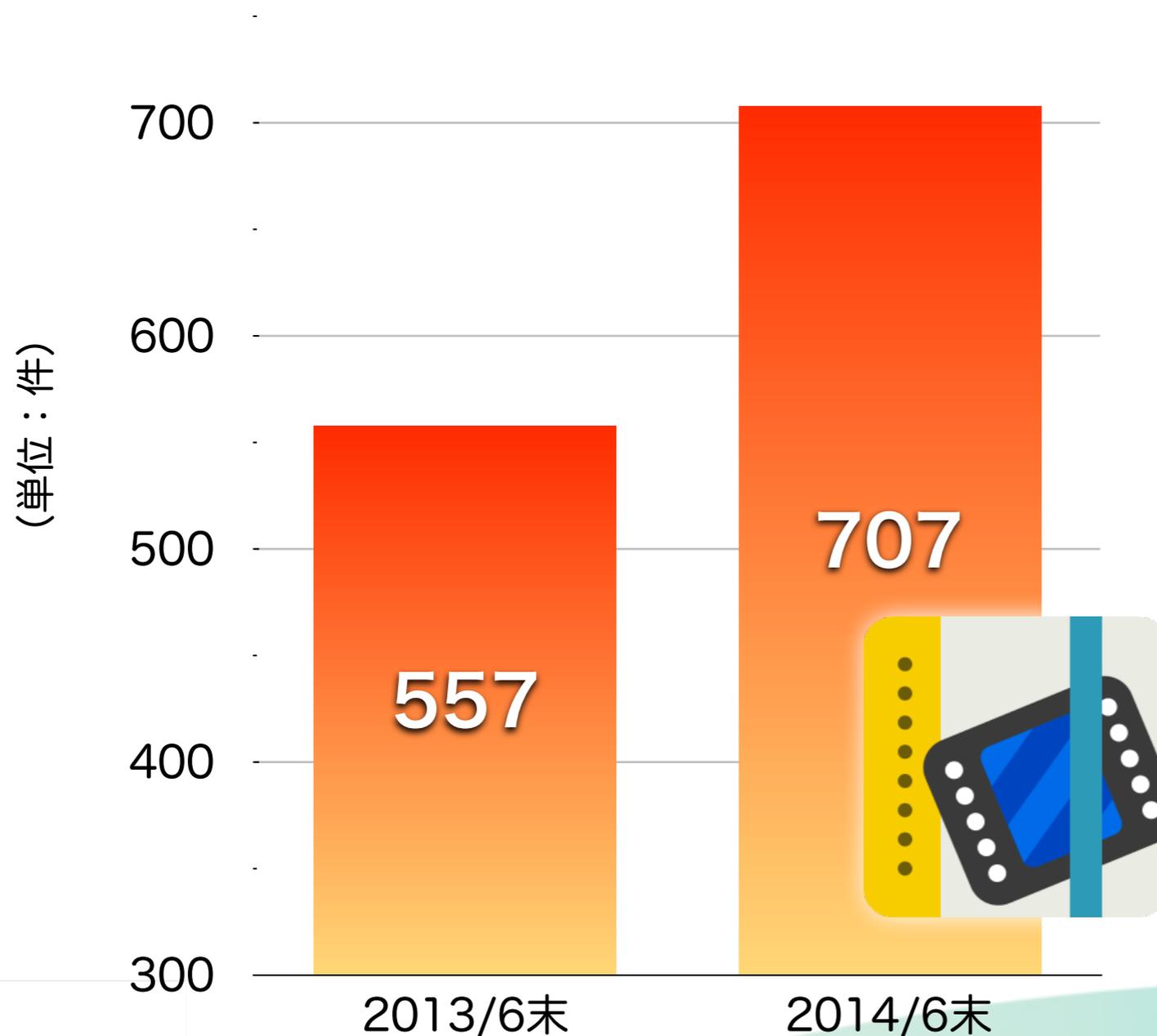


三菱東京UFJ銀行

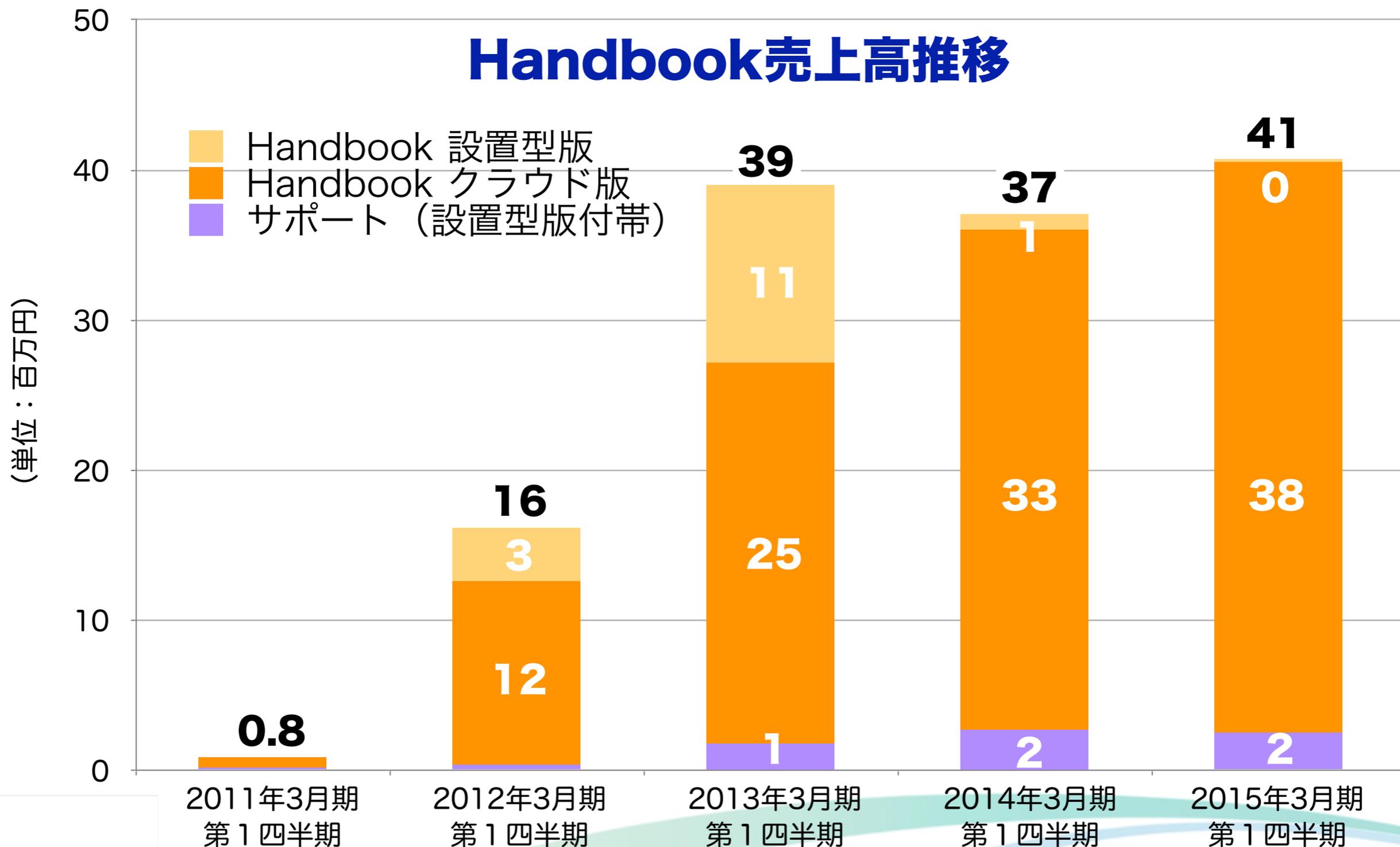
竹中工務店

島津技迩（上海）

商貿有限公司



# 新規導入は全てクラウド版に



# モバイル情報共有で市場シェアNo.1

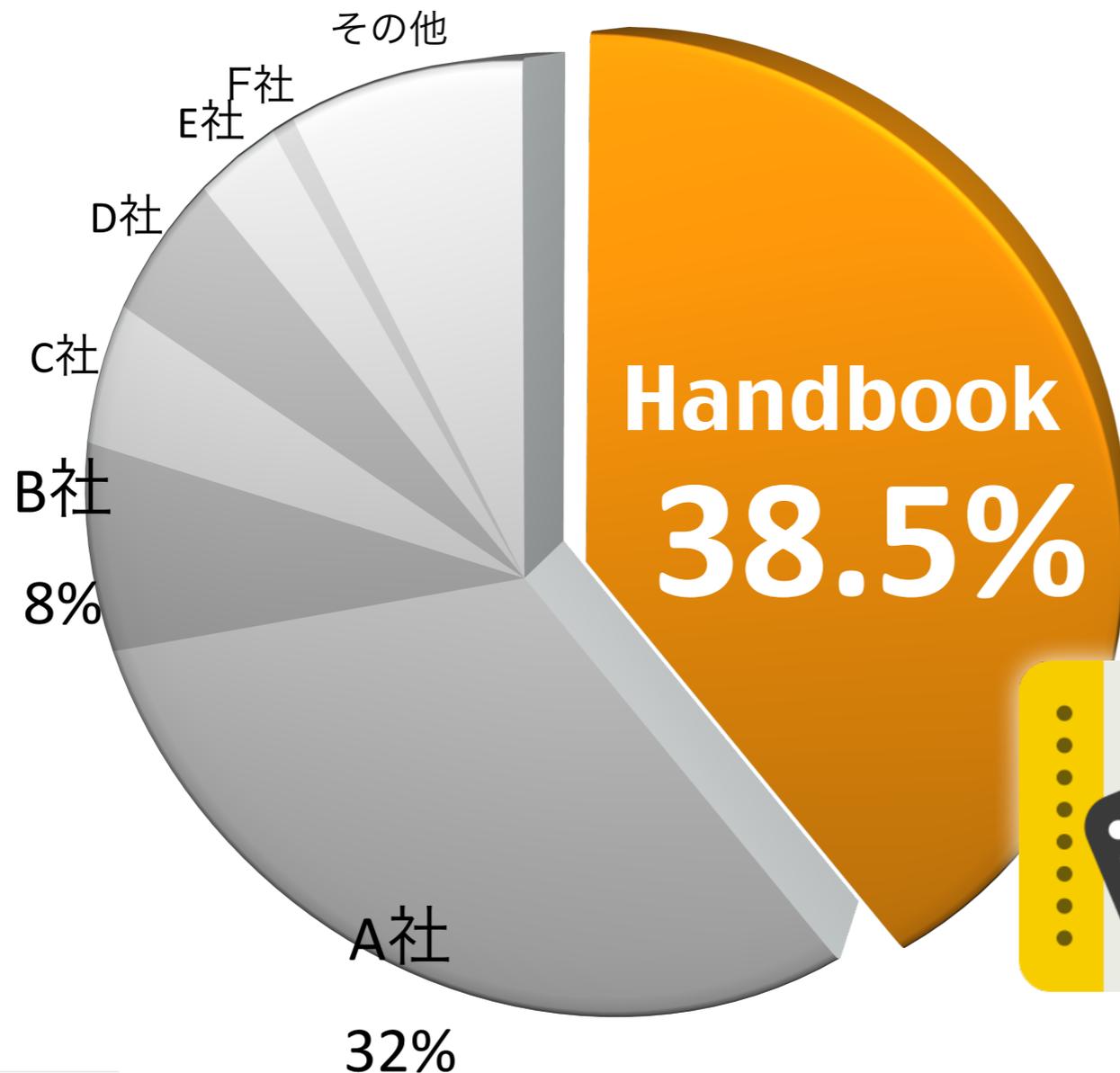
2012年度

MCM (モバイルコンテンツ管理)

市場シェア

(金額ベース)

2年連続  
No.1



出典：ITR Market View:エンタープライズ・モバイル管理/スマートアプリ開発市場2013

# セミナー・イベントを精力的に開催

- 4/15 宣伝会議アドタイデイズ2014
- 4/22 ウェブとリアルで実現！販促現場におけるコンテンツマーケティング最前線
- 4/25 eBASE・Softbank共催セミナー
- 4/25 現場の課題を解決するスマートデバイス活用新時代（上海）
- 5/14～16 クラウドコンピューティングEXPO春/SODEC
- 5/20 レノボ・ソリューション・セミナー2014 名古屋
- 5/23 レノボ・ソリューション・セミナー2014 福岡
- 5/27 ZDnetワークスタイル変革セミナー
- 5/29 日経BP モバイル活用支援フォーラム2014
- 5/29 マイクロソフト de:code
- 5/30 レノボ・ソリューション・セミナー2014 札幌
- 6/3 Microsoft Windows conference
- 6/18～19 Cloud Days 九州 2014
- 6/19 Microsoft Windows conference（大阪）
- 6/24 ITmediaエンタープライズソリューションセミナー
- 6/25～27 設計・製造ソリューション展（DMS）



# マイクロソフトと共同マーケティング

## ■ Windows 8 タブレット + Handbook キャンペーン

タブレットに、見えるアカラを  
**Handbook** 資料請求 お問い合わせ 無料トライアル

Windows 8タブレット Handbook トライアルキャンペーン  
キャンペーン期間：2014年6月30日(月)まで

- 特典1 Handbookと最新Windows8タブレットを最大10台まで3ヶ月間無料レンタル。
- 特典2 最新機種から選べる4タイプ
- 特典3 使い方ガイド(冊子)を無料プレゼント

今すぐお問い合わせ

当キャンペーンは、終了しました。

### レンタルできるタブレットは選べる4タイプ



最大  
3ヶ月間  
レンタル無料!

キャンペーン期間中にHandbookをご契約いただくと  
Windows8タブレットが最大3ヶ月間レンタル無料!

## ■ Windows Conference



## ■ Surface イベント

本当にビジネスに使える  
タブレットはどっち?  
iPadとSurface Pro徹底比較!

監修：日白大学情報教育研究室 山崎智子氏

infoteria

infoteria

# ビジネスタブレット推進書籍を発刊

- Handbookビジネス 5年間の知見を活かし、  
タブレットのビジネス活用のための書籍を発刊

- 出版記念セミナー開催



# 新規販売パートナー：内田洋行様

■ 2014年6月20日 報道発表

UCHIDA

内田洋行



報道関係各位

2014年6月20日  
インフォテリア株式会社

インフォテリア、内田洋行と Handbook の販売パートナー契約を締結  
～ 企業のタブレット活用を促進しワークスタイルの変革を支援 ～

インフォテリア株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役社長：平野洋一郎、証券コード：3853、以下インフォテリア）は、株式会社内田洋行（本社：東京都中央区、代表取締役社長：柏原孝、以下内田洋行）と、モバイル向けコンテンツ管理（MCM）システム市場において市場シェア No.1※1 を獲得している「Handbook（ハンドブック）」の販売パートナー契約を締結し、ワークスタイル変革を目指されている企業へのタブレットソリューション提供を推進することを発表します。

現在、企業において、クラウドとスマートデバイスを活用し、場所や時間を選ばないワークスタイルの注目が高まっています。内田洋行は、クラウドサービスをはじめとした ICT を活用した人が主役のワークスタイル変革を推進しており、その中でタブレットが重要な役割を担っています。またインフォテリアの Handbook は、社内外の様々な働くシーンでタブレットを活用し、営業資料や社内資料などいつでもどこでも利用可能にするシステムであり、情報活用の側面でワークスタイルの変革を支援します。

