Asteria

会社規題

補足資料



アステリアグループ概要

- ◆市場 東証プライム(3853)
- ◆設立 1998年9月
- ◆拠点 5ヶ国に展開
- ◆事業 **✓**「つなぐ」ソフトウェアの開発・販売
 - ✓ デザイン戦略コンサル (This Place)
 - ✓ 企業投資事業 (Asteria Vision Fund)













(***

東京、大阪、熊本、愛知

- ◆資本金
- ◆従業員数

22億7,534万円

143名(連結)

(2022年9月30日現在)



社外取締役が過半数

- ◆社外取締役は多様性(ジェンダー、国籍)を重視した構成
- ◆創業期から継続的に社外取締役2名以上を選任

社内取締役



平野 洋一郎

▶ 社長/CEO



北原 淑行

- 副社長/CTO
- ソフトウェア開発歴35年超

社外取締役



五味 廣文

- ▶ 元 金融庁長官
- ▶ SBI新生銀行会長
- ► ボストン・コンサル ティング・グループ Japan

シニア・アドバイザー 🕨



Anis Uzzaman

- ► シリコンバレーの VCのCEO
- ▶ 世界40ヶ国以上で 開催の「Startup World Cup」主催

米国CA州在住



時岡 真理子

- ► シリアルアントレ プレナー
- Forbes Japan
 WOMEN AWARD
 2019 受賞
- ▶ 米国NY州在住



グローバルな経営体制

◆様々な分野に強みを持つ執行役員構成

執行役員 社長/CEO



平野 洋一郎

執行役員 副社長/CTO



北原 淑行

常務執行役員 CFO



齊藤 裕久

常務執行役員 営業本部長



熊谷晋

執行役員亚思塔信息科技 董事長



黄曦 (Huang Xi)

執行役員This Place, CEO



Dusan Hamlin

執行役員 研究開発本部長



田村 健

執行役員 コミュニケーション本部長



長沼 史宏

執行役員 AVF, President



吉田 晋司



重点ポイントに新たにCxOを配置

CXOTransformation











(元富士通/ソフトバンク 首席エバンジェリスト)

「ノーコード」の普及推進 を通じ企業のソフトウェア 文化を変革を行う

(元日本ユニリーバ 取締役人事総務本部長) ウェルビーイングの第一人者 アステリアおよび日本のウェ ルビーイング向上を行う

(元三井物産 経営企画/事業 開発等の要職を歴任) アステリアグループの経営企画 と戦略立案を担う



Asteria

事镁想要

補足資料



アステリアの主力事業

企業向けソフトウェア開発・販売 受託開発を一切行なわず製品開発のみ コア拠点:日本(東京)

ソフトウェア事業

デザイン事業

2つの事業は ソフトウェア事業の 成長を支える事業

企業投資事業

2017年のThis Place買収で 開始したデザイン戦略コンサル コア拠点:英国(ロンドン)

2019年に本体から独立させ 開始した「4D」投資 コア拠点:米国(プレイノ)

主力事業の構成



ソフトウェア事業セグメント

デザイン事業

投資事業セグメント

企業投資事業









Asteria Warp Handbook X Platio

創業事業:企業向けソフトウェア製品

コア拠点:日本(東京)

This Place.

創発事業: 2017年のM&Aにより開始

コア拠点:英国(ロンドン)



