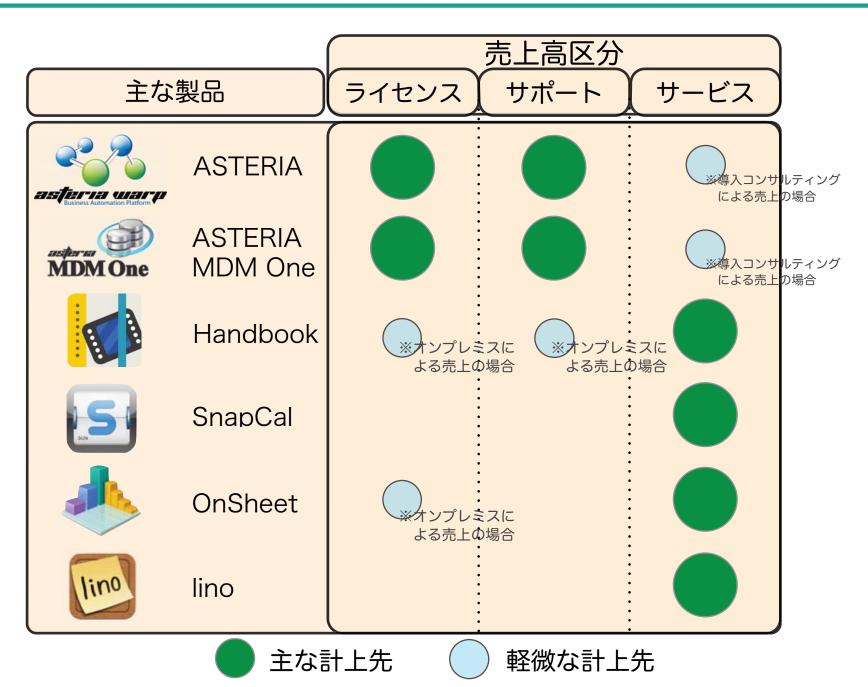
補足資料



製品と売上区分の対応

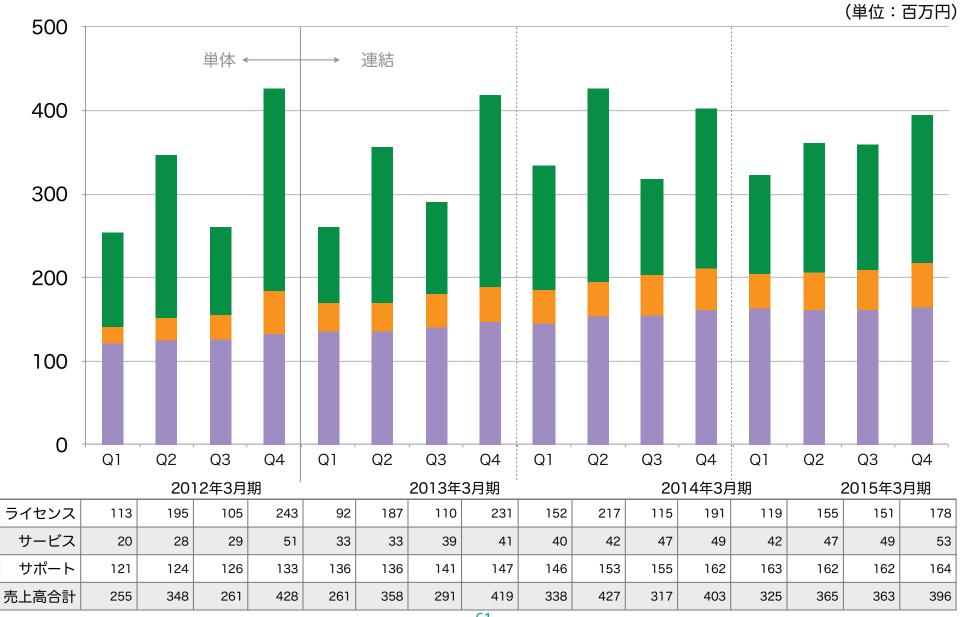




売上高推移(四半期別)



