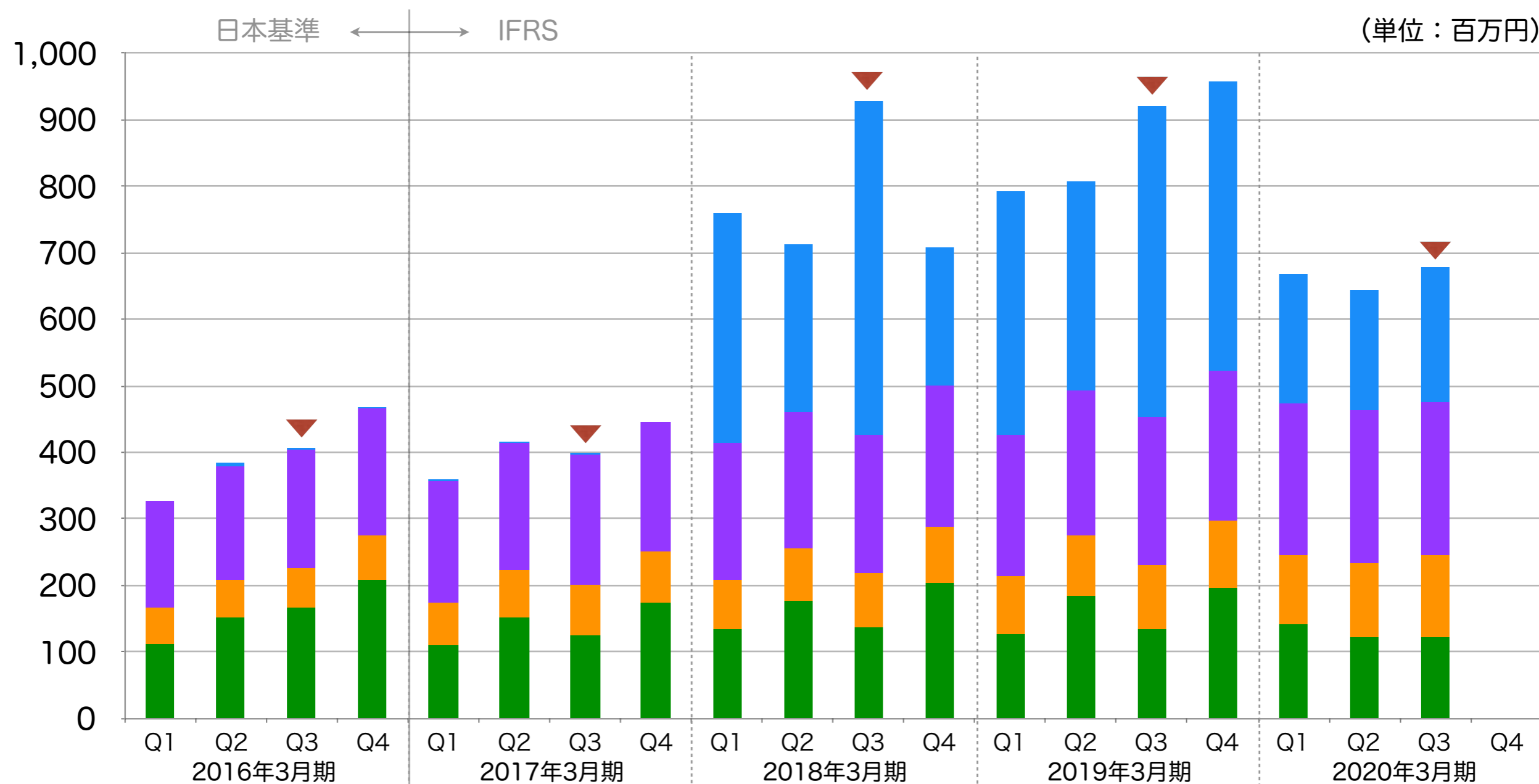


補足資料

〈四半期別推移〉

売上収益推移（四半期別）

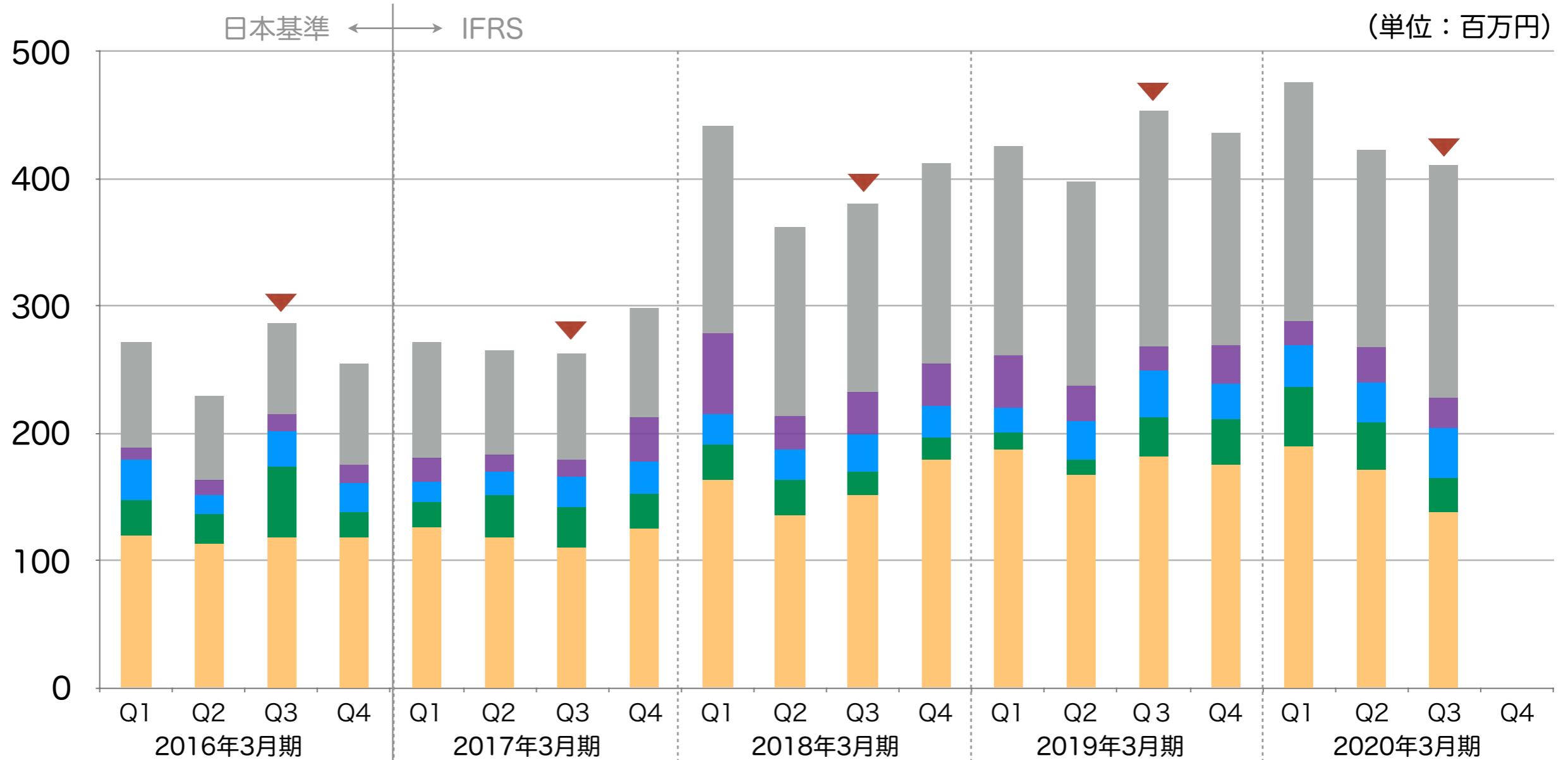
■ 第3四半期として「サポート」および「サブスク」売上過去最高。



	2016年3月期				2017年3月期				2018年3月期				2019年3月期				2020年3月期			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
サービス	1	3	3	2	2	3	3	1	347	254	503	207	366	315	468	435	195	180	202	
サポート	162	171	179	190	183	190	195	196	204	206	209	213	214	217	222	224	227	231	230	
サブスク	54	59	60	66	65	72	76	75	75	79	81	85	86	93	98	103	104	112	125	
ライセンス	111	150	165	209	109	151	125	174	134	175	136	202	127	183	133	195	142	121	120	
合計	330	384	408	467	360	416	399	446	760	714	930	706	793	808	920	957	668	644	678	0