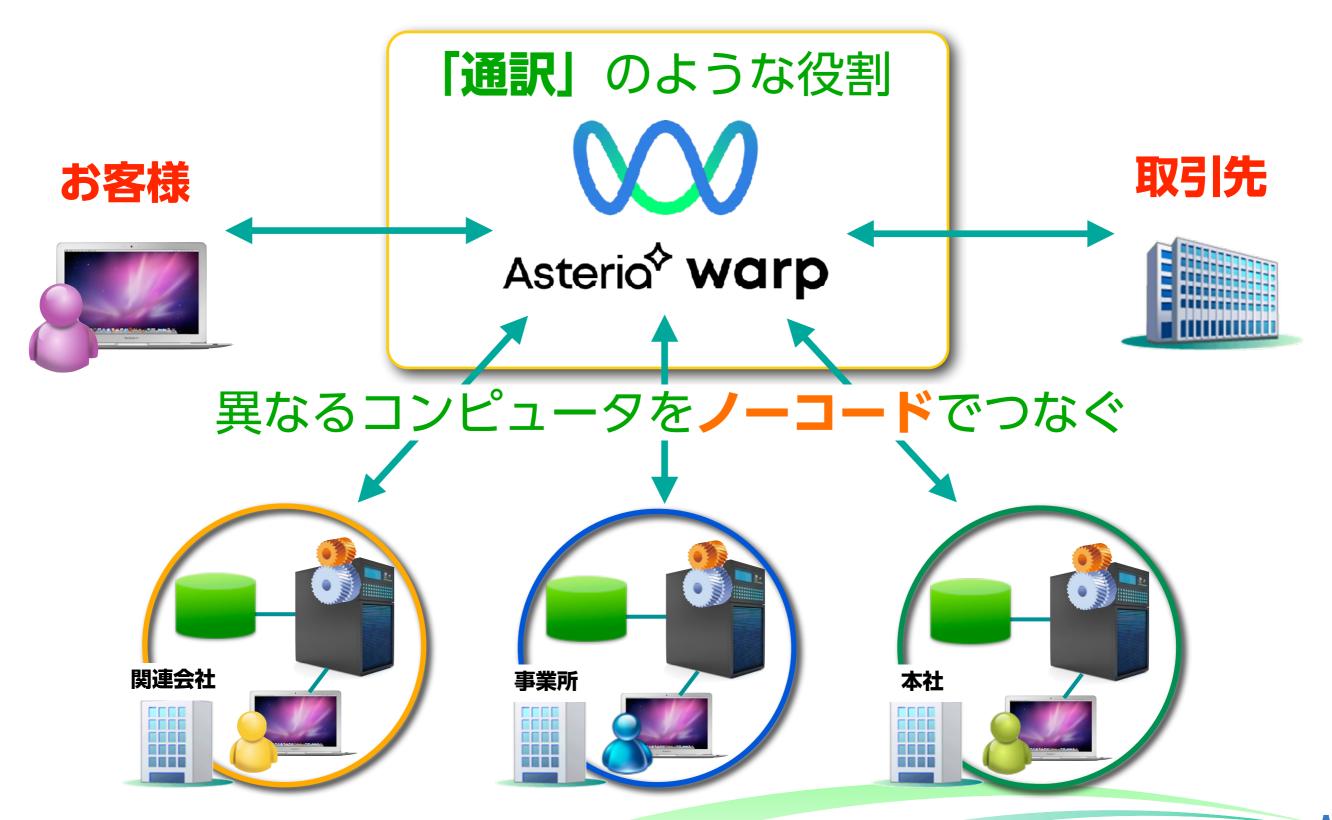
Gorilla imagine Workspot.



創造事業: 2019年にAsteria Vision Fund開始

コア拠点:米国(テキサス州プレイノ市)

