

2018.4~
トピックス

仮想通貨交換所「Zaif」流出事故

■財務的影響について

- テックビューロ(株)に対する当社の出資比率は約2%のみ
- 出資金に関しては第2四半期までに全額減損済み



■ブロックチェーン技術について

- ブロックチェーン技術の瑕疵や不具合ではない
- "mijin"は数ある対応ブロックチェーンの一つ





自己株式の取得完了

■目的

資本効率の向上、経営環境の変化に対応した機動的な資本政策の実施。

| 取得対象株式の種類 | 当社普通株式 |
|-----------|-------------------------------|
| 買付株式総数 | 463,100株 |
| 買付総額 | 499,902千円 |
| 買付期間 | 2018年8月16日~8月31日 |
| 買付方法 | 東京証券取引所における 取引一任契約に基づく市場買付 |



中期経営計画2020





達成のためには



Asterio 中期経営計画2020

変化が激しく、世界的な競争が繰り広げられる環境

投資無くして成長無し

No Investment, No Growth.

アステリア株式会社 中期経営計画2020

17

© 2018 Asteria Corporation



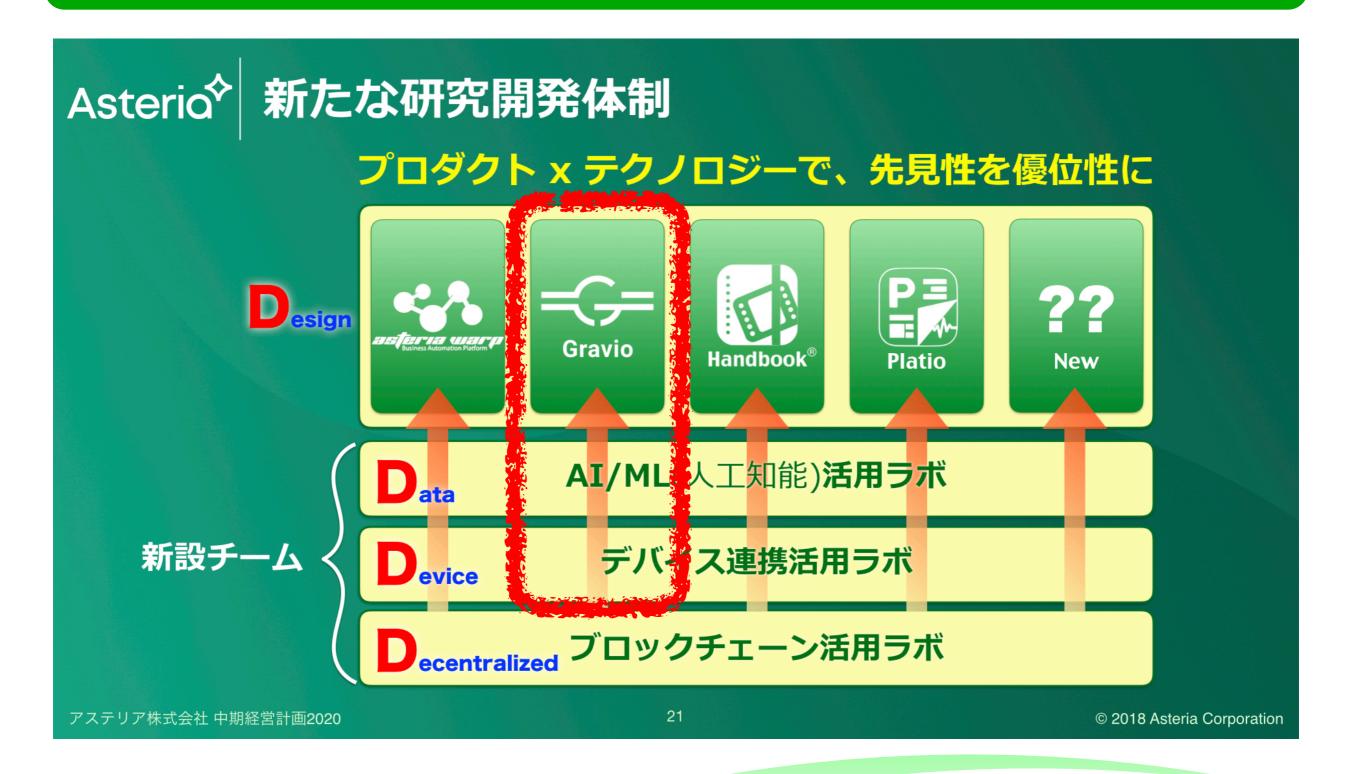