販売管理費推移（四半期別）

■ 前年同期（第3四半期）より人件費が減少。



	2016年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2020年3月期
その他	83	67	72	80	91
支払報酬	10	12	13	14	19
広告・販促費	31	14	28	22	17
研究開発費	28	24	55	21	21
人件費	120	113	119	118	126
販売管理費計	272	230	287	255	273

	2016年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2020年3月期
その他	83	67	72	80	91
支払報酬	10	12	13	14	19
広告・販促費	31	14	28	22	17
研究開発費	28	24	55	21	21
人件費	120	113	119	118	126
販売管理費計	272	230	287	255	273

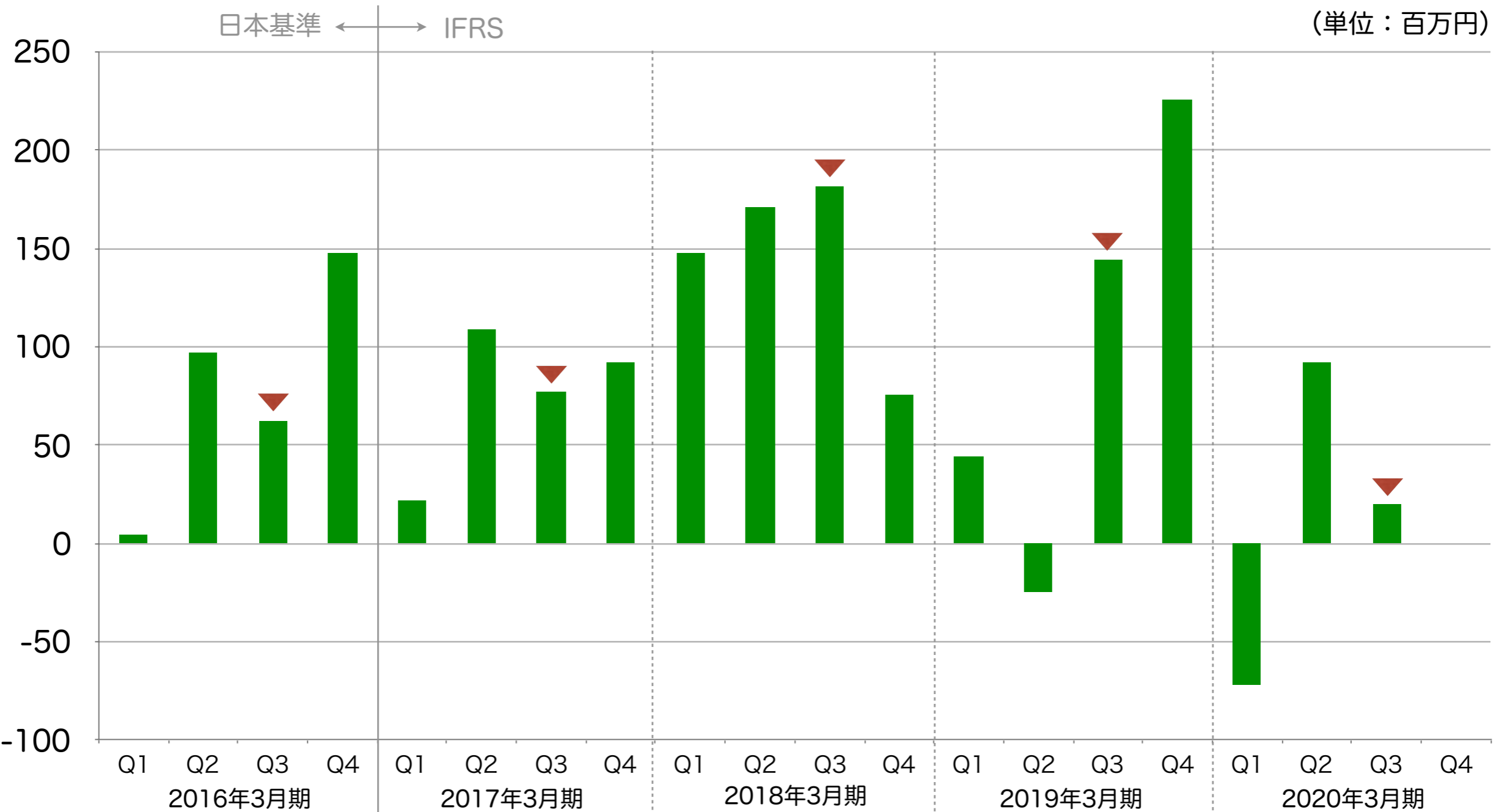
	2016年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2020年3月期
その他	83	67	72	80	91
支払報酬	10	12	13	14	19
広告・販促費	31	14	28	22	17
研究開発費	28	24	55	21	21
人件費	120	113	119	118	126
販売管理費計	272	230	287	255	273

	2016年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2020年3月期
その他	83	67	72	80	91
支払報酬	10	12	13	14	19
広告・販促費	31	14	28	22	17
研究開発費	28	24	55	21	21
人件費	120	113	119	118	126
販売管理費計	272	230	287	255	273

	2016年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2020年3月期
その他	83	67	72	80	91
支払報酬	10	12	13	14	19
広告・販促費	31	14	28	22	17
研究開発費	28	24	55	21	21
人件費	120	113	119	118	126
販売管理費計	272	230	287	255	273