Warp とは



Warp:ノーコード

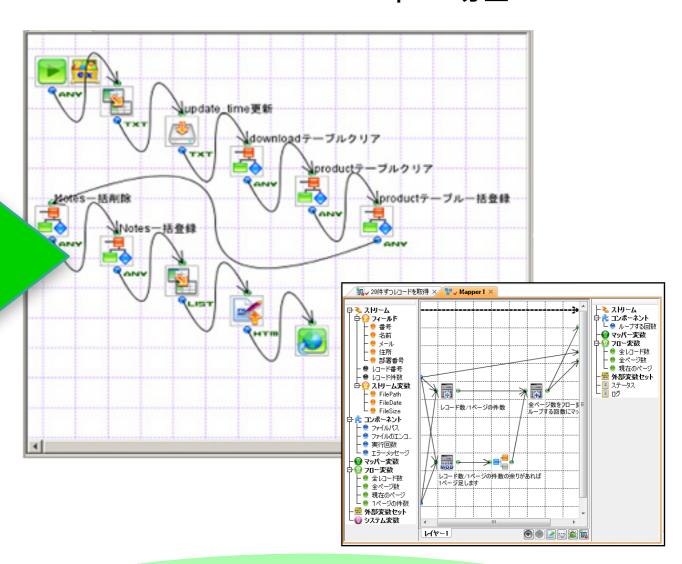
ノーコード= コーディング不要、「アイコン」を並べて設定するだけ

コーディングの場合

```
var client = require('cheerio-httpcli');
client.fetch('http://stocks.finance.yahoo.co.jp/stocks/history/?code=3853',"", function (err, $, res) {
   var jsonStr = '{"app": 37,"records": [';
   $('table.boardFin tr:nth-of-type(n+2)').each(function (idx) {
       $(this).each(function(idx2) {
           var dateStr = $("td:nth-of-type(1)",this).text().split(/[(年)|(月)|(日)]/).join('-');
           dateStr = dateStr.substr(0,dateStr.length-1);
           jsonStr = jsonStr + ' {"日付": {"value": "' + dateStr + '"},';
           jsonStr = jsonStr + ' "始値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(2)',this).text().split(',').join(
           jsonStr = jsonStr + ' "高値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(3)',this).text().split(',').join(
           jsonStr = jsonStr + ' "安値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(4)',this).text().split(',').join(
           jsonStr = jsonStr + ' "終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(5)',this).text().split(',').join(
           jsonStr = jsonStr + ' "出来高": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(6)',this).text().split(',').join
           jsonStr = jsonStr + ' "調整後終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(7)',this).text().split(',')
   jsonStr = jsonStr.substr(0,jsonStr.length-1);
   jsonStr = jsonStr + ']}';
   optionStr = '{"uri": "https://infoteria-demo.cybozu.com/k/v1/records.json",' +
                '"headers": { "Content-type": "application/json",' +
               ' "json": ' + jsonStr + '}';
   var option = JSON.parse(optionStr);
   // kintone 書き込み
   var request = require('request');
   request.post(option, function(error, response, body){
       if (!error && response.statusCode == 200) {
           console.log("success");
       } else {
           console.log(error);
```

