

インフォテリアのご紹介

～ 2016年3月期 第3四半期決算を交えて～

インフォテリア株式会社

創業者/代表取締役執行役員社長

平野洋一郎

(証券コード：3853)

「IT業界」もさまざま

ソフトウェア

インフォテリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Facebook etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

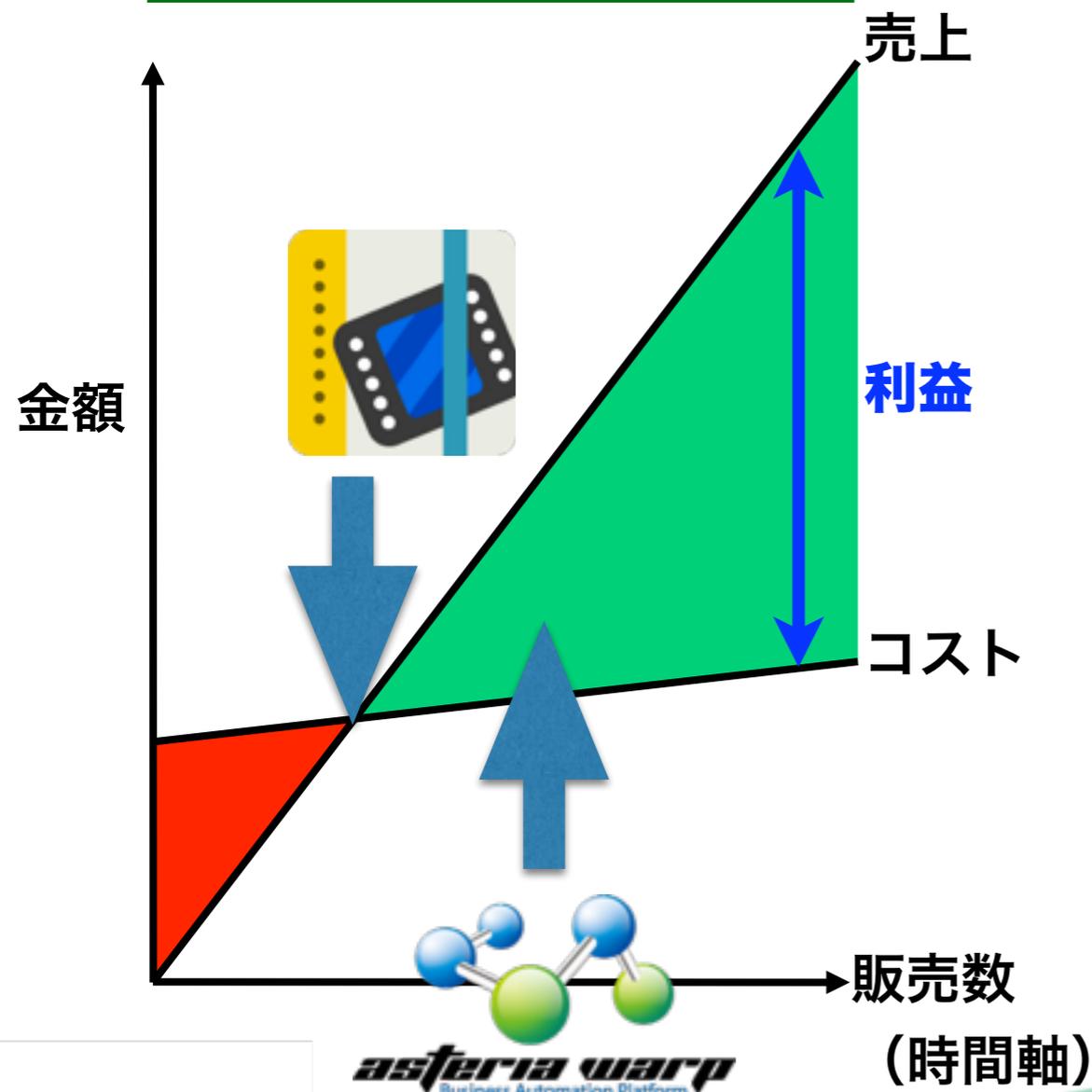
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発は2モデル

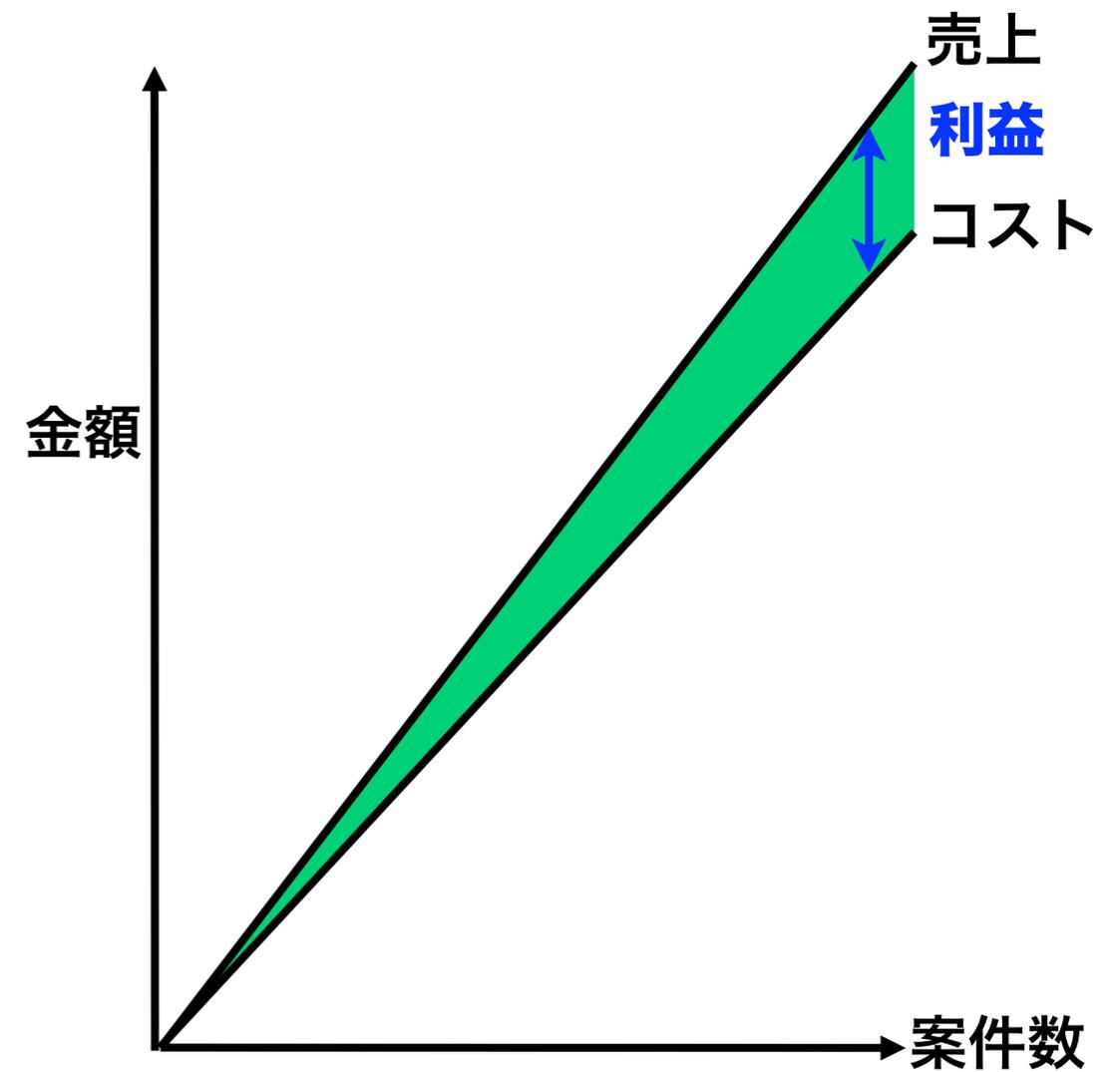
製品開発		受託開発
不特定多数	納品先	1 顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

ソフトウェア開発は2モデル

製品開発

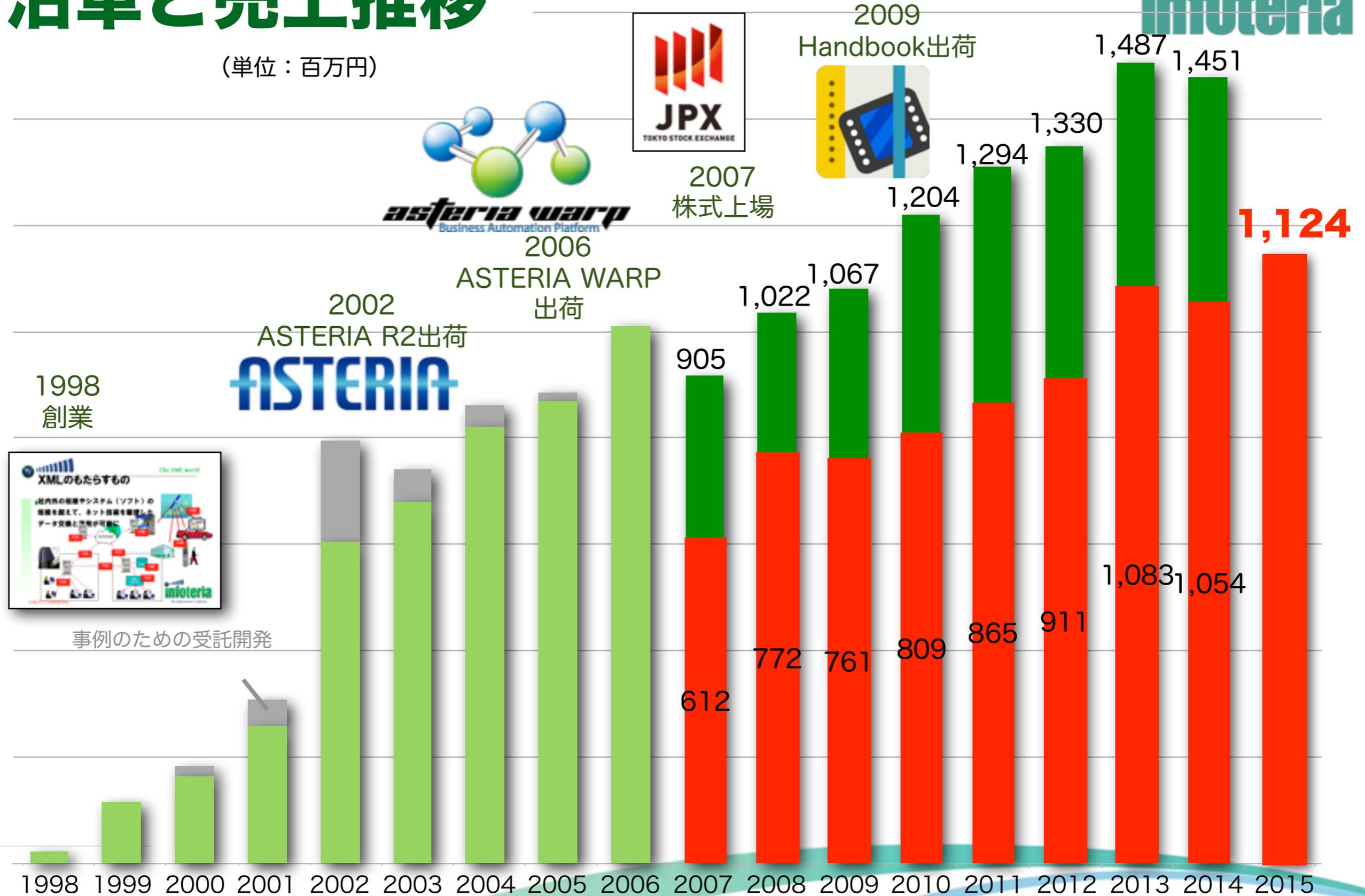


受託開発



沿革と売上推移

(単位：百万円)



