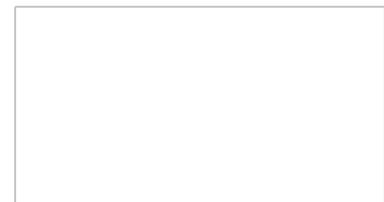


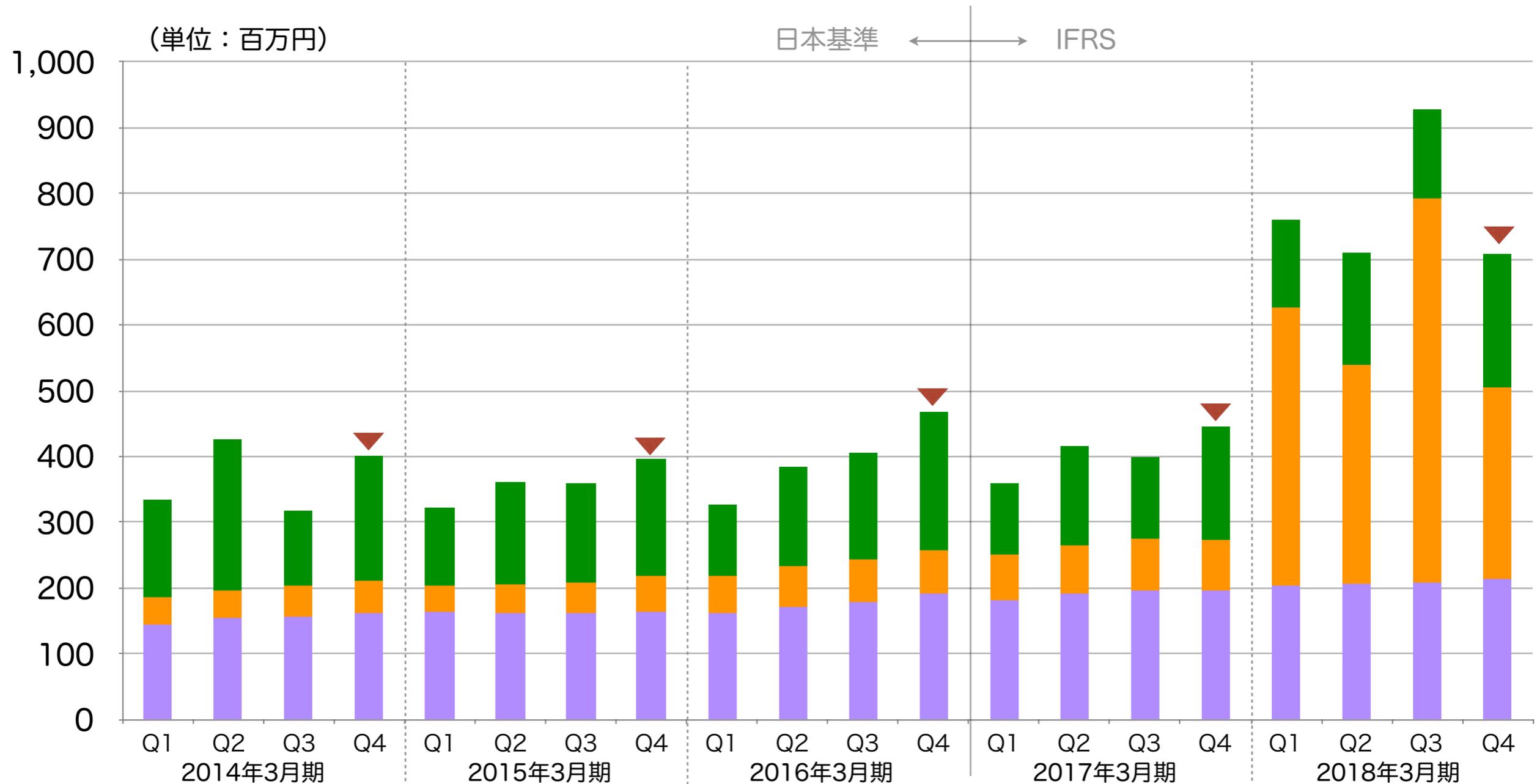
# 補足資料

＜四半期別推移＞



# 売上収益推移（四半期別）

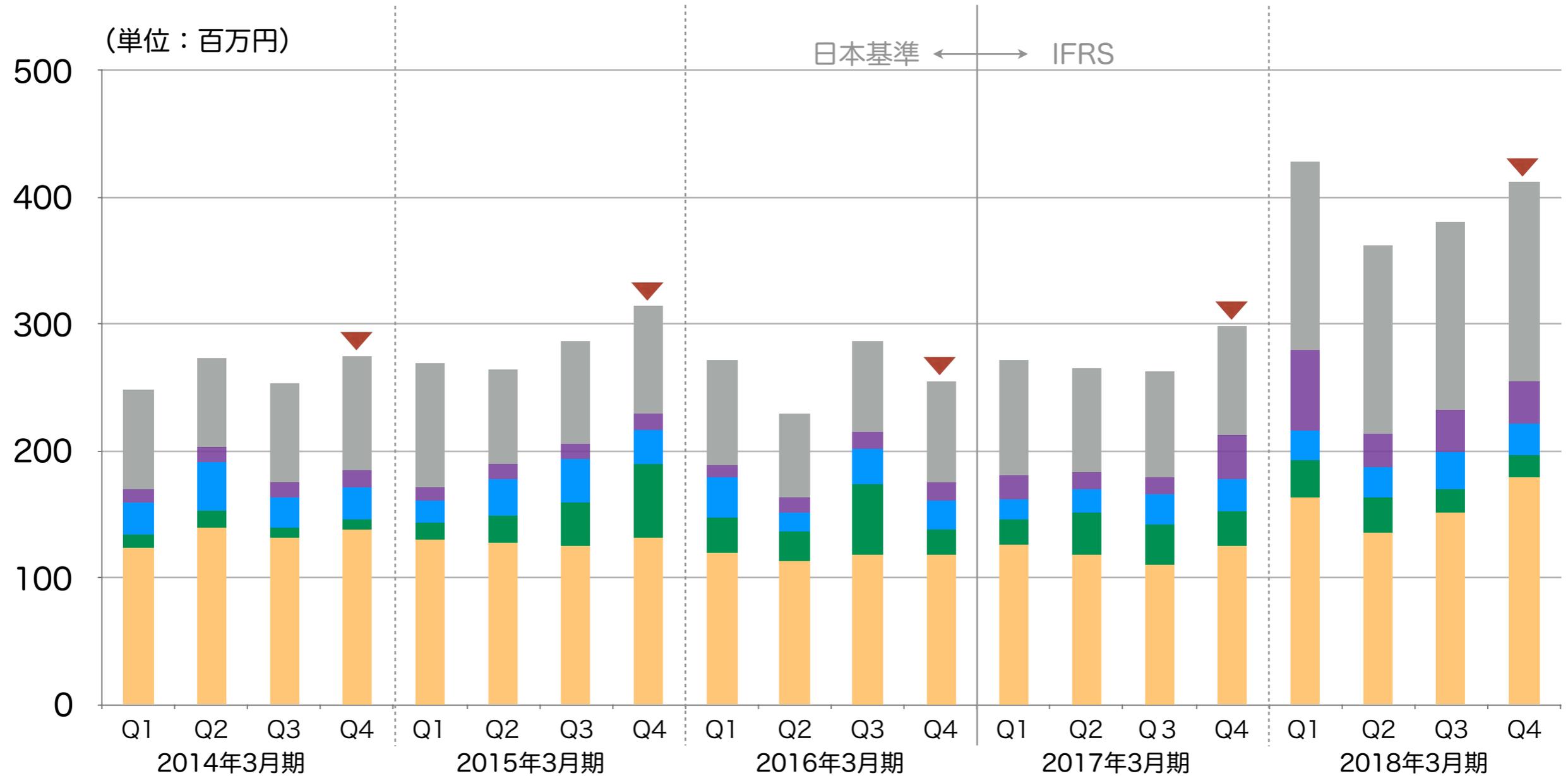
■ 第4四半期として「サービス売上」及び「サポート売上」は過去最高



■	ライセンス	152	217	115	191	119	155	151	178	111	150	165	209	109	151	125	174	134	171	136	202
■	サービス	40	42	47	49	42	47	49	53	55	62	63	68	68	75	79	76	422	334	584	292
■	サポート	146	153	155	162	163	162	162	164	162	171	179	190	183	190	195	196	204	206	209	213
	合計	338	427	317	403	325	365	363	396	330	384	408	467	360	416	399	446	760	714	930	706