画面はイメージです

Warpの場合





Warp:確固たる実績

9,800社を超える導入企業。15年連続市場シェアNo.1! 販売パートナー(主としてSIer)を通じ100%間接販売。





Warp: サブスクがさらに伸張

サブスク製品「Corelを扱うパートナー制度 ASP (ASTERIA Subscription Partner) 50社以上に

































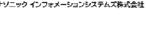


YOKOGAWA



Systena











SAKURA internet



Cloud pack









EXcorporation





















































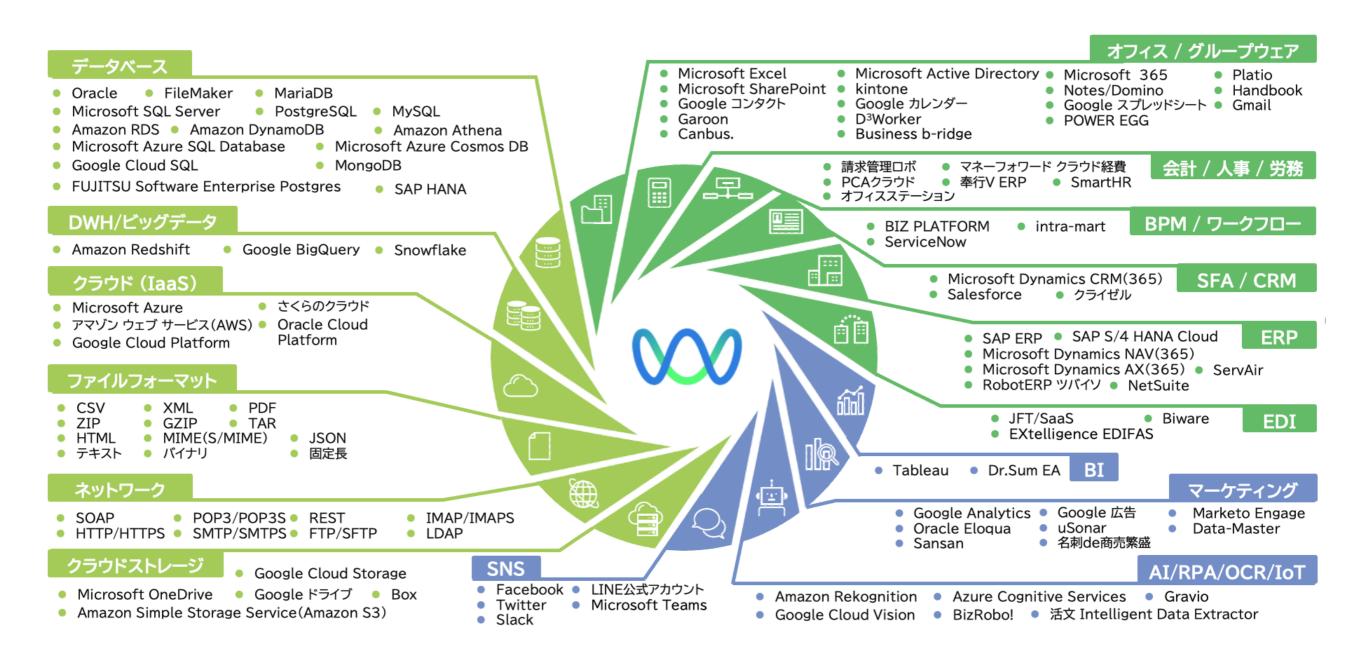






Warp:100以上のアダプター

多様なアダプターでデータ/システム/クラウドと連携





Warp:DXニーズに対応



DX推進に不可欠なデータの共有・整備に

◆ コロナ禍で拡大するオンラインギフトニーズに対応

- ✓英国コスメ「Lush」がWarpを採用
- ✓LINEギフトと社内システムを連携
- ✓1,000件/1日を超える トランザクションに対応



◆ Snowflake連携アダプター提供開始

- ✓膨大な情報資産を有効活用
- ✓先進的なデータドリブン経営の推進へ







商談の決め手は、ひとつじゃない。



情報をスムーズに提示し、商談成立の流れをつくる。 百談支援アプ





◎車内の携帯電話のご利用マナーにご協力ください。*タブレット画面の内容はイメージです。



新製品「Handbook X」提供開始





中堅企業

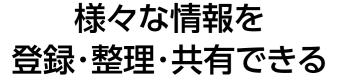
中小企業/コミュニティ

「つなぐ」[™] 領域を拡大



副業/複業/フリーランス/個人事業



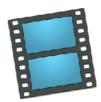












MP4 MOV



JPEG PNG













「Handbook / Handbook X」 3カテゴリでシェアNo.1を獲得





SaaS·ASP型 MCM出荷ID数 No.1

営業用途モバイルコンテンツ管理市場 ベンダー別売上金額シェア(2021年度) (Handbook / Handbook X)

出典:ITR[ITR Market View:ユニファイド・エンドポイント管理市場2022]

モバイルコンテンツ管理市場 ベンダー別売上金額シェア(2021年度) (Handbook / Handbook X)

出典:ITR[ITR Market View:ユニファイド・エンドポイント管理市場2022] ※年商100億-500億円未満、年商10億-100億円未満

SaaS·ASP MCM出荷ID数 (Handbook / Handbook X)

出典:デロイトトーマツミック経済研究所 「コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望2022年度版」

7ヶ月で10万ダウンロードを突破!



新製品「Handbook X」



◆ ニューノーマル時代の 「新しい働き方」にも適用

- ✓ 個人事業主
- √ フリーランス
- ✔ 副業/複業
- √ コミュニティ
- ◆選べる7つのラインアップ
 - ✓ パーソナルからワークグループまで
 - ✓ サーバー不要!モバイルで完結
- ◆ あらゆる規模/様々な業種に







Platio(プラティオ)

Platio

ノーコード モバイルアプリ作成ツール 4つのカテゴリでNo.1

- ◆ 誰でも簡単に自社の業務にフィットするモバイルアプリを 作成・活用できるノーコードアプリ作成ツール
 - ✓ iOS, Android対応
 - ✓ 作成したアプリはすぐに配信して現場で利用可能
 - ✓ 入力されたデータの変化をPlatioが検知し自動でお知らせ



さまざまな業種業態の現場に適応できる100種以上のテンプレートを標準で準備!