事例のための受託開発

創業来一貫した製品開発

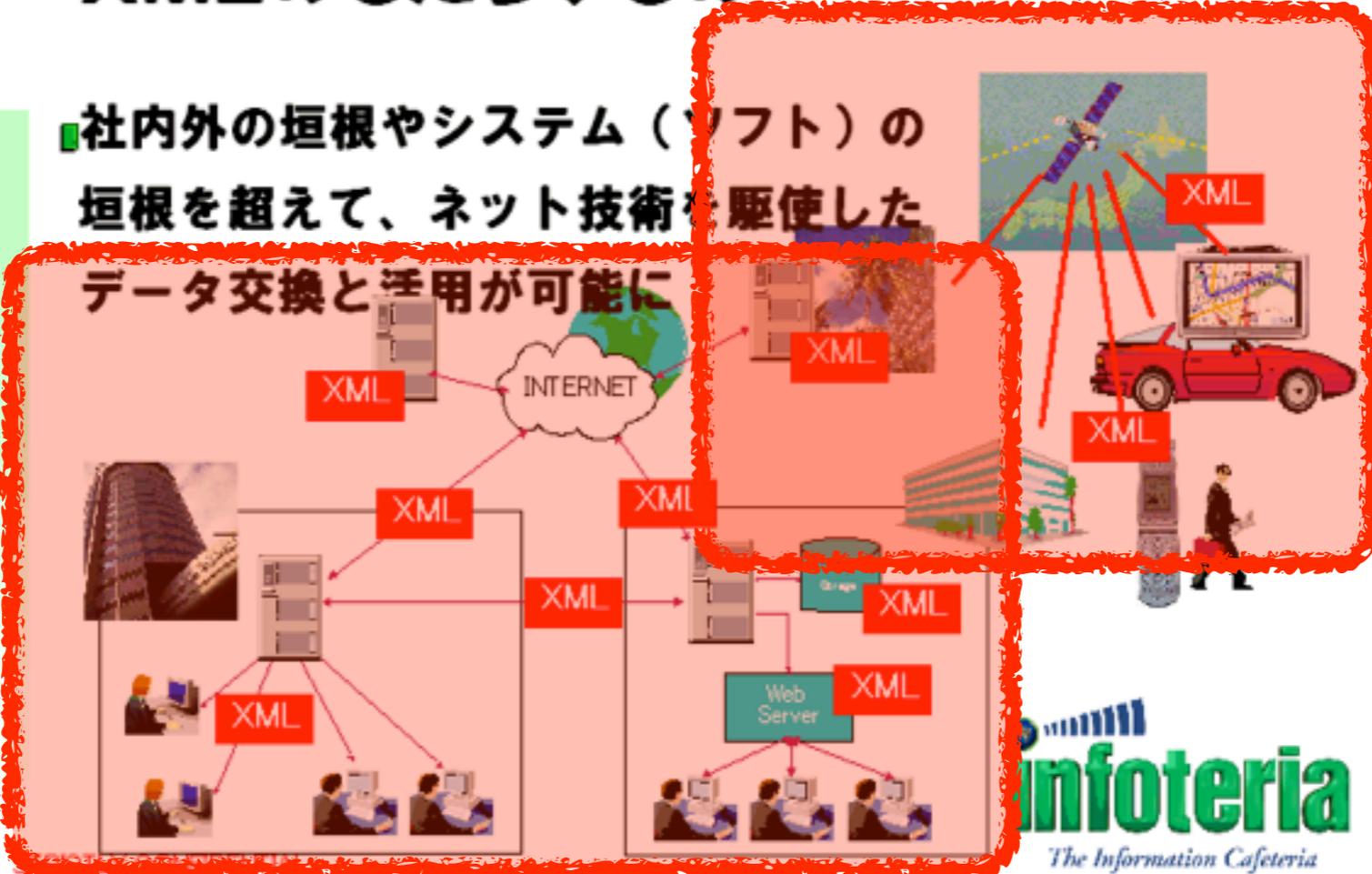
創業時の事業計画



The XML world

XMLのもたらすもの

■ 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に



infoteria
The Information Cafeteria



Handbook



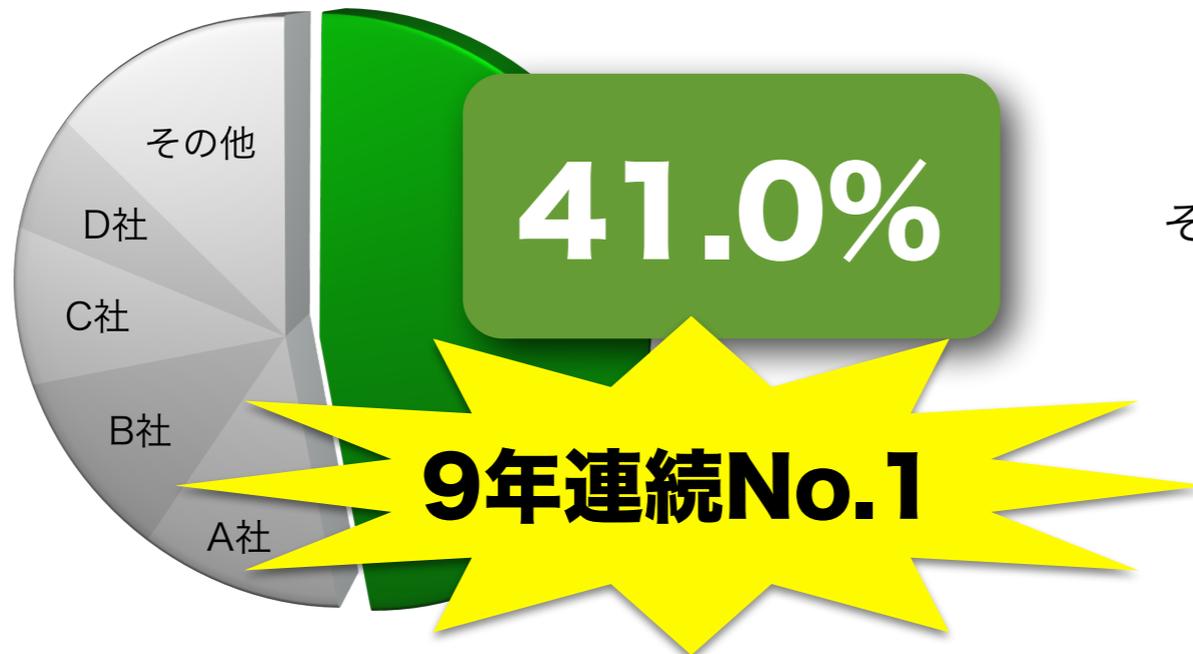
2つの主力製品は市場シェアNo.1



企業データ連携

市場No.1

(出荷本数)



9年連続No.1

出所：テクノシステムリサーチ社

モバイルコンテンツ管理

市場No.1

(出荷金額)



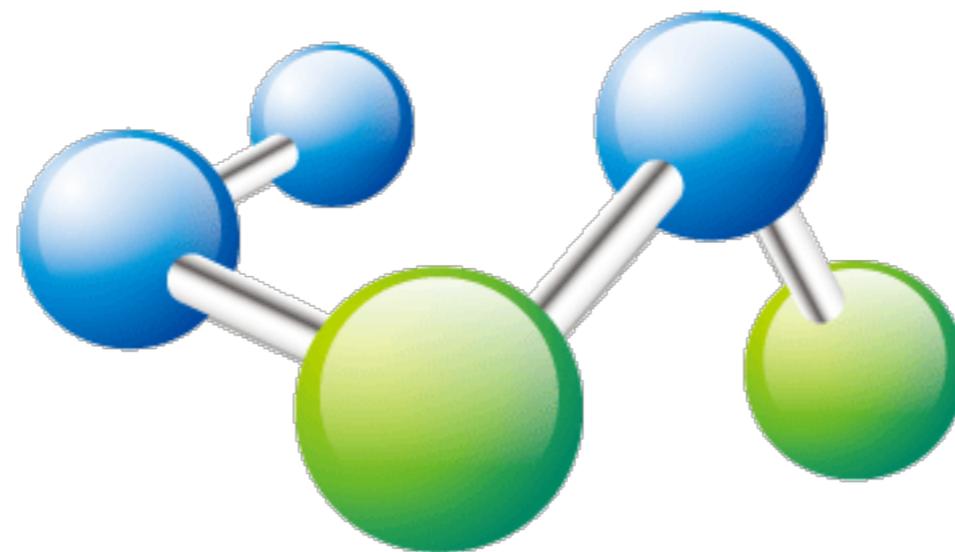
Handbook



4年連続No.1

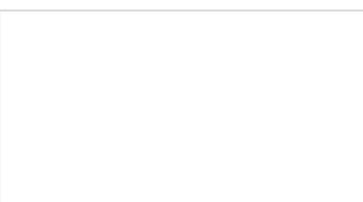
出所：ITR Market View

主力製品①



asteria warp
Business Automation Platform

ASTERIA





'Αστερρία



ギリシャ神話の女神 「星座」を意味する

ASTERIAとは

やり取りを円滑にする「通訳」のような役割



異なるコンピュータ間のデータをつなぐ

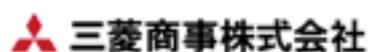




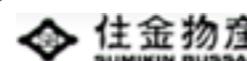
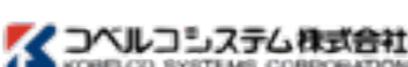
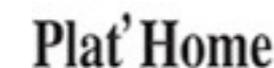
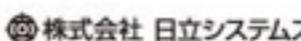
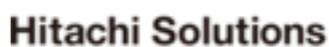
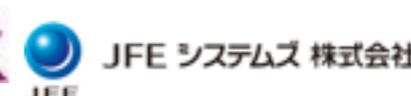
有力パートナーを通じて全国に販売

個別企業向けの「受託開発」を行わない。

顧客



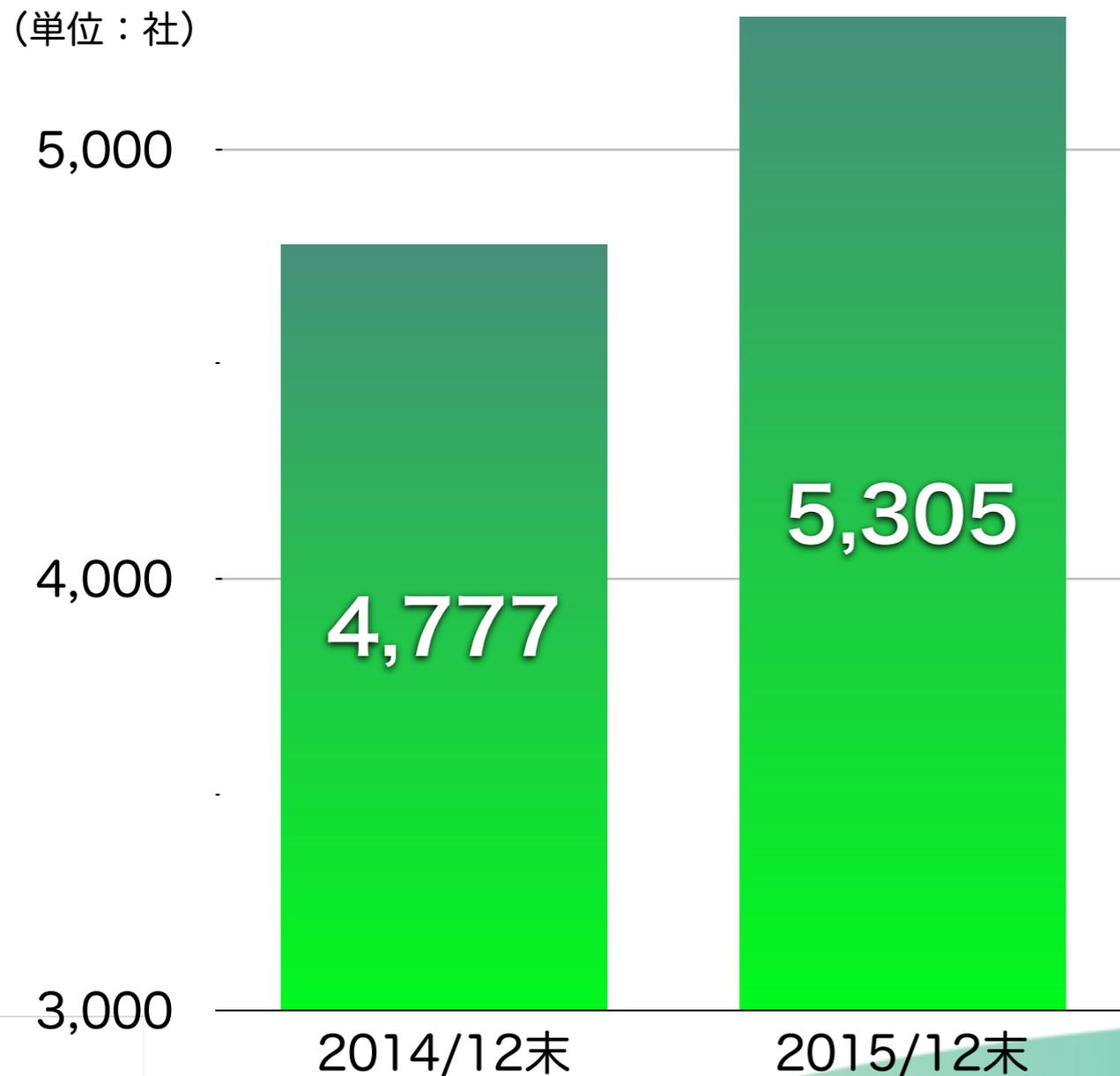
販売パートナー



導入社数が5,000社を超えさらに増加

ASTERIA導入社数推移

(単位：社)



