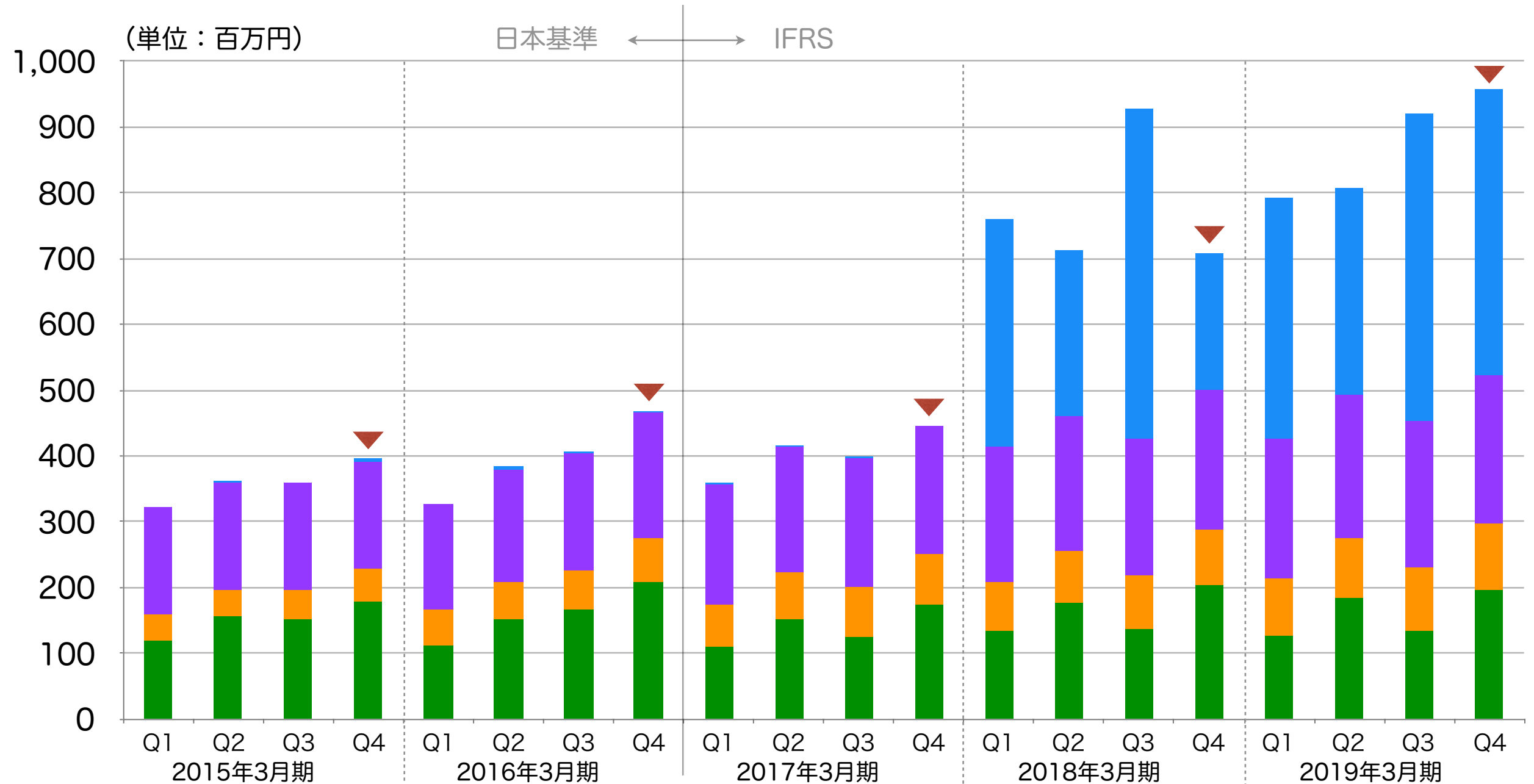


補足資料

＜四半期別推移＞

売上収益推移（四半期別）

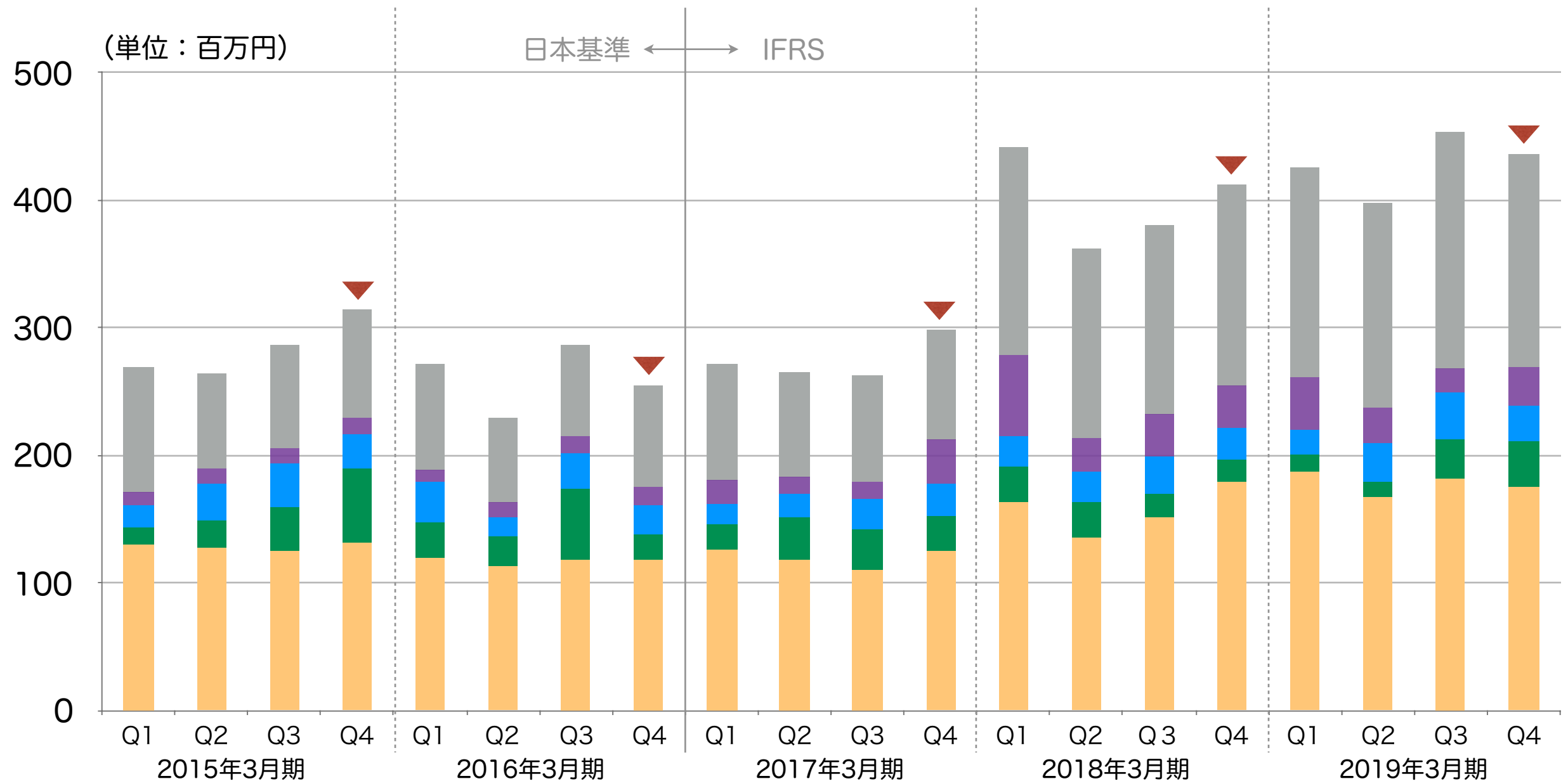
■ 第4四半期としてライセンス以外の売上区分で過去最高



	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
サービス	1	3	2	3	1	3	3	2	2	3	3	1	347	254	503	207	366	315	468	435
サポート	163	162	162	164	162	171	179	190	183	190	195	196	204	206	209	213	214	217	222	224
サブスク	41	44	47	50	54	59	60	66	65	72	76	75	75	79	81	85	86	93	98	103
ライセンス	119	155	151	178	111	150	165	209	109	151	125	174	134	175	136	202	127	183	133	195
合計	325	365	363	396	330	384	408	467	360	416	399	446	760	714	930	706	793	808	920	957