重点投資領域への投資は着実に進捗







新Gravioは、AI x IoT製品





二(テ どんな企業でも使えるIoTを

IoT



AI (Machine Learning)



現時点ではIoTは「工場」「医療」「災害対策」など特定領域でしか普及していない

現時点ではクラウド処理が主なため

- ・通信により全体処理速度が低下する
- ・個人情報のセキュリティ確保が難しい

アステリアが狙うのは**一般**へのIoT普及

オフィスIoT

ショップIoT

スクールIoT

「<mark>認識/推論」</mark>は現場(エッジ)処理が 適切なケースも多い

エッジ版ASTERIAとも言える 「Gravio」で実現!





Gravio(t

IoT利用の3つのハードルを解決

実装

エンジニアで無ければ無理

費用

見積もりが 思ったより高い

機器

何を選んで良いかわからない

- **ソノン・プログラミング**
- ✓月額500円~

✓IoT機器無償添付

∨Win, Macでも稼働

専門家で無くても使えるIoT



一() ソフトバンク流で普及促進



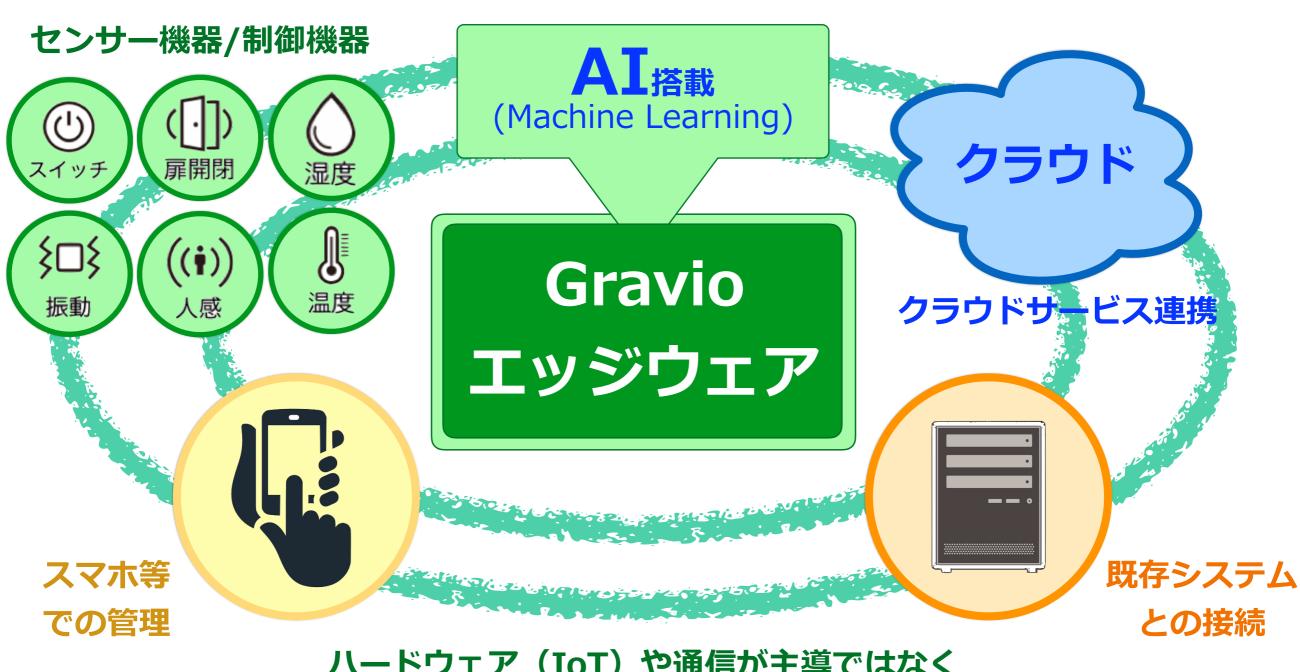
Yahoo! BBは、ADSLモデムを無償配布して、高速インターネットの普及を加速させた。



GravioはIoT機器を無償配布^{*}して、普及を加速!!