営業利益推移（四半期別）

■前年同期（第3四半期）より営業利益が減少。

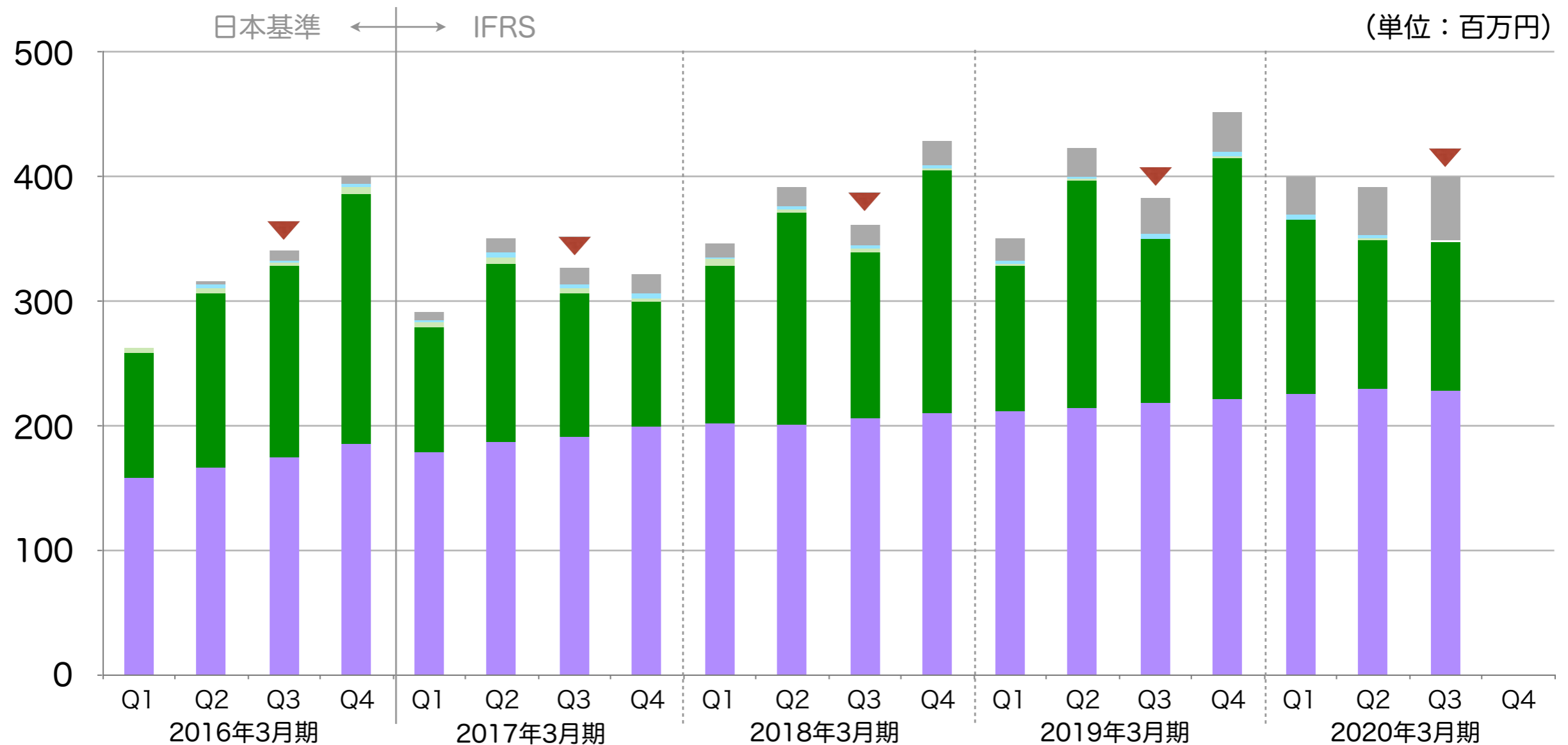


営業利益	4	97	62	148	22	109	77	92	148	171	182	76	44	▲25	144	226	▲72	92	20
------	---	----	----	-----	----	-----	----	----	-----	-----	-----	----	----	-----	-----	-----	-----	----	----

ASTERIA売上（四半期別）



■ 第3四半期として「サポート」および「サブスク」売上過去最高。

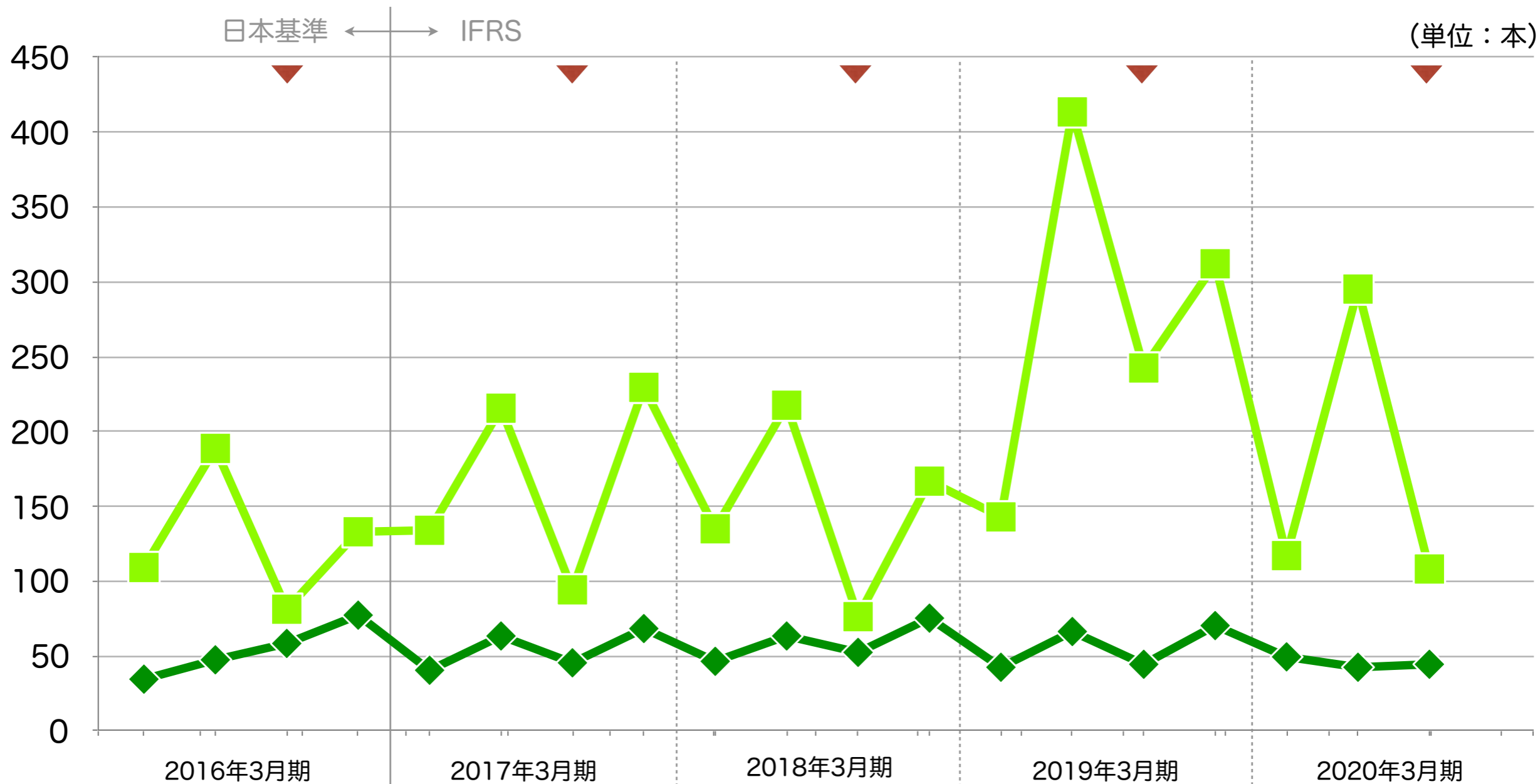


	2016年3月期	2016年3月期	2016年3月期	2016年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2017年3月期	2018年3月期	2018年3月期	2018年3月期	2018年3月期	2019年3月期	2019年3月期	2019年3月期	2019年3月期	2020年3月期	2020年3月期	2020年3月期	2020年3月期
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
サブスク	0	3	8	7	7	12	14	11	11	14	17	18	18	23	29	32	31	38	50	
役務	0	3	2	2	1	3	3	1	2	3	3	3	3	1	3	4	3	2	1	
MDM	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
WARP Lite	4	4	2	6	4	6	3	8	5	3	3	2	1	2	1	1	1	2	0	
WARP	101	139	154	200	100	143	116	162	127	170	133	195	117	182	131	193	140	119	119	
サポート	158	167	175	186	179	187	191	193	202	201	206	210	212	215	219	222	225	230	229	
合計	266	317	344	402	294	353	327	375	346	391	361	429	351	423	384	452	399	391	400	0