販売管理費推移（四半期別）

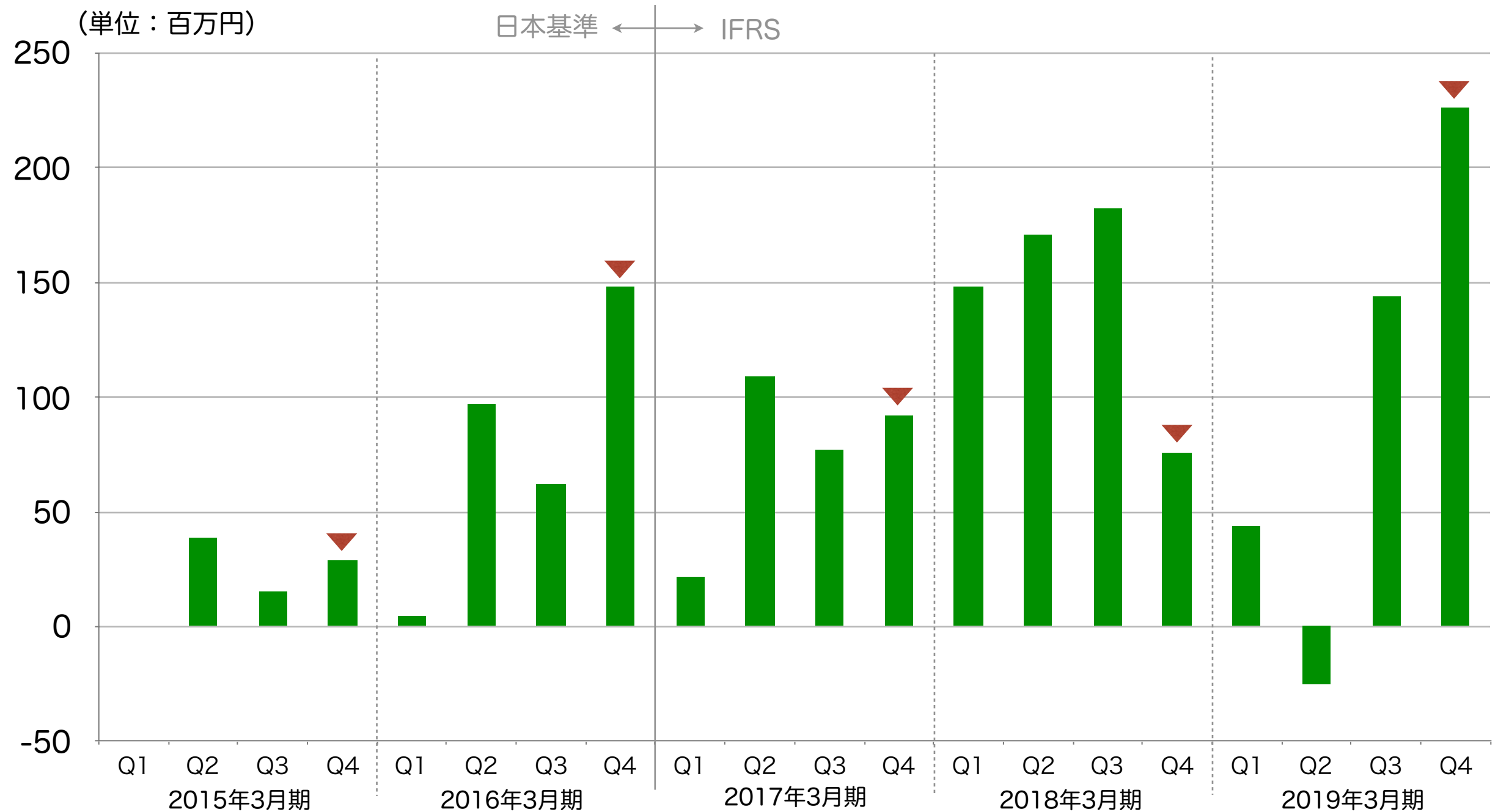
■ 主に研究開発費が増加



その他	98	74	81	85	83	67	72	80	91	83	83	86	163	148	149	157	164	160	186	168
支払報酬	10	12	12	13	10	12	13	14	19	13	14	34	64	26	33	33	41	28	19	30
広告・販促費	17	29	34	27	31	14	28	22	17	19	24	25	24	24	29	26	20	30	37	28
研究開発費	13	21	35	58	28	24	55	21	21	33	31	29	28	28	18	16	13	12	30	36
人件費	131	127	125	132	120	113	119	118	126	118	111	125	163	136	152	180	188	168	182	175
販売管理費計	269	263	287	315	272	230	287	255	273	266	263	299	442	362	381	411	426	398	455	436

営業利益推移（四半期別）

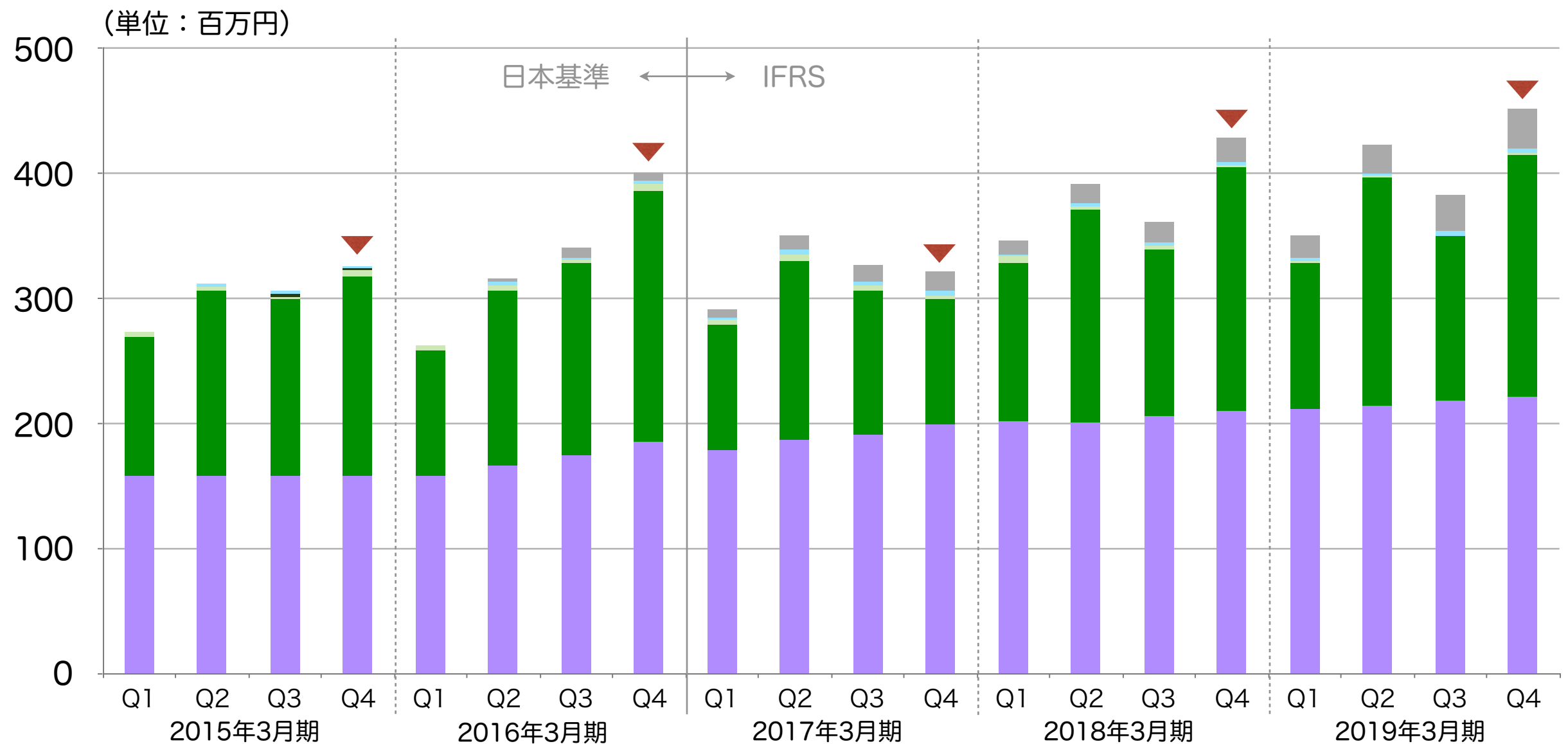
■前年同期（第4四半期）より営業利益が大幅増加。



営業利益	▲0	39	15	29	4	97	62	148	22	109	77	92	148	171	182	76	44	▲25	144	226
------	----	----	----	----	---	----	----	-----	----	-----	----	----	-----	-----	-----	----	----	-----	-----	-----