- 前年同期末から12ヶ月間に、新たに528社がASTERIAを導入し、累計導入社数は

5,305社



事例：Amazonクラウド連携

- マーケティング調査の高度な統計・連携処理を短期間で実装



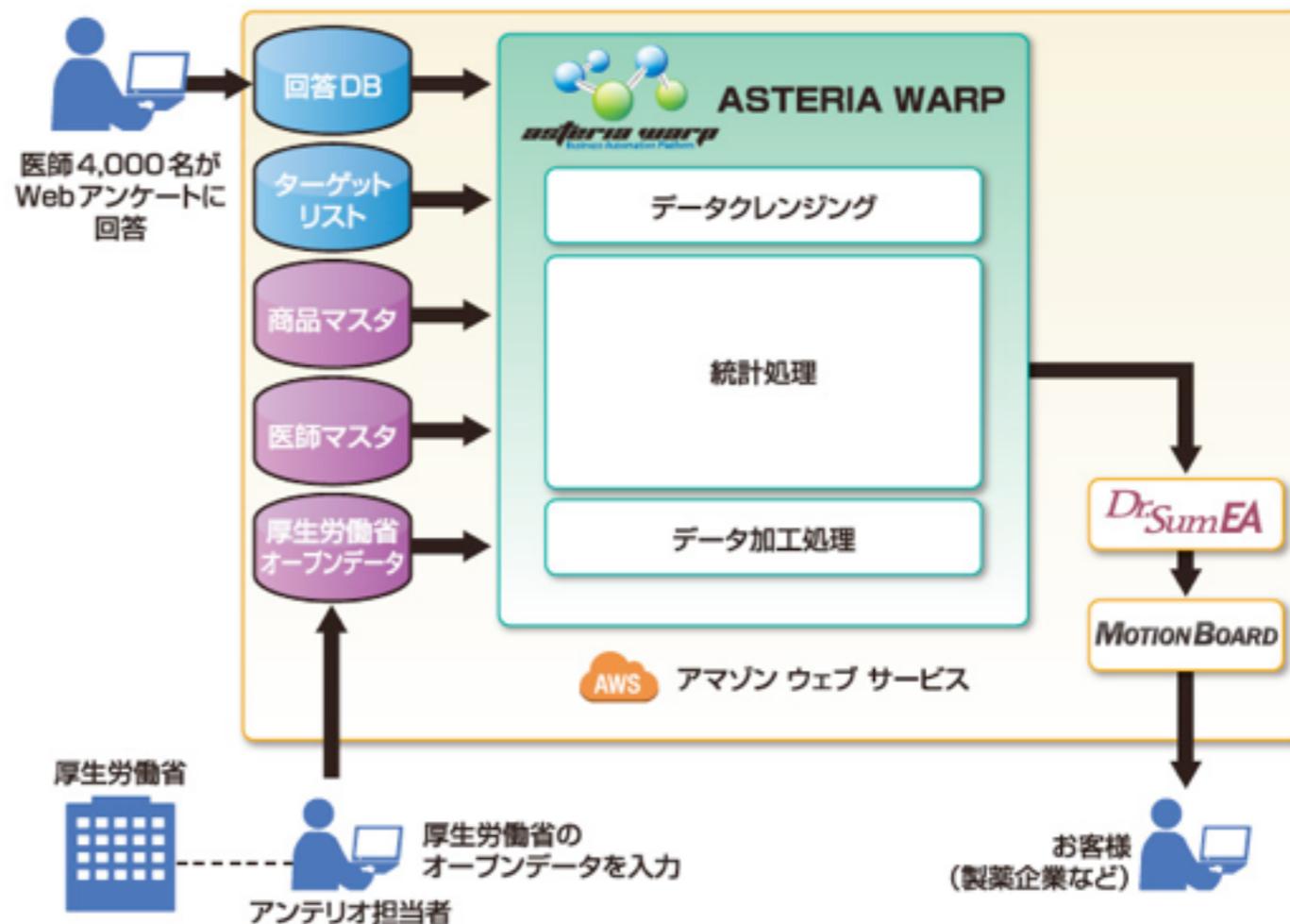
アンテリオ様



株式会社アンテリオ
ファーマ・ソリューション事業部
ソリューション開発部長
佐藤 暢章氏



株式会社アンテリオ
ファーマ・ソリューション事業部
ソリューション開発部
チームリーダー
奥長 ひろ子氏



事例：マイクロソフトクラウド連携

- Azure、Office 365で海外20拠点との情報共有を1ヶ月で構築

ESPEC

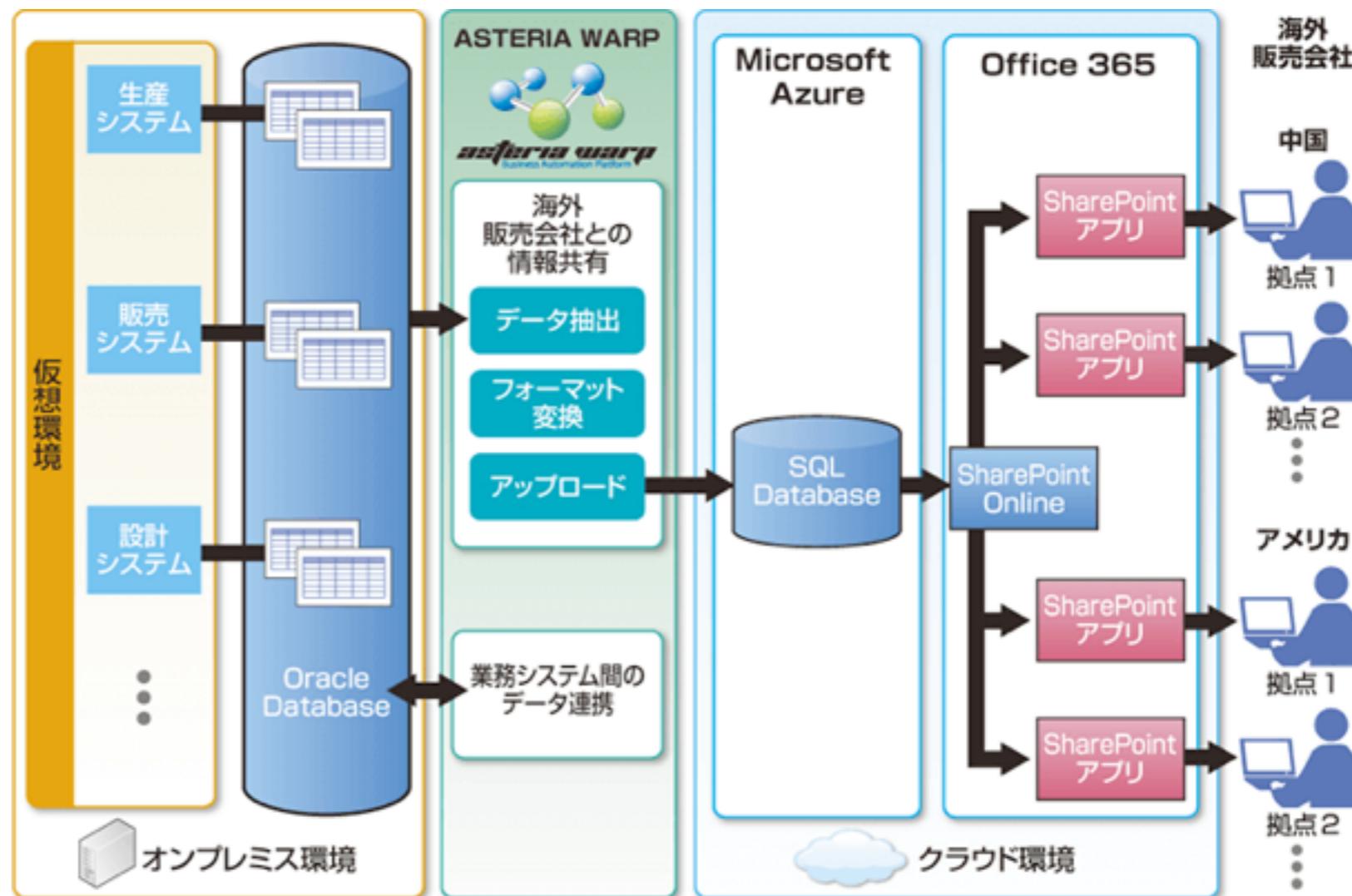
エスペック様



エスペック株式会社
経営企画本部
情報システム推進部
運用グループリーダー
眞弓 佳士氏



エスペック株式会社
経営企画本部
情報システム推進部
運用グループ
山田 泰斗氏



事例：全社的データ統合

■ 営業、設計からリフォームまで全工程のデータを統合

あなたと夢を、ごいっしょに。

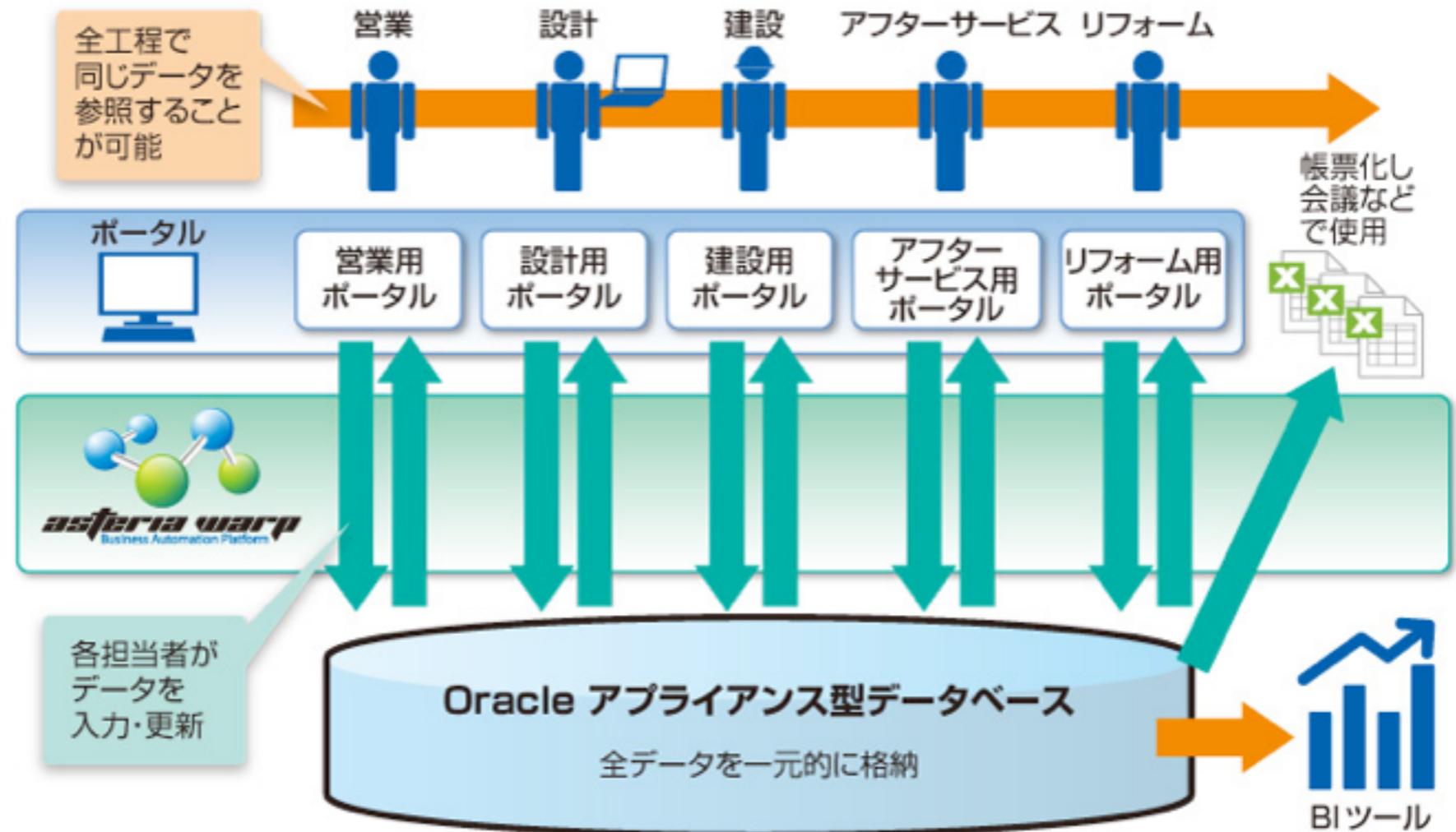
PanaHome



パナホーム株式会社
情報企画部 設計プロセス改革グループ
チーフマネージャー
溝渕 啓二氏



パナホーム株式会社
情報企画部 CRMシステム開発グループ
チーフマネージャー
田口 仁啓氏



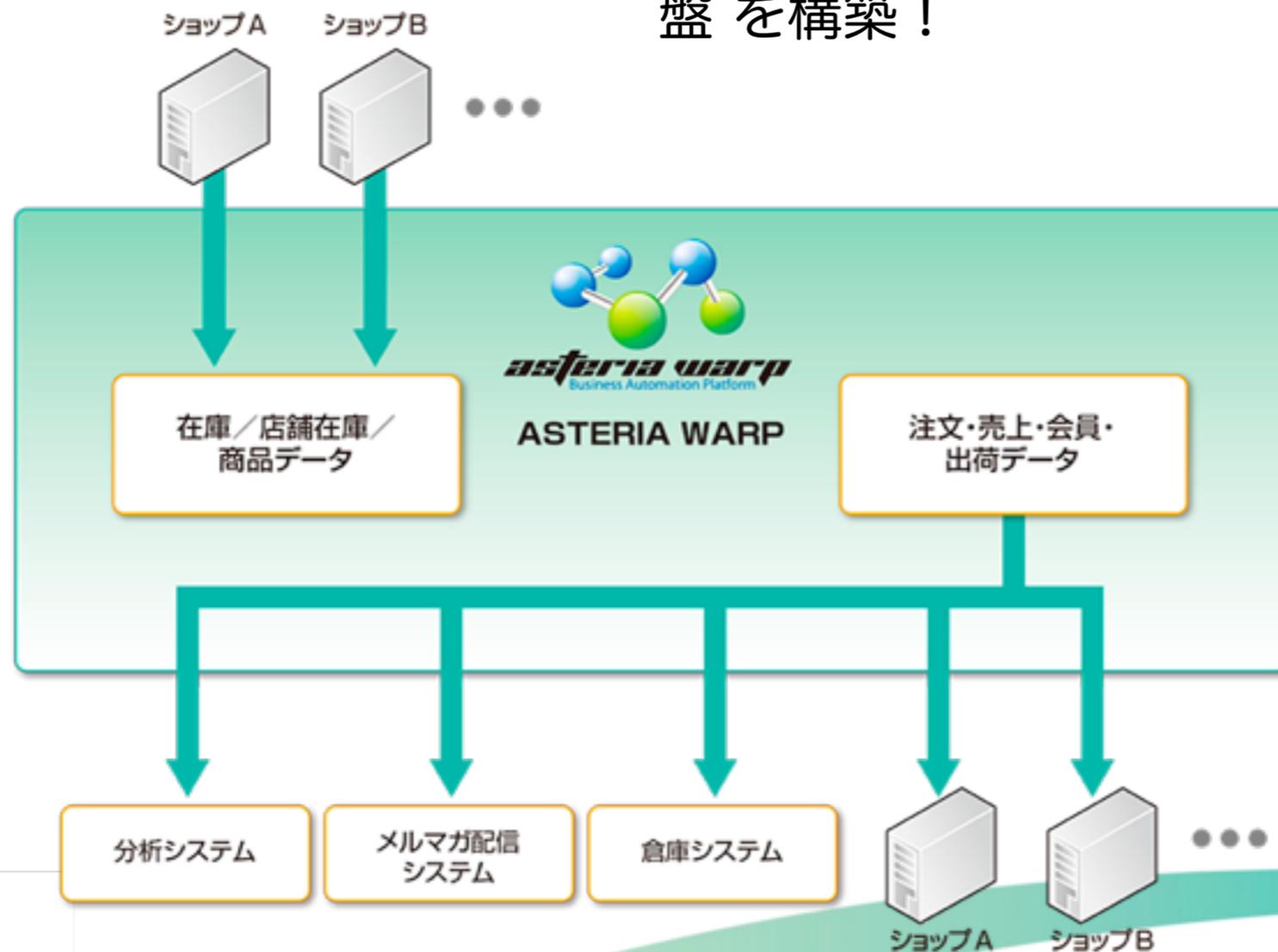
事例：オムニチャネル連携

■ ルミネ (LUMINE) 様

わたしらしくをあたらしく

LUMINE

■各ショップの実店舗のデータとECサイト「i LUMINE」が連動する オムニチャネル基盤 を構築！



株式会社 ルミネ