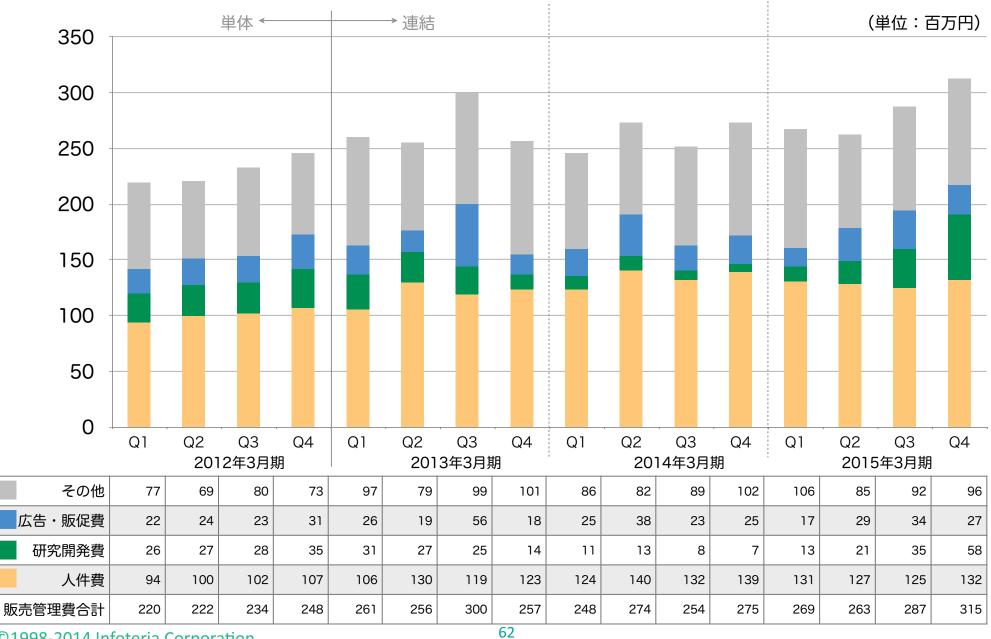
- ライセンス、サービス、サポートと堅調な伸び
- ライセンス売上げは前年同期比から大きく増加



販売管理費推移(四半期別)



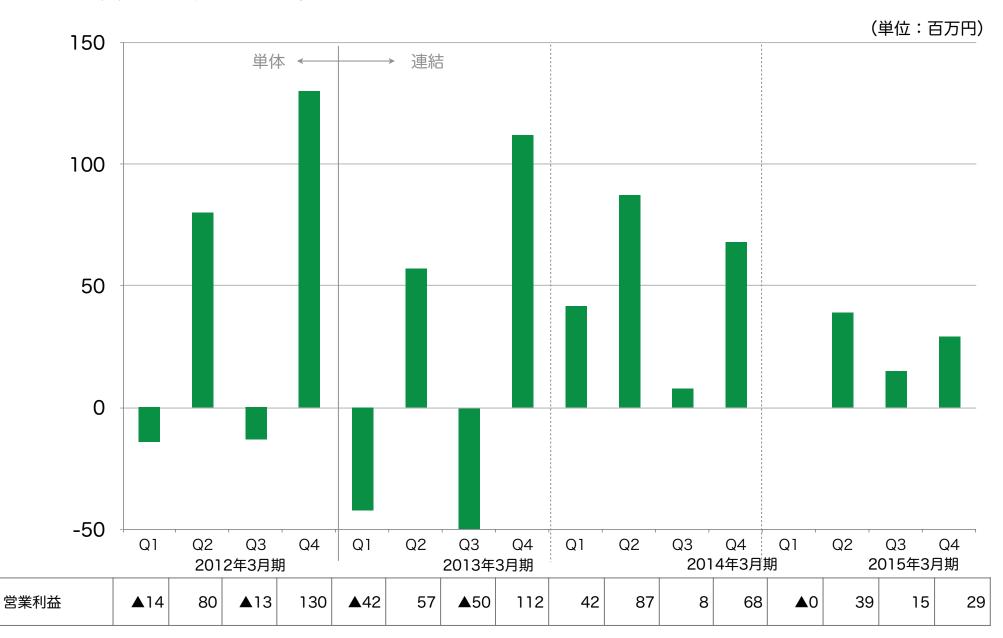
開発費の増加により、販売管理費全体も増加



営業利益推移 (四半期別)