今回の販売パートナー契約締結によりインフォテリアは、幅広いビジネスシーンでタブレットを活用したワークスタイル変革における拡販を推進してまいります。

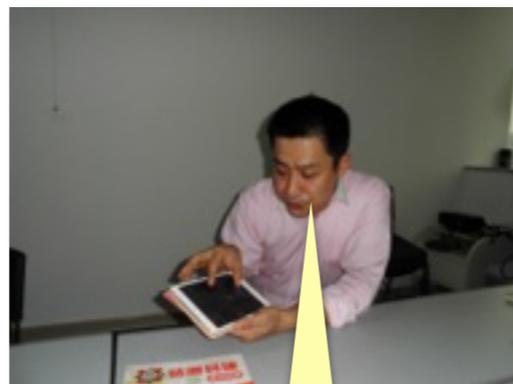
# 新規事例：ぐるなび上海様



**咕嘟妈咪**  
gudumami.cn

■ 上海採用社員が活用

董事・総経理 趙様



Handbookを一番使っている  
営業の成績が一番だった

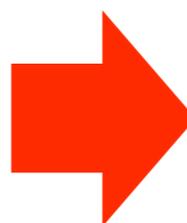
経営企画部 高級経理 強様



各営業への情報伝達が  
劇的に改善しました



雑誌など営業時最低5-10種類×訪問先  
20-30社説明用資料50部携帯

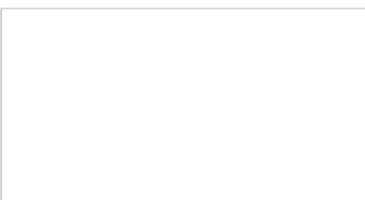


バックナンバーも含めて  
iPad+Handbookで管理

出典：Whenever BizCHINA 2014年3月号

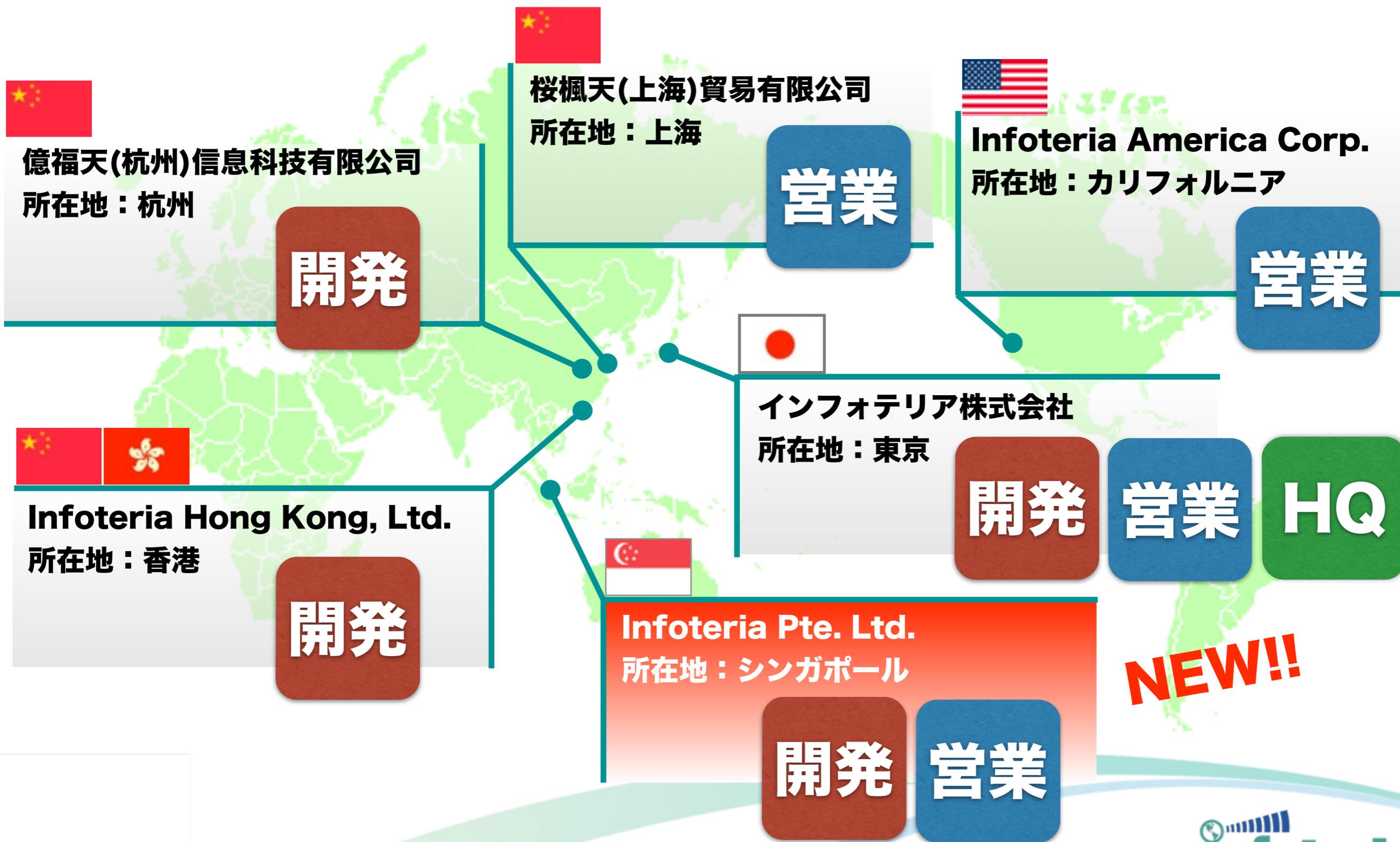


# 海外





# シンガポール子会社を新設





# シンガポール子会社を新設

代表取締役社長/CEO

## 平野洋一郎が赴任

グローバル視点でインフォテリアグループを指揮統括



Infoteria Pte. Ltd.