Eコマース事業部
アシスタントチーフ
黒川 直己氏



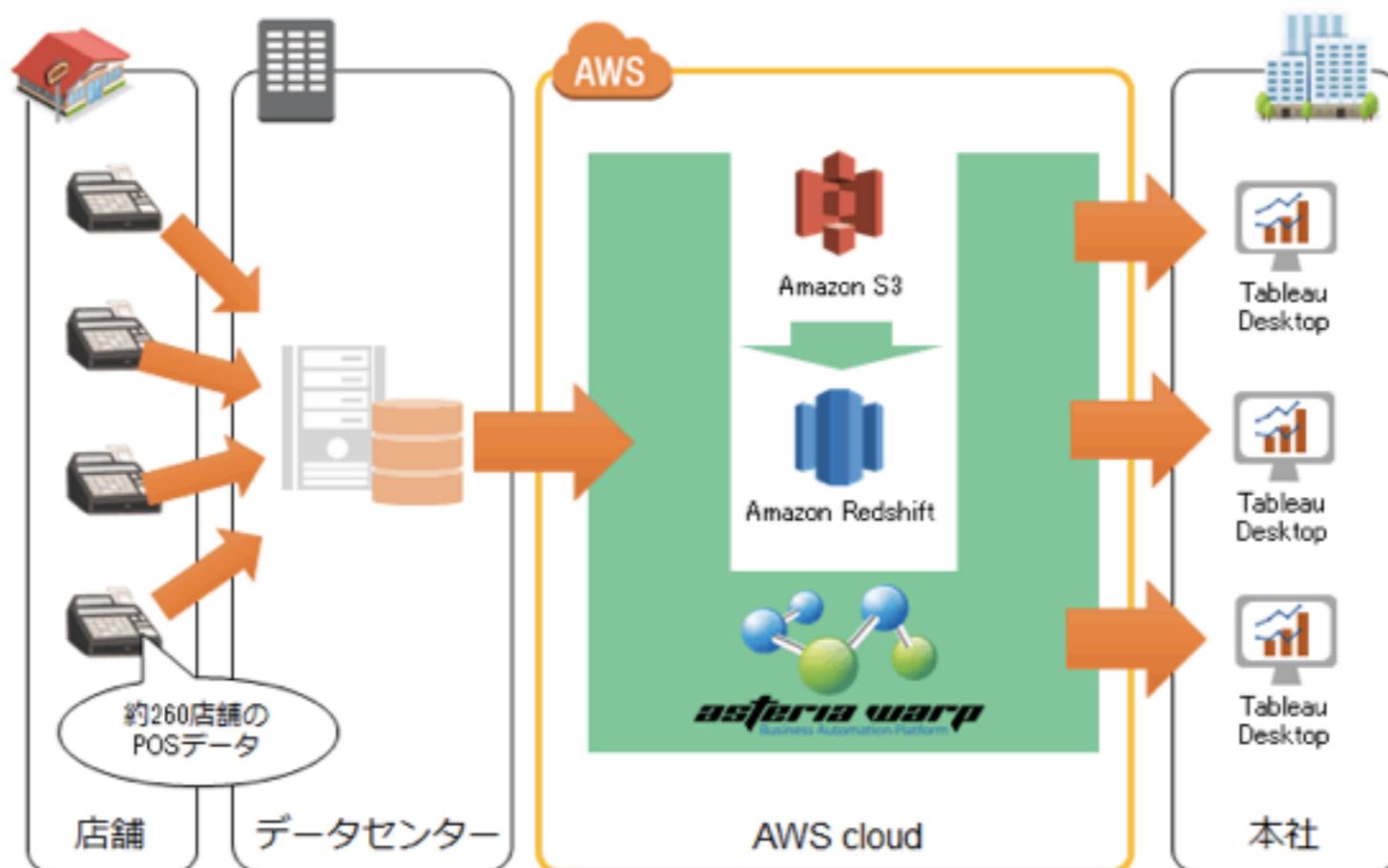
株式会社 ルミネ
Eコマース事業部
小田 尚史氏

事例：ビッグデータ連携

■ イオンイーハート様（イオングループ）



■ 日々大量に発生するPOSデータの分析にASTERIA WARP、Amazon Redshift、Tableauの組み合わせ(ART)を使用。



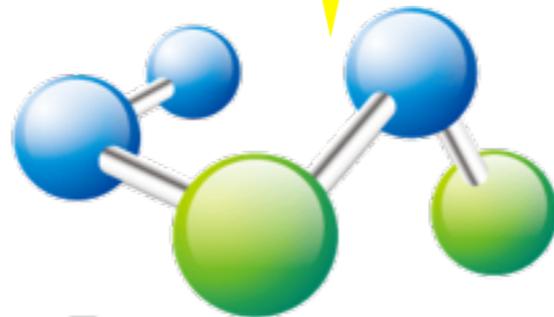
ブロックチェーン連携

- プライベート・ブロックチェーン「mijin」の開発元テックビューロ社と提携

既存のシステム



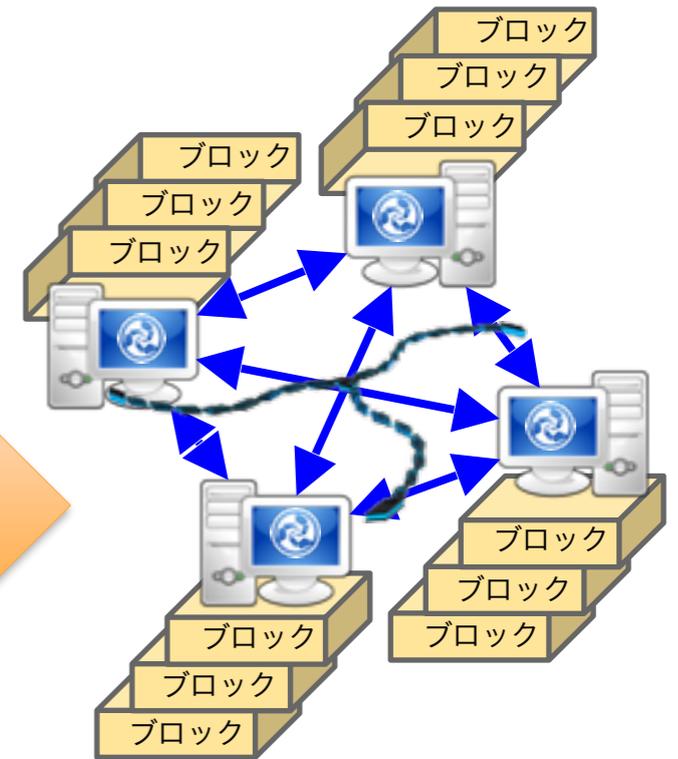
既存システムにおいて
ノンプログラミングで
ブロックチェーン技術を使
うことが可能になる。



asteria warp
Business Automation Platform

新規開発

mijinアダプタ



従来の1/10未満の
コストで処理

ブロックチェーンの特長

- ビットコインから生まれた、フィンテックの核となる技術のひとつ

＊データ改ざん不可

＊ダウンタイム無し

＊劇的コストダウン

インフォテリアの取り組み

■ ブロックチェーンの理解と普及を進める活動を推進

＊ さくらインターネット社と共同
で mijin+ASTERIA の組合せの
実証実験環境を提供 (1/7発表)

＊ 経済ジャーナリスト財部誠一氏
との対談などブロックチェーン
の普及活動 (2/8～)

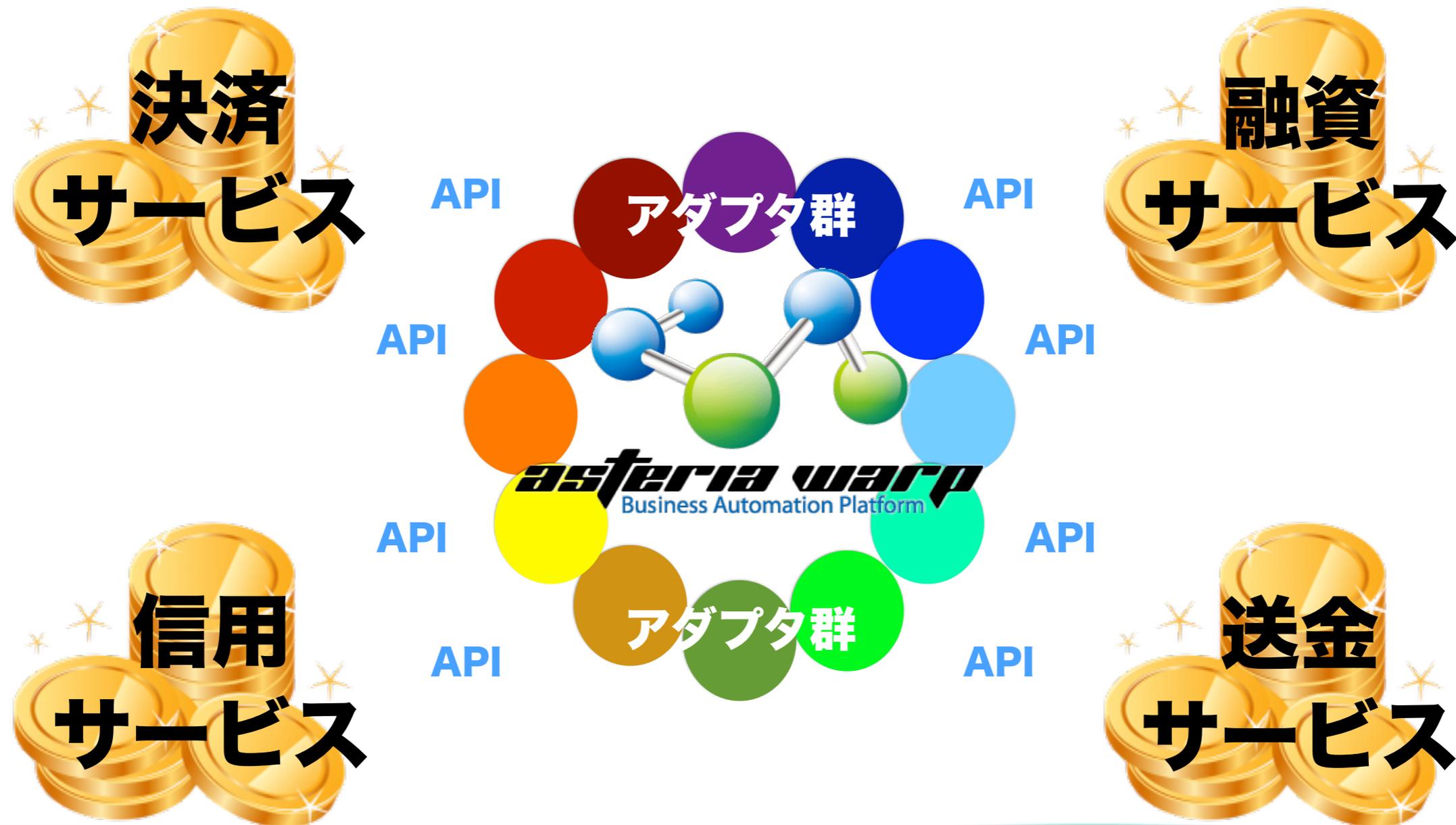
＊ 日本マイクロソフト執行役最高
技術責任者榊原彰氏を招聘して
セミナー開催 (3/4)

＊ ミャンマー最大のマイクロファ
イナンス会社と実証実験 and more...