ASTERIAライセンス数（四半期別）



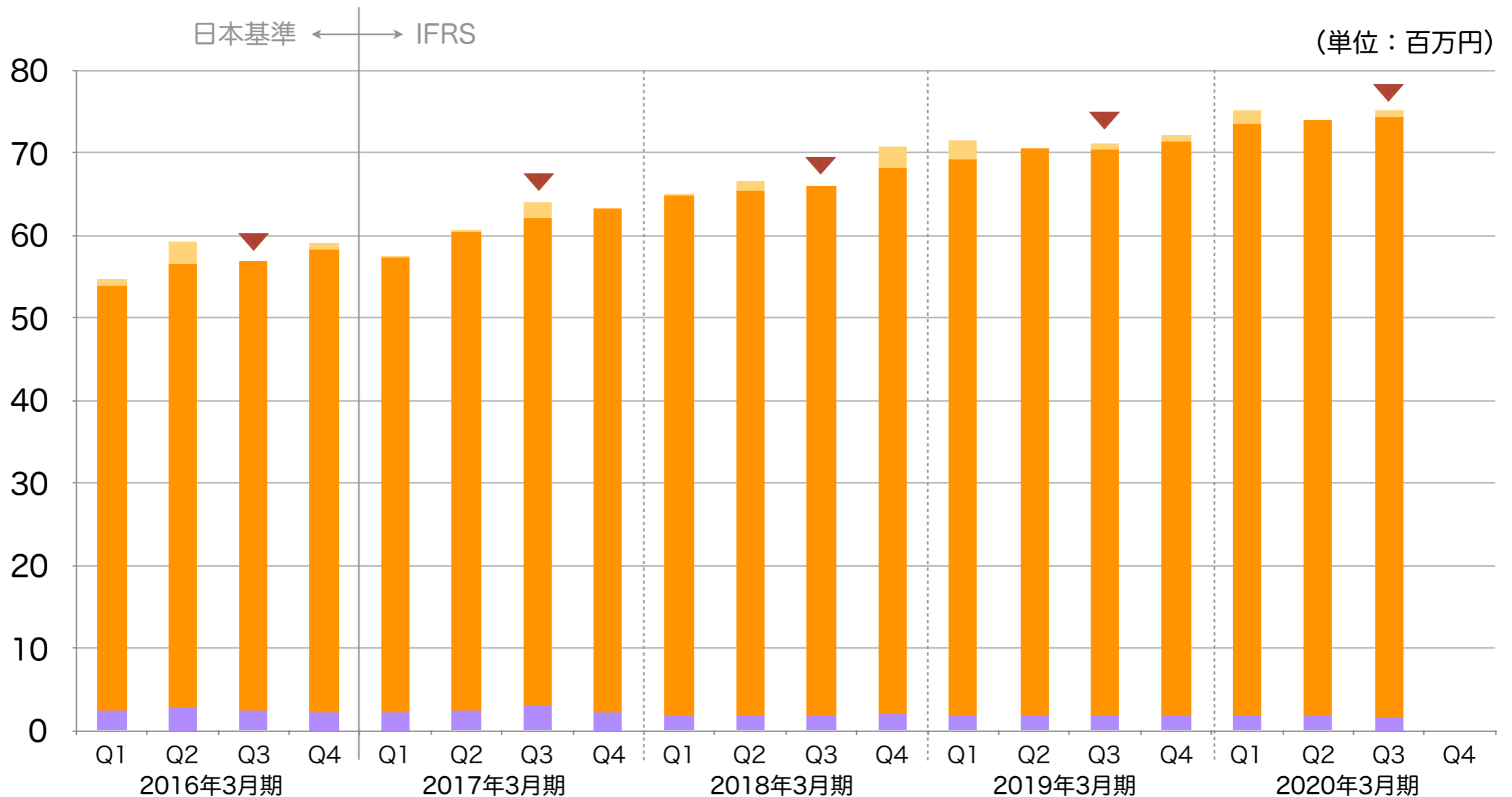
■ 主力のASTERIA Warpライセンスは前年同期（第3四半期）と同数。



	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
ASTERIA Warp Lite	110	190	82	134	135	217	95	231	136	219	77	168	144	416	244	314	118	297	109	
ASTERIA Warp	35	48	59	78	41	64	46	69	47	64	53	76	43	67	45	71	50	43	45	

Handbook売上（四半期別）

■ 第3四半期としてHandbook売上過去最高。

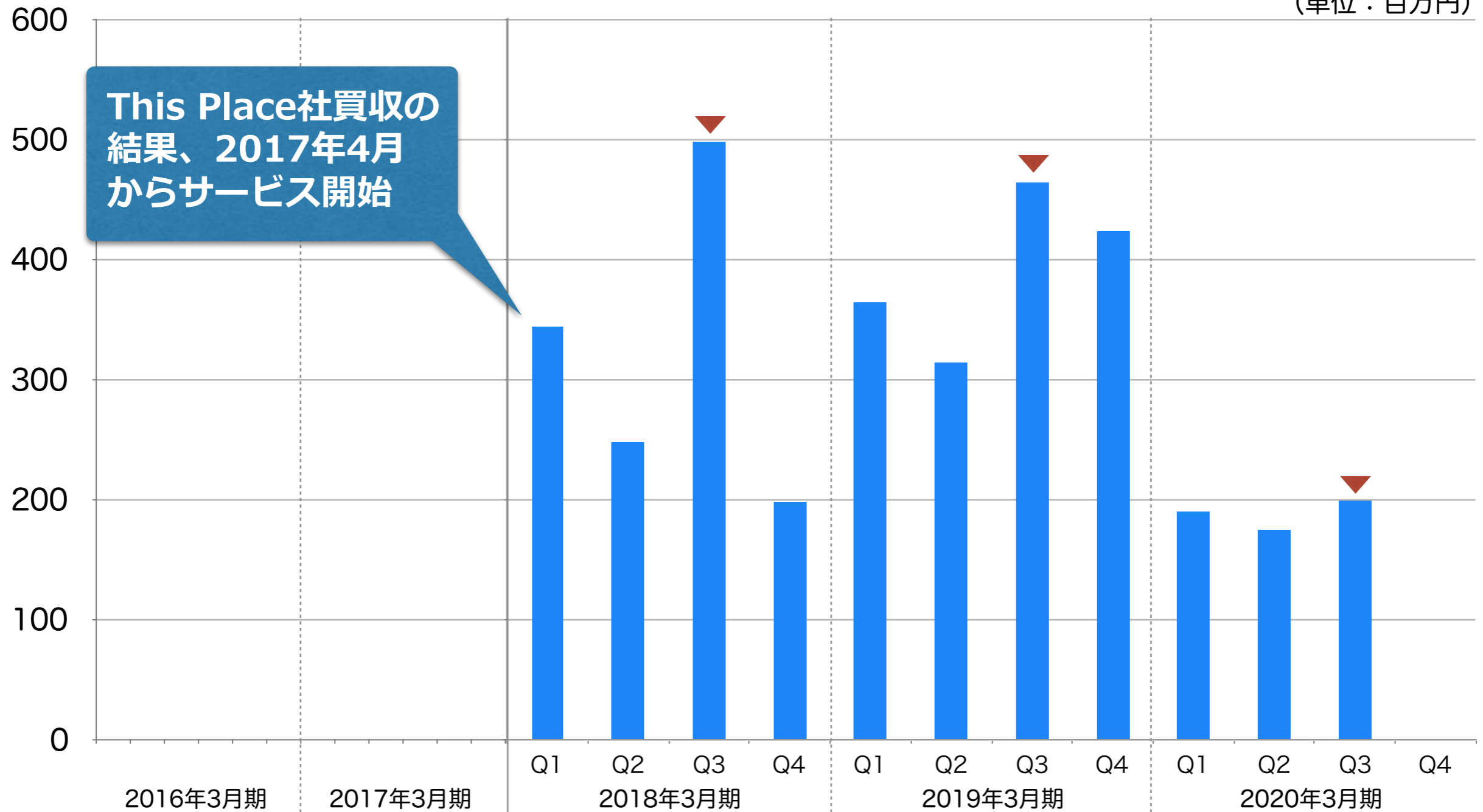


ライセンス版	0	2	0	0	0	0	2	0	0	1	0	3	2	0	1	1	2	0	1	
クラウド版	51	53	54	56	55	58	59	61	63	63	64	66	67	69	68	70	72	72	73	
サポート	2	2	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	
合計	54	59	56	59	57	61	64	63	65	67	66	71	72	71	71	72	75	74	75	0