一()ー これからはエッジウェアが台頭



ハードウェア(IoT)や通信が主導ではなく エッジウェアがハブとなって様々なものを繋ぐ



一Cー IoT市場はこれから大きく成長

IoTのビジネス活用の市場規模



3年間で

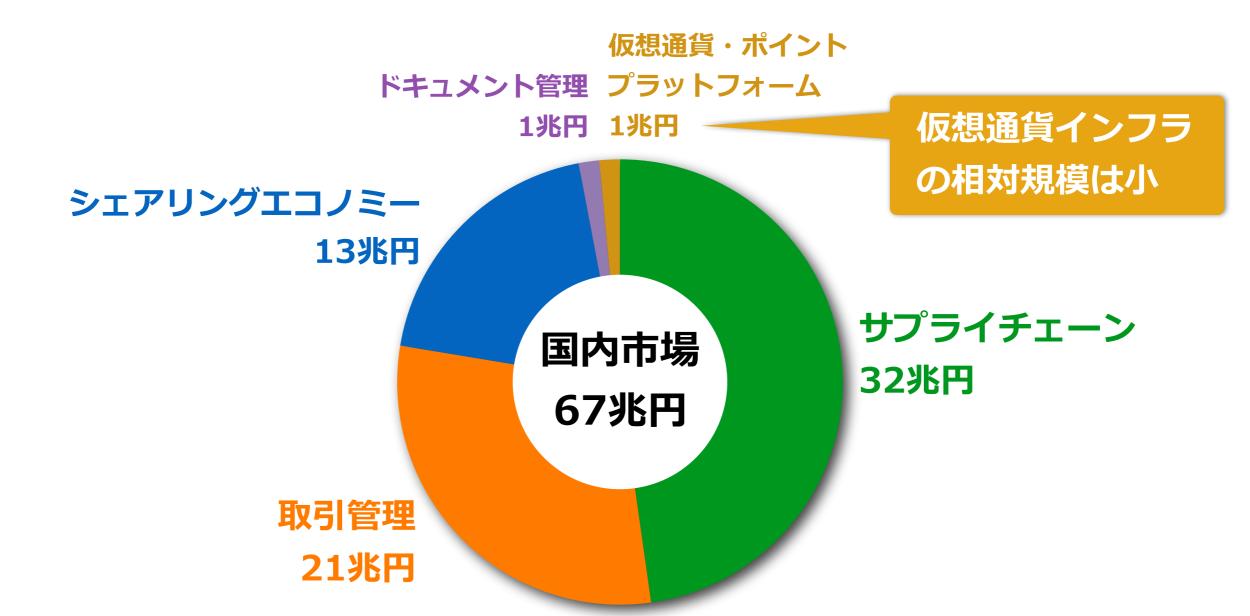
2.8倍に拡大

出典)ITR「IoT投資実態調査」2017年10月





ブロックチェーン市場



出典:「平成27年度我が国経済社会の情報化・サービス化に係る基盤整備」

(経産省2016年4月)