Platio(プラティオ):導入実績

幅広い業界に採用事例が拡大

























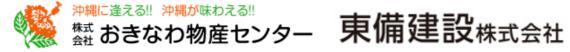


CLASSIC JAPAN Ltd.























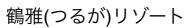


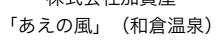










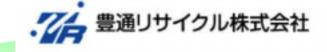
















Platio(プラティオ):導入事例

ノーコードで多様な現場のDXに対応

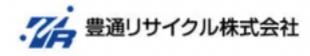


◆ 電子入札アプリ

- ✓小国町森林組合
- √毎回1,000枚の入札表を完全デジタル化
- ✓入札記録のデータ化で需要の高い原木の傾向分析が可能

◆ ヒヤリハット報告アプリ

- ✓豊通リサイクル
- ✓工場長が独自アプリを3時間で作成
- √報告業務のDXで安全性を向上







[Platio Connect]



業務データと社内データを連携し、DXを推進

- ◆ 100以上のビジネスツールと業務アプリデータをノーコード連携
- ◆ Slack、Boxなどのビジネスツールとスマホアプリが自動連携

現場の業務アプリを3日で作成 現場のDXを推進

アプリで収集したデータをあらゆるシステムやサービスで活用 企業のDXを推進

モバイルアプリ活用で現場業務のデジタル化とプロセス改善を実現

100種類以上のテンプレートから 現場に合ったアプリをスピード導入



点検報告



棚卸報告



現場データと社内データ資産の自動連携・活用により業務の効率化や最適化を推進

・ 100種類以上のシステムやサービスとノーコードでシームレスに連携





[Platio One]



独自ノウハウを基にアプリを作成し顧客に販売可能

- **◆ システム開発企業、コンサルティング企業がアプリプロバイダーに**
- ◆ 「現場のDX」を推進する100アプリを製品化予定(2022年度末)

✓ Platio Oneで提供されるアプリの一例

	HACCP実施記録アプリ	お茶農家向け栽培日誌アプリ	建設業向けアプリ "SiteEye mini"
用途	日次の点検項目を記録	お茶栽培の作業状況を記録	機材管理や作業日報を記録
導入実績	スペースクリエイト自遊空間	八女茶生産団体	
開発企業	(株) ランシステム	(株)システムフォレスト	エイデイケイ富士システム(株)
イメージ		3回	 SiteEye mini 機材貸出管理 機材付出管理 機材点検管理 機材マスタ 機材マスタ 地上の動管理 油圧ショベル01 2022/04/06 東出中



Gravio(グラヴィオ)

新版提供開始!AI搭載IoT統合エッジウェア

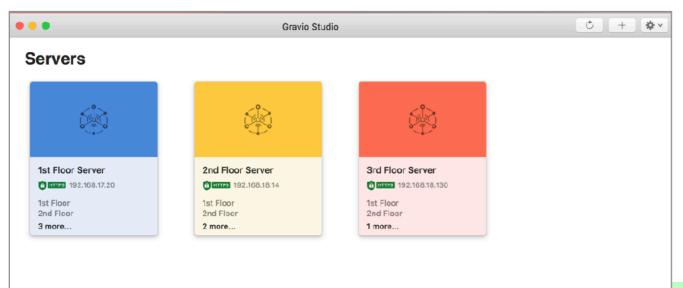


✓ IoT機器付属





✓ ノーコードによるロジック定義



Gravio Hub2



- ◆ Win, Mac, Linux, RasPi対応
- ◆ ZigBee, EnOcean他対応



Powered by



/ 本ウック・クリング という

√ 独自ブロックチェーン搭載



Gravio(グラヴィオ)