# 販売管理費推移（四半期別）

■ 子会社買収により今期は増加（支払報酬増は買収関連等の一時費用が主な要因）



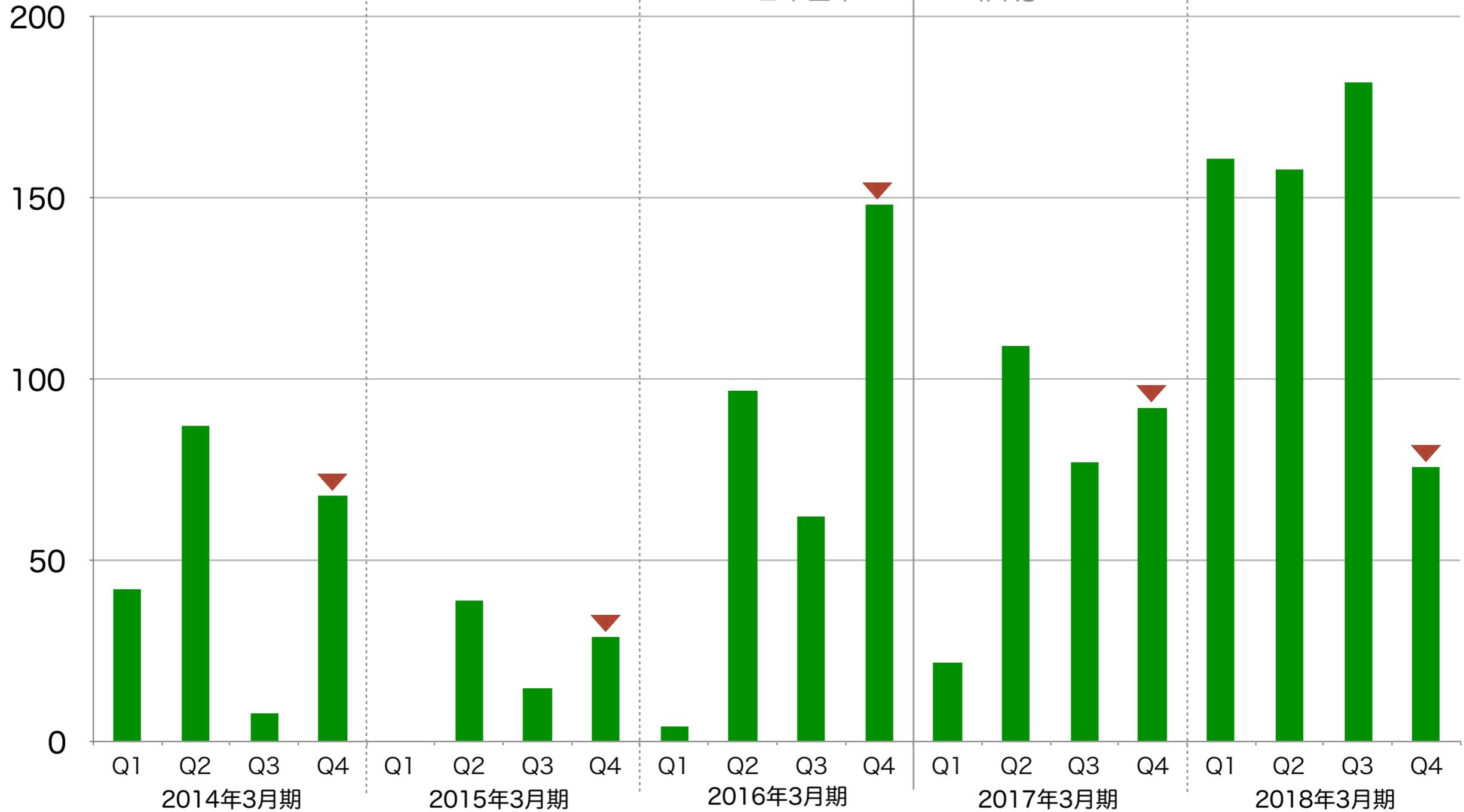
	2014年3月期	2014年3月期	2014年3月期	2014年3月期	2015年3月期	2015年3月期	2015年3月期	2015年3月期	2016年3月期	2016年3月期	2016年3月期	2016年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2018年3月期	2018年3月期	2018年3月期
	Q1	Q2	Q3	Q4																
その他	78	71	78	90	98	74	81	85	83	67	72	80	91	83	83	86	149	160	149	157
支払報酬	10	12	13	14	10	12	12	13	10	12	13	14	19	13	14	34	64	26	33	33
広告・販促費	25	38	23	25	17	29	34	27	31	14	28	22	17	19	24	25	24	24	29	26
研究開発費	11	13	8	7	13	21	35	58	28	24	55	21	21	33	31	29	29	28	18	16
人件費	124	140	132	139	131	127	125	132	120	113	119	118	126	118	111	125	163	136	152	180
販売管理費合	248	274	254	275	269	263	287	315	272	230	287	255	273	266	263	299	429	375	381	411

# 営業利益推移（四半期別）

## ■ 前年同四半期期より営業利益が減少

(単位：百万円)