デザインサービス売上（四半期別）

- 顧客プロジェクトの遅延により、前年同期（第3四半期）より売上が大幅減少。
- 四半期における売上の上下変動は、主に会計上の認識タイミングのズレによるもの。

(単位：百万円)



This Place社買収の結果、2017年4月からサービス開始

デザインサービス	-	-	-	-	-	-	-	-	345	249	498	198	364	314	465	424	191	175	200	
----------	---	---	---	---	---	---	---	---	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	--

補足資料

<製品サービス概要>

アステリア製品群

「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群

エンター
プライズ
製品



Asteria[◆] warp

データ連携ミドルウェア

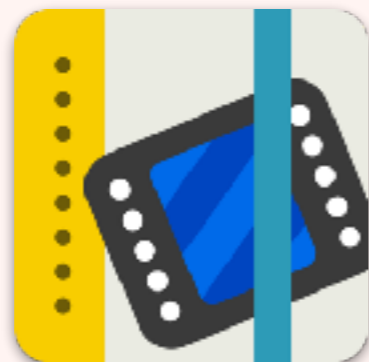


Gravio

Edge Integration Platform

AI搭載IoT統合エッジウェア

ネット
サービス
製品

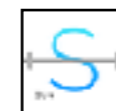


Handbook

企業内外の情報を
安全に配信、閲覧



モバイルアプリ制作ツール



“つながる”カレンダー



“つながる”オンライン付箋

主力製品

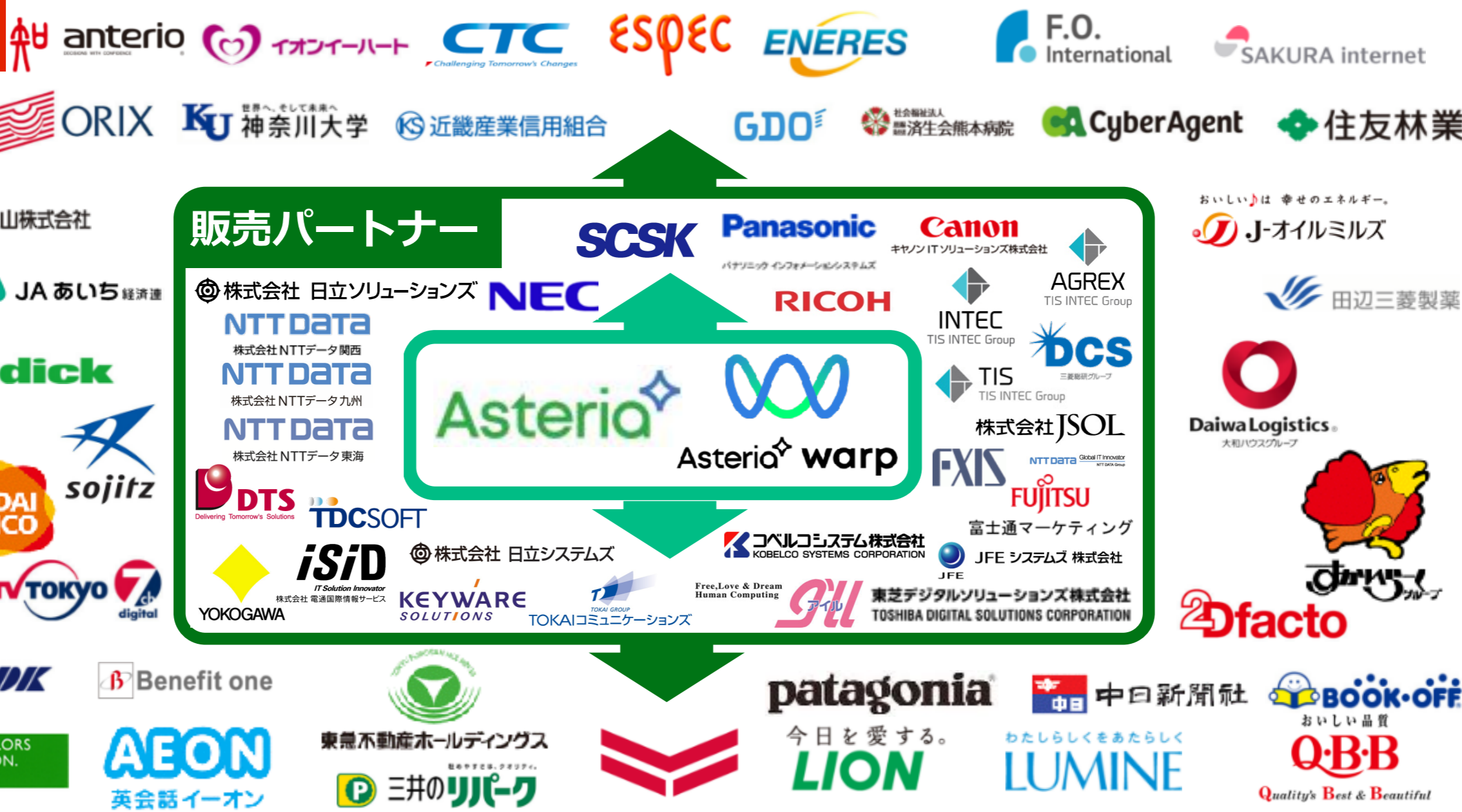
主力製品 1 : ASTERIA Warp



ASTERIA Warp : 確固たる実績

8,000社を超える導入企業。13年連続市場シェアNo.1!
販売パートナー（主としてSIer）を通じ100%間接販売。

顧客



ASTERIA Warp : サブスク化が進む

サブスク製品 (Core) を扱うパートナー制度

ASP (ASTERIA Subscription Partner) 40社以上に



主力製品 2 : Handbook (ハンドブック)

企業内外の情報・ファイル・データを安全に配信し、
モバイル端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