所在地：シンガポール

開発

営業

**NEW!!**

# 東南アジアをターゲット

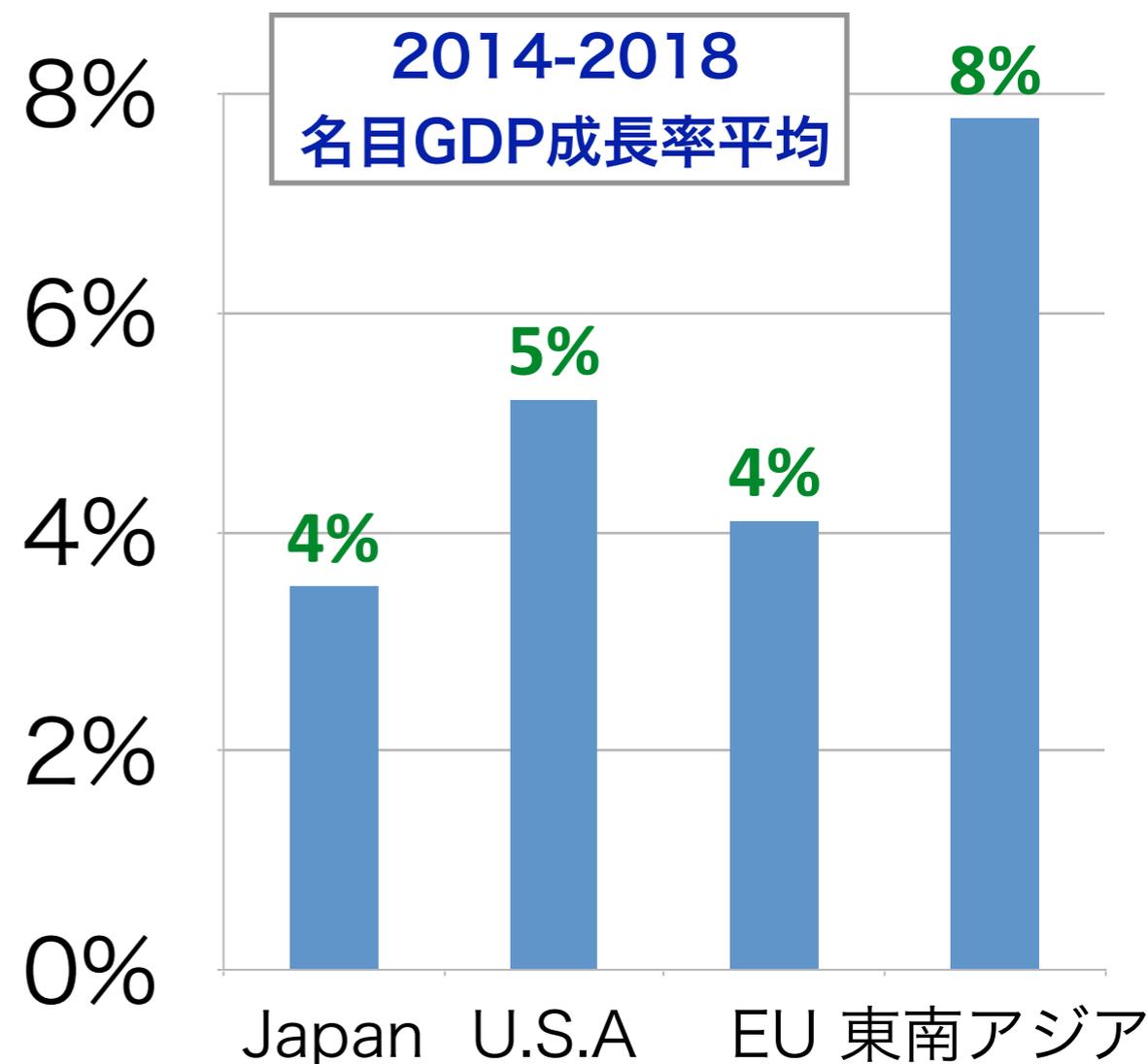
## ■地の利と優秀な人材

飛行機で7時間以内に31億人が居住。  
周辺諸国（東南アジア）には、コストパフォーマンスの高い人材が多い。



出典：RSM International

## ■高い経済成長率



出典:IMF

# 協業と技術獲得を目指す海外投資

**Y** = Y-Combinator  
支援企業

 **Germany**

**Y**

**SENIC**

 **USA**

**Y**

**StackLead**

**USA**

**Y**

**kivo**

 **Singapore**

**IMJ Fenox**

 **Singapore**

**Golden Gate Ventures**  
Bridging Silicon Valley and Asia

 **Indonesia**

**Sribu**

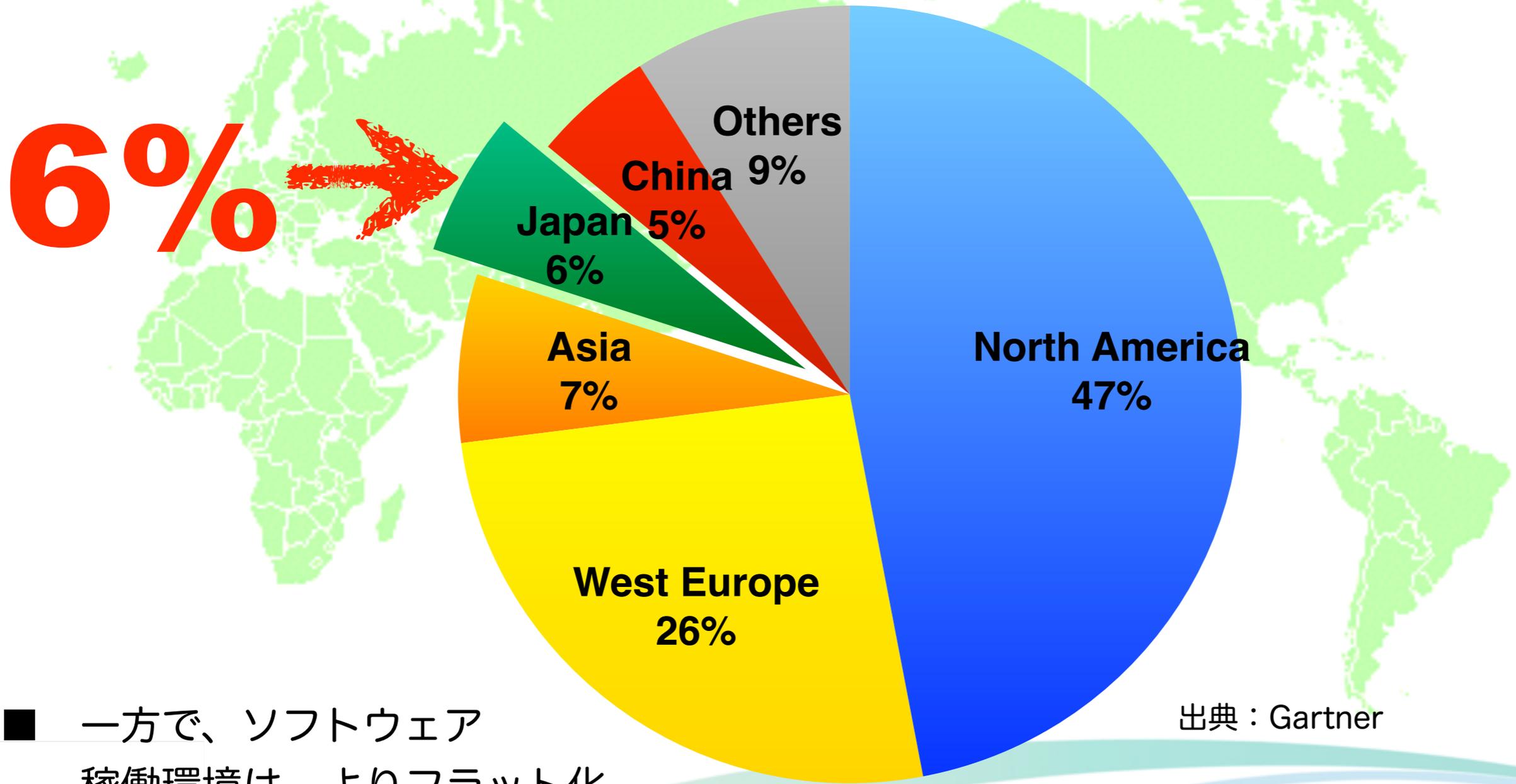






# 日本の市場シェアは縮小傾向

## 地域別市場規模シェア (2018年予測)

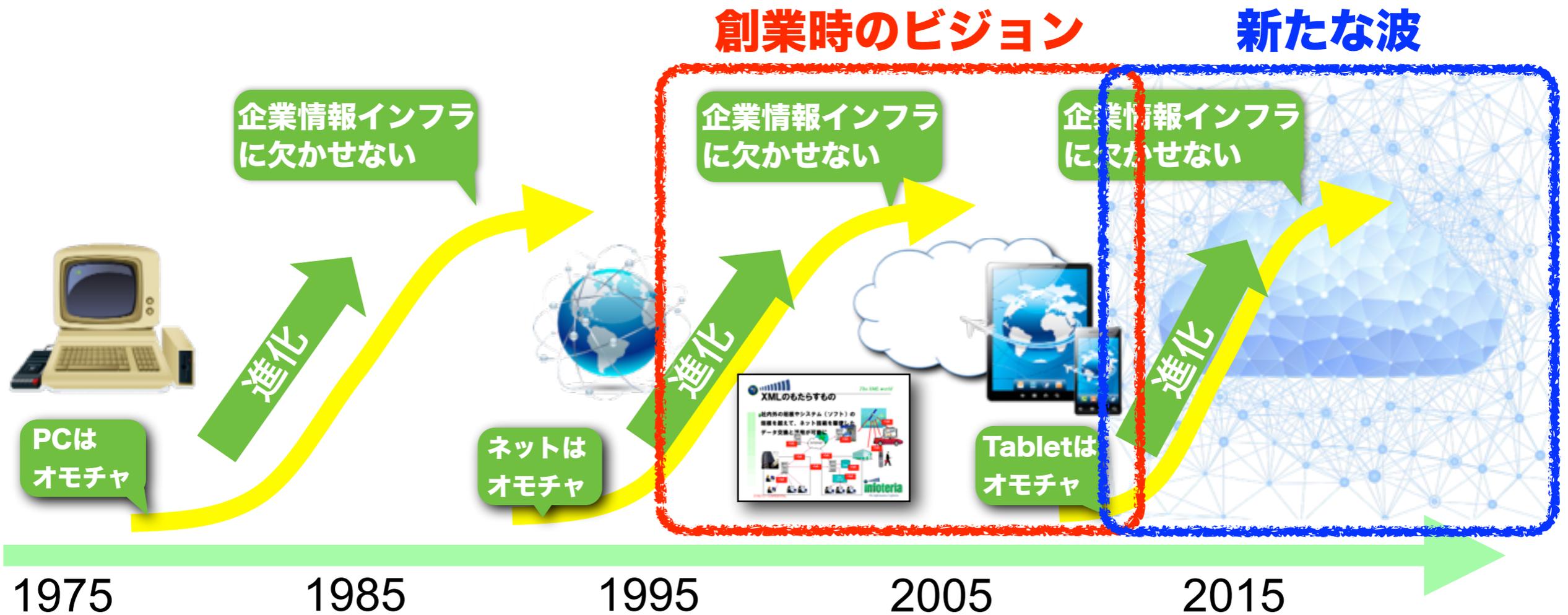


出典：Gartner