様々なフィンテックをカバー

- ノンプログラミングで様々なフィンテックサービスを使うことが可能に



ブロックチェーンの広がり

- フィンテック以外にも様々な領域に応用可能

TransTech

流通

ManuTech

製造

FinTech

(金融)

GovTech

公共

MediTech

医療

改ざんが許されないデータは あらゆる業界に存在する

TransTech

流通

トレーサビリティ

検査・検証データ

登記、試験履歴

治験データ

ManuTech

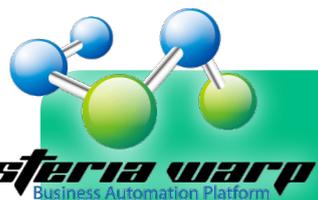
製造

GovTech

公共

MediTech

医療



クラウド連携もASTERIAが標準に



bodais

API API

アダプタ群

API

API



kintone
on cybozu.com

API

API



API



API

Cloudⁿ



API

アダプタ群

API

API

API



主力製品②



Handbook



Handbookとは

企業内外のコンテンツを安全に配信し、
携帯端末での閲覧を可能にするクラウドサービス



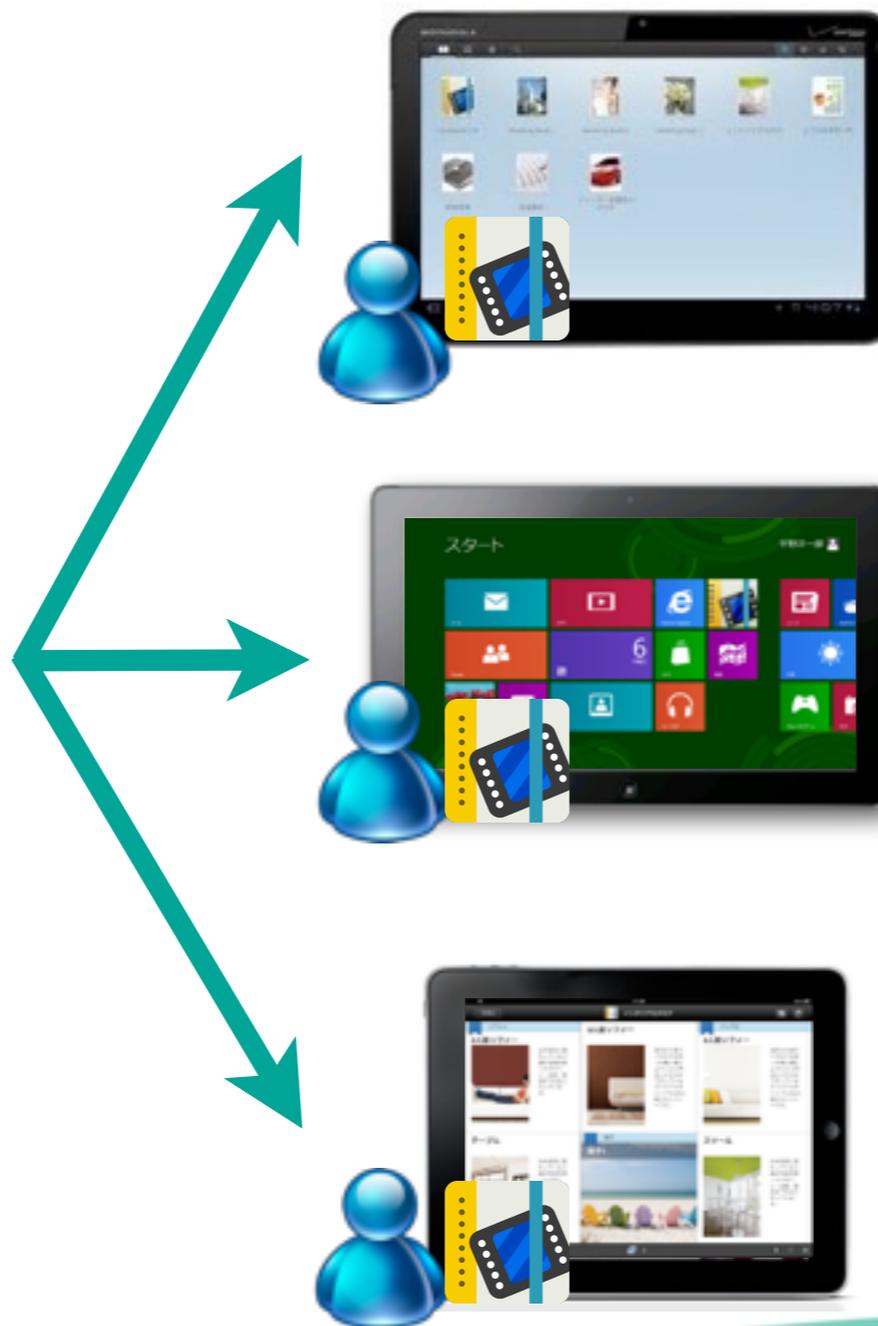
管理者

機器利用者 (社員)

3大モバイルOS (基本ソフト) 対応



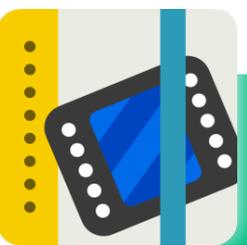
Handbook



Android

Windows 8, 10

iOS (iPhone, iPad)



グッドデザイン賞を受賞



**GOOD
DESIGN
AWARD
2015**

1000件に迫る導入件数

Handbook 導入件数推移



■ 前年同期から12ヶ月間で、新たに201件の新規導入があり、累計導入件数は、

971件

※ Handbookは、教育機関や団体のユーザー様も多いため、「社数」ではなく「件数」としてしています。

先進企業・機関での採用が相次ぐ



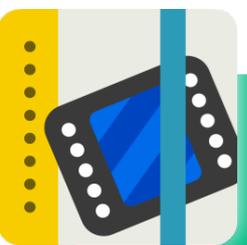
野村パブコックアンドブラウン株式会社



SEIKO PRECISION (Thailand) Co.,Ltd.

株式会社 三景





事例：営業現場（野村証券様）

8,000名以上の国内営業全員がiPadとHandbookを持って商品説明。顧客との対話の時間が増加。

NOMURA



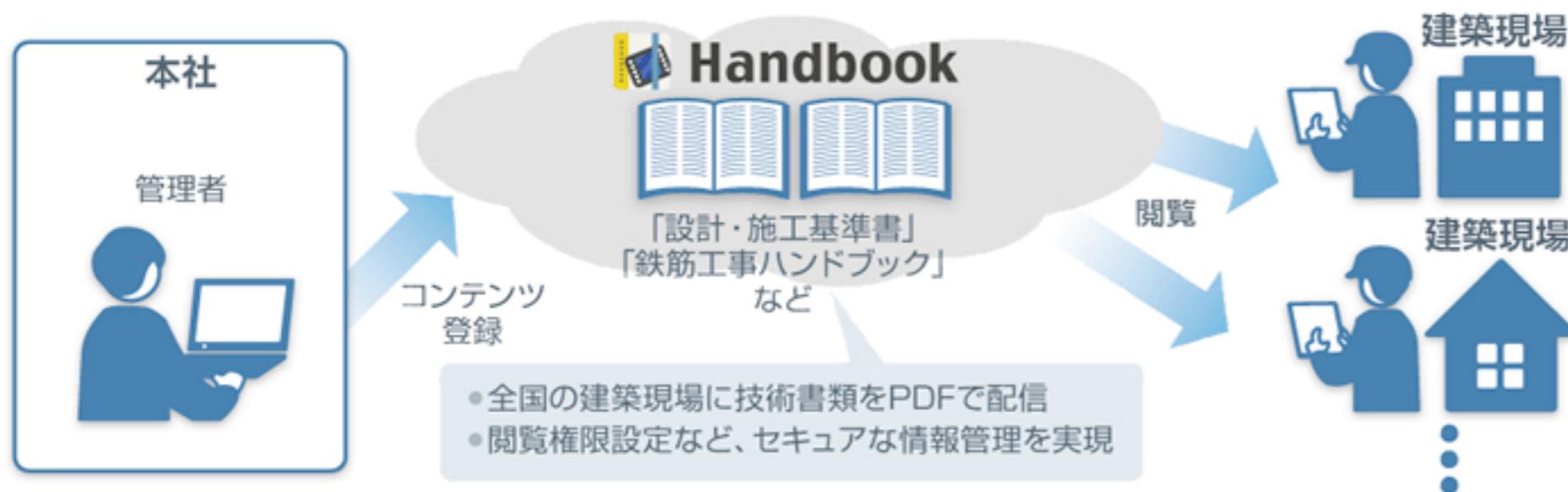
野村証券株式会社
国内IT戦略部長
藤井 公房 氏
(当時)

- ✦いつでも全ての資料が取り出せる。
- ✦鞆の7kgの資料が700gのiPadに。
- ✦役員会議でもHandbookを活用し、最新の情報で討議。

事例：建築現場（竹中工務店様）

建築関連の技術書類を、いつでも「その場」で確認

想いをかたちに 未来へつなぐ



スーパーゼネコンの竹中工務店では社員にiPadを配布。同時に「Handbook」を導入し、社外秘のノウハウや施工基準などを記した技術書類をどこでも閲覧できる環境を整えた。



事例：代理店販売（日本ミシュランタイヤ様）

タイヤ取扱店と100以上の電子版コンテンツを共有



- 100を超える営業支援ツールをタイヤ取扱店のタブレットに配信し営業力の強化を実現
- 試算ツールをタイヤ取扱店に配信しタブレット上でコストメリットの算出が可能に
- 製品情報や営業ノウハウを効果的にタイヤ取扱店と共有し、営業スキルの均質化を実現

事例：大学授業（東京工業大学様）

「Handbook」を活用し学生の成績を向上



東京工業大学

Tokyo Institute of Technology

- 学生自身のスマートデバイスを活用し、アクティブラーニングを実現



東京工業大学
大学院理工学研究科
電気電子工学科長
教授 工学博士 IEEEフェロー
千葉明氏



学生はスマートデバイスを使って問題に解答。正解者は登壇して解説役を務める。板書中心になりがちだった講義が、Handbookにより双方向のやりとりを伴うものに。

事例：オリンピック選手強化



オリンピック選手強化に貢献

出典：MacFan

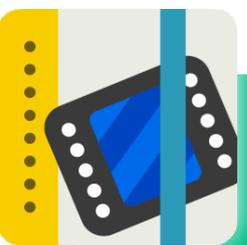


女子バレー、フェンシングなど

売上高前年同期比129.5%

Handbook売上高推移





Handbook売上大幅伸長の要因

- ① **プレミアム版件数の増加**
- ② **既存契約のユーザー数拡大**
- ③ **パートナーの販売が好調**

企業としての取り組み

コーポレート・ガバナンス強化

＊創業時から常時2名の
社外取締役

＊2015年から社外取締
役を過半数に

＊モノ言う社外取締役
(海外在住) を招聘

＊監査役を4名体制に



田村耕太郎

- ▶ 国立シンガポール大学兼任教授
- ▶ 米国Milken InstituteのFellow
- ▶ 元参議院議員



Anis Uzzaman

- ▶ シリコンバレーに本社を置き、
世界5ヶ国に拠点を持つ、
Fenox Venture CapitalのCEO。

CSR/ESG活動の充実

Infoteria Green Activity



asteria warp
Business Automation Platform

**ASTERIA WARP
5,000社達成記念
熊本県阿蘇郡小国町
5,000本の杉を育成
「インフォテリアの森」**

ダイバーシティ推進活動



- ✳️ 差別を無くす活動
- ✳️ LGBT採用推進
- ✳️ LGBT社内研修会実施



海外展開を推進



億福天(杭州)信息科技有限公司
所在地：杭州

開発



桜楓天(上海)貿易有限公司
所在地：上海

営業



Infoteria America Corp.
所在地：カリフォルニア

営業



インフォテリア株式会社
所在地：東京

開発

営業

HQ



Infoteria Hong Kong, Ltd.
所在地：香港

開発



Infoteria Pte. Ltd.
所在地：シンガポール

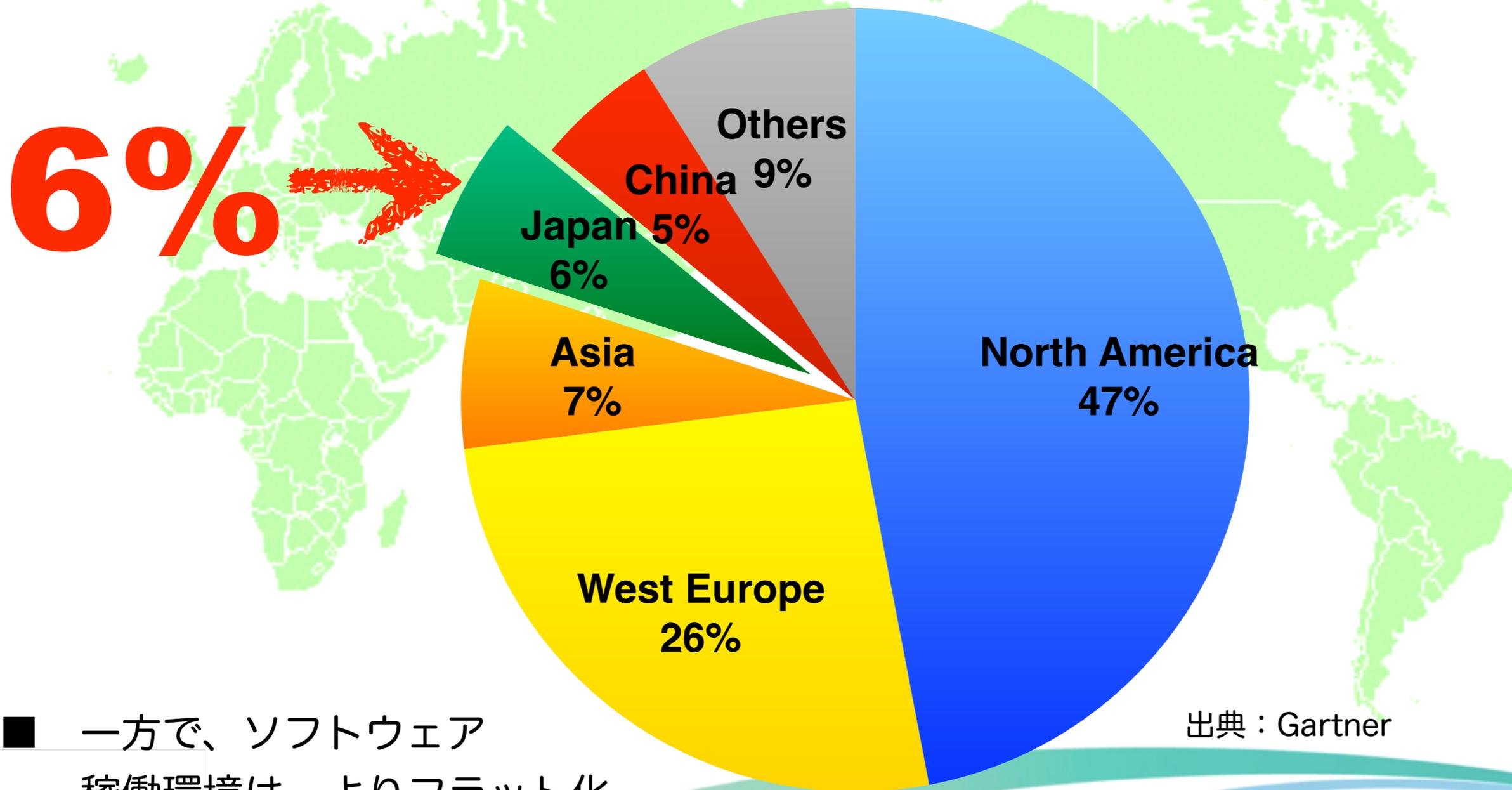
提携

NEW!!