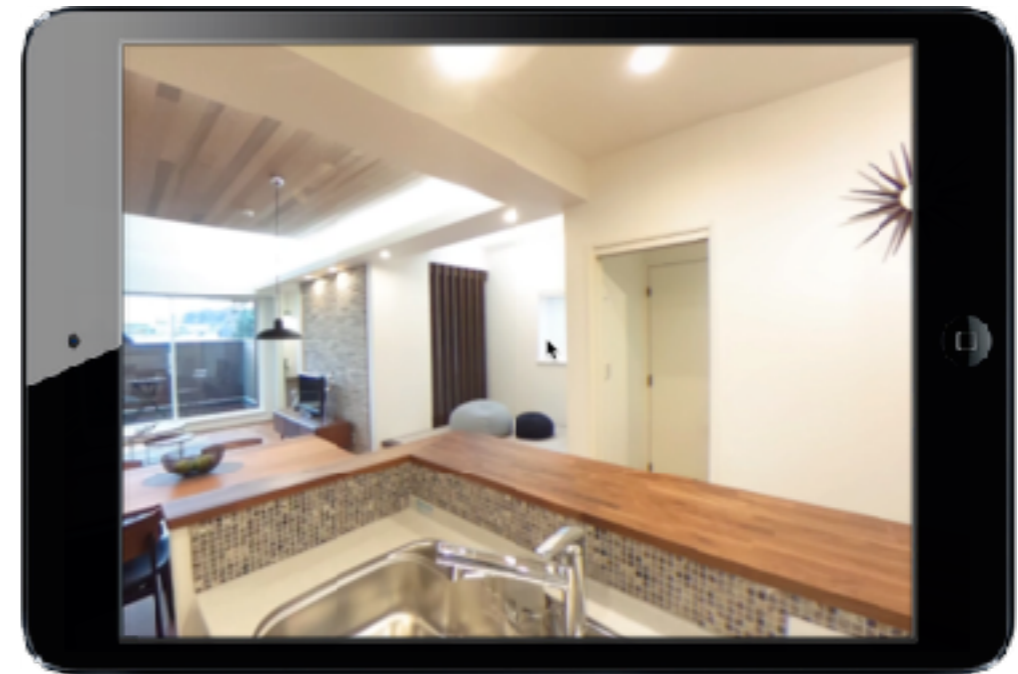
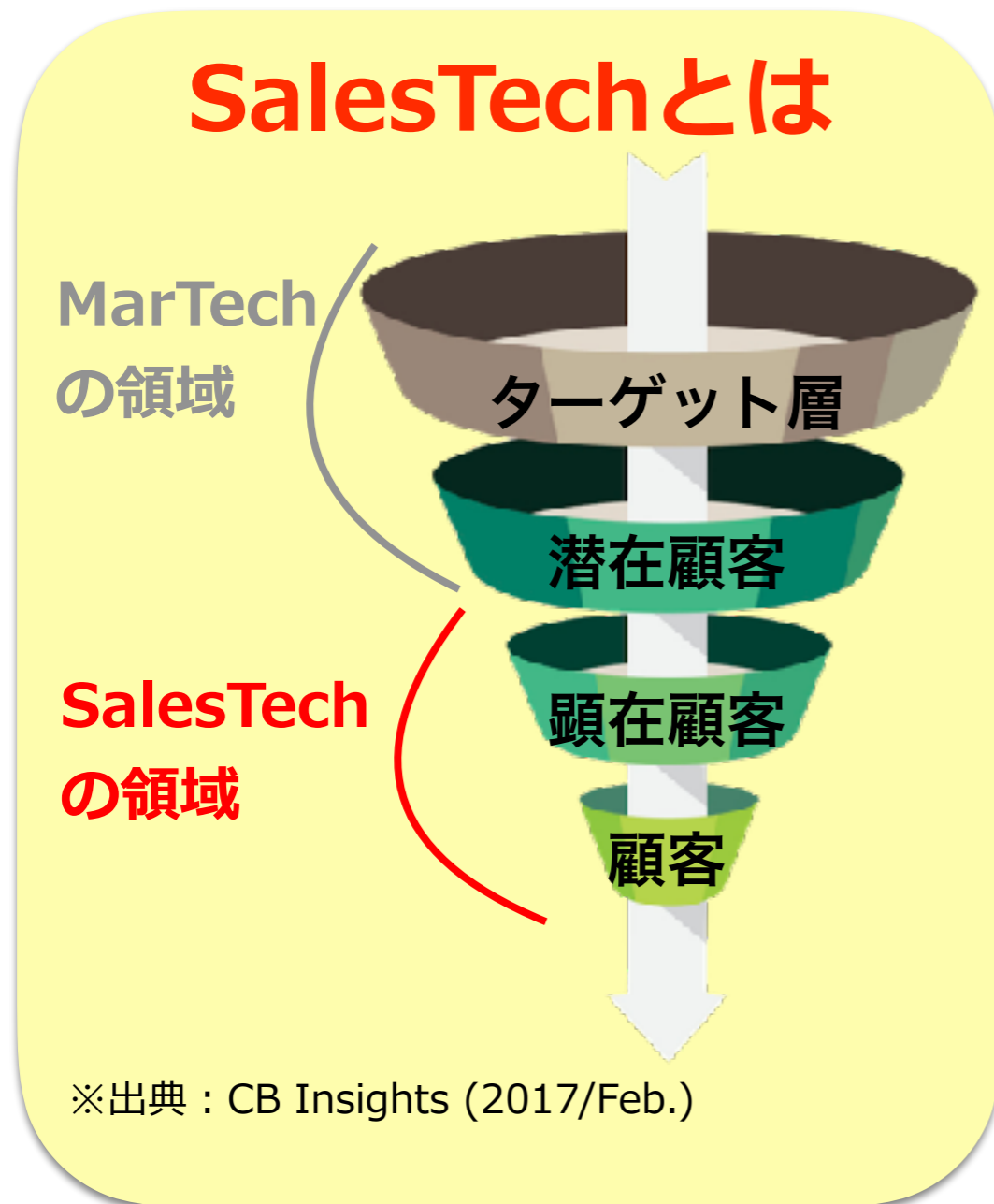
Handbook : 確固たる実績

1,500を超える先進的企業、教育機関で採用。



Handbook : 新領域への展開

営業 x テクノロジーで営業強化の
SalesTechを実現！



三井ホーム様の利用例<360度映像>

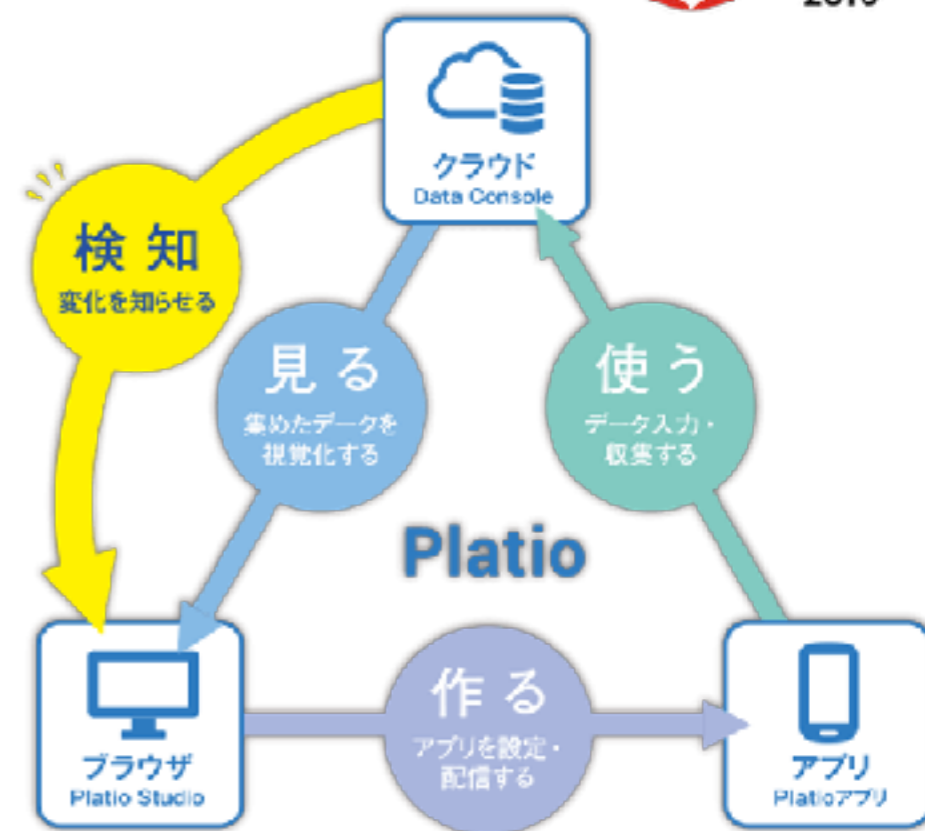
- ✓ 情報・サービスの質が向上
- ✓ よりリアルな商品イメージ
- ✓ 成約数アップを実現
- ✓ 準備時間を大幅に短縮
- ✓ 常に最新資料を閲覧
- ✓ 社員のスキル向上

Platio (プラティオ)

モバイルアプリ制作ツール



- テンプレートからの選択により簡単にIoT対応モバイルアプリを制作できる画期的ソフトウェア



✓ 100 種のテンプレートから最適な業務アプリを簡単作成

✓ アジャイルに配布→運用



Gravio (グラヴィオ)