■ 一方で、ソフトウェア稼働環境は、よりフラット化

# 製品の方向性

# IT市場の動向：歴史は繰り返す

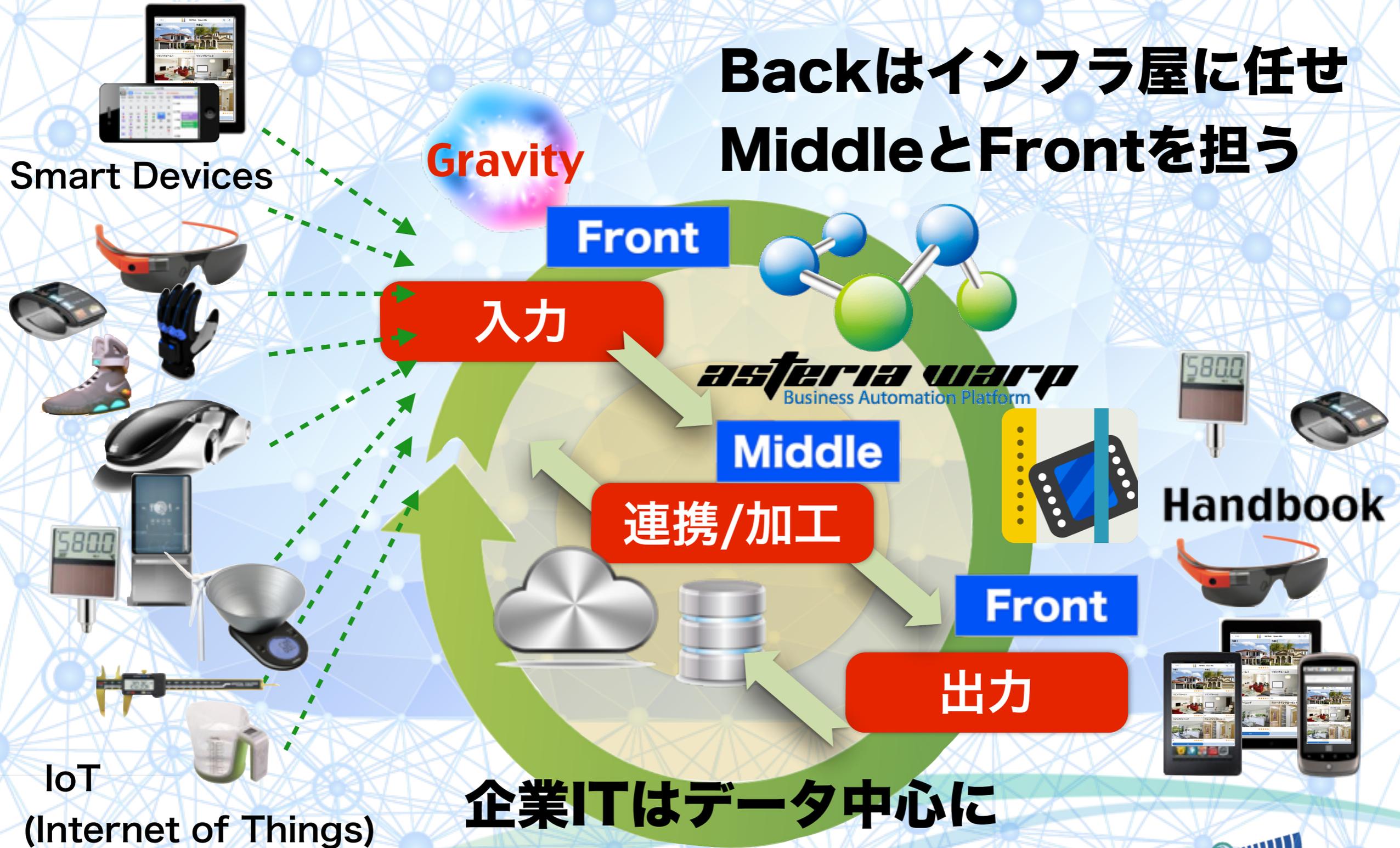


- ①インターネット環境の整備・高速化
- ②クラウドの台頭
- ③スマートデバイスの台頭

**世界展開が容易かつ  
同時に可能に**

# Middle x Front 戦略

Backはインフラ屋に任せ  
MiddleとFrontを担う



# 既に2つの市場でシェアNo.1

企業データ連携  
市場No.1

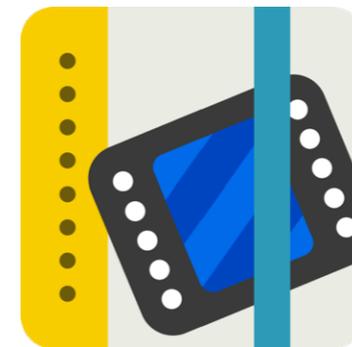


Middle



×

モバイル文書管理  
市場No.1



Handbook

Front

つなぐ力 × 伝える力

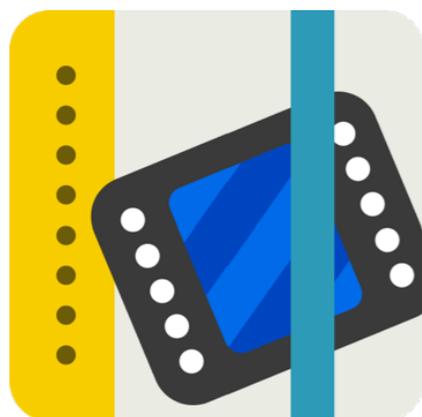
出所：テクノシステムリサーチ社

出所：ITR社

# 「つなぐ」はさらに未来へ



## システムをつなぐ



## ヒトをつなぐ



## モノをつなぐ

(開発中)

# ソフトウェアで世界をつなぐ

A large version of the Infoteria logo, featuring a stylized globe icon with a blue and white striped pattern above the word "infoteria" in a teal, lowercase, sans-serif font. The logo is centered over a light green world map background.



# 2015年3月期 第1四半期 決算説明会

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

(証券コード：3853)

# 補足資料

# 製品と売上区分の対応

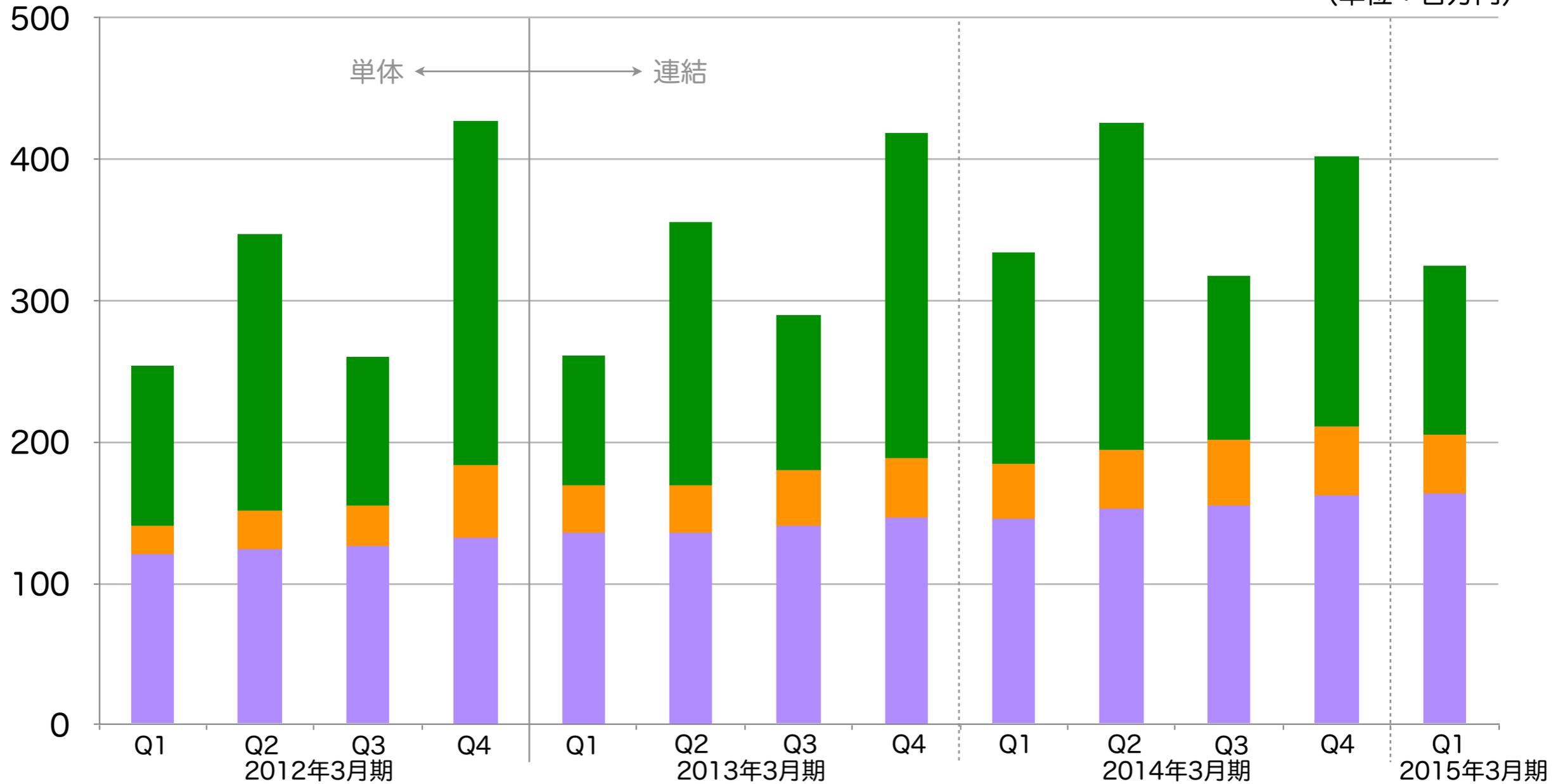
主な製品	売上高区分		
	ライセンス	サポート	サービス
 ASTERIA	●	●	○ ※コンサルティングによる売上の場合
 ASTERIA MDM One	●	●	○ ※コンサルティングによる売上の場合
 Handbook	○ ※オンプレミスによる売上の場合	○ ※オンプレミスによる売上の場合	●
 SnapCal			●
 OnSheet	○ ※オンプレミスによる売上の場合		●
 lino			●

● 主な計上先      ○ 軽微な計上先

# 売上高推移 (四半期別)

- ライセンスは季節変動前年割れ、サポートとサービスは堅調な伸び
- サービス売上高の売上高全体に占める構成比が引き続き伸長

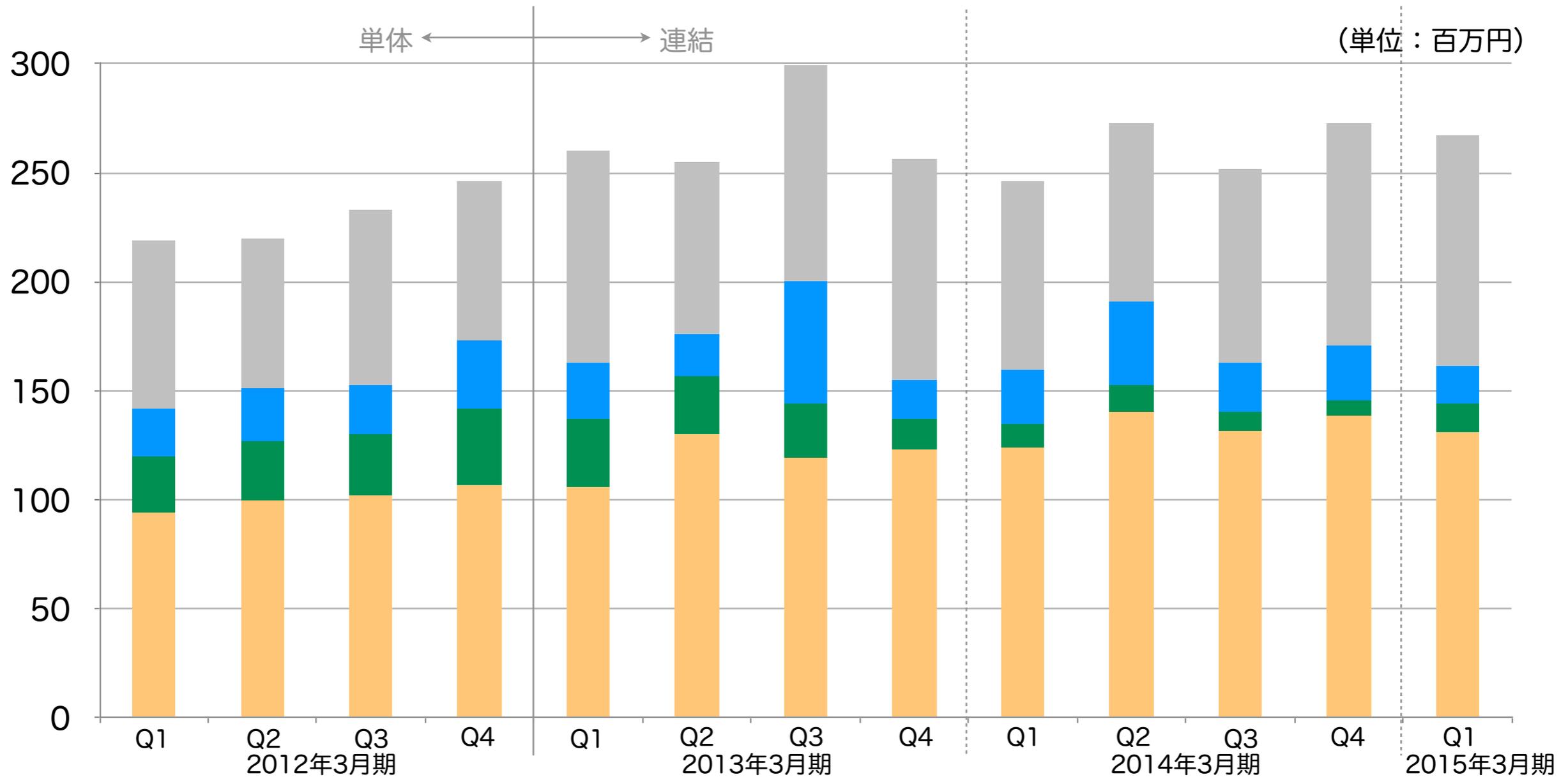
(単位：百万円)