日本の市場シェアは縮小傾向

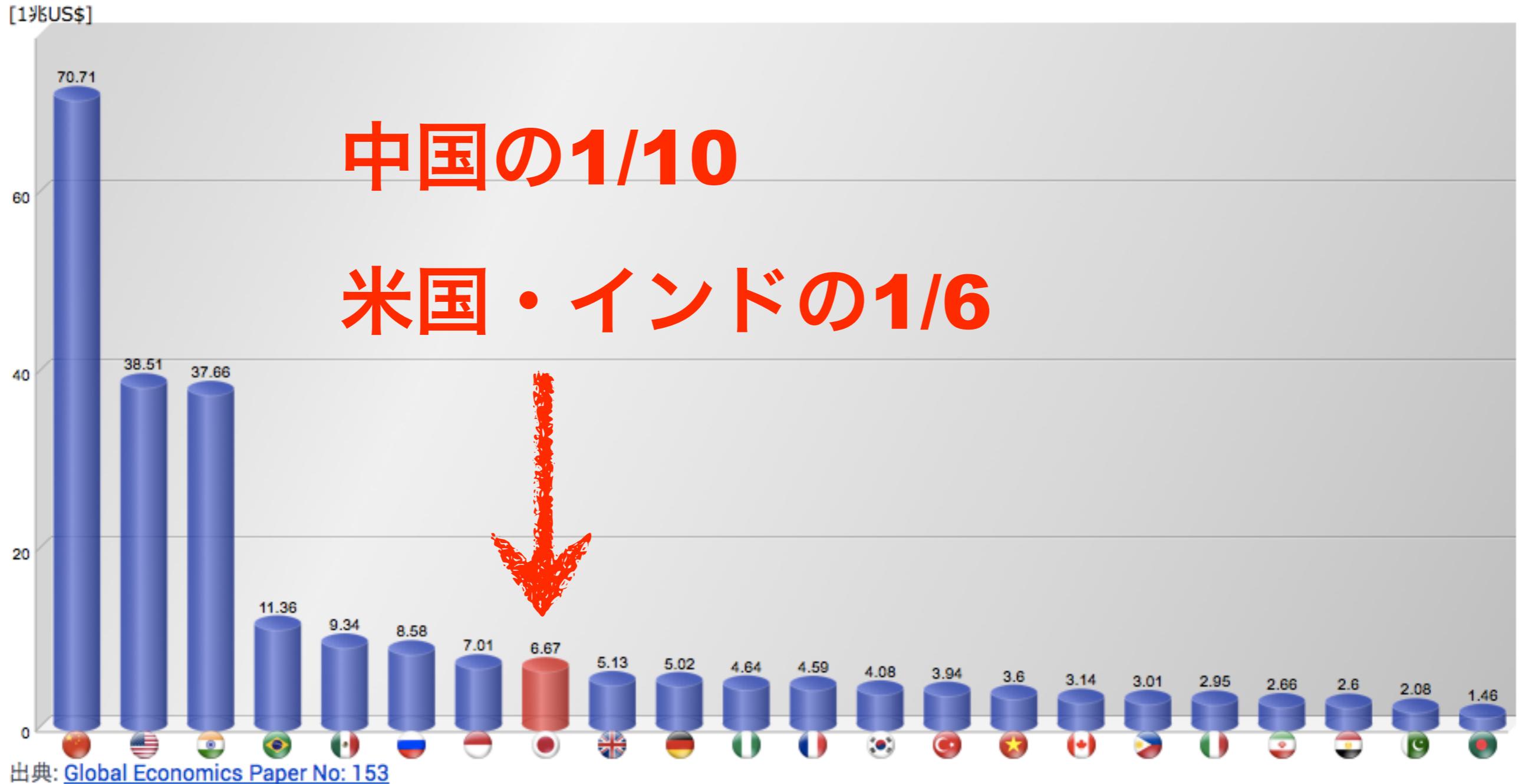
地域別市場規模シェア (2018年予測)



出典：Gartner

■ 一方で、ソフトウェア稼働環境は、よりフラット化

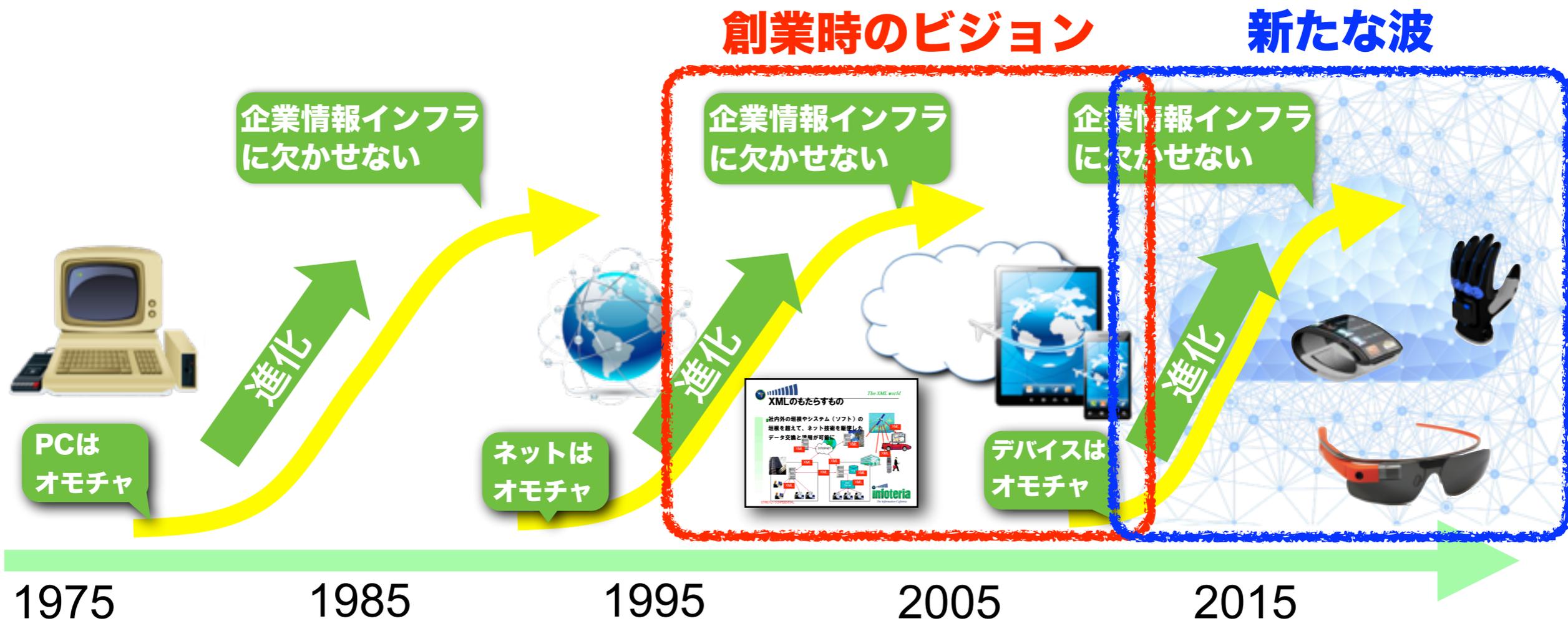
日本のGDPは8位に (2050)



これから



IT市場の動向：歴史は繰り返す



- ①インターネット環境の整備・高速化
- ②クラウドの台頭
- ③デバイスの台頭

**世界展開が容易かつ
同時に可能に**

企業ITの中心は「データ」に

ハードウェア → 借り物

ソフトウェア → 借り物

データだけが企業の資産に

「データ」処理の3段階をカバー

入力/収集

加工/連携

配布/出力



Handbook

Enterprise IoT

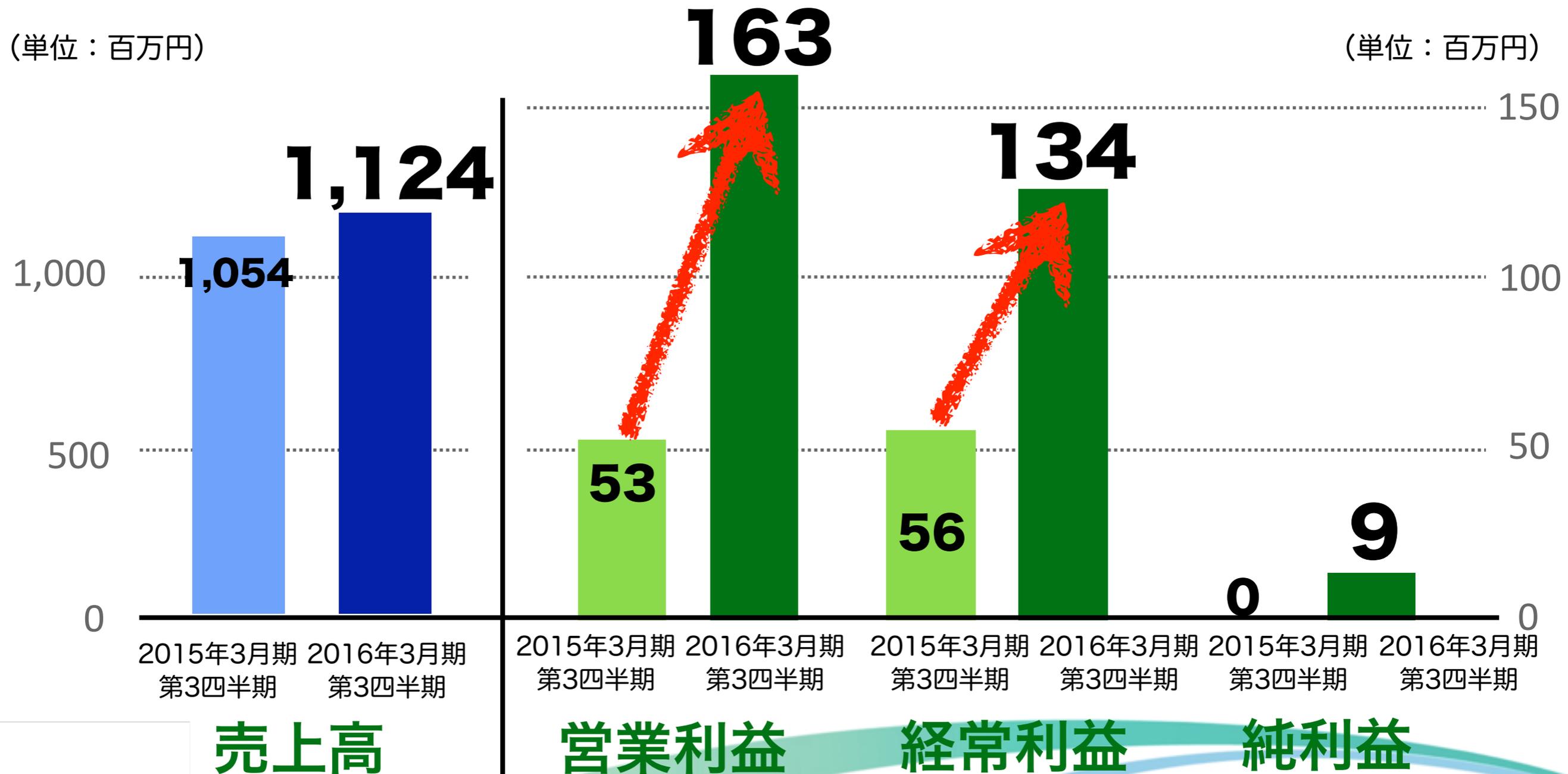
增收・増益

<前年同期比>

- ・売上：106.6%。
- ・営業利益：307.5%、經常利益：236.6%。
- ・当期純利益：1,876.0%。

(単位：百万円)

(単位：百万円)