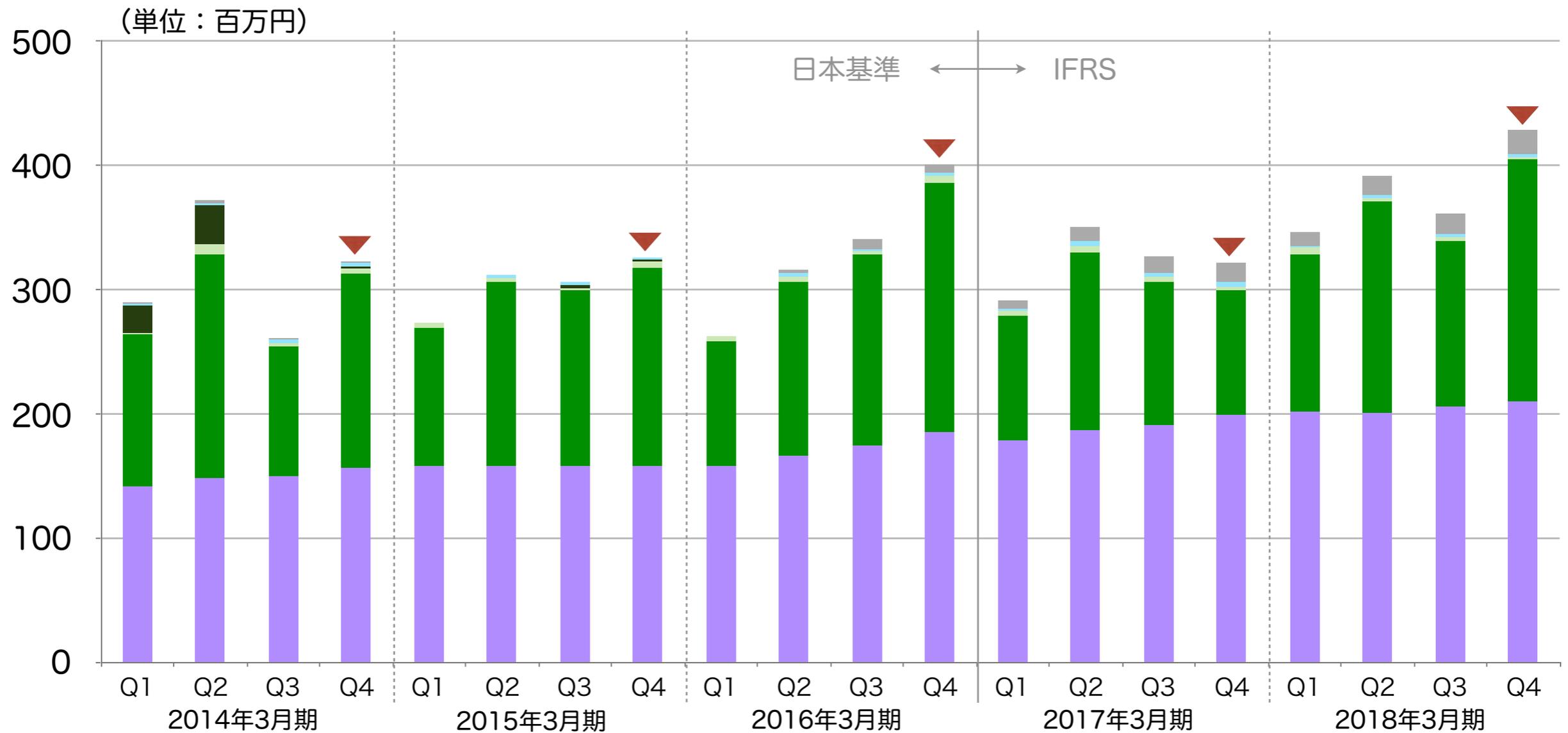
日本基準 ← IFRS



営業利益	42	87	8	68	▲0	39	15	29	4	97	62	148	22	109	77	92	161	158	182	76
------	----	----	---	----	----	----	----	----	---	----	----	-----	----	-----	----	----	-----	-----	-----	----

# ASTERIA売上(四半期別)

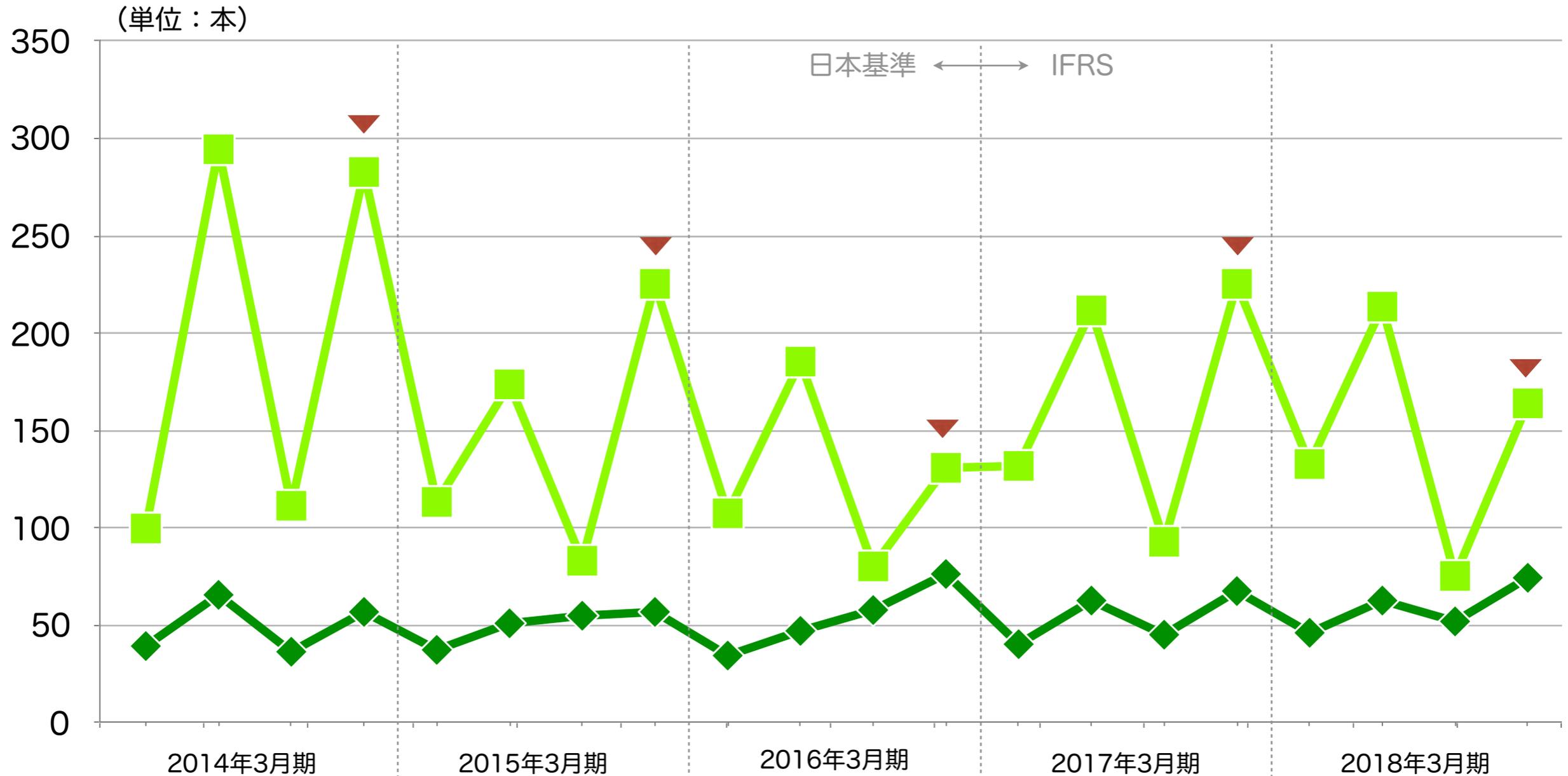
## ■ 四半期としてASTERIA売上過去最高



■	その他	1	3	2	2	0	0	0	0	0	3	8	7	7	12	14	11	11	14	17	18
■	役務	2	1	2	2	0	3	2	2	0	3	2	2	1	3	3	1	2	3	3	3
■	MDM	21	31	0	1	1	0	3	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
■	ASTERIA WARP Lite	2	8	3	5	4	2	2	6	4	4	2	6	4	6	3	8	5	3	3	2
■	ASTERIA WARP	122	180	104	156	110	149	141	158	101	139	154	200	100	143	116	162	127	170	133	195
■	サポート	142	149	150	157	159	158	158	159	158	167	175	186	179	187	191	193	202	201	206	210
	合計	290	372	261	323	274	314	306	326	266	317	344	402	294	353	327	375	346	391	361	429