■	ライセンス	113	195	105	243	92	187	110	231	152	231	115	191	119
■	サービス	20	28	29	51	33	33	39	41	40	42	47	49	42
■	サポート	121	124	126	133	136	136	141	147	146	153	155	162	163
	売上高合計	255	348	261	428	261	358	291	419	338	427	317	403	325

# 販売管理費推移 (四半期別)

■ 海外子会社の増加によって、人件費は増加

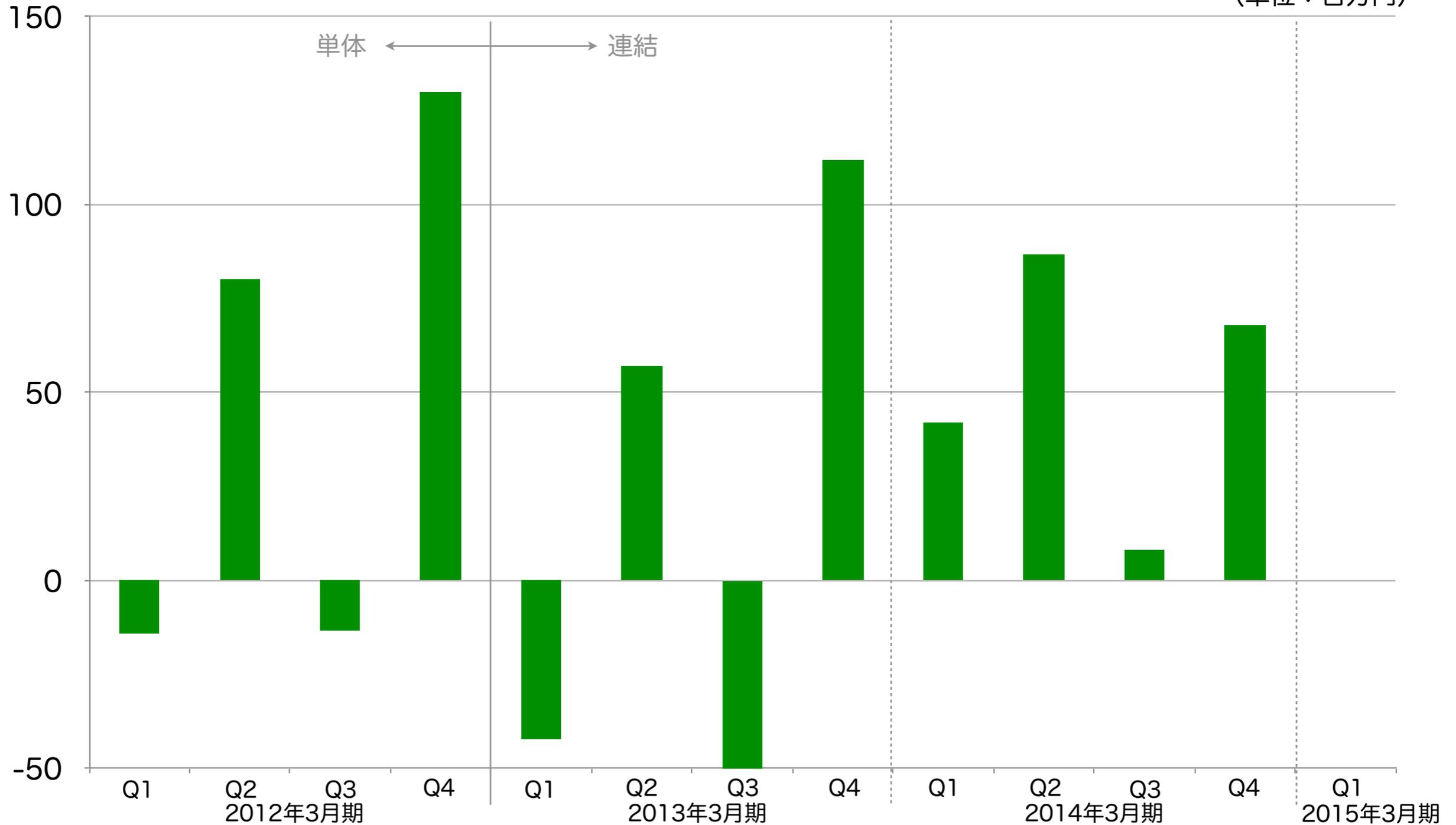


■ その他	77	69	80	73	97	79	99	101	86	82	89	102	106
■ 広告・販促費	22	24	23	31	26	19	56	18	25	38	23	25	17
■ 研究開発費	26	27	28	35	31	27	25	14	11	13	8	7	13
■ 人件費	94	100	102	107	106	130	119	123	124	140	132	139	131
販売管理費合計	220	222	234	248	261	256	300	257	248	274	254	275	269

# 営業利益推移 (四半期別)

■ 単体では営業黒字だが、連結では若干の営業損失を計上

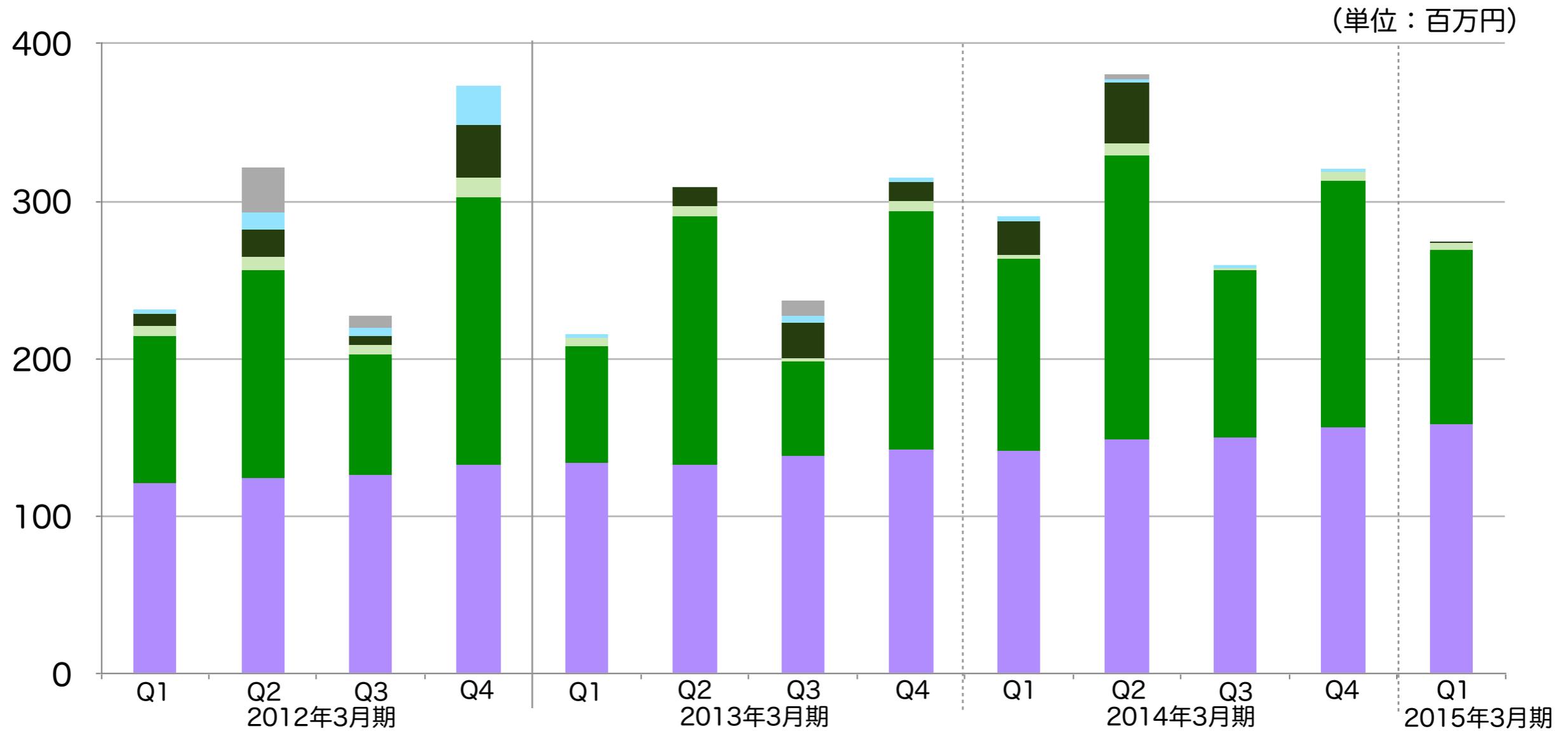
(単位：百万円)