ASTERIA売上（四半期別）

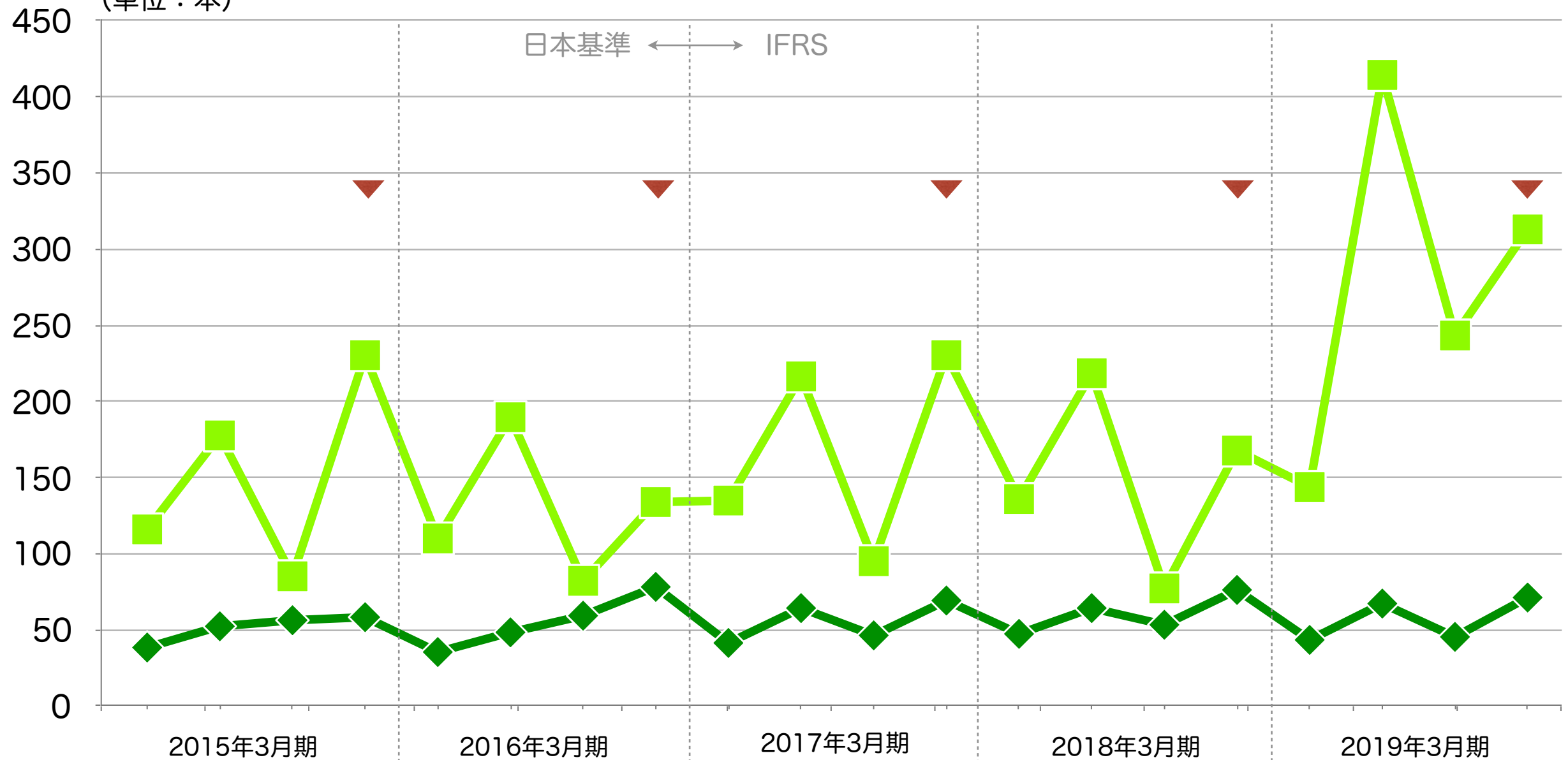
■ 第4四半期としてASTERIA売上過去最高



ASTERIAライセンス数（四半期別）

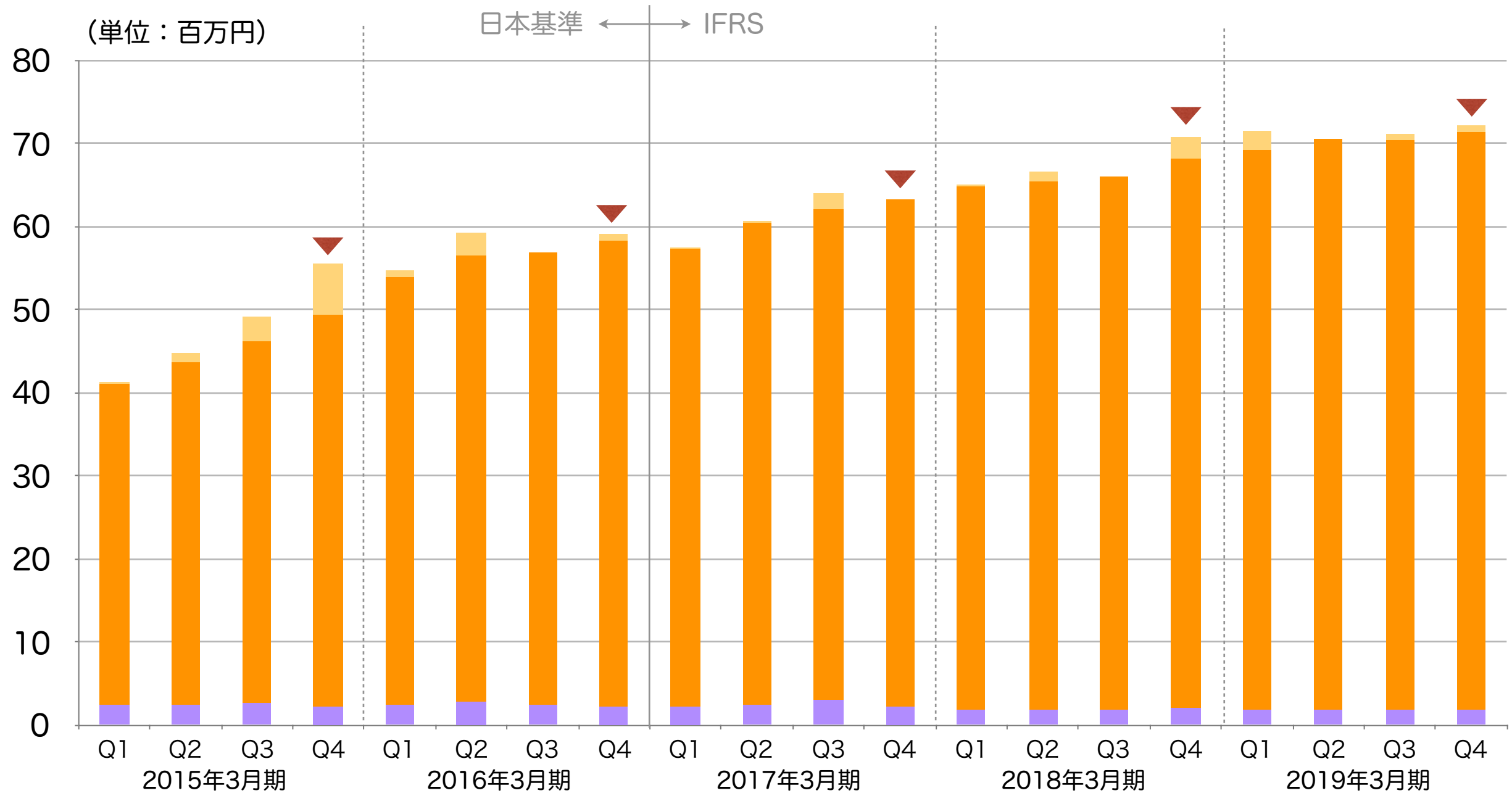
■ 第4四半期としてASTERIAライセンス数（合計）過去最高

（単位：本）



Handbook売上（四半期別）

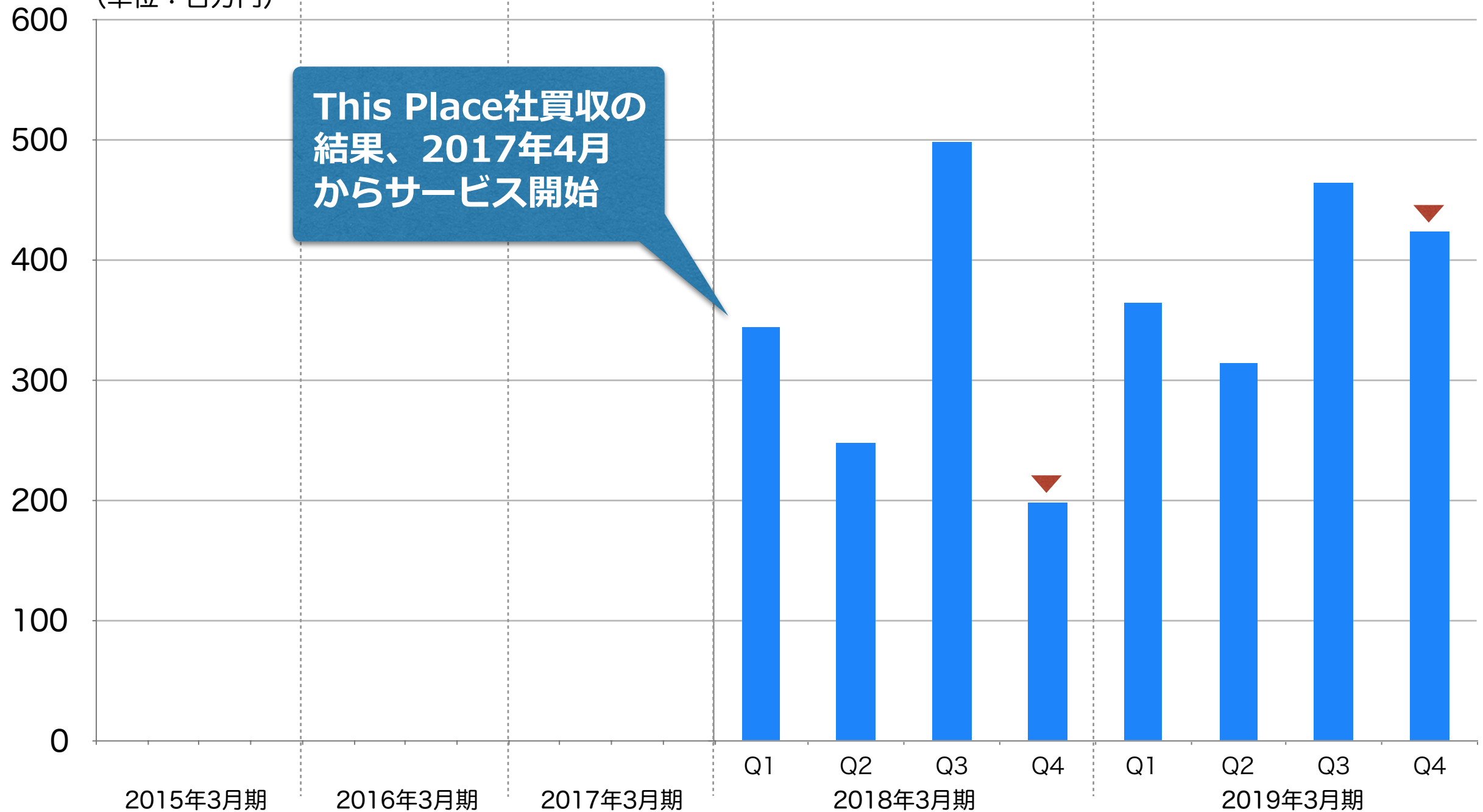
■第4四半期としてHandbook売上過去最高



デザインサービス売上（四半期別）

- 前年同期（第4四半期）より売上が大幅増加
- 四半期における売上の上下変動は、主に会計上の認識タイミングのズレによるもの

（単位：百万円）



デザインサービス	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	345	249	498	198	364	314	465	424
----------	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

製品・サービス 概要

アステリア製品群

「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群

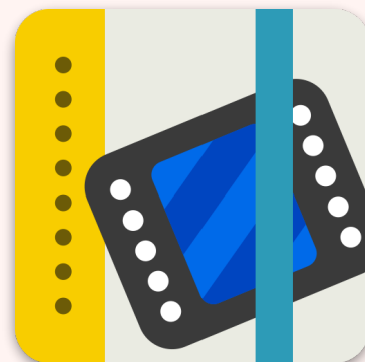
エンター
プライズ
製品



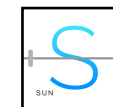
マスターデータ管理



ネット
サービス
製品

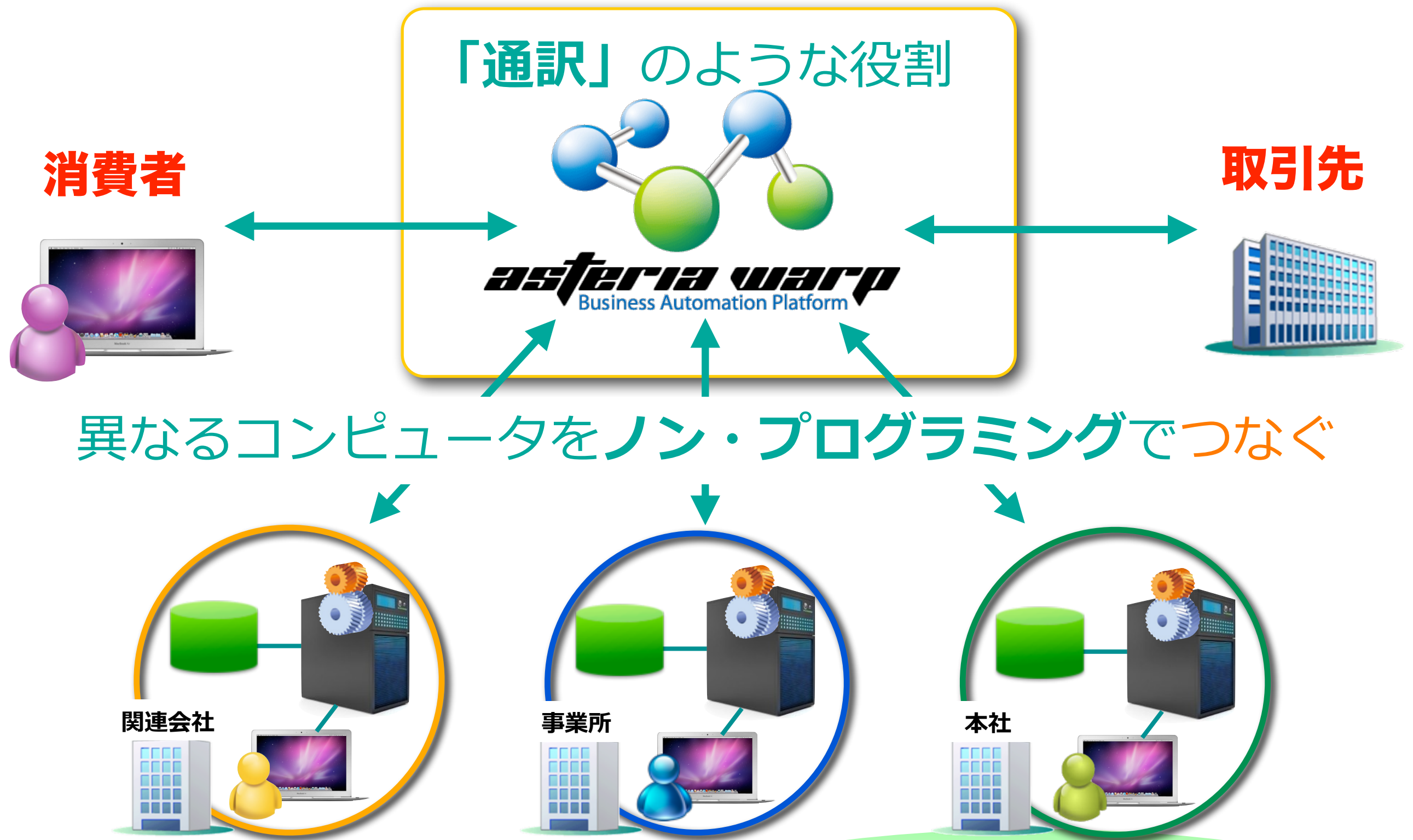


企業内外の情報を
安全に配信、閲覧



主力製品

主力製品 1 : ASTERIA Warp



ASTERIA Warp : ノン・プログラミング

ノン・プログラミング＝
プログラミング不要、「アイコン」を並べて設定するだけ

プログラミングの場合

ASTERIAの場合

```

1 var client = require('cheerio-httpcli');
2
3 // 株価取得
4 client.fetch('http://stocks.finance.yahoo.co.jp/stocks/history/?code=3853','', function (err, $, res) {
5     var jsonStr = '{"app": 37,"records": [';
6     $('table.boardFin tr:nth-of-type(n+2)').each(function (idx) {
7         $(this).each(function(idx2) {
8             var dateStr = $('td:nth-of-type(1)',this).text().split(/[年]|月|日|/).join('-');
9             dateStr = dateStr.substr(0,dateStr.length-1);
10            jsonStr = jsonStr + ' {"日付": {"value": "' + dateStr + '"},';
11            jsonStr = jsonStr + ' "始値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(2)',this).text().split(',').join('').trim()) + '},';
12            jsonStr = jsonStr + ' "高値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(3)',this).text().split(',').join('').trim()) + '},';
13            jsonStr = jsonStr + ' "安値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(4)',this).text().split(',').join('').trim()) + '},';
14            jsonStr = jsonStr + ' "終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(5)',this).text().split(',').join('').trim()) + '},';
15            jsonStr = jsonStr + ' "出来高": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(6)',this).text().split(',').join('').trim()) + '},';
16            jsonStr = jsonStr + ' "調整後終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(7)',this).text().split(',').join('').trim()) + '}},';
17        });
18    });
19    jsonStr = jsonStr.substr(0,jsonStr.length-1);
20    jsonStr = jsonStr + ']}';
21    optionStr = '{"uri": "https://infoteria-demo.cybozu.com/k/v1/records.json",' +
22        '"headers": { "Content-type": "application/json",' +
23        '"X-Cybozu-Authorization": "xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx",' +
24        '"json":' + jsonStr + '}}';
25    var option = JSON.parse(optionStr);
26
27    // kintone 書き込み
28    var request = require('request');
29    request.post(option, function(error, response, body){
30        if (!error && response.statusCode == 200) {
31            console.log("success");
32        } else {
33            console.log(error);
34        }
35    });
36 });