# ASTERIAライセンス数（四半期別）

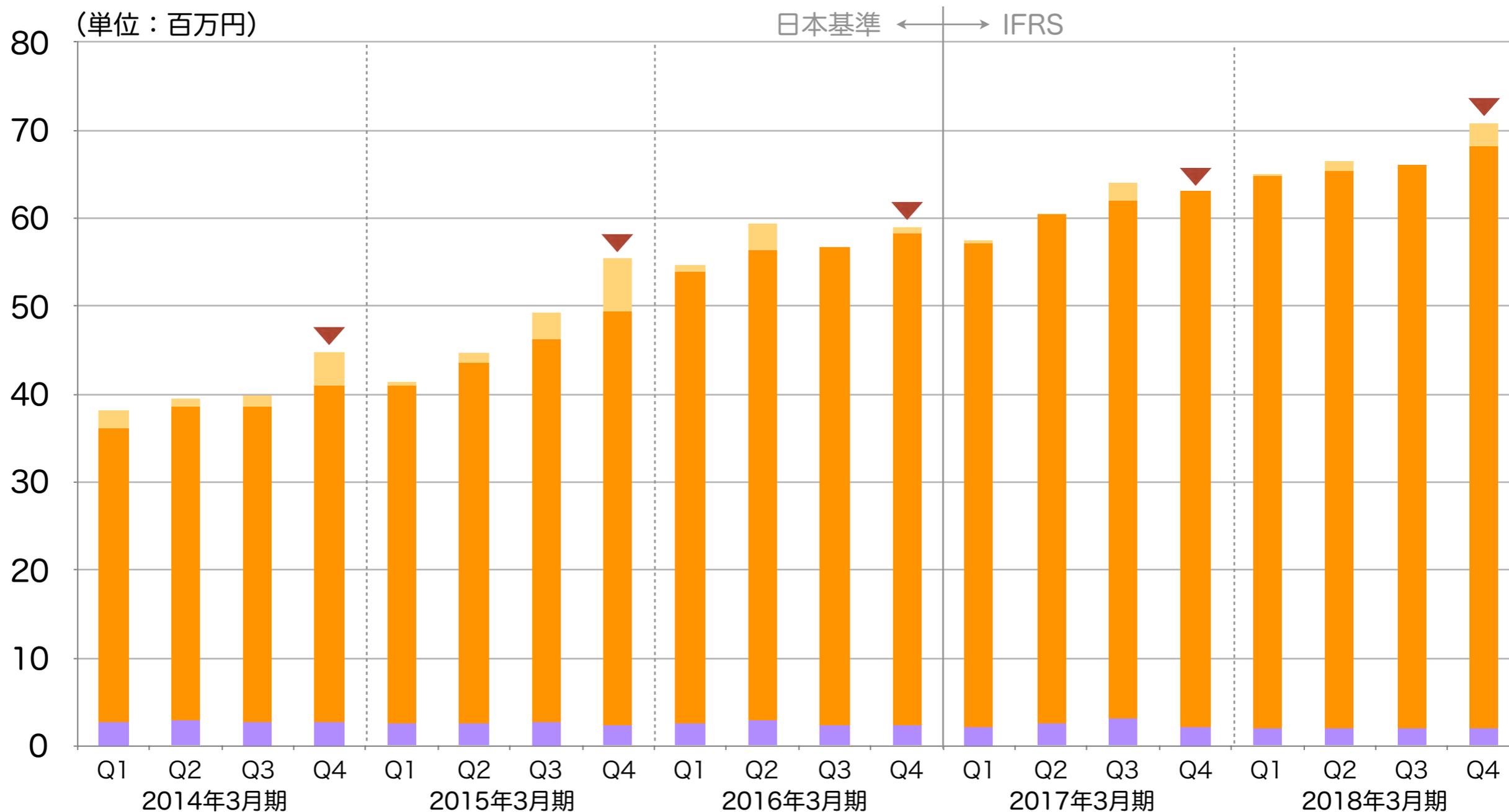
■ 主力のASTERIA WARPライセンスは前年同期より7本の増加



	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
ASTERIA WARP Lite	102	302	114	290	116	178	85	231	110	190	82	134	135	217	95	231	136	219	77	168
ASTERIA WARP	40	67	37	58	38	52	55	58	35	48	59	78	41	64	46	69	47	64	53	76

# Handbook売上（四半期別）

## ■ 四半期としてHandbook売上過去最高



Handbook License	2	0	1	3	0	0	2	6	0	2	0	0	0	0	2	0	0	1	0	3
Handbook SaaS	33	35	35	38	38	41	43	47	51	53	54	56	55	58	59	61	63	63	64	66
保守	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2
合計	37	39	39	44	41	44	49	55	54	59	56	59	57	61	64	63	65	67	66	71

# 製品・サービス 概要

# インフォテリア製品群

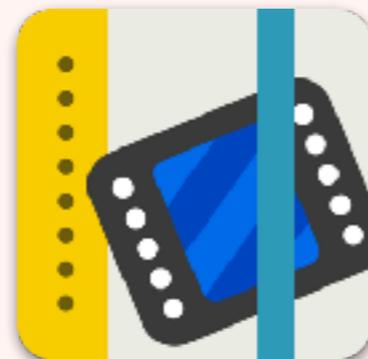
- 「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群を展開