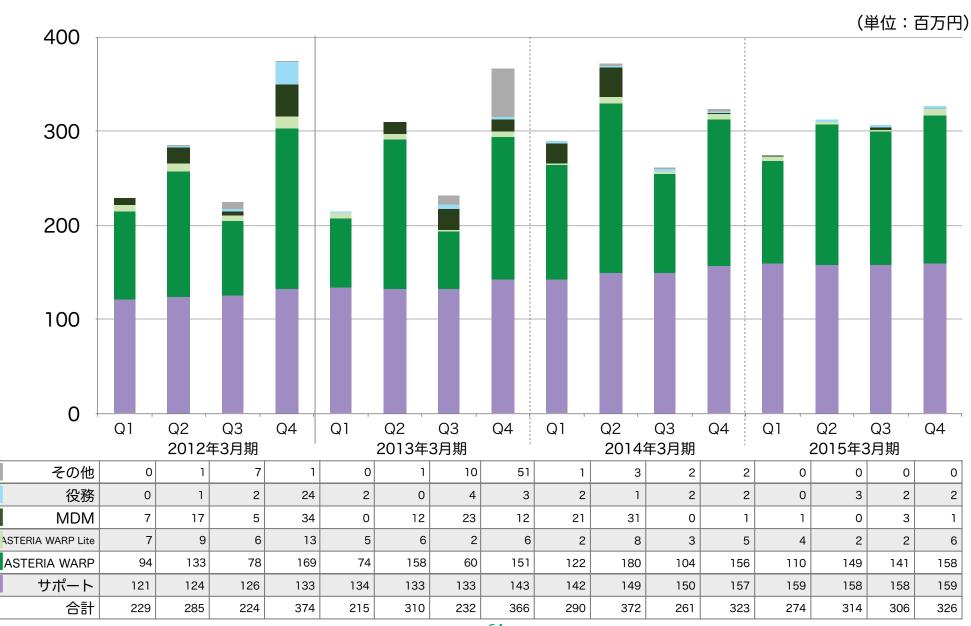
■ 単体、連結共に営業黒字を計上



ASTERIA 売上(四半期別)



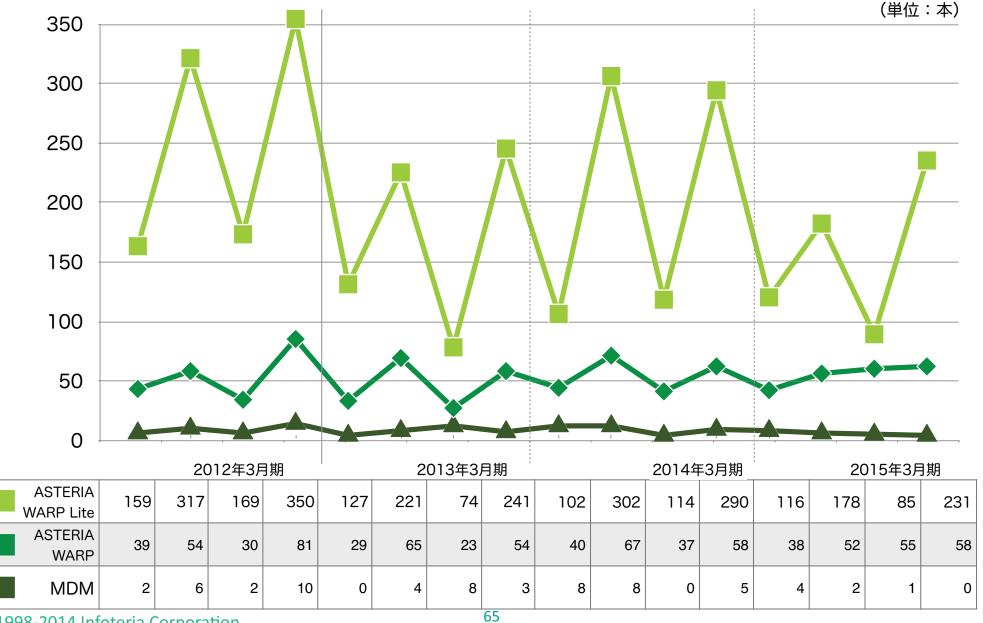
■ ASTERIA WARP売り上げ堅調、全体の売上は前年同期比で増加



ASTERIA ライセンス数(四半期別)



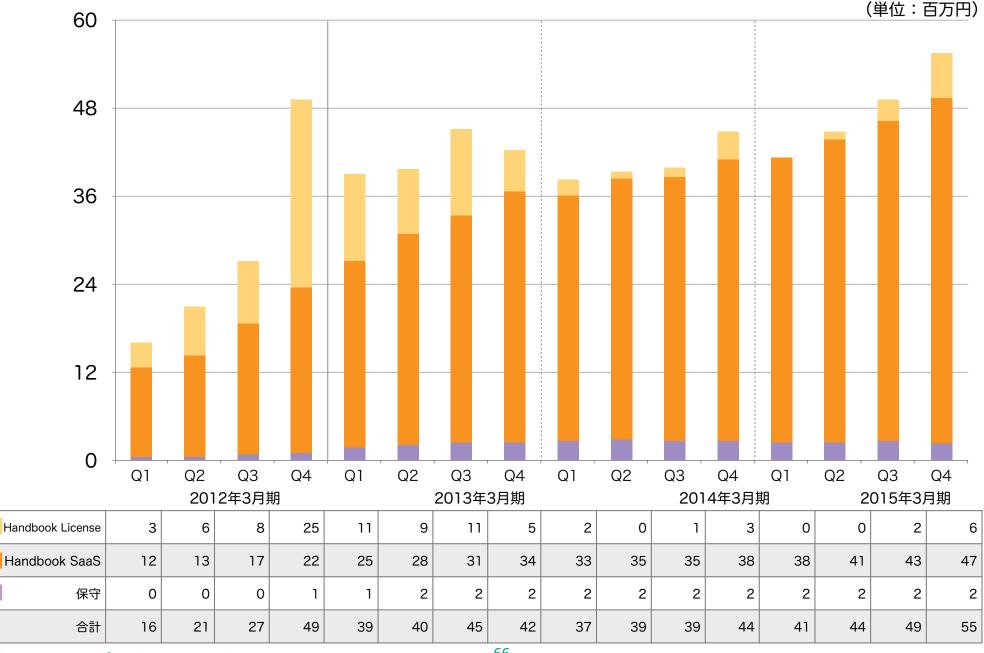
- 主力のASTERIA WARPライセンスは前年度より1本の増加
- ASTERIA WARP Liteライセンスが前年同期で198本減少