営業利益	▲14	80	▲13	130	▲42	57	▲50	112	42	87	8	68	▲0
------	-----	----	-----	-----	-----	----	-----	-----	----	----	---	----	----

# ASTERIA 売上 (四半期別)

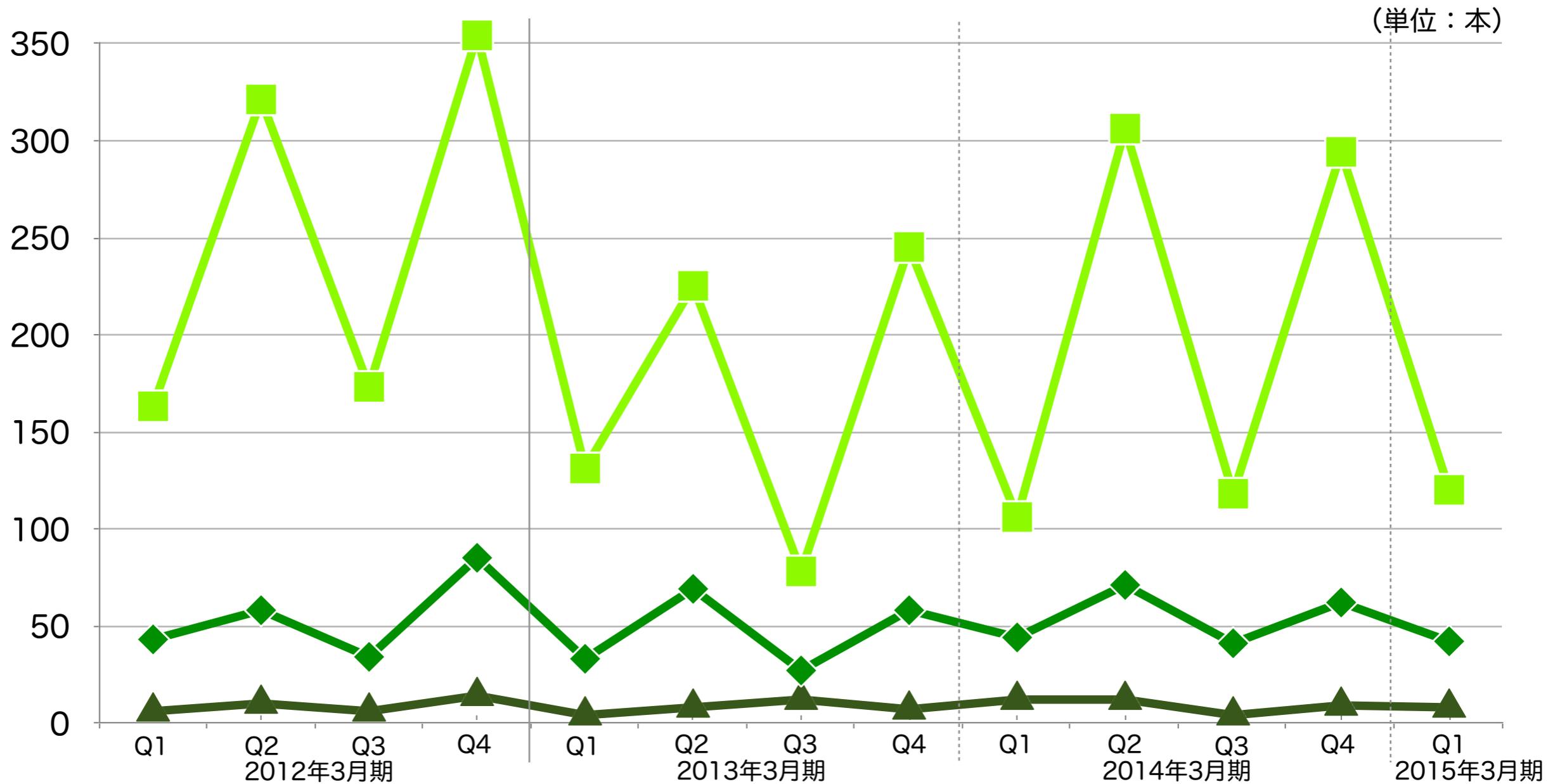
■ 西日本の減少でASTERIA全体の売上は前年同期比で減少



■	その他	0	29	7	0	0	0	10	0	0	3	0	0	0
■	役務	4	11	6	24	3	0	4	3	4	3	2	2	0
■	MDM	7	17	5	34	0	12	23	12	21	17	0	1	1
■	ASTERIA WARP Lite	7	9	6	13	5	6	2	6	2	8	1	5	4
■	ASTERIA WARP	93	132	77	169	74	158	60	151	122	180	106	156	110
■	サポート	121	124	126	133	134	133	138	143	142	149	150	157	159
	合計	235	325	230	374	218	311	238	317	293	360	261	324	276

# ASTERIA ライセンス数 (四半期別)

- 主力のASTERIA WARPライセンスは前年同期より2本の減少
- ASTERIA WARP Liteライセンスが前年同期で14本増加

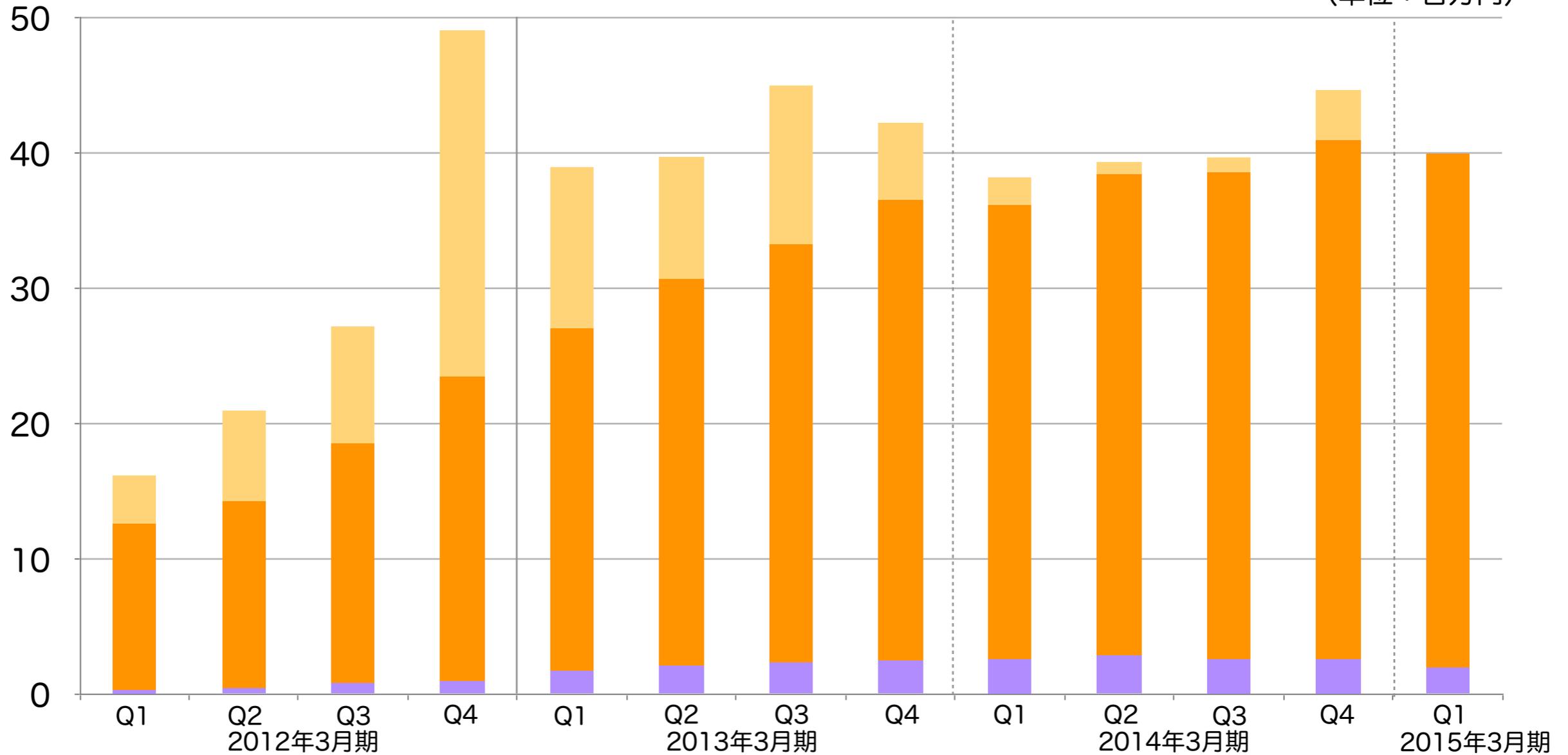


	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
	2012年3月期				2013年3月期				2014年3月期				2015年3月期
ASTERIA WARP Lite	159	317	169	350	127	221	74	241	102	302	114	290	116
ASTERIA WARP	39	54	30	81	29	65	23	54	40	67	37	58	38
MDM	2	6	2	10	0	4	8	3	8	8	0	5	4