エンター  
プライズ  
製品



オンライン表計算

ネット  
サービス  
製品



**Handbook**

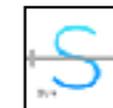
企業内外の情報を  
安全に配信、閲覧



エッジコンピューティング基盤



IoT対応モバイルアプリ開発



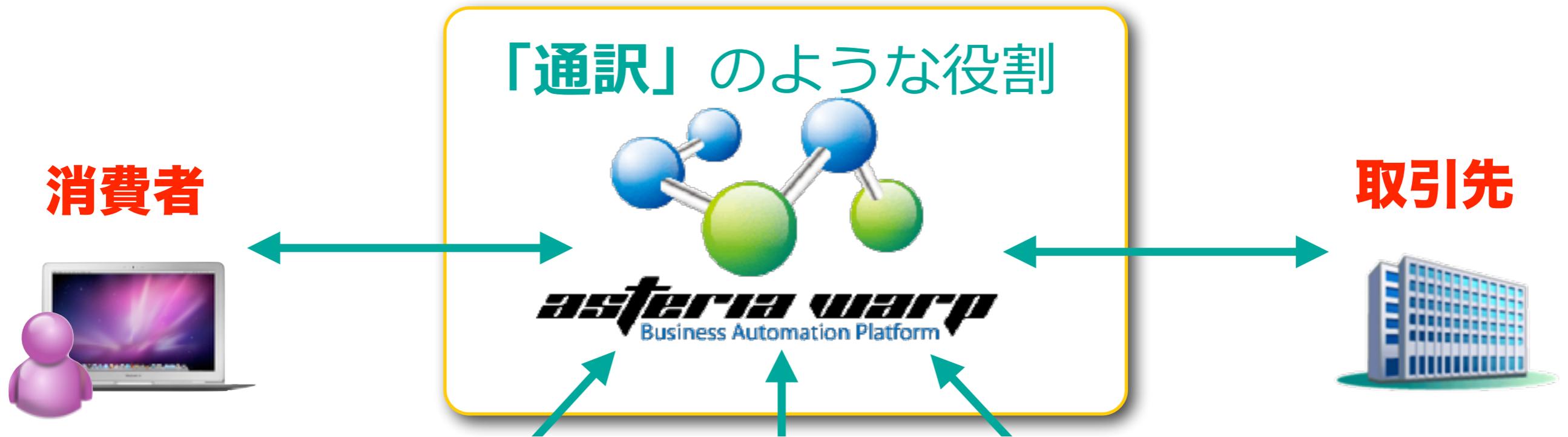
”つながる”カレンダー



“つながる”オンライン付箋

主力製品

# 主力製品 1 : ASTERIA (アステリア)



異なるコンピュータをノン・プログラミングでつなぐ

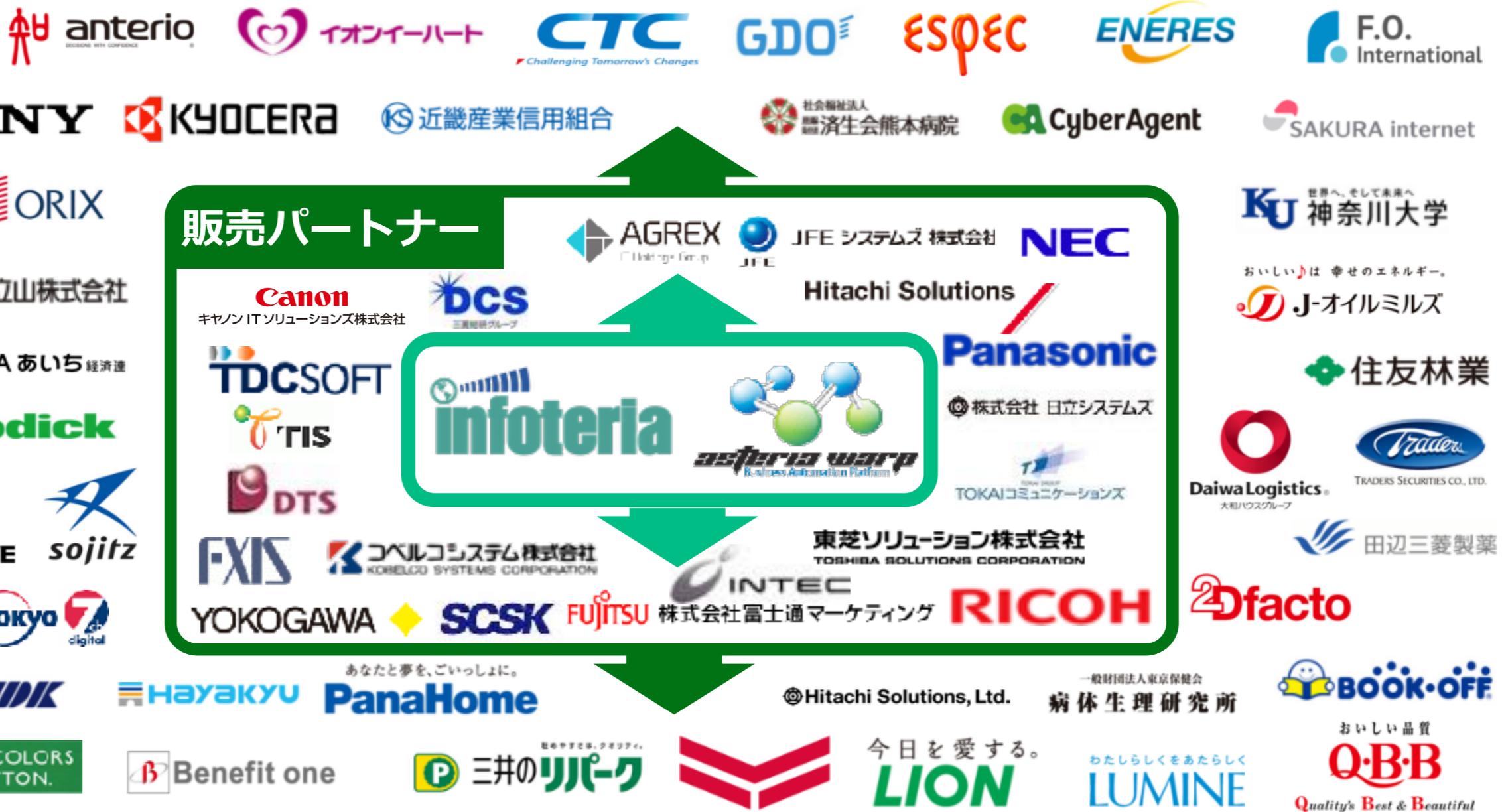




# 主力製品 1 : ASTERIA (アステリア)

6,500社を超える導入企業。11年連続市場シェアNo.1！  
販売パートナー（主としてSIer）を通じ100%間接販売。

顧客



# API時代に広がるASTERIA

■ 様々な新技術をノンプログラミングで企業システムに繋ぐASTERIA

これまで...



これから...

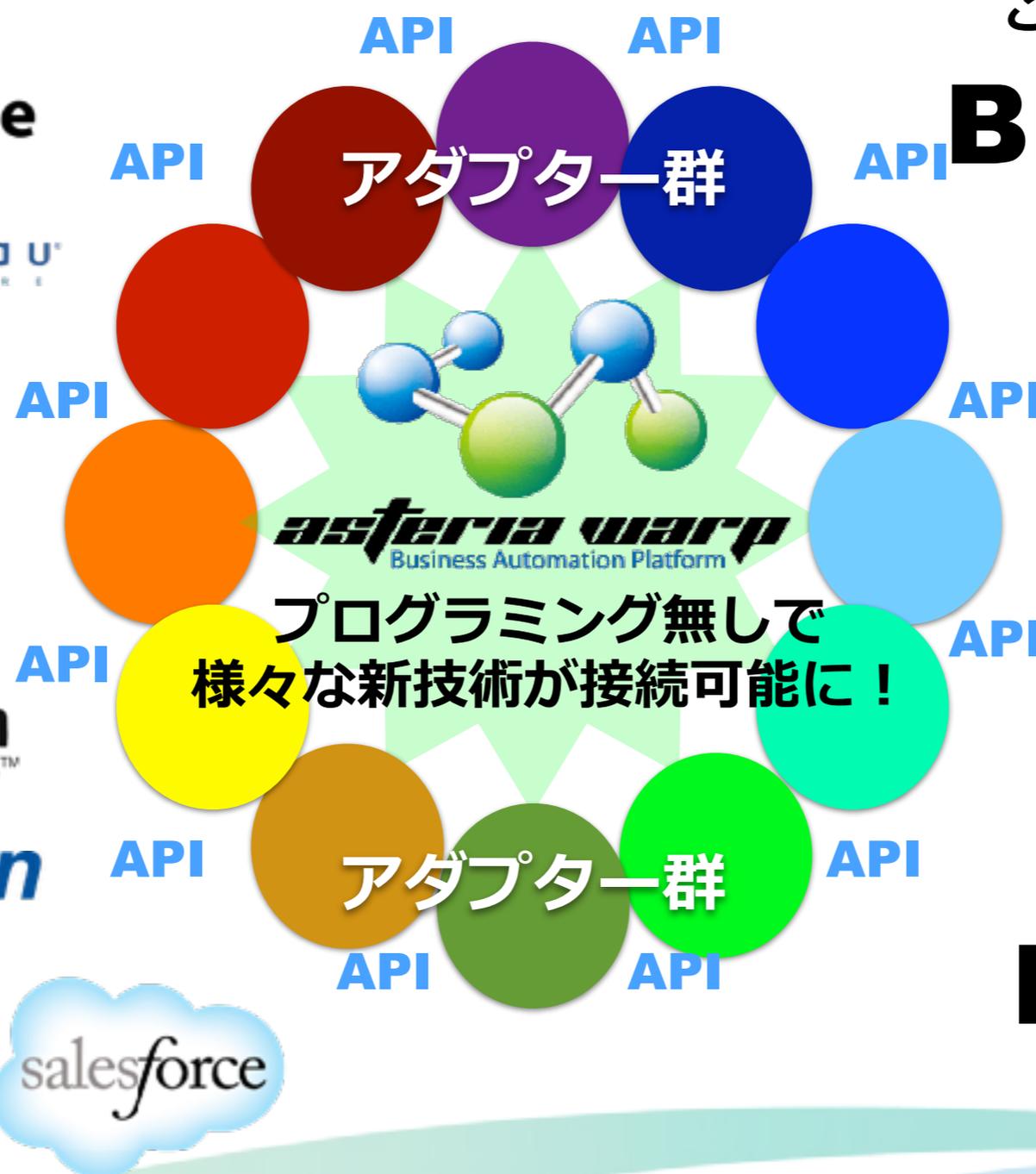
**Blockchain**

**IoT**

**AI**

**Robot**

**FinTech**



# 主力製品 2 : Handbook (ハンドブック)

特長： 企業内外のコンテンツを安全に配信し、  
携帯端末での閲覧を可能にするソフトウェア。

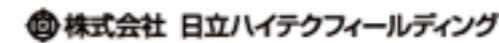


# 主力製品 2 : Handbook (ハンドブック)

1,300を超える先進的企業、教育機関で採用。

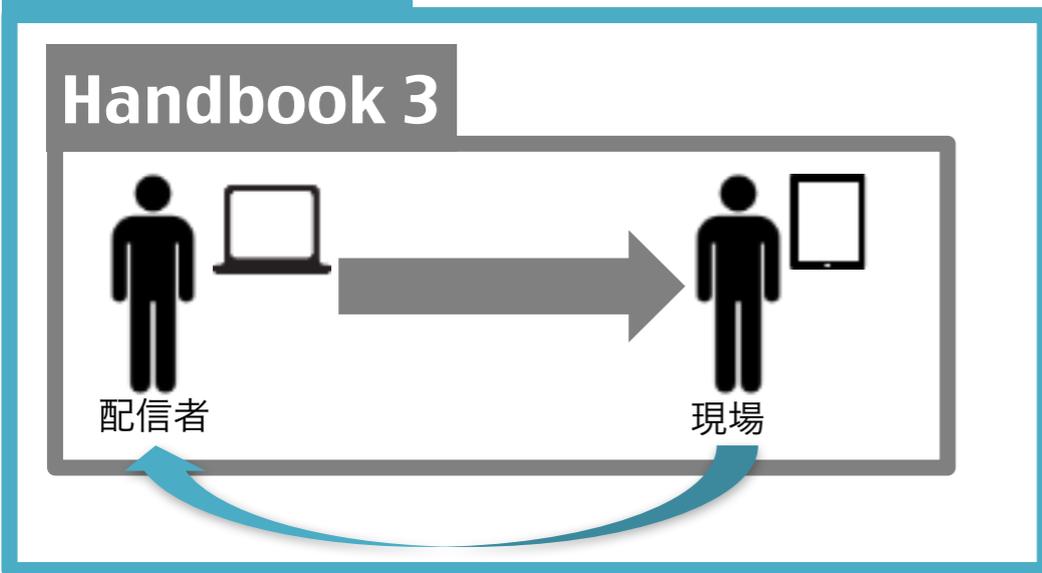


SEIKO PRECISION (Thailand) Co.,Ltd.