決算ハイライト

- 当社の売上は3つの区分で構成されています

ライセンス

<フロー型売上> 使用権を販売。一回だけの売上。主にASTERIAのライセンス販売の対価。

- ・ライセンス売上が前年同期比で**100.2%**。
- ・ASTERIAの導入社数は、**5,305**社に伸長。

サポート

<ストック型売上> 保守の対価として継続的売上。主にASTERIAのライセンスに付帯する保守の対価。

- ・サポート売上が前年同期比で**105.3%**。

サービス

<ストック型売上> 従量課金で提供する継続的売上。主にHandbookの使用料。

- ・サービス売上が前年同期比で**130.9%**。
- ・Handbookの導入件数は、**971**件に伸長。

損益計算書

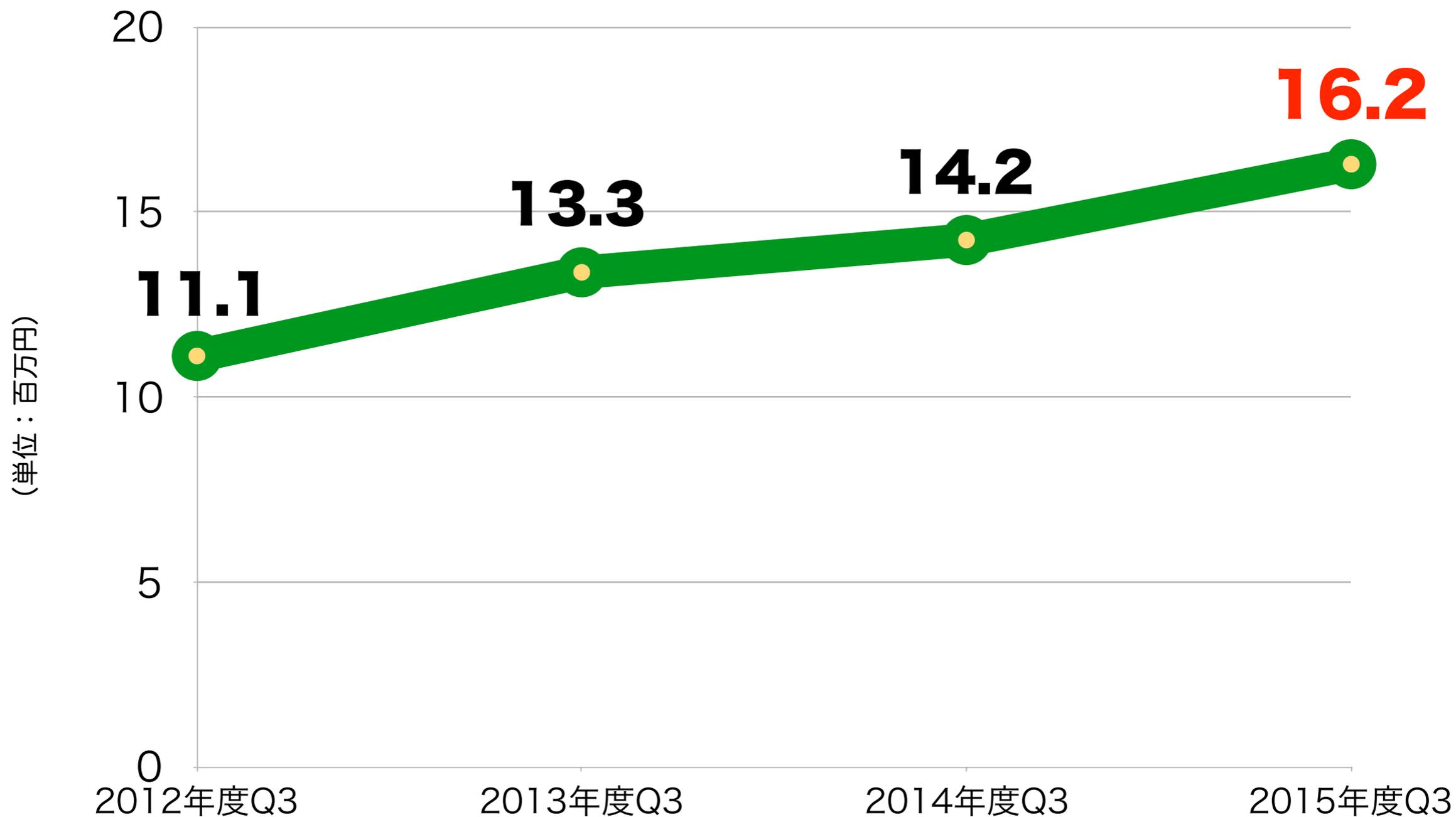
- 売上高は6.6%増加、売上総利益は9.3%増加
- 当期純利益は9百万円

(単位：百万円)

	2013年3月期 第3四半期 (連結)	2014年3月期 第3四半期 (連結)	2015年3月期 第3四半期 (連結)	2016年3月期 第3四半期 (連結)	前年同期比	2016年3月期 第3四半期 (単体)
売上高	911	1,083	1,054	1,124	106.6%	1,108
売上総利益	783	916	873	954	109.3%	848
販売管理費	819	777	820	790	96.4%	633
営業利益	▲35	138	53	163	307.5%	214
経常利益	▲31	144	56	134	236.6%	206
当期純利益	▲33	56	0	9	1876.0%	80

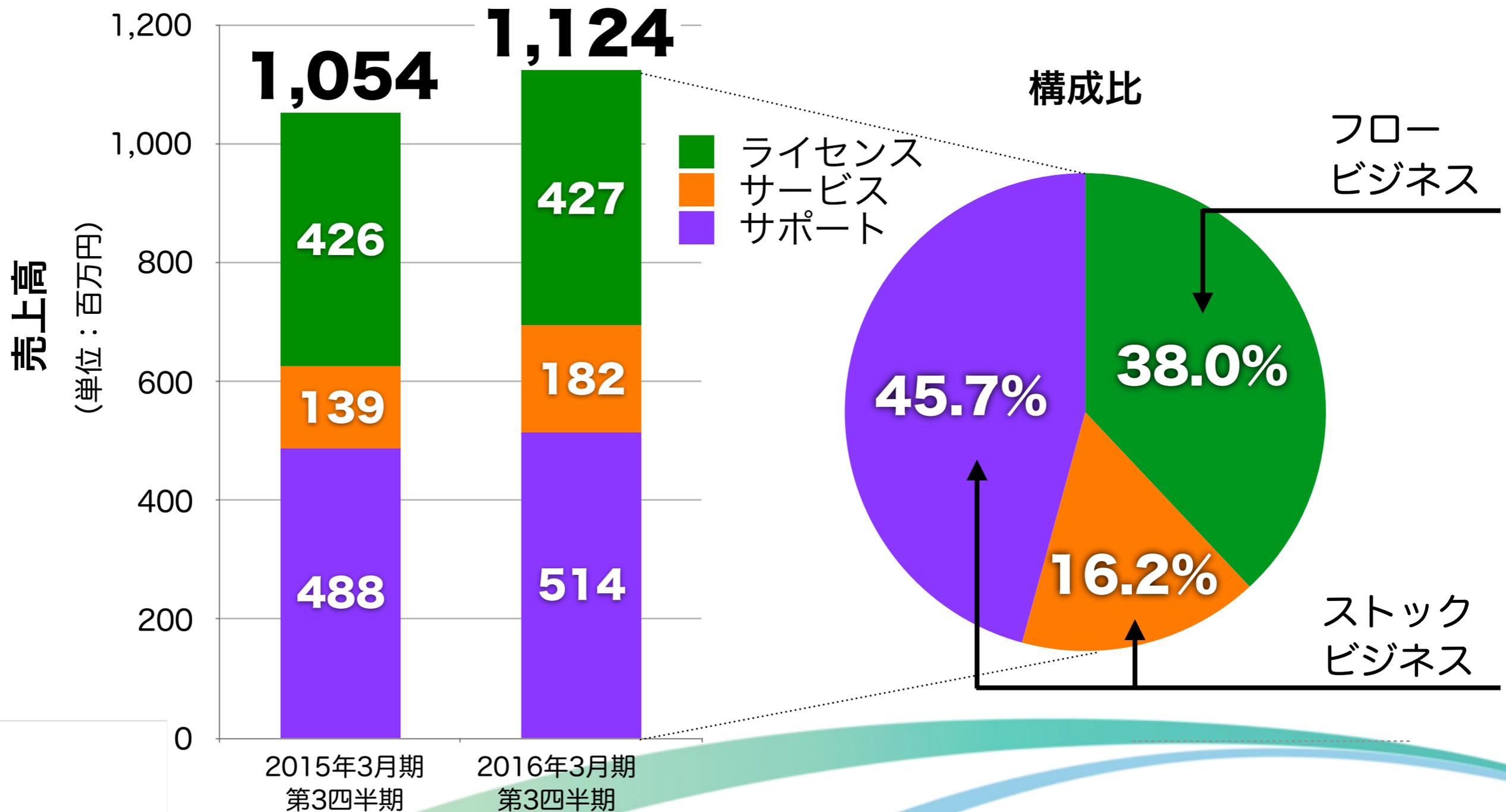
従業員一人当たり売上推移

(RPE = Revenue Per Employee)