ブロックチェーンの実用化へ向けて

管理コンソール

✓ Ethereumをはじめとする 複数のブロックチェーンの 設定と管理を司るツール ✓ iOS, Android, PC対応



業務適用コンサルティング

投票ソリューション



管理者も改ざんできない 信頼性、透明性の高い 投票を実現する

既に2回実験成功

文書改ざん検知ソリューション

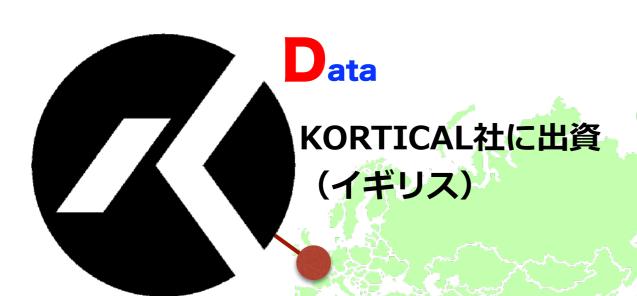


既存の文書管理システムでQRコードを使い簡単に改ざんを検知する

大分県竹田市 で共同実験



今期新たにスタートした出資・提携



独自のツール「KORE」を使い 各企業に適合したAI適用を画期的に 早めるAIコンサルティング提供。



Decentralized

Zilliqa社と提携 (シンガポール)

"Sharding"という新しい技術を 使用した高速なパブリック・

ブロックチェーン開発。



Decentralized

TECHFUND社に出資 (日本)

多種の**ブロックチェーン**にJavaScript でアクセスできるACCEL BaaSを提供。



Device

Lumi社と提携 (中国深圳)

中国Xiaomiグループの**IoT**製造企業。 Gravioの新戦略「センサー無償提供」で提携。 優れたデザインの機器が特徴。





さらに充実の実績



市場シェア

12_年連続No.1

Core売上 一COマモー

359%

前年同期比

売上

過去最高 第2四半期

導入社数

7,267_社

新規接続先

1 1 種

2018.4~





RPA関連の引き合いが好調

- ■セミナー、ホワイトペーパー、案件化いずれも極めて好調
- ■ASTERIA Warp専用「BizRoboアダプター」も提供開始!





フロントエンドRPA PC(クライアント)上で稼働 バックエンドRPA サーバー上で稼働



人の作業の代替

BizRobo!

作業効率 アップ!!



- ✓豊富な接続機能
- ✓複数ファイルの加工
- ✓大量データの取り込み



クラウド サービス

社内 システム



WinActor





さらに充実の実績



市場調査で シェアNo.1

営業強化 SalesTech

始動!!