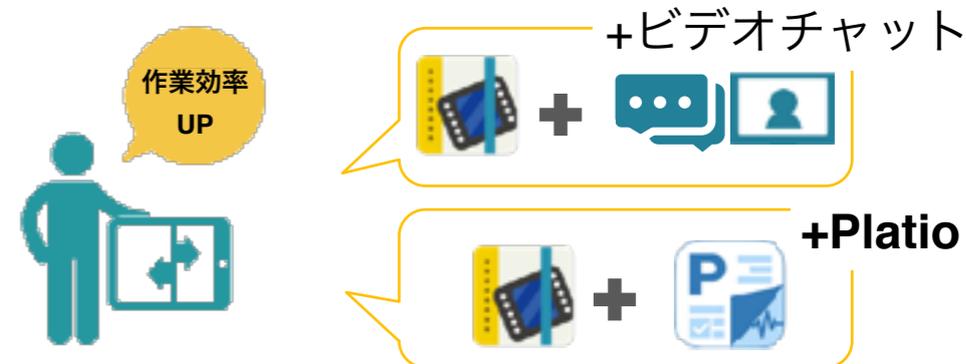
# Handbook 5 で広がる活用用途

## Handbook 4



## 「働き方改革」の促進

新技術対応で新たなワークスタイルを



Split View & マルチタスクによる  
複数アプリ同時活用

## 組織外配布の強化

セミナー・カンファレンス  
での大人数資料共有



スマートシェアによる  
組織外へのコンテンツ共有

## 新デバイスへの対応

様々なデバイスを  
活用可能に



HoloLens対応  
2in1 Windows PC対応強化

## コンテンツ利用の拡大

店舗・展示会での  
サイネージ活用



Handbook内コンテンツの  
オートプレイ利用

空間アピール  
での活用



360度画像・動画対応

# Platio (プラティオ)

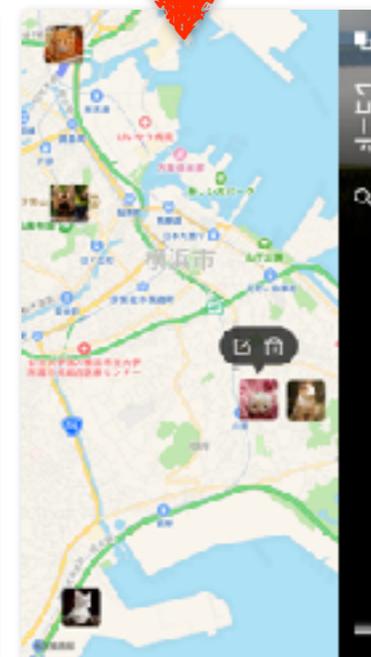
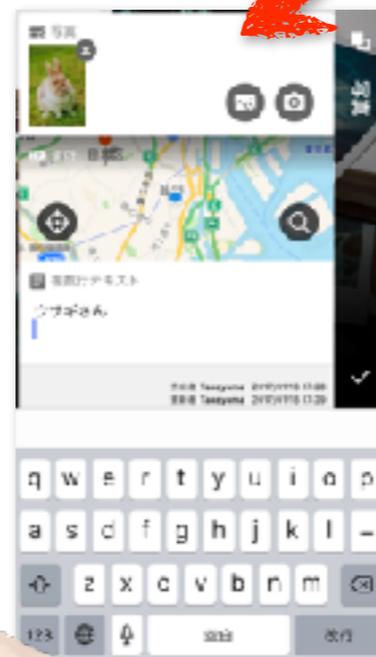
## IoT対応モバイルアプリ作成ツール



**Platio**  
プラティオ

- 2017年2月出荷開始
- テンプレートからの選択で、簡単にIoT対応モバイルアプリを開発できる画期的ソフトウェア

✓ テンプレートから簡単作成



# Gravio (グラヴィオ)

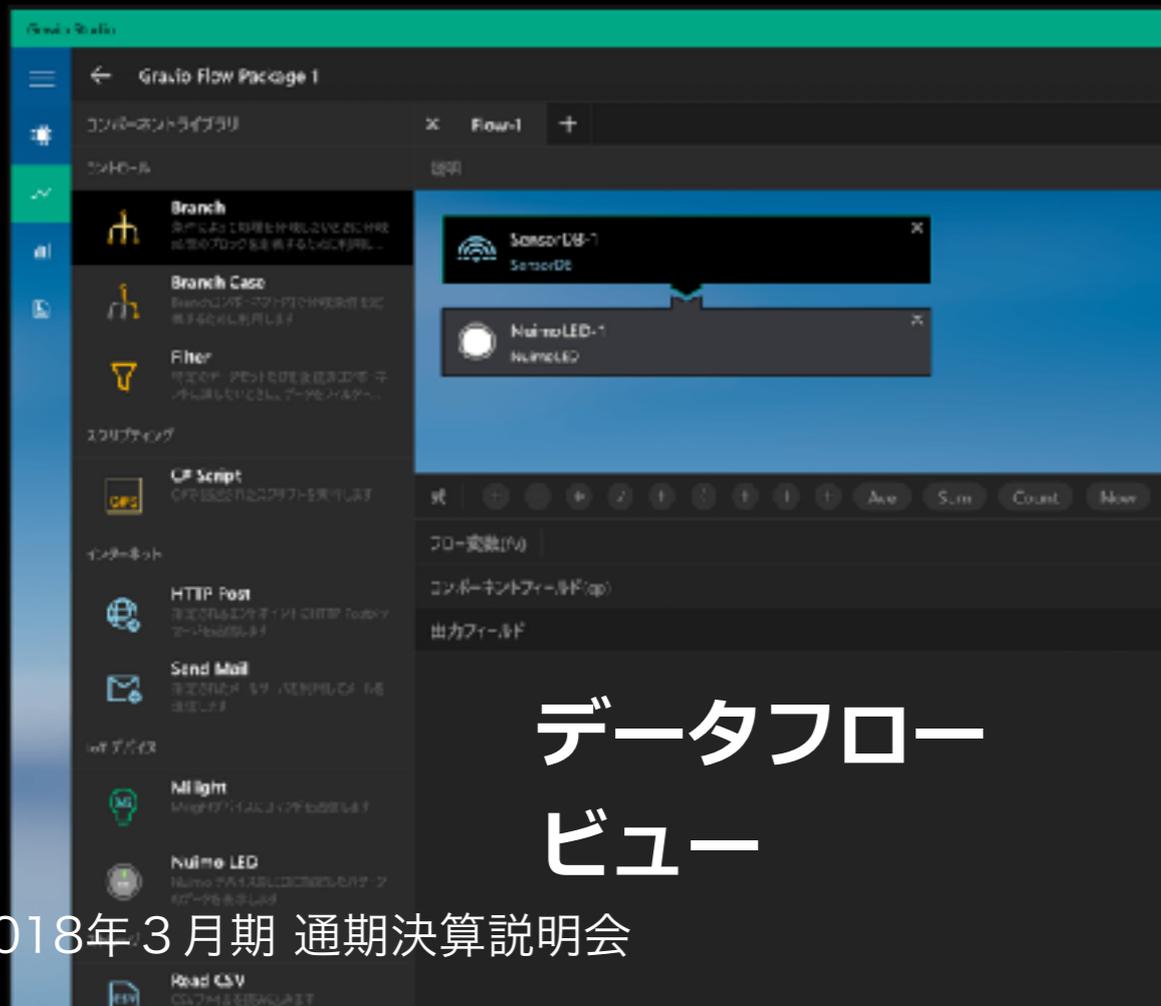
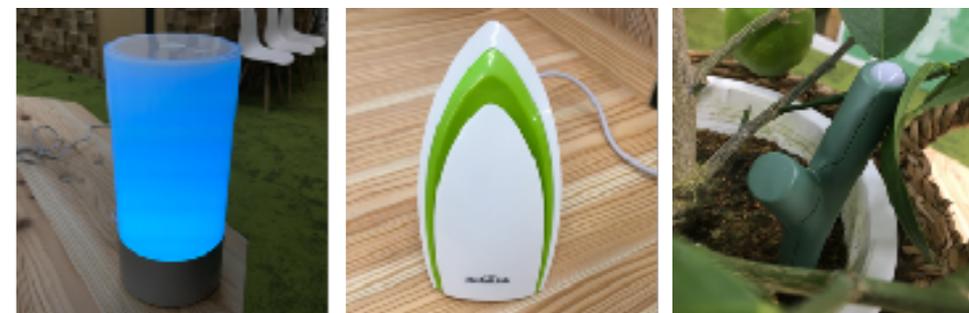
## エッジ・コンピューティングミドルウェア