```



＜例＞

データを記憶装置から
読み出す処理

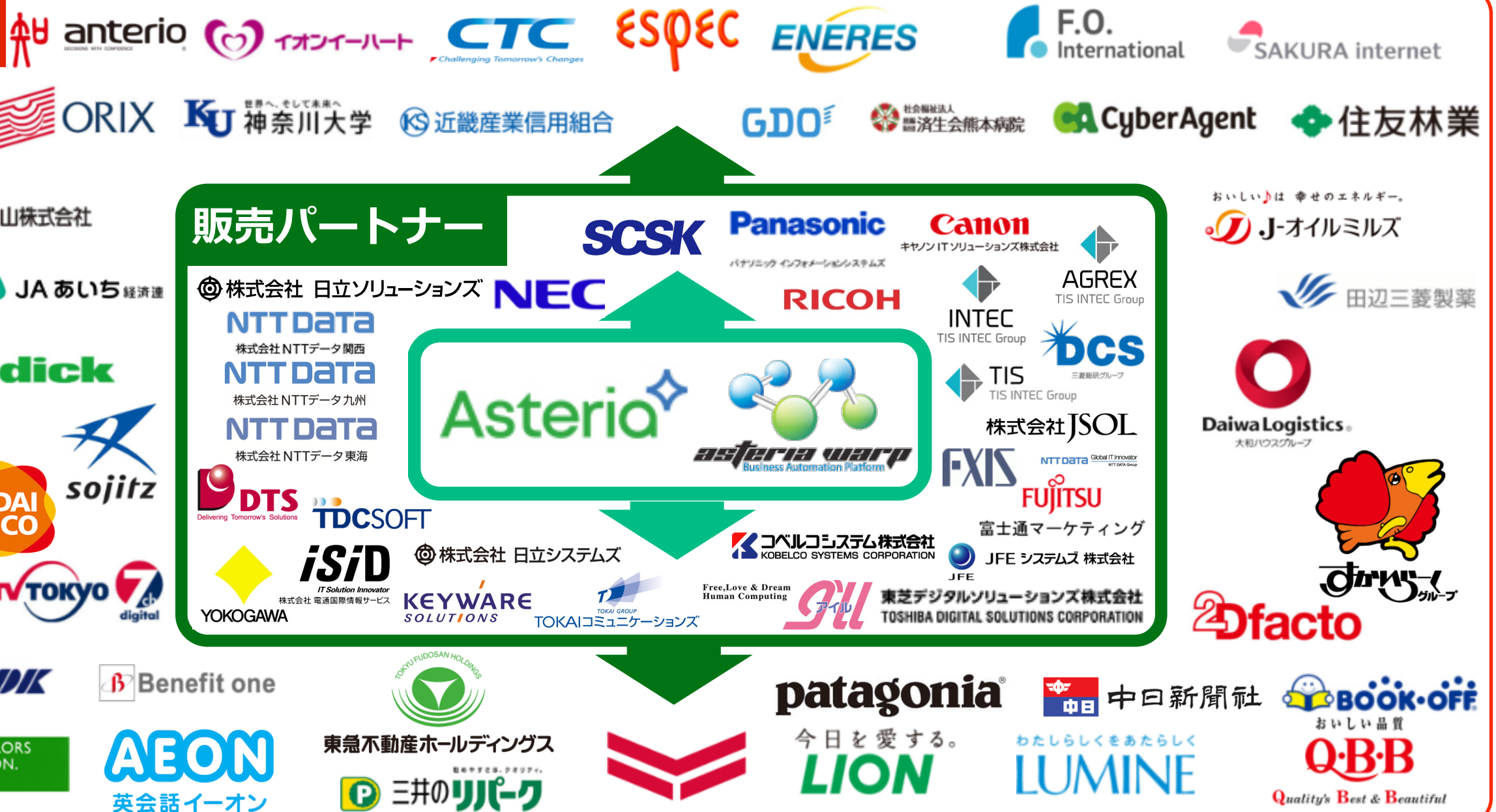
画面はイメージです

ASTERIA Warp : 確固たる実績

7,500社を超える導入企業。12年連続市場シェアNo.1 !

販売パートナー（主としてSier）を通じ100%間接販売。

顧客



ASTERIA Warp : API時代に重要性を増す

さまざまな新技術を企業システムにつなぐ

これまで...



これから...

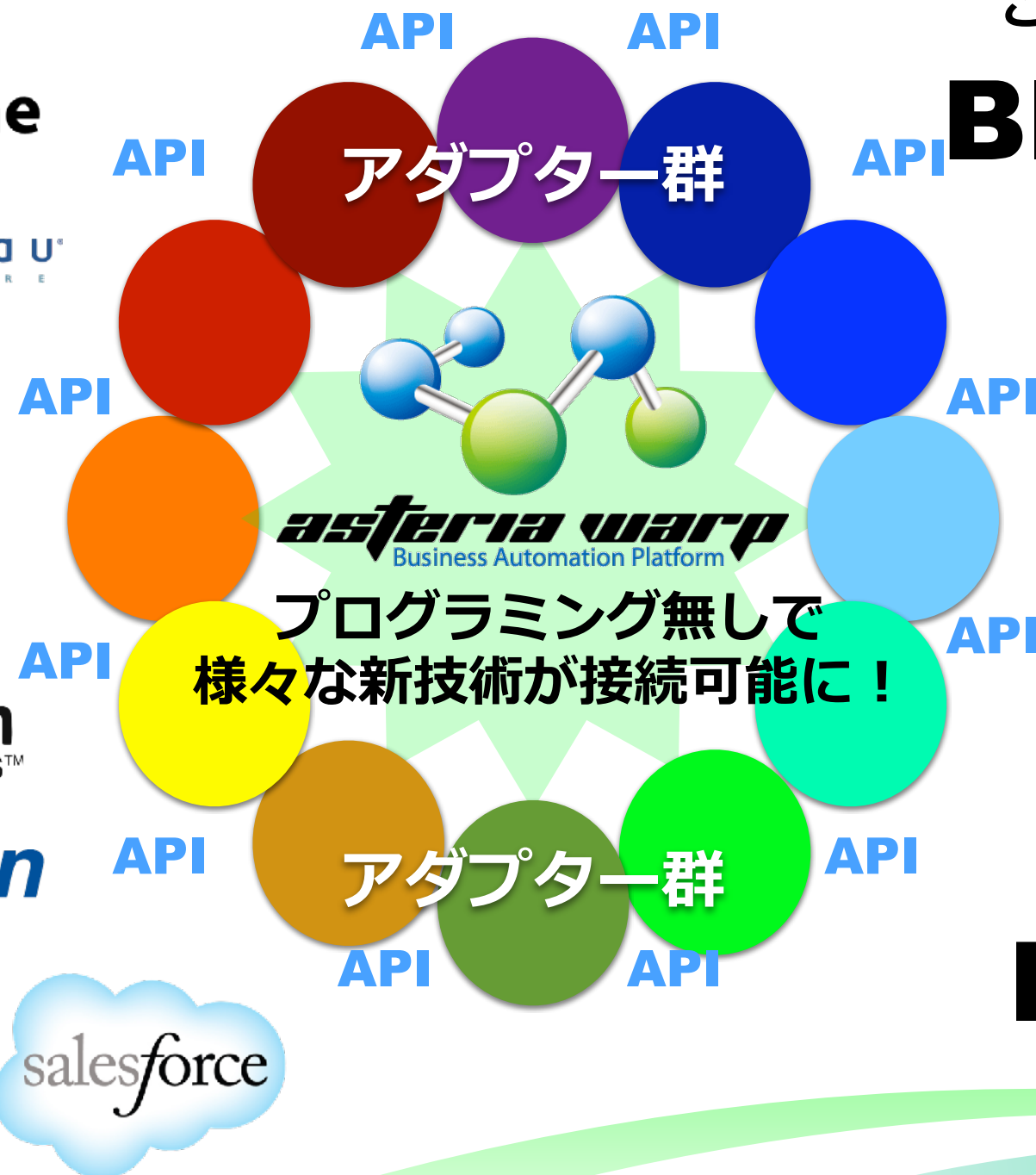
Blockchain

IoT

AI

Robot

FinTech



主力製品 2 : Handbook (ハンドブック)

企業内外の情報・ファイル・データを安全に配信し、
モバイル端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



Handbook : 確固たる実績

1,500を超える先進的企業、教育機関で採用。

ひと
ときを、
想う。 JT

森久保薬品株式会社

フランスベッド

野村證券

三井ホーム

F.O.
International

MATSUYA

東洋証券

ナント・なら・ずっと!
NANTO 南都銀行

Hirata

SunChore



巢鴨信用金庫

CKK

SHIROHATO
京都発インナーショップ白鳩

TRIM
NIPPON TRIM CO., LTD.