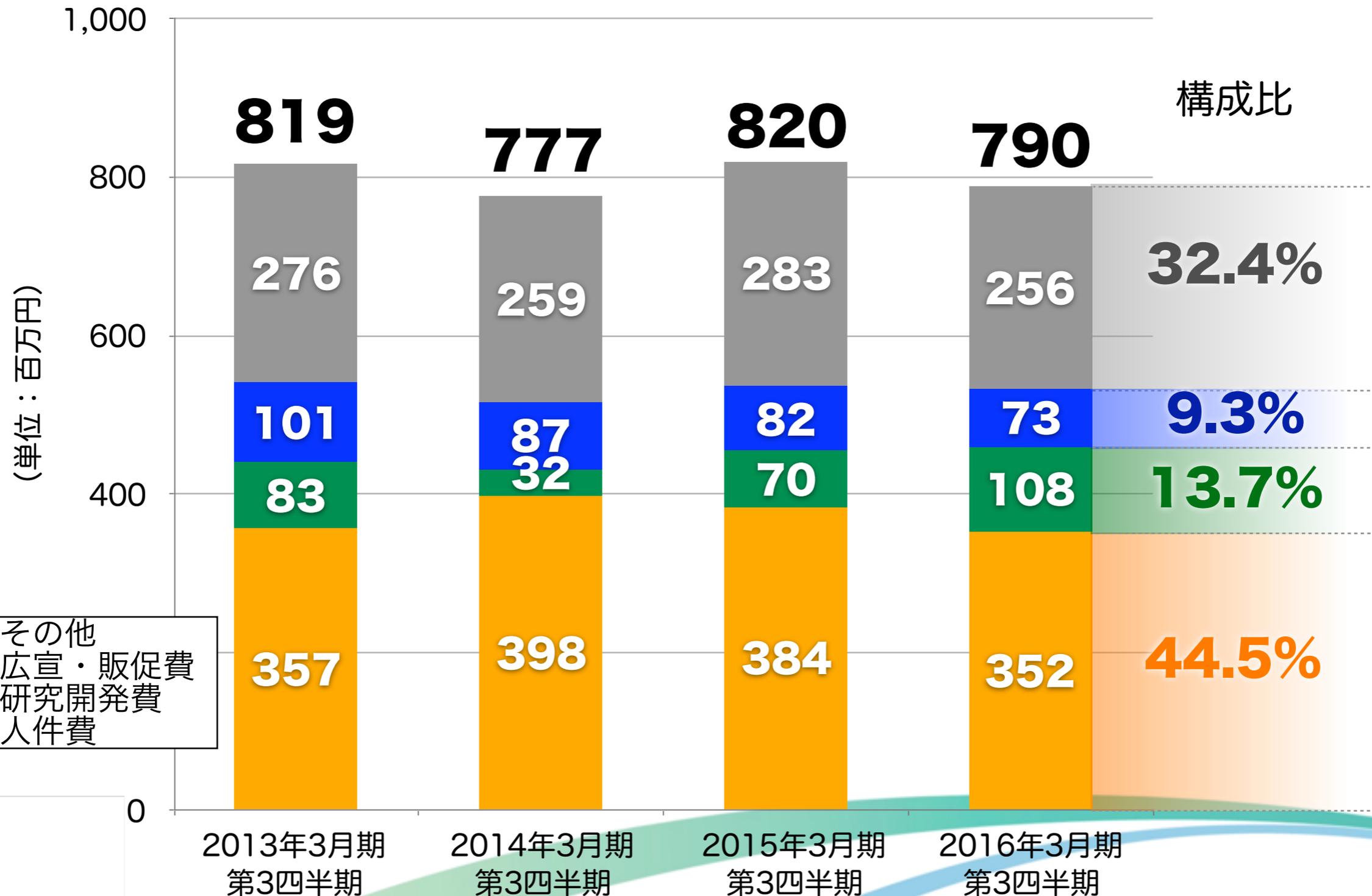
売上高の内訳と推移

- スtockビジネスは、**62%**を占めるまでに増加。
- サービス売上は大幅伸張し、**16%超**を占めるまでに成長。



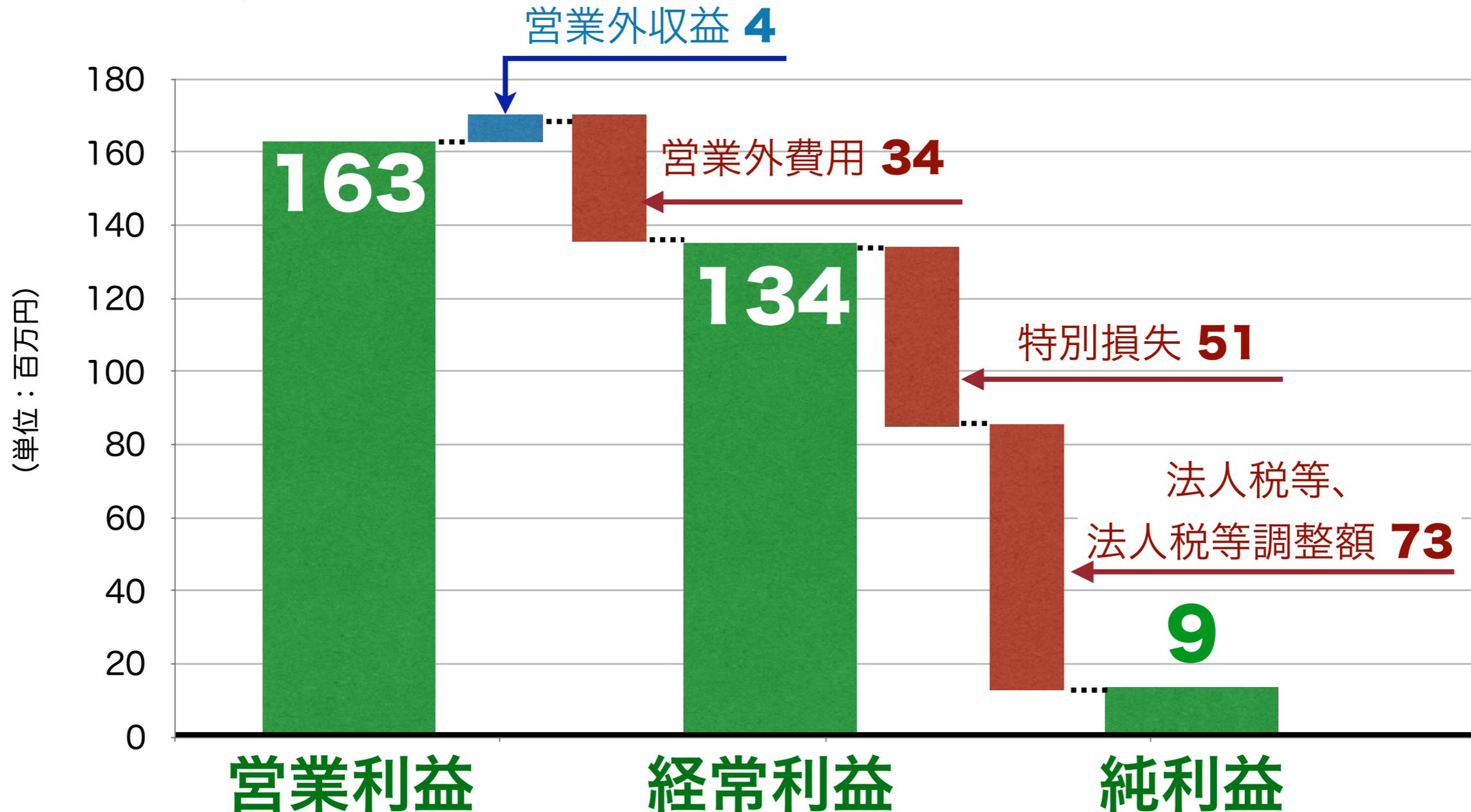
販売管理費の内訳と推移

- 販売管理費総額は、前年同期比で減少し、効率化。
- 広宣・販促費、人件費（主として中国子会社）は減少、研究開発費は増加。

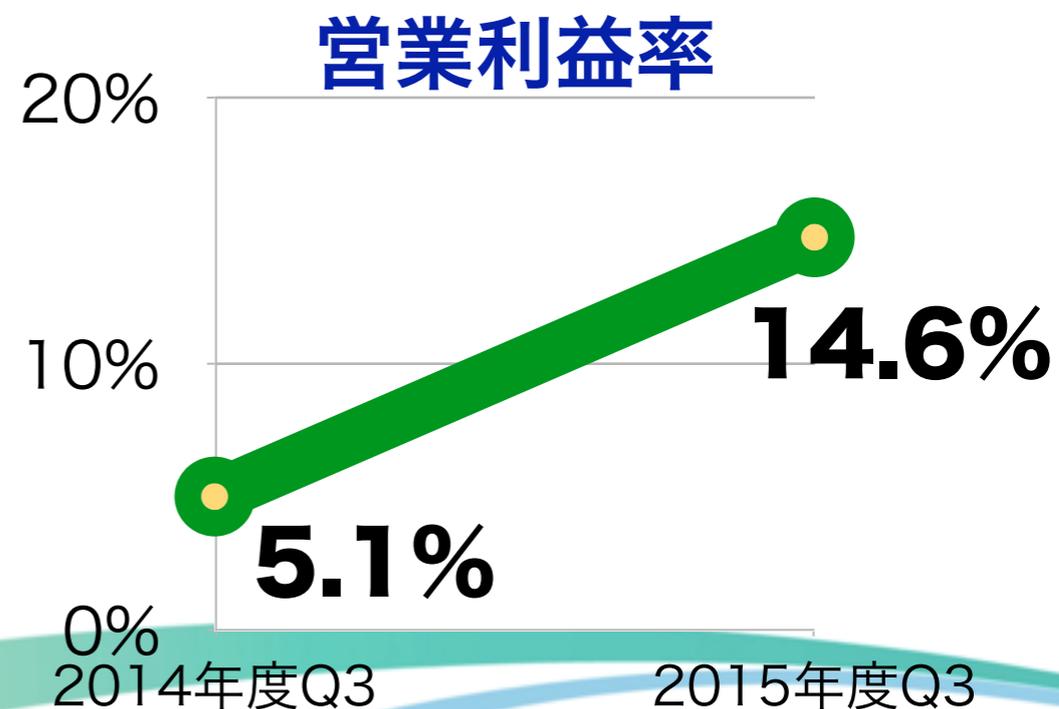
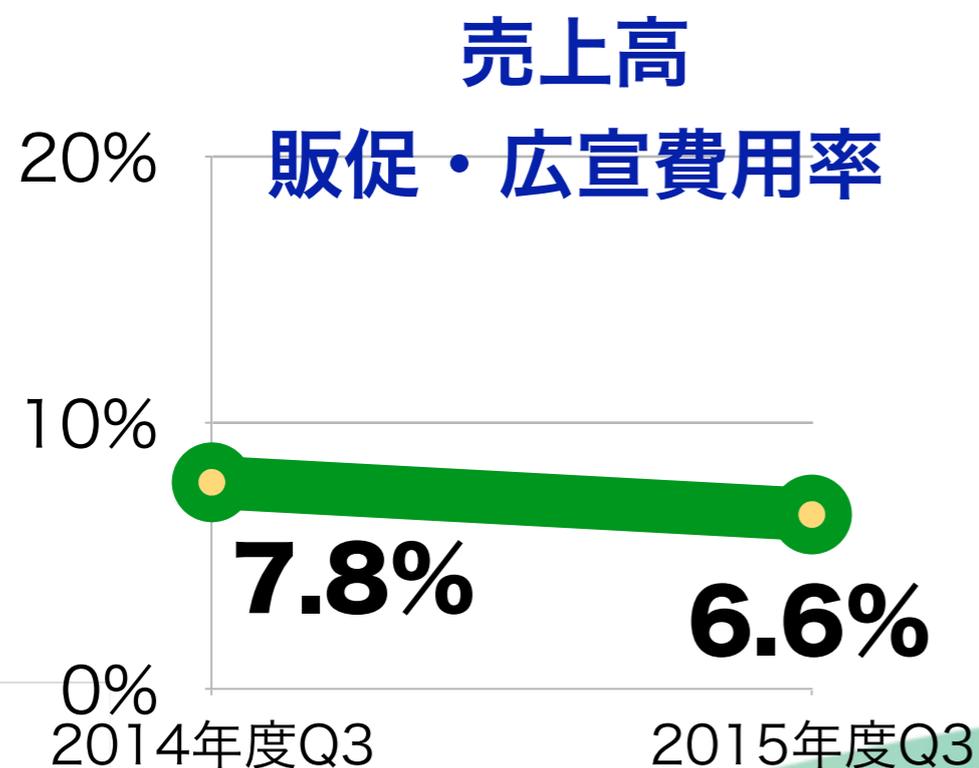
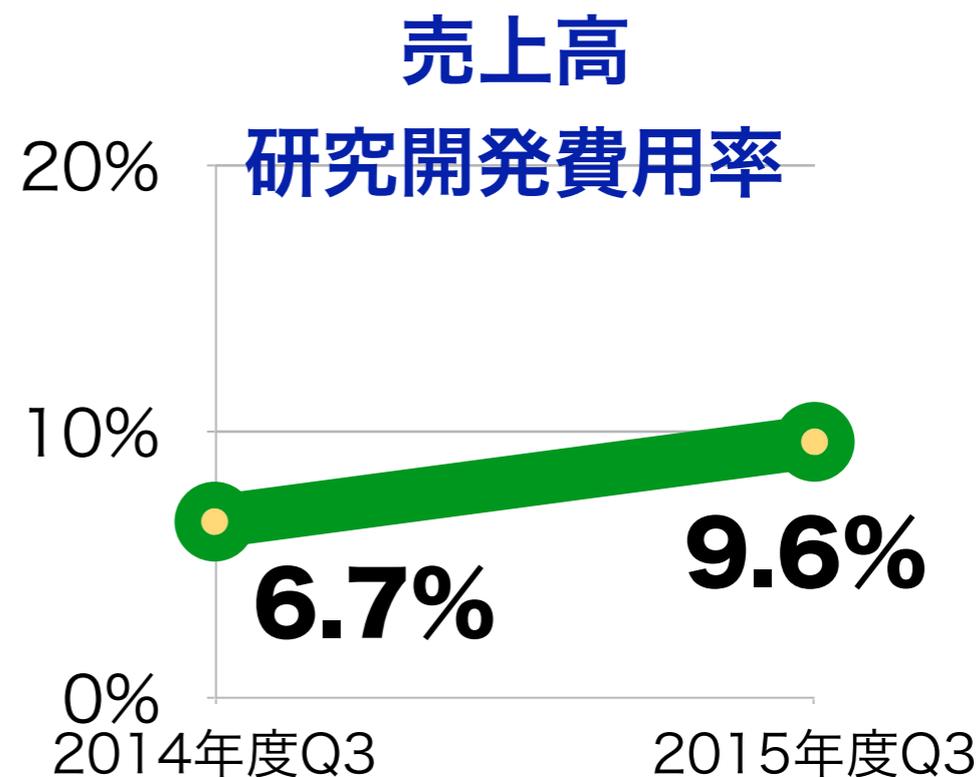
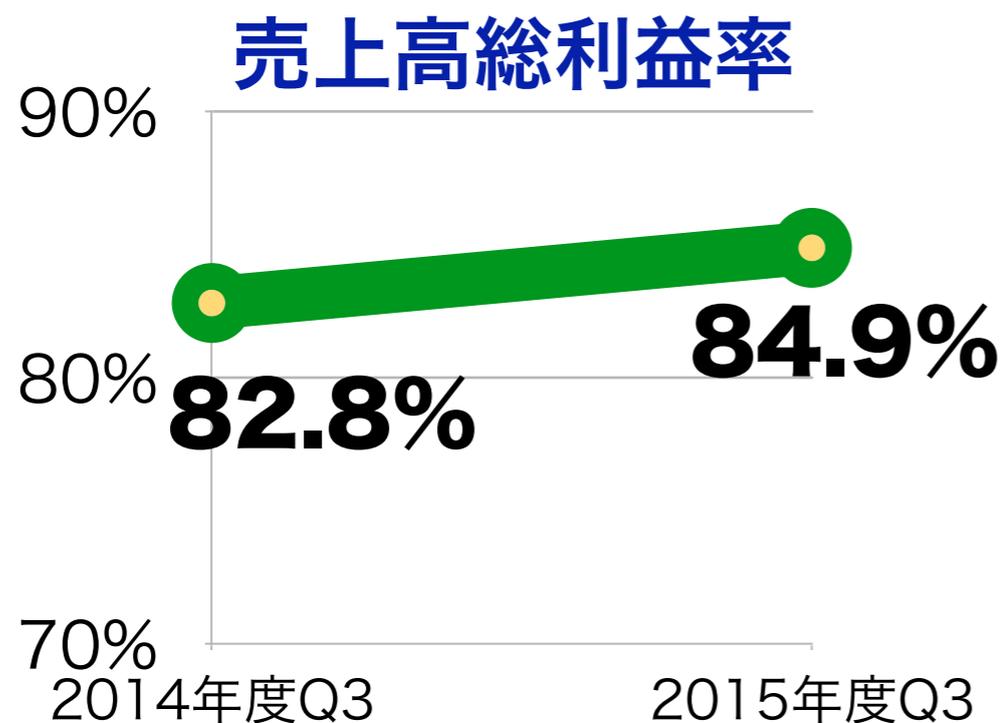


営業利益/経常利益/純利益

- 国内法人税が73百万円。
- 投資先企業の減損処理として特別損失51百万円を計上。



各指標の推移 (前期比)

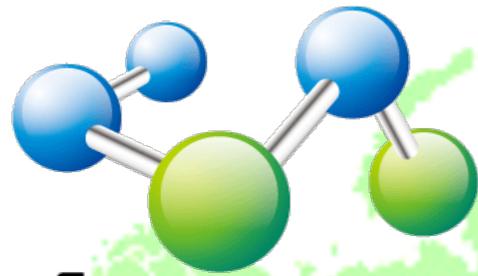


貸借対照表

■ 積極的投資に耐える、健全な財務体制

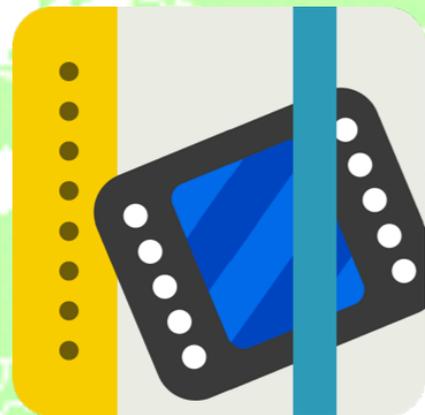
(単位：百万円)		2015年 3月31日	2015年 12月31日	増減
資産 の 部	現預金等	2,525	2,552	27
	売掛金	174	125	-48
	その他流動資産	34	22	-12
	有形固定資産	11	9	-1
	無形固定資産	166	152	-14
	投資等計	552	528	-24
	資産合計	3,464	3,390	-73
負債 の 部	買掛金	20	17	-3
	前受金	265	333	67
	1年以内に返済予定の長期借入金	66	66	0
	その他流動負債	286	211	-74
	長期借入金	133	83	-49
	その他固定負債	1	13	11
	負債合計	774	725	-48
純 資 産 の 部	株主資本	2,590	2,555	-35
	評価・換算差額等	99	109	10
	純資産合計	2,689	2,664	24

自己資本比率
75%超



asteria warp
Business Automation Platform

システムをつなぐ



ヒトをつなぐ



Gravity

(開発中)

モノをつなぐ

肥後もっこそすが

ソフトウェアで世界をつなぐ





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。