国内外の自動化、遠隔化に向けた取り組みへ

◆ 倉庫内温湿度をリアルタイム監視



- ✓NTTロジスコの物流センターで導入
- √温湿度で変質しやすい保管品の倉庫内温度をリアルタイム監視
- ✓目視での確認による人的作業を削減

◆ 東南アジア地域での提供を開始



- ✓エンブリオ(シンガポール)販売パートナー契約締結
- ✓来場者管理システムとAI/IoTで収集したデータを組み合わせる
 - ソリューションパッケージの提供を開始
- ✓ポストコロナ時代のコロナ感染対策を推進



Gravio(グラヴィオ):導入事例

自動化、遠隔化のための事例が続々登場





Alカメラによる 3密回避ソリューション

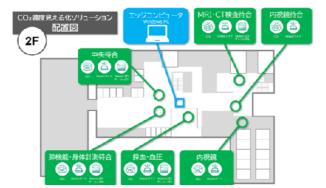


待合室の待機人数をリアルタイムで Webサイトに表示

JA山梨厚生連

山 梨 県 厚 Yamanashi Koseiren

CO2濃度見える化 ソリューション



CO。濃度見える化ソリューションの配置図



外来受付でのGravio利用シーン



品質向上や効率化に加え、 脱炭素も実現



シューズのソールやその他部品の厚さを 自動測定



リアルタイムで環境測定 (異常時にはGravioライトで通知)



デザインサービス (This Place)

This Place.

デザイン戦略コンサルティングサービス

英国、米国、香港を 拠点にサービス提供

- ◆ 顧客企業のデジタルブランディング
- ◆ 顧客企業のDX戦略策定・実行支援
- ◆ ウェブやモバイルアプリの開発支援





















Hannaford











デザインサービス (This Place)

買収の背景(2017年4月)

企業向けソフトもデザインファーストに

背景:ソフトウェアの選択権が、IT部門から現場へシフト





機能ファースト

コンシューマーにおける 典型的な例:初代 iPhone デザインファースト



- *最初はコピペすらなかった
- *機能○×表からは産まれない



企業投資事業

Asteria Vision Fundを通じ「4D」に投資。



吉田 晋司 アステリア 執行役員 Asteria Vision Fund Inc. Managing Director



✓経験豊かな投資委員会メンバー



平野 洋一郎

アステリア(旧インフォテリア) が実施してきた出資やM&Aを 全ての交渉を直接指揮・実施 した実績。



Dusan Hamlin

自らが創業した企業を2社売却した経験。1社目は電通のUK子会社に売却。2社目はアステリアに売却。



北原 淑行

アステリアが実施してきた技 術系企業の全ての出資や M&Aに対して目利きおよび技 術評価した長年の実績。



Anis Uzzaman

シリコンバレーベースのVCの CEOとして米国、日本、アジア の企業120社以上の投資実績。



投資戦略[4D]

Data

(AI, Big data etc.)

→データのみが企業IT資産になる

Device

(IoT, Smart devices etc.)

<mark>→デ</mark>バイスが不可欠なインフラになる

Design

(Design Thinking, Digital Trans formation etc.)

→「デザインファースト」の時代に

Decentralized

(Blockchain, DApps etc.)

→分散して協調ができる「個」の時代になる



企業投資事業:AVF1のポートフォリオ

MATERIALS

オーストラリア

出資時期:2019年度Q3

出資額:USD 12.3M

Gorilla

出資時期:2019年度Q4

出資額:USD 0.5M

出資時期:2020年度Q4

出資額:¥10M



アメリカ



出資時期:2020年度Q4

出資額:USD 0.5M

Asteria Vision Fund (テキサス州) 2019年設立

Workspot.

SPACEX

出資時期:2021年度Q4

出資額:USD 2M

出資時期:2021年度Q4

出資額:USD 2M



日本



2号ファンド組成に向けた新投資領域

2023年初より投資を開始

Decentralized

(Blockchain, Web3, DAO etc.)

Data

(AI, Quantum C. etc.)