Handbook 売上(四半期別)



■ ストックビジネスとして注力するSaaS版は堅調に売上高を拡大



製品概要



インフォテリア製品群

■「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群を展開

エンター プライズ 製品





マスターデータ管理



オンライン表計算

ネット サービス 製品



Handbook

企業内外の情報を 安全に配信、閲覧



"つながる"カレンダー

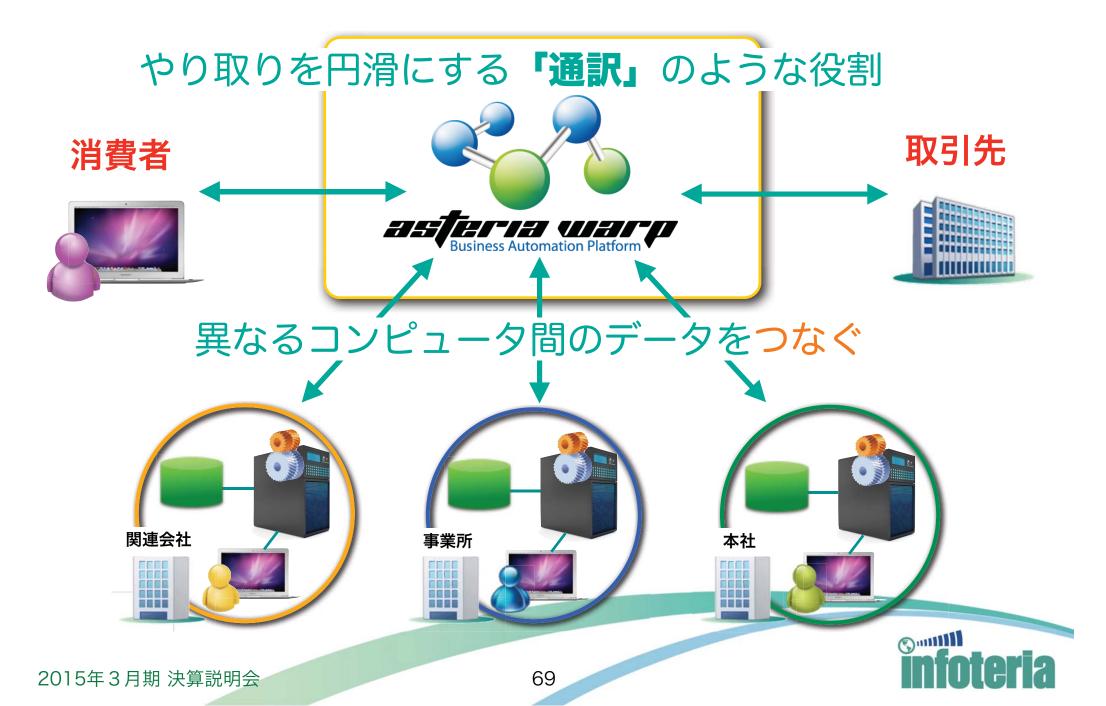


オンライン付箋

主力製品



主力製品1:ASTERIA(アステリア)



主力製品1:ASTERIA(アステリア)

国内市場シェアNo.1、4,900社を超える導入企業。 国内有数のシステムインテグレータを通じた間接販売。





主力製品2:Handbook (ハンドブック)

特長: 企業内外のコンテンツを安全に配信し、 携帯端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



SnapCal

繋がるスマホ専用カレンダー、メジャーバージョンアップ

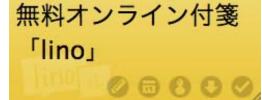




誰とでも繋がる、クラウド上の付箋

facebook.

Google calendar mail & etc



有料版 月額315円

00000







(証券コード:3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、 現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不 確定な要素を含んでおりす。実際の業績等は、さまざまな要因の 変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご 了承ください。