# Handbook 売上 (四半期別)

■ スtockビジネスとして注力するSaaS版は堅調に売上高を拡大

(単位：百万円)



Handbook License	3	6	8	25	11	9	11	5	2	0	1	3	0
Handbook SaaS	12	13	17	22	25	28	31	34	33	35	35	38	38
保守	0	0	0	1	1	2	2	2	2	2	2	2	2
合計	16	21	27	49	39	40	45	42	37	39	39	44	41

# 製品概要

# インフォテリア製品群

- 「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群を展開

エンター  
プライズ  
製品

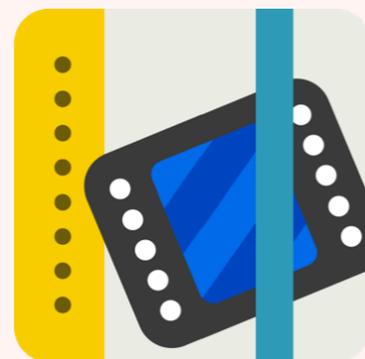


マスターデータ管理



オンライン表計算

ネット  
サービス  
製品



## Handbook

企業内外の情報を  
安全に配信、閲覧



”つながる”カレンダー



オンライン付箋

主力製品

# 主力製品1：ASTERIA（アステリア）

やり取りを円滑にする「通訳」のような役割



異なるコンピュータ間のデータをつなぐ



# 主力製品1：ASTERIA（アステリア）

4,500社を超える導入企業。

国内有数のシステムインテグレータを通じた間接販売。

顧客

販売パートナー



三菱商事株式会社

ASJ 株式会社  
ジェイアール西日本デパートサービスネット

TV TOKYO

7 digital

FUJI XEROX  
スマイルありがとう

近鉄不動産

SONY

KYOCERA

NDK  
Crystal. Bridge to the Future.

BOOK-OFF



ジャパネット銀行

UNITED COLORS OF BENETTON.

販売パートナー

AGREX

JFE システムズ 株式会社

NEC

DeeCorp

SoftBank

株式会社ヤマタネ

Canon  
キヤノンソフトウェア株式会社

DCS  
三菱電機グループ

Hitachi Solutions

TOSHIBA

Leading Innovation >>>

大興物産

TDCSOFT

infoteria

asteria warp  
Business Automation Platform

Panasonic

株式会社 日立システムズ

LION

VENTURE LINK

UCHIDA

TIS

DTS

TOKAIコミュニケーションズ

WOWOW  
COMMUNICATIONS

FXIS

コベルコシステム株式会社  
KOBELCO SYSTEMS CORPORATION

東芝ソリューション株式会社  
TOSHIBA SOLUTIONS CORPORATION

Panasonic

ideas for life

Plat'Home

YOKOGAWA

SCSK

FUJITSU 株式会社富士通マーケティング

RICOH

Z E C S

KYODO 共同通信社

KAGA ELECTRONICS CO.LTD.

住金物産  
SUMIKIN BUSSAN



MAX

マックス株式会社

tylife

アイリオ生命

SMFL

SoftBank

H.I.S.  
Highest International Standards



TRADERS SECURITIES CO. LTD.  
トレーダース証券

# 主力製品2：Handbook（ハンドブック）

特長① 企業内外のコンテンツを安全に配信し、  
携帯端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



# 主力製品2：Handbook（ハンドブック）

700件を超える先進的企業や機関での採用実績。

**NOMURA**



**JISS**  
Japan Institute of Sports Sciences  
国立スポーツ科学センター



**hat**

**resort trust**

**SoftBank**

**CASIO**  
カシオ上海



**咕嘟妈咪**  
gudumami.cn



**九州大学**



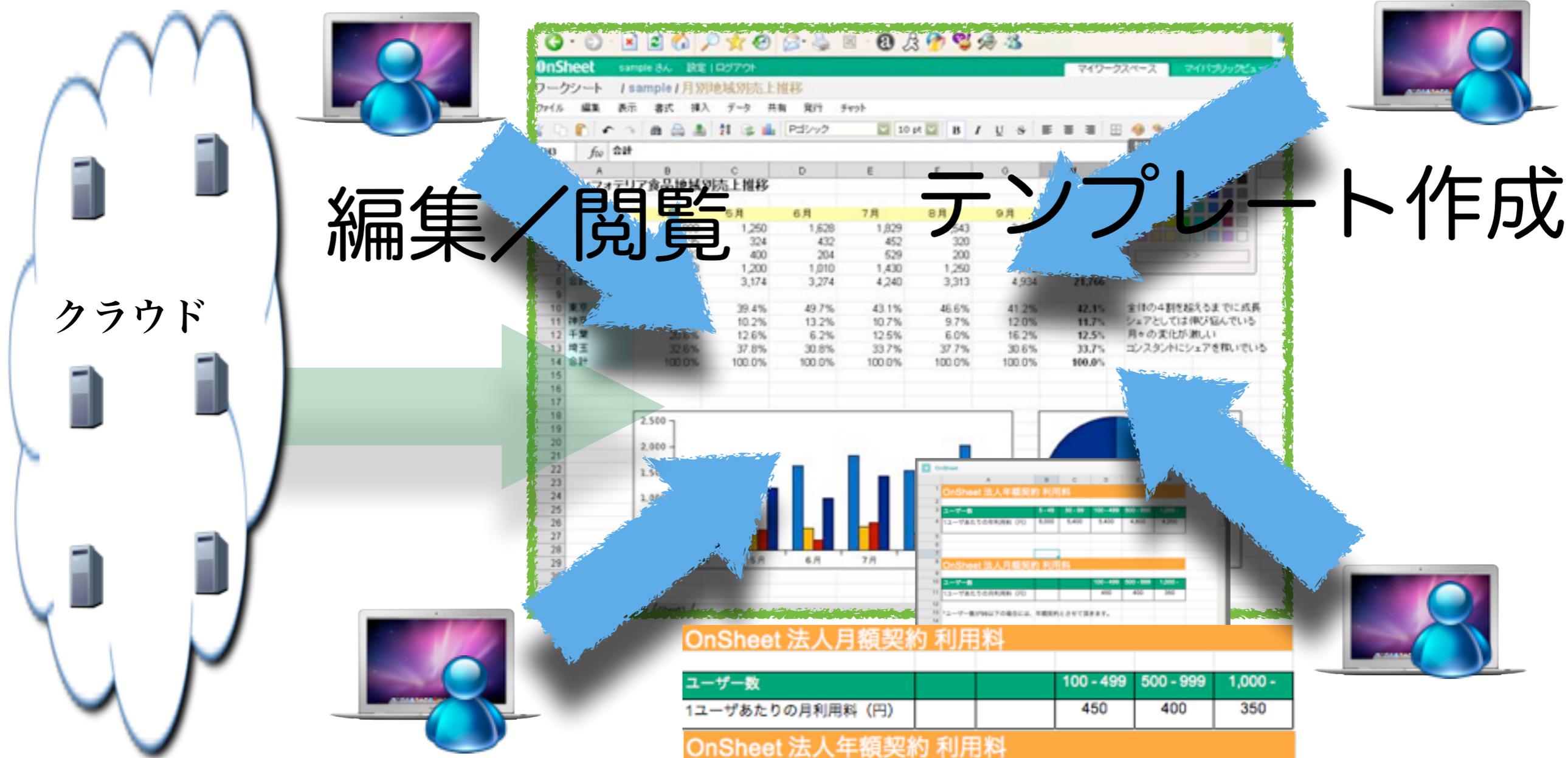
**BORYUNG**  
보령제약

**SEIKO**  
SEIKO PRECISION



# OnSheet

クラウド時代の表計算「OnSheet」で同時に作業が可能



クラウド

編集/閲覧

テンプレート作成

### OnSheet 法人月額契約 利用料

ユーザー数	100 - 499	500 - 999	1,000 -
1ユーザーあたりの月利用料 (円)	450	400	350

### OnSheet 法人年額契約 利用料

ユーザー数	5 - 49	50 - 99	100 - 499	500 - 999	1,000 -
1ユーザーあたりの年利用料 (円)	6,000	5,400	5,400	4,800	4,200

# SnapCal

FacebookやEvernoteと繋がる8ヶ国語対応カレンダー



誰とでも繋がる、クラウド上の付箋

facebook

Google calendar mail & etc

無料オンライン付箋  
「lino」

有料版 月額315円



共有





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。