Canon
キヤノン電子株式会社

Humanilation—信頼のきずな
MITO
水戸証券

仙北市
SENBOKU CITY

熱成形機のリーディングカンパニー
株式会社 浅野研究所

Tojo®
Aquarium

東京工業大学
Tokyo Institute of Technology

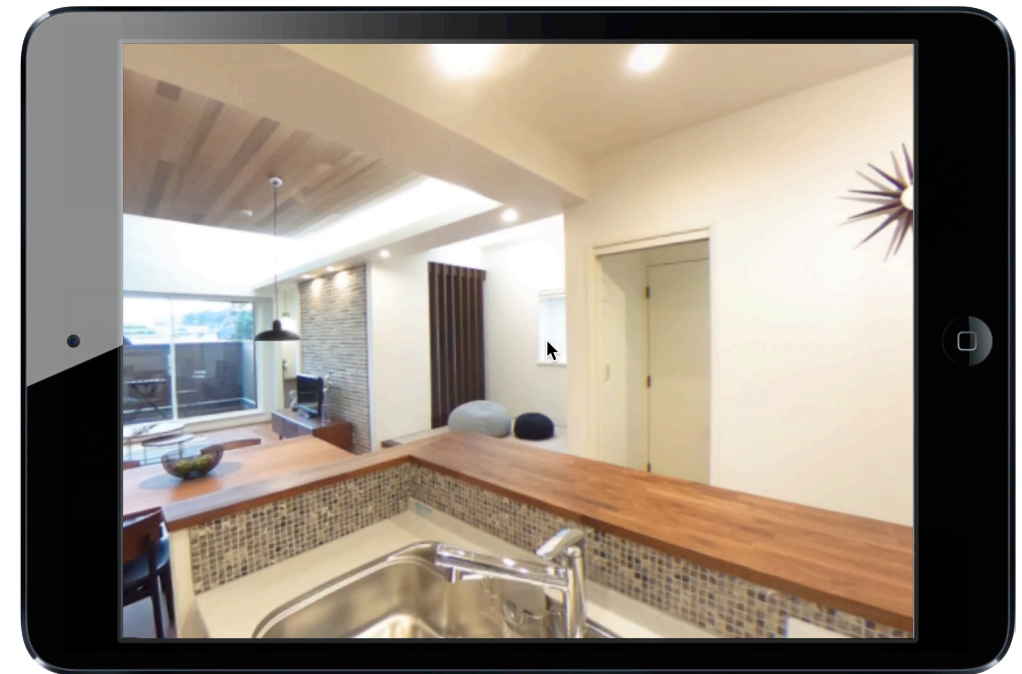
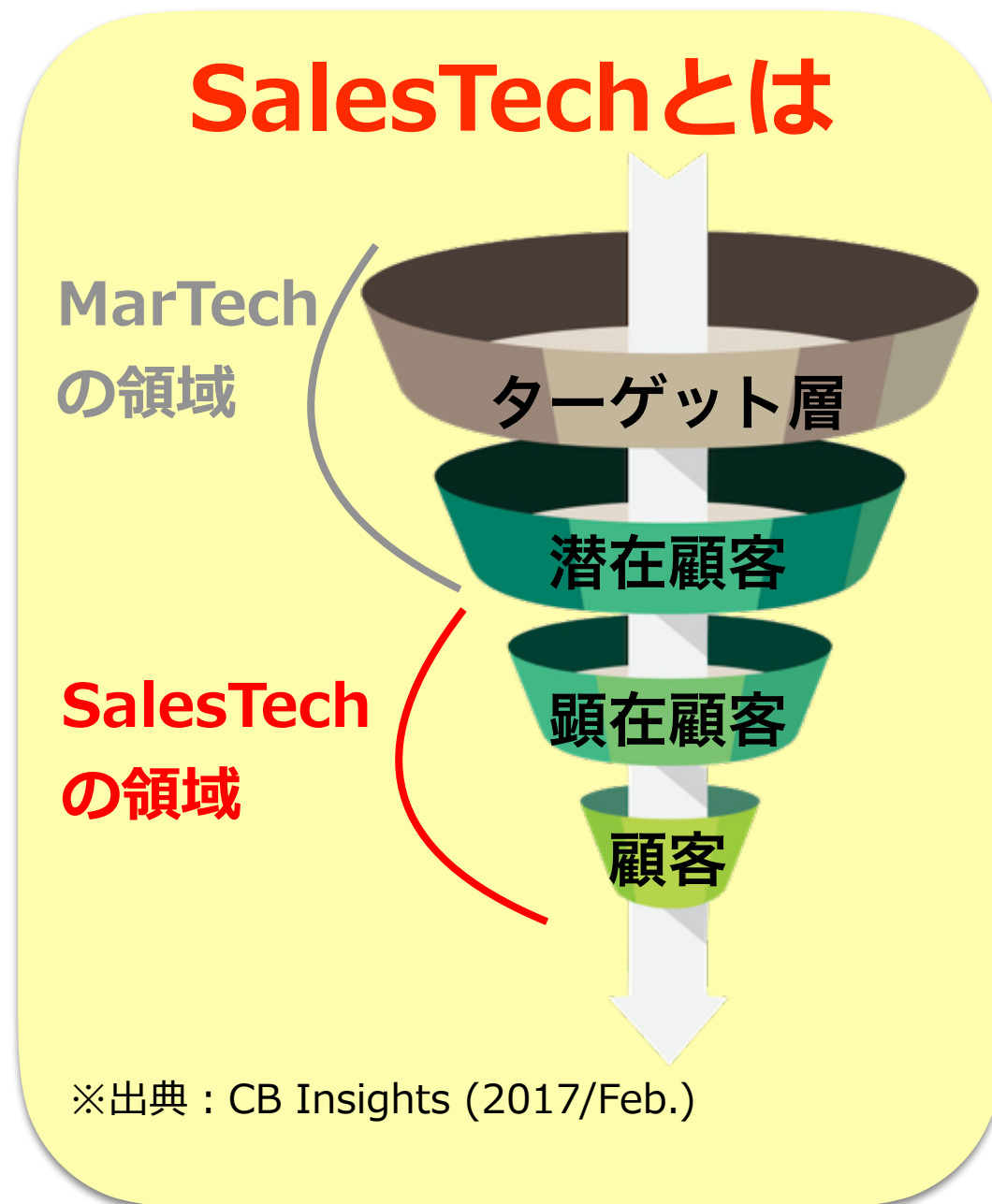
九州大学