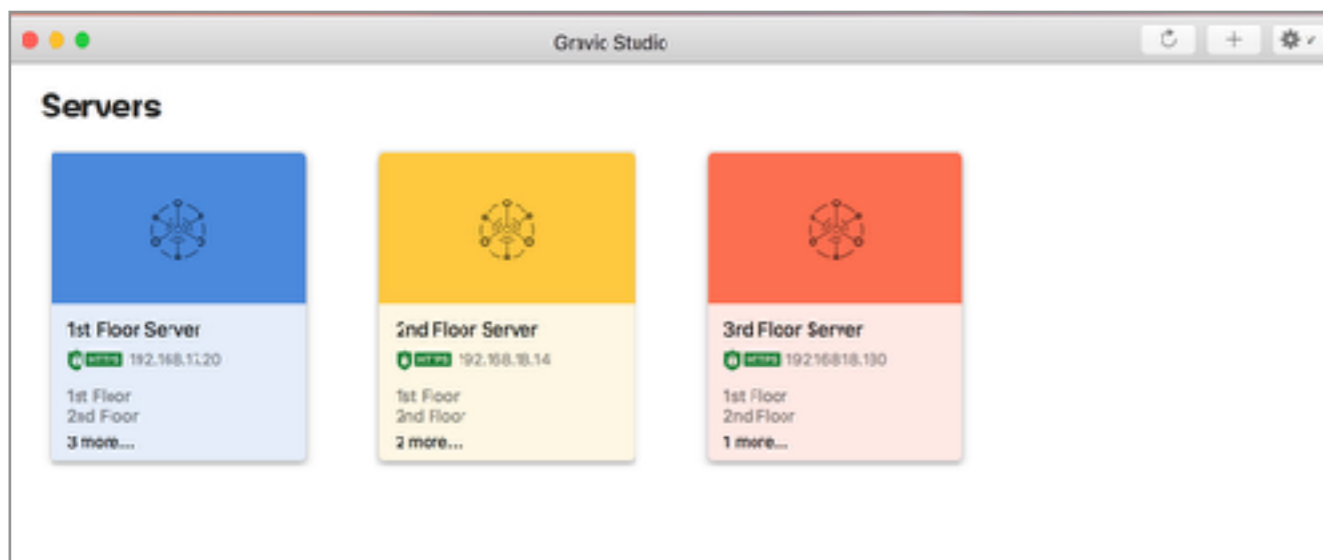
AI搭載IoT統合エッジウェア



Gravio Hub



- ✓ AI Edition追加
- ✓ ブロックチェーン搭載
- ✓ IoT機器制御も可能
- ✓ ノン・プログラミング



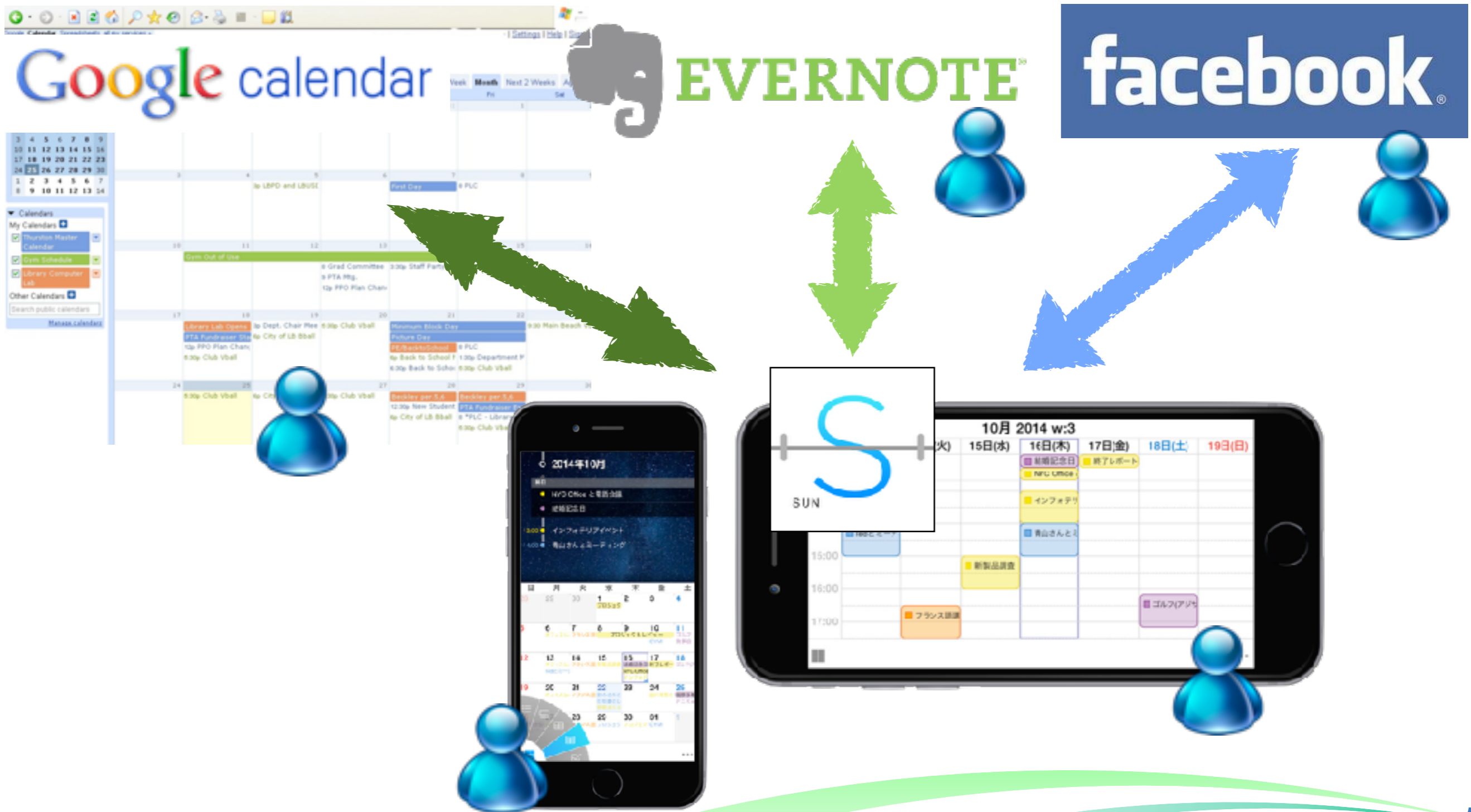
- Win, Mac, Linux, RasPi対応
- ZigBee, EnOcean他対応

✓ IoT機器 (センサー) 付属



SnapCal (スナップカル)

繋がるスマホ専用カレンダー iOS, Android対応



lino (リノ)

誰とでも繋がる、クラウド上の付箋。Apple Watch対応。

facebook

Google calendar mail & etc

無料オンライン付箋
「lino」



有料版 月額315円



デザインサービス

企業のデジタルトランスフォーメーション実現を支援する

主にThis Place
シアトルオフィス
ロンドンオフィス
香港オフィス から提供

- ◆ 顧客企業のブランディング戦略
- ◆ ウェブやモバイルアプリのデザイン
- ◆ ウェブやモバイルアプリの開発支援

主要顧客

T-Mobile

Samsonite

TELECOM

BBC

Hannaford

food
network

Ahold
Delhaize

AEG

M&CSAATCHI

Woolworths
the fresh food people

ASOS
discover fashion online

SECURE

MANUKU
ORIENTAL
THE HOTEL GROUP

dunhill

Edelman

当社の事業モデル

「IT業界」もさまざま

ソフトウェア

アステリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Facebook etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