**Gravio**  
グラヴィオ

- 2017年6月出荷開始
- ノン・プログラミングでIoTの接続を実現す
- オフィスIoT、ショップIoTをターゲット

✓ IoT機器の制御も可能



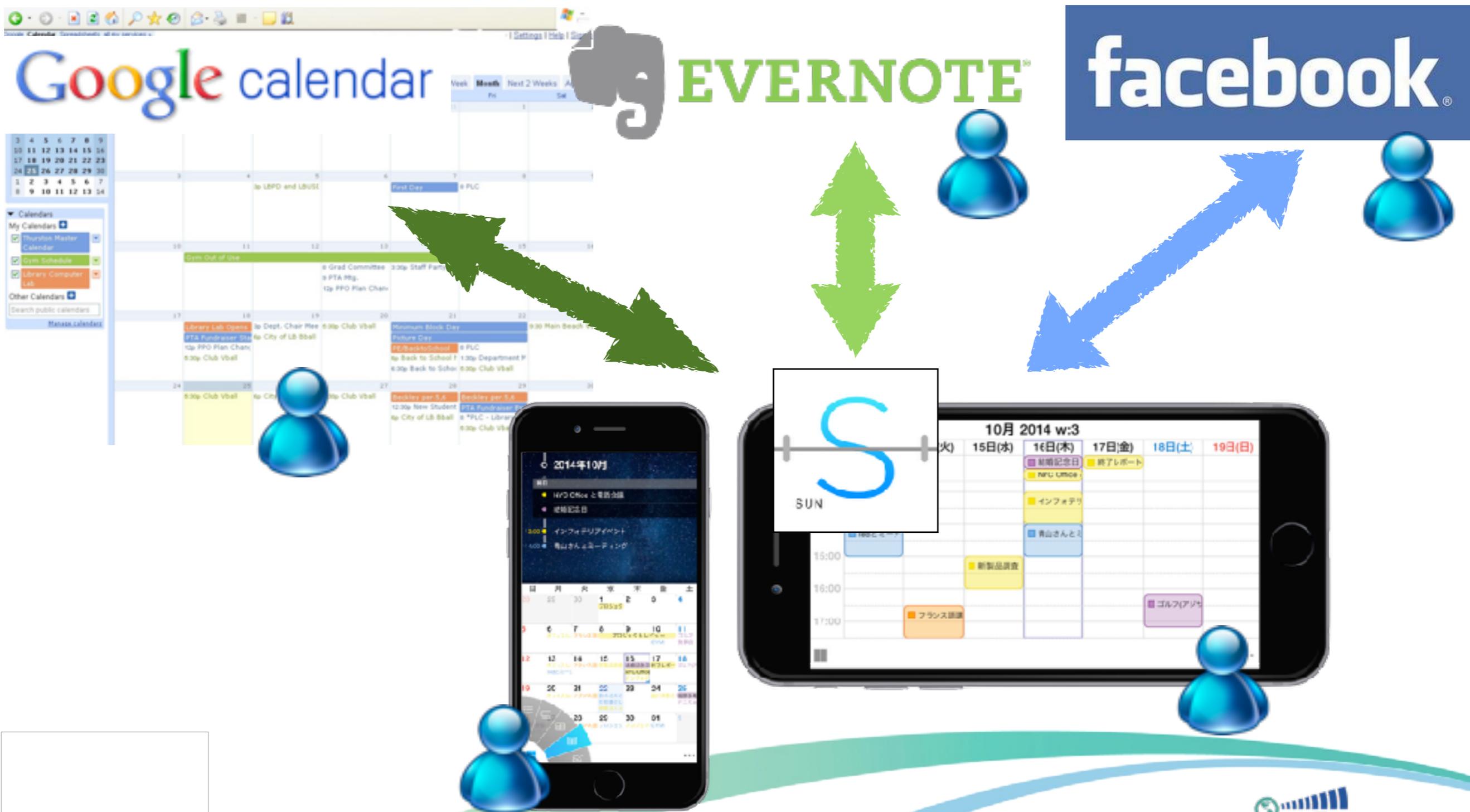
データフロー  
ビュー



レイアウト  
ビュー

# SnapCal (スナップカル)

繋がるスマホ専用カレンダー iOS, Android対応



# lino (リノ)

誰とでも繋がる、クラウド上の付箋。Apple Watch対応。

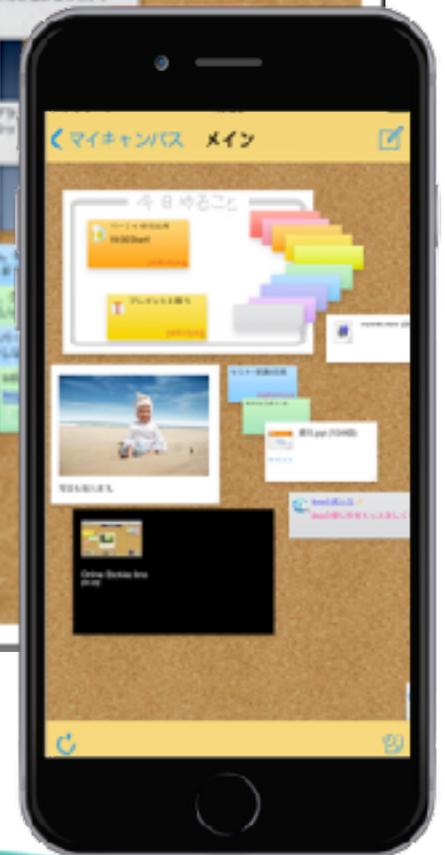
facebook

Google calendar mail & etc

無料オンライン付箋  
「lino」



有料版 月額315円



共有



# デザインサービス

## 企業のデジタルライゼーションを支援する

主にThis Place  
シアトルオフィス  
ロンドンオフィス  
から提供

- ◆ 顧客企業のブランディング戦略
- ◆ ウェブやモバイルアプリのデザイン
- ◆ ウェブやモバイルアプリの開発支援

### 主要顧客

T-Mobile

Samsonite

TELECOM

BBC

Hannaford

food  
network

Ahold  
Delhaize

AEG

M&CSAATCHI

Woolworths  
the fresh food people

ASOS  
discover fashion online

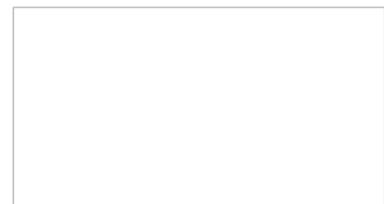
SECURE

MANDARIN ORIENTAL  
THE HOTEL GROUP

dunhill

Edelman

# 当社の事業モデル



# 「IT業界」もさまざま

## ソフトウェア

インフォテリア、オラクル、  
マイクロソフト、NTTデータ  
etc.