累計導入件数

1,460件

追加導入事例

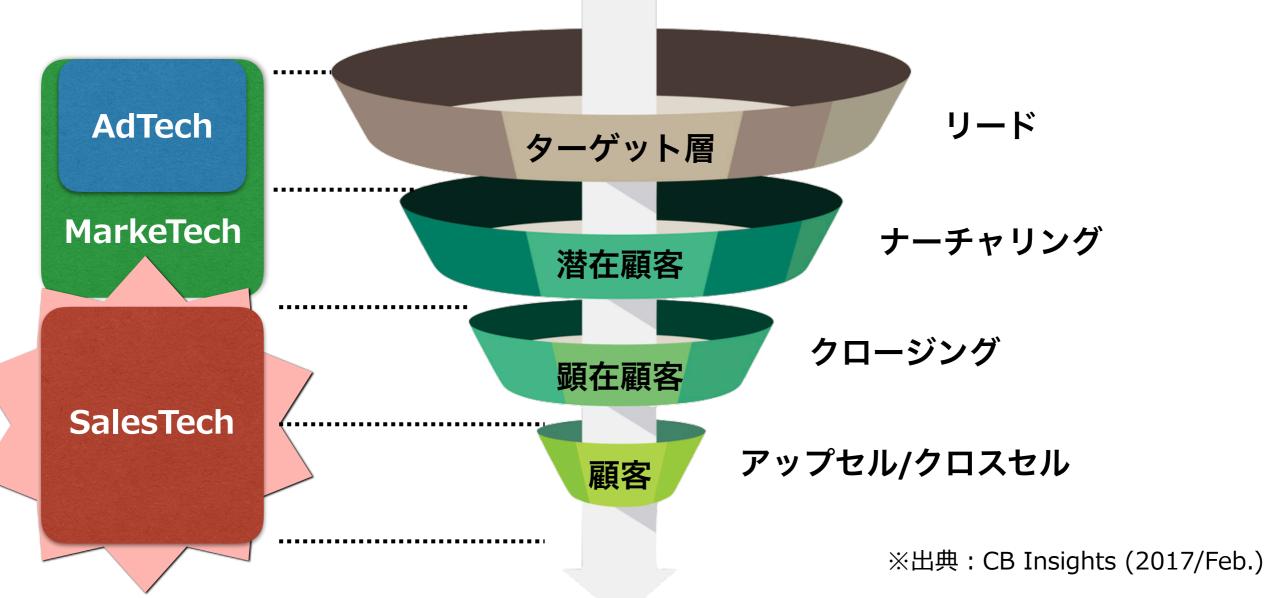
2018.4~





「SalesTech」市場を開拓

- ■Sales x Technology 営業強化用途は事例も多くHandbookに適した領域
- この領域のスタートアップ投資は2012~2016年の4年間で11.3倍、50億ドル強[※]



「努力・根性」ではない営業活動を!!





適用が進むPlatio

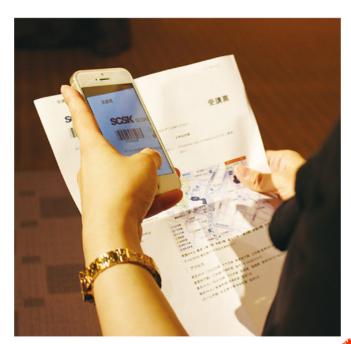
SCSK

∨SCSK株式会社様が、 イベント受付アプリの 制作ツールとして採用



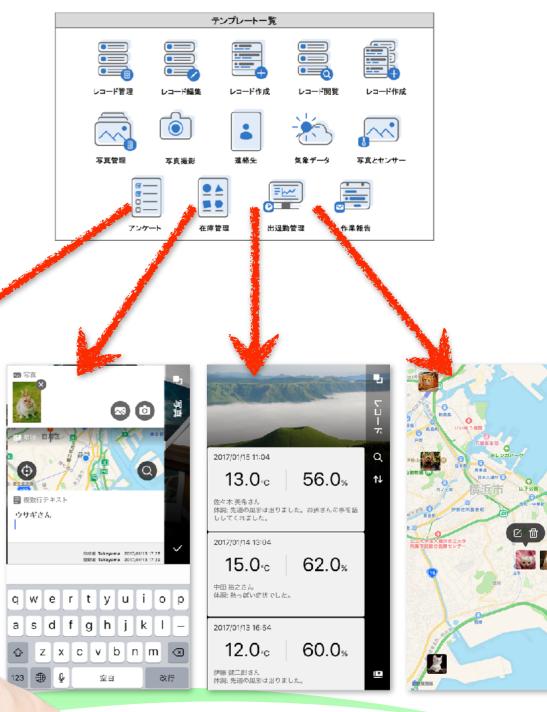
GOOD DESIGN AWARD 2018

✓グッドデザイン賞を 受賞(2018)





✓テンプレートから簡単制作





THIS

デザインサービス拡張





ESG経営への取り組み





- 猛暑テレワークや対応システムの開発など ユニークなテレワークを考案、実施。
- 北海道胆振東部地震復興に義捐金を拠出。
- 国際色豊かな人材採用を実施。
- 熊本県阿蘇郡小国町、秋田県仙北市などを 継続的に支援。
- インテリアやグッズに国産杉を使用。
- コーポレート・ガバナンスコード更新。

新しい時代の優秀な人材が 集まり働きやすい環境を



次の20年へ「つなぐ」

Asterio[†] 中期経営計画2020 - まとめ

2020年度

★売上収益:50億円

★営業利益:10億円

国内事業を伸ばしながらも

海外売上率:50%

積極的な投資をしながらも

営業利益率: 20%

- ★3つの新技術ラボを開設(製品軸×技術軸)
- ★M&A投資可能規模を200億円に
- ★ESG経営の推進
- v SDGsへの参画、グローバルアドバイザリーボード設置
- ★世界ブランド ASTERIA Corporation へ
- ∨日本名「アステリア株式会社」

アステリア株式会社 中期経営計画2020

44

© 2018 Asteria Corporation





2019年3月期 第2四半期決算説明会

お問い合わせは:03-5718-1655

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、 現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不 確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因 の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことを ご承知おきください。