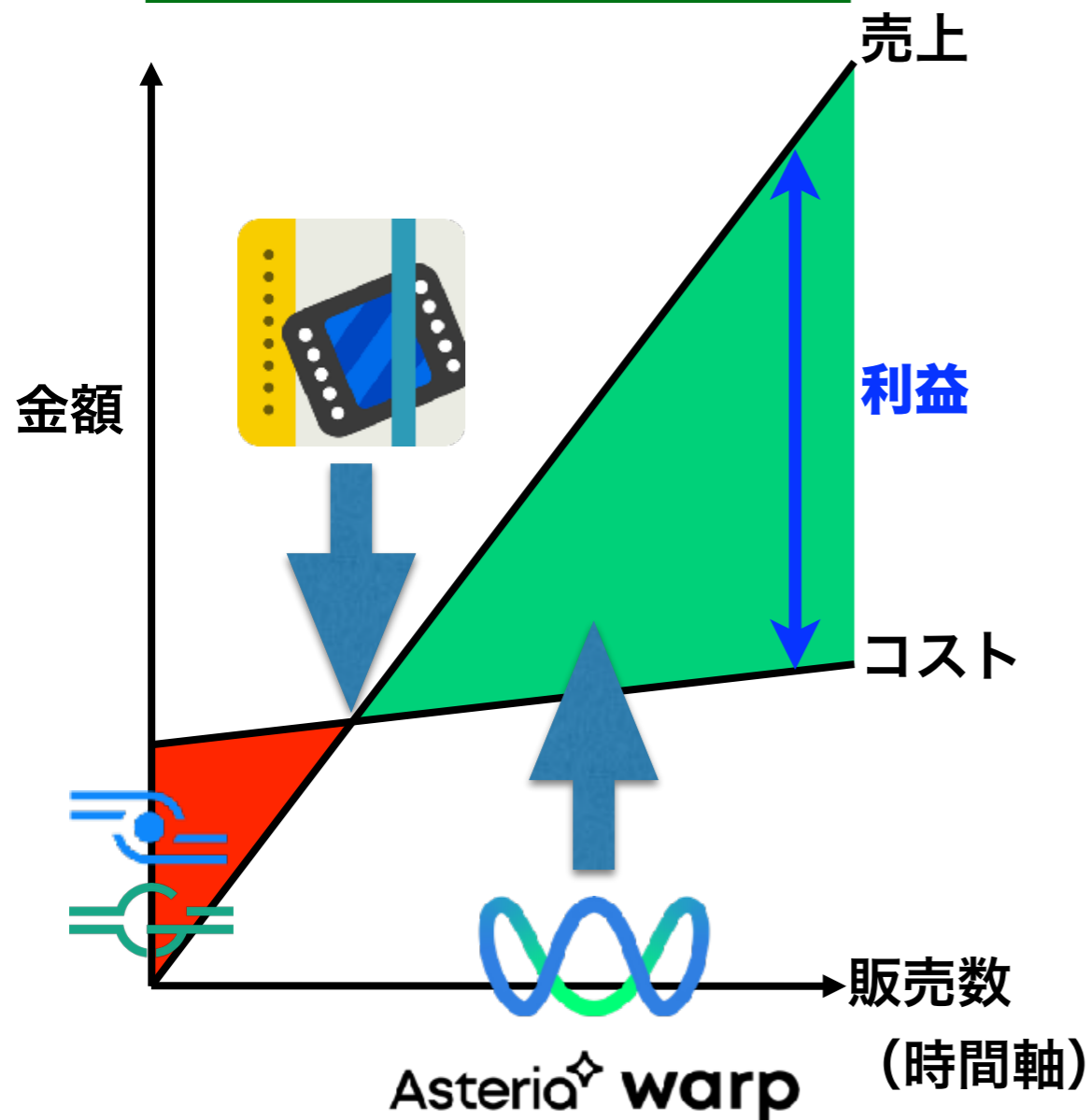
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発も2モデル

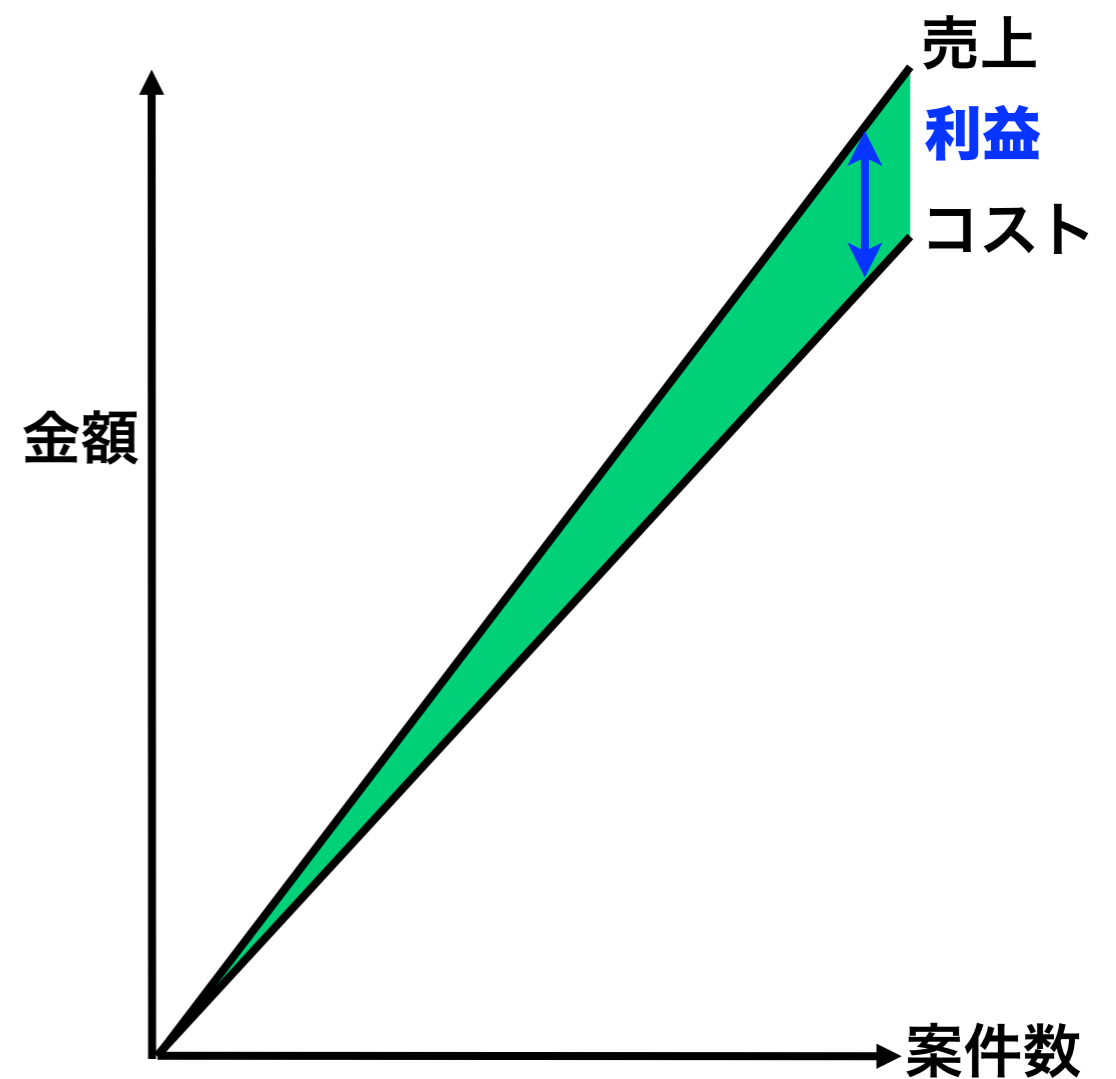
製品開発		受託開発
不特定多数	納品先	1顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

収益モデルは大きく異なる

製品開発



受託開発





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。