麻布デンタル
アカデミー

ic 岩井コスモ証券

Handbook：新領域への展開

営業 x テクノロジーで営業強化の
SalesTechを実現！



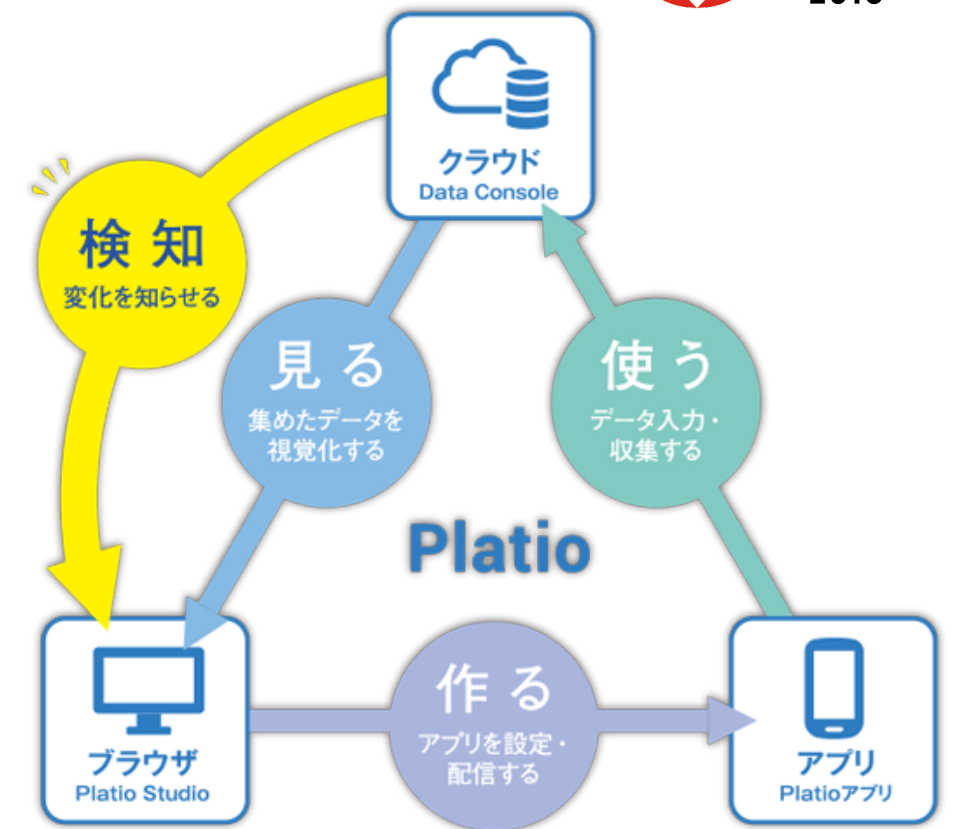
三井ホーム様の利用例＜360度映像＞

- ✓ 情報・サービスの質が向上
- ✓ よりリアルな商品イメージ
- ✓ 成約数アップを実現
- ✓ 準備時間を大幅に短縮
- ✓ 常に最新資料を閲覧
- ✓ 社員のスキル向上

モバイルアプリ制作プラットフォーム



- テンプレートからの選択により簡単にIoT対応モバイルアプリを制作できる画期的ソフトウェア



- ✓ 100 種のテンプレートから最適な業務アプリを簡単作成
- ✓ アジャイルに配布→運用



Gravio (グラヴィオ)

AI搭載IoT統合エッジウェア

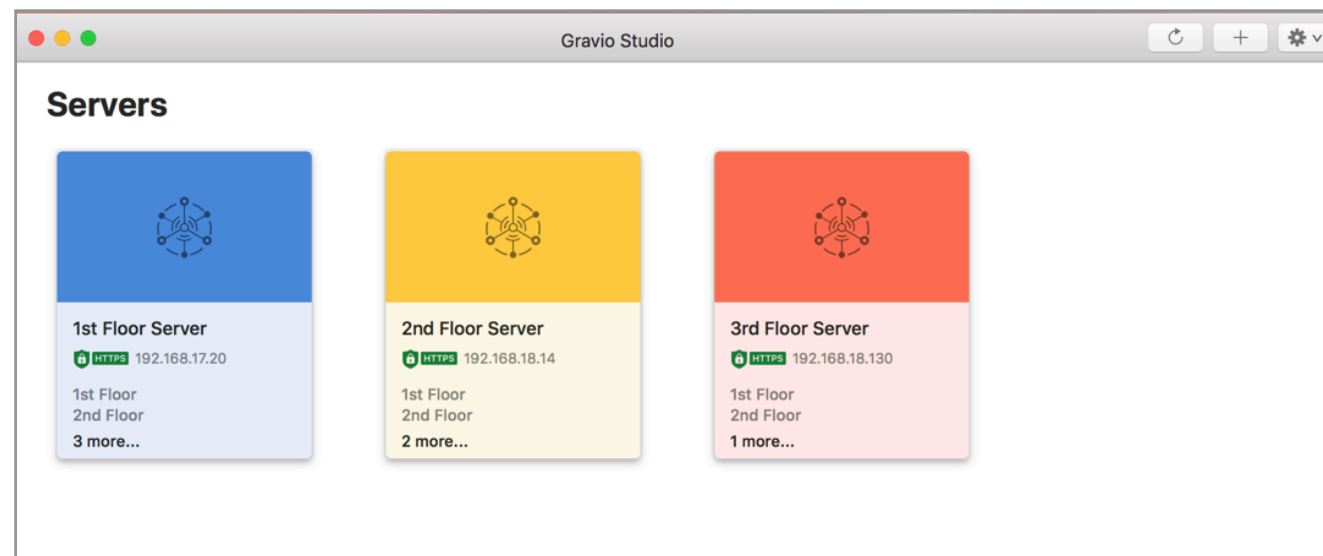


- Win, Mac, Linux, RasPi対応
- ZigBee, EnOcean他対応
- AIソフトウェアセンサー
- オフィスIoT、店舗IoTに
- 月額500円～

✓ IoT機器 (センサー) 付属

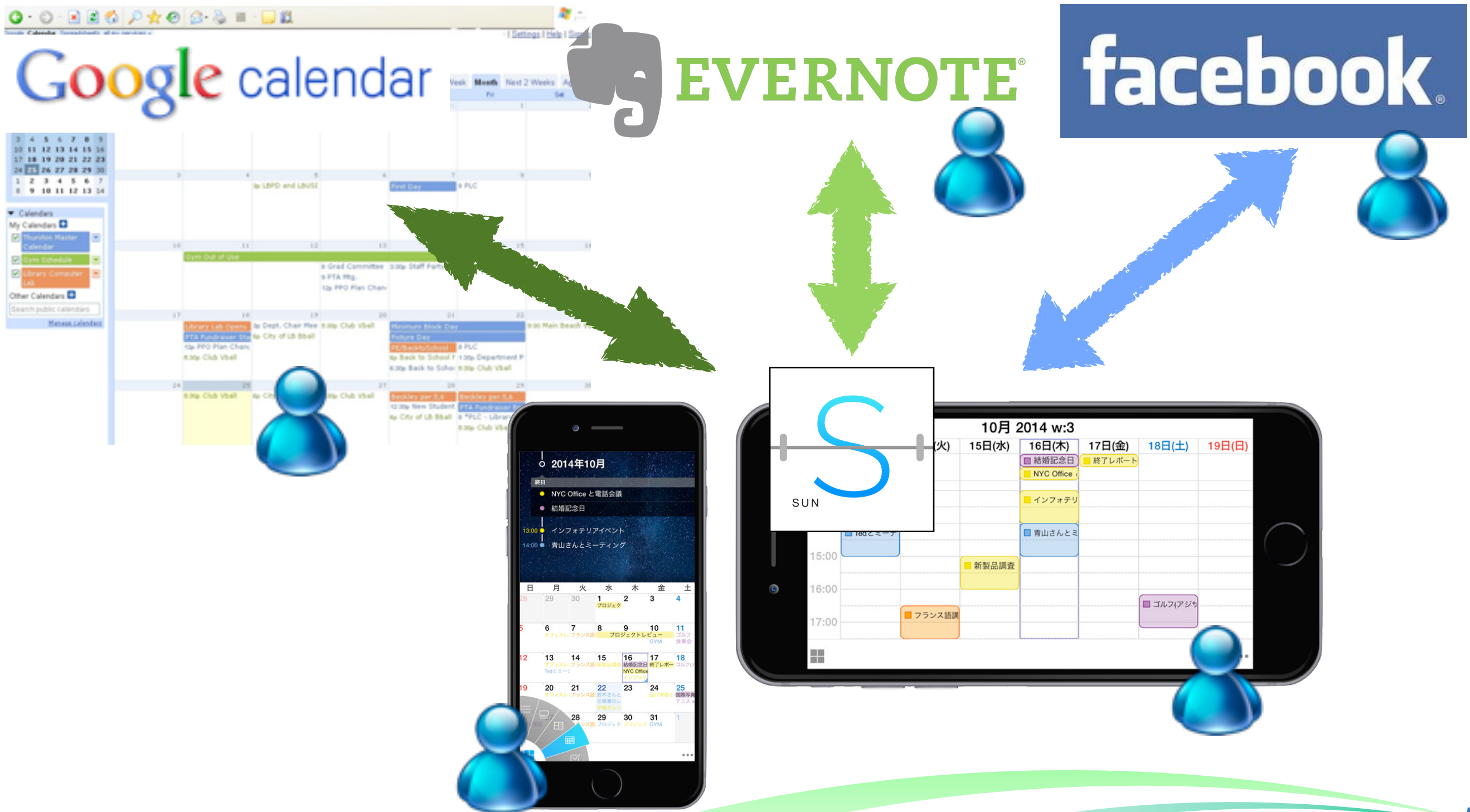


- ✓ IoT機器制御も可能
- ✓ ノン・プログラミング



SnapCal (スナップカル)

繋がるスマホ専用カレンダーiOS, Android対応



lino (リノ)