## インターネット

ヤフー、楽天、DeNA  
Facebook etc.

# IT業界

## ハードウェア

富士通、NEC  
HP、DELL etc.

## 通信

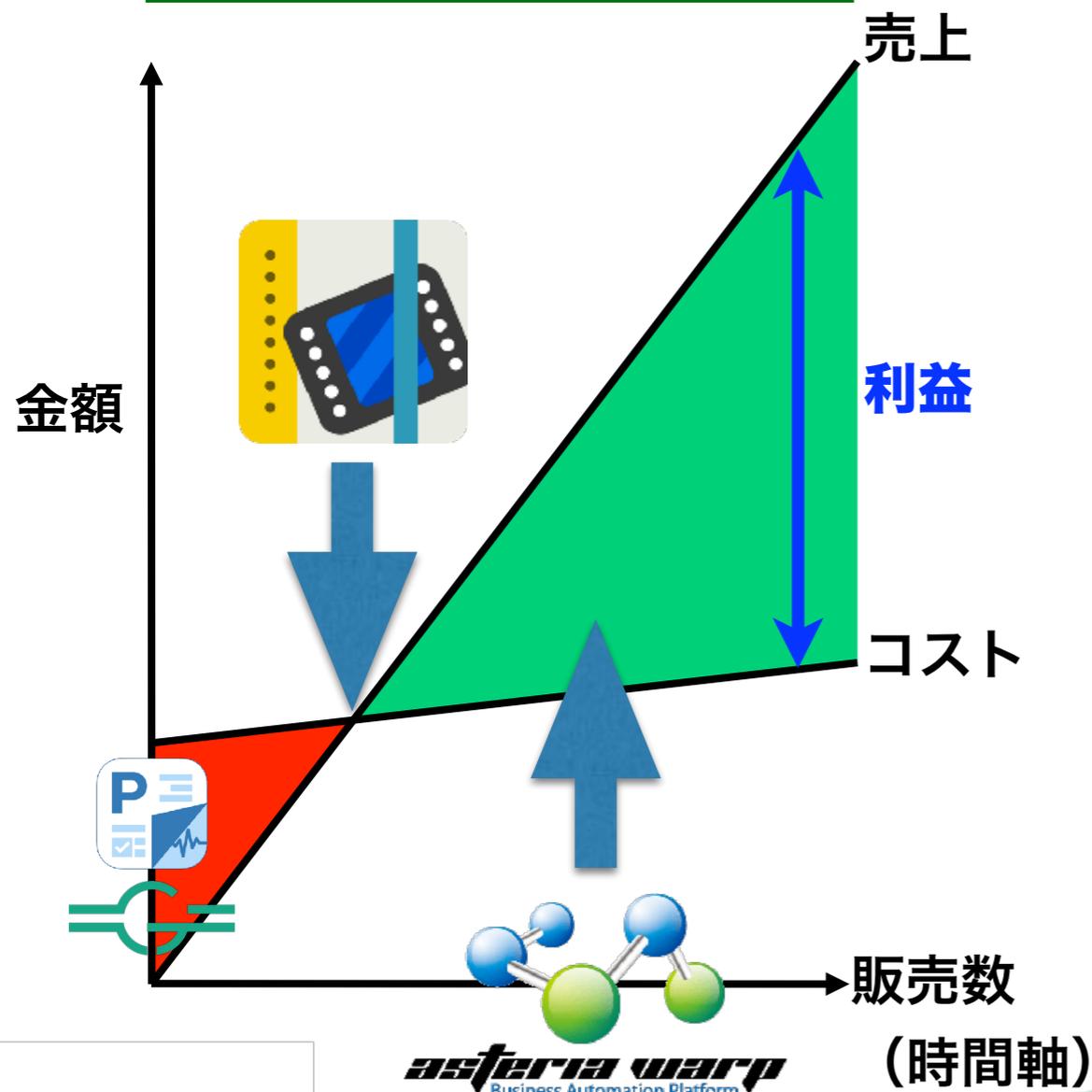
NTT、KDDI、AT&T、  
ソフトバンク etc.

# ソフトウェア開発も2モデル

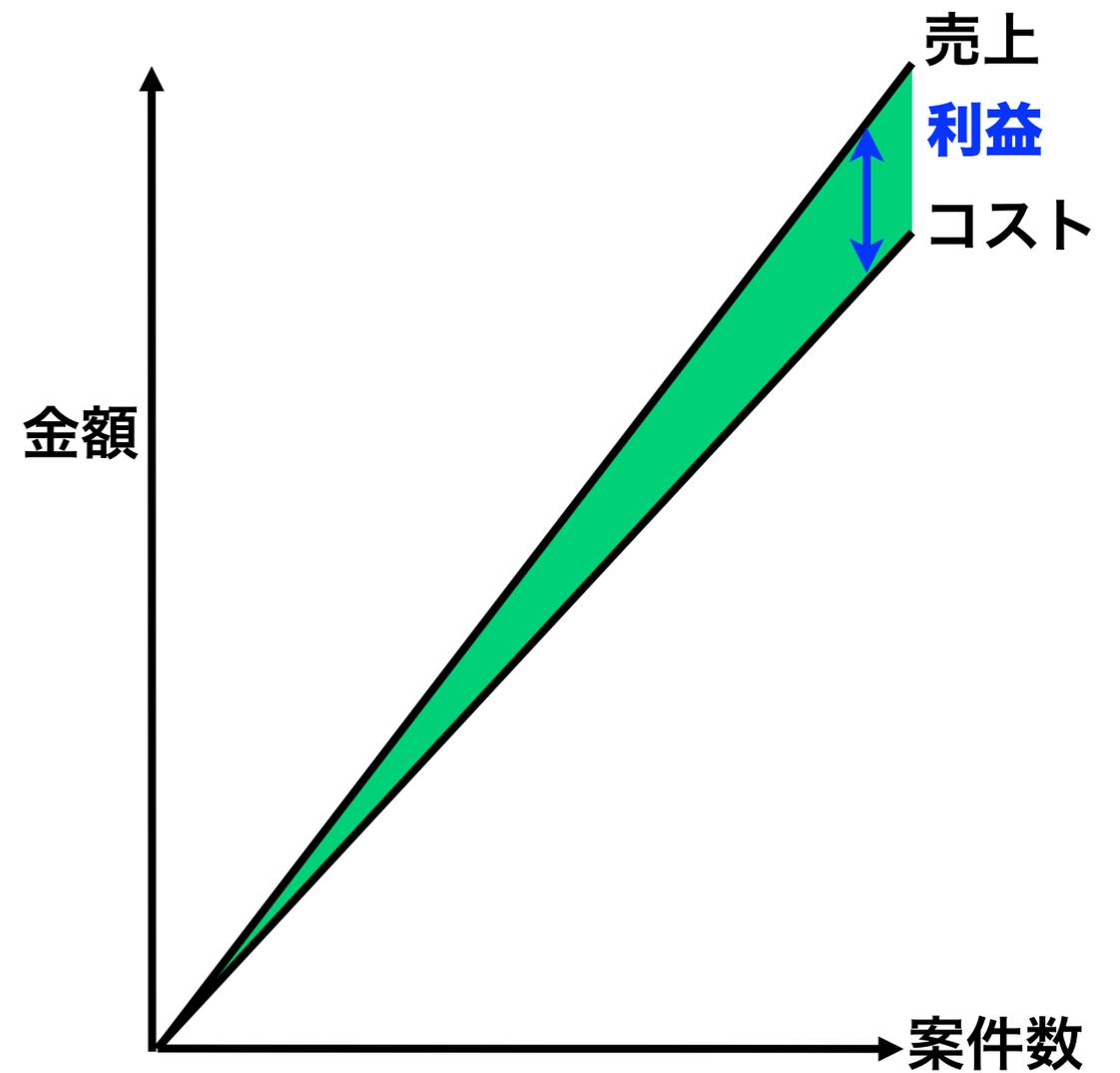
製品開発		受託開発
不特定多数	納品先	1顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

# 収益モデルは大きく異なる

## 製品開発



## 受託開発





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