誰とでも繋がる、クラウド上の付箋。Apple Watch対応。

facebook

Google calendar mail & etc

無料オンライン付箋
「lino」



有料版 月額315円



共有



デザインサービス

企業のデジタルトランスフォーメーション実現を支援する

主にThis Place
シアトルオフィス
ロンドンオフィス
から提供

- ◆ 顧客企業のブランディング戦略
- ◆ ウェブやモバイルアプリのデザイン
- ◆ ウェブやモバイルアプリの開発支援

主要顧客

T-Mobile

Samsonite

TELECOM

BBC

Hannaford

food
network

Ahold
Delhaize

AEG

M&CSAATCHI

Woolworths
the fresh food people

ASOS
discover fashion online

SECURE

MANDARIN ORIENTAL
THE HOTEL GROUP

dunhill

Edelman

当社の事業モデル

「IT業界」もさまざま

ソフトウェア

アステリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Facebook etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

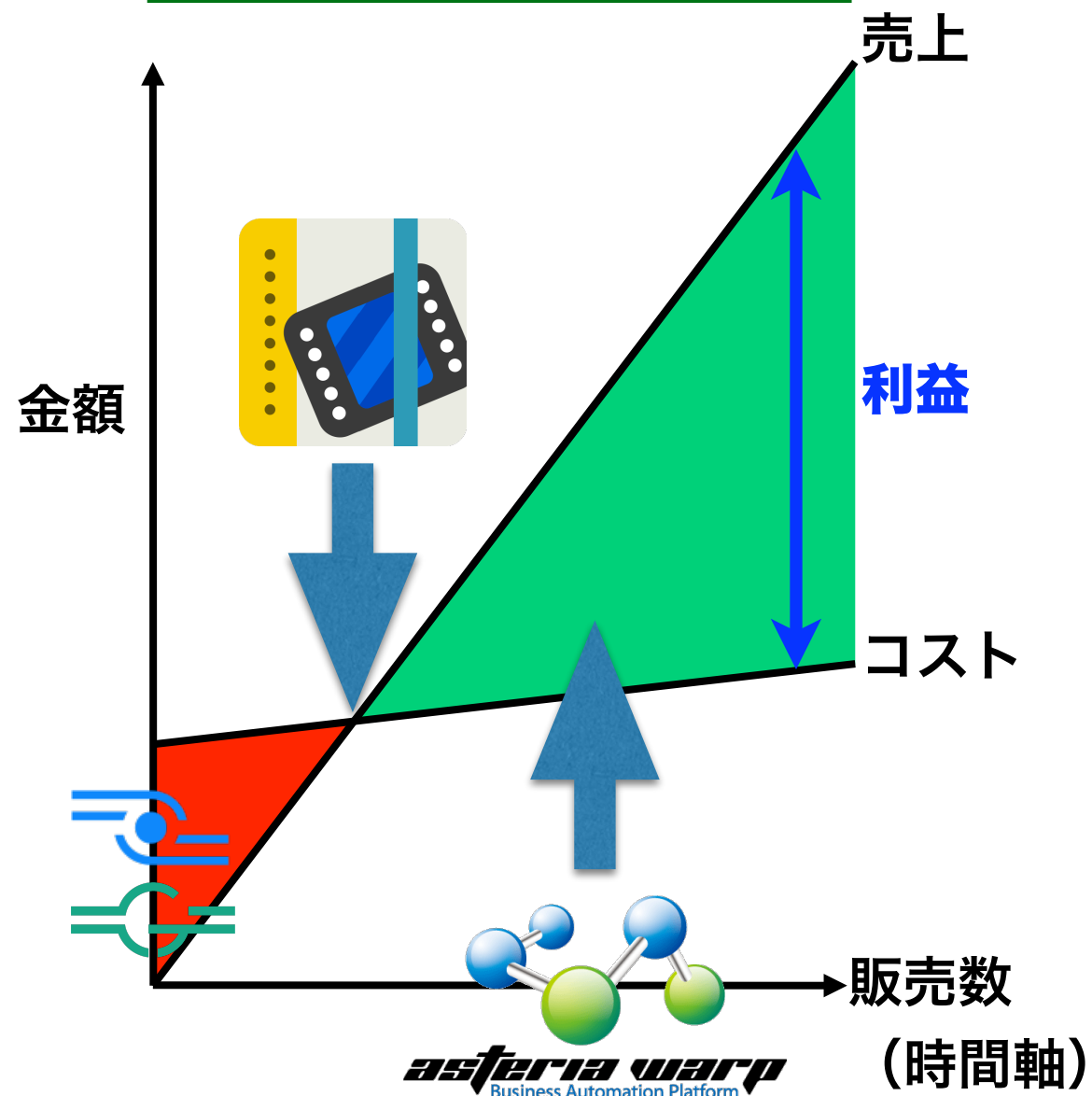
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発も 2 モデル

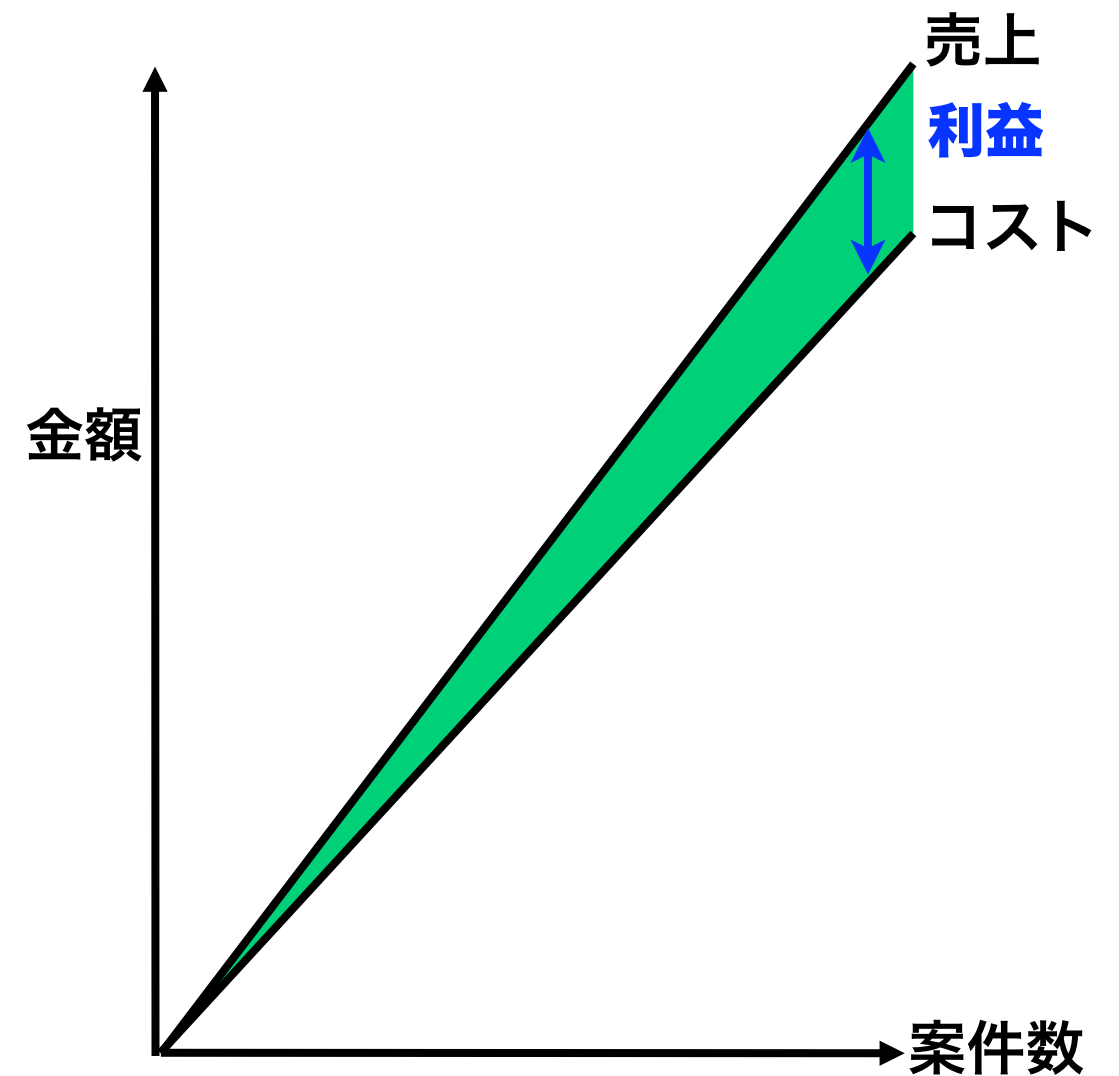
製品開発			受託開発
不特定多数	納品先		1 顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)		低い (2割以下)
高い	スケールし易さ		低い

収益モデルは大きく異なる

製品開発



受託開発





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。