Device

(IoT, Wearable etc.)

Design

(Technology Bridge)

Green

(Sustainability)



Asteria

当社の具葉モデル

補足資料



ソフトウェア事業

ソフトウェア

アステリア、オラクル、 マイクロソフト、NTTデータ etc. インターネット

ヤフー、楽天、DeNA Meta(Facebook) etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC HP、DELL etc. 通信

NTT、KDDI、AT&T、 ソフトバンク etc.



ソフトウェア開発も2モデル

製品開発

受託開発

不特定多数

納品先

1顧客

高い (8割以上)

売上高総利益率 (粗利) 低い (2割以下)

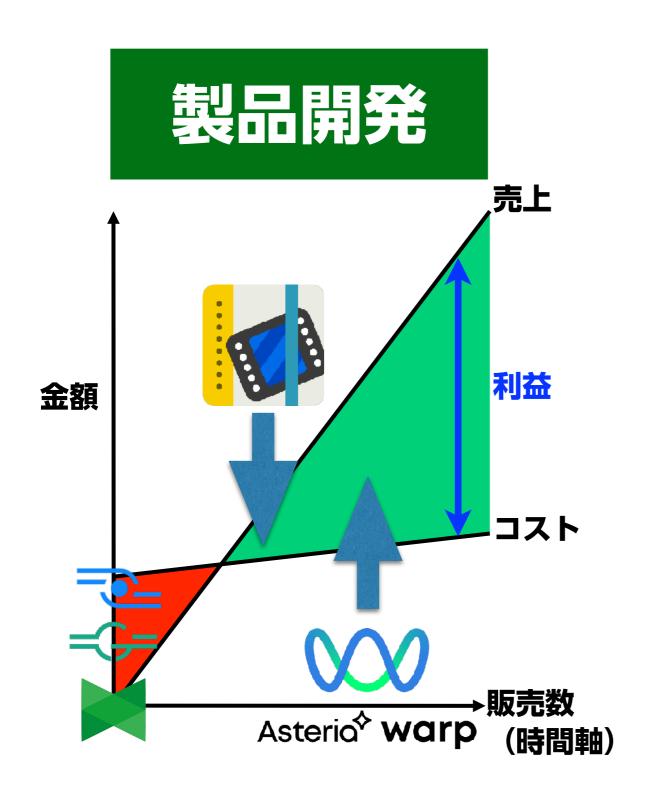
高い

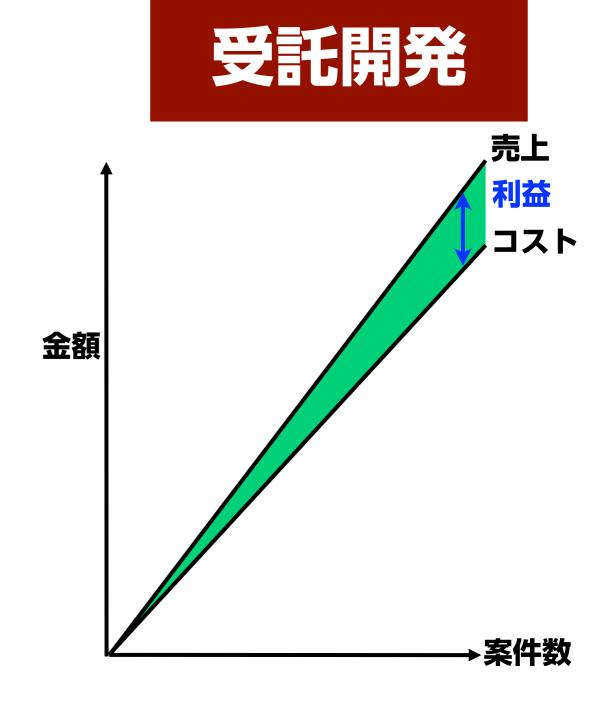
スケールし易さ

低い

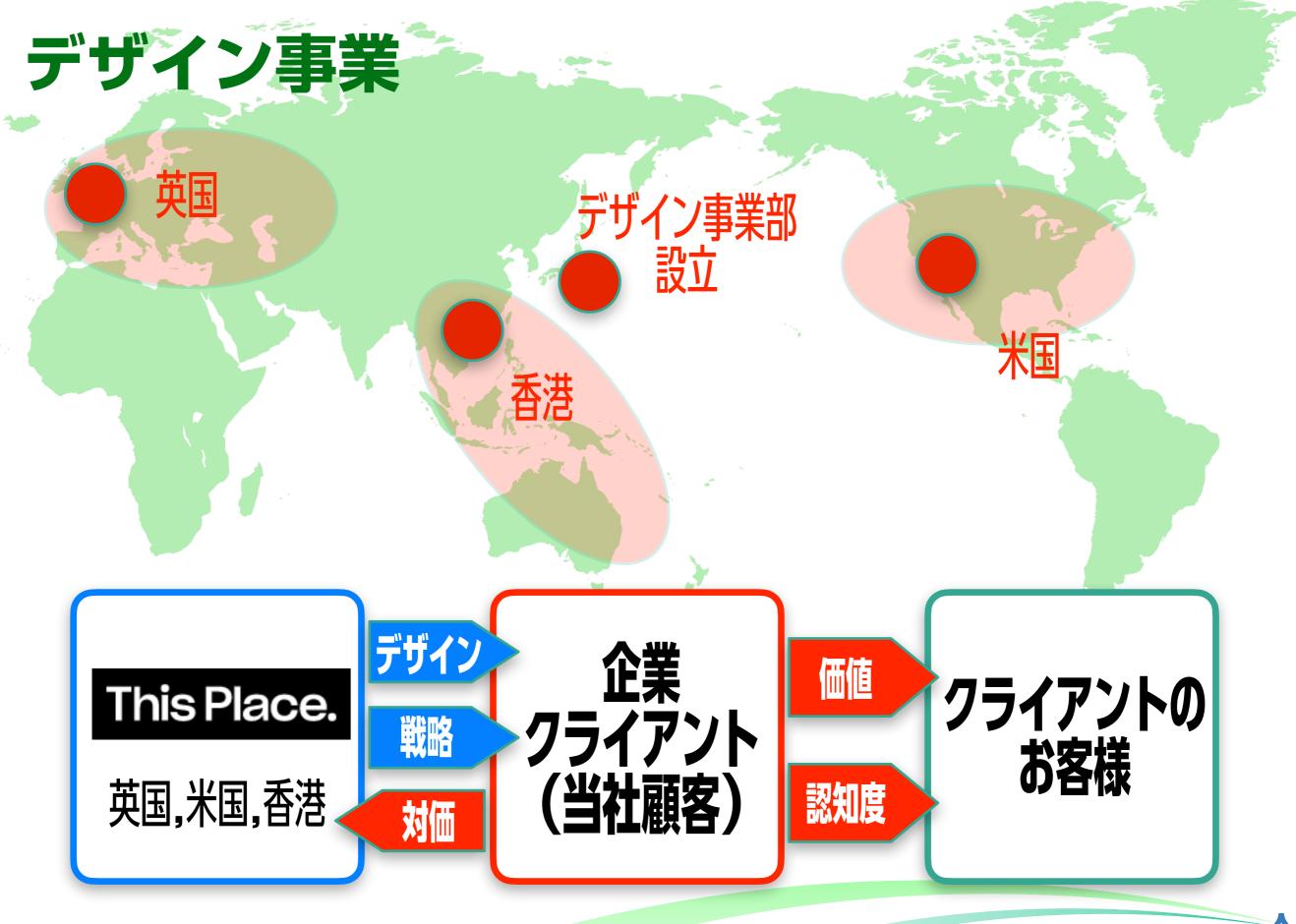


収益モデルが大きく異なる









企業投資事業



Gorilla

日本

Asteria Vision Fund

(テキサス州) 2019年設立

Workspot.

INTELLIGENT MATERIALS

SPACEX

他1社

AVF-1が当期末に保有するFVTPL※の金融資産の 公正価値の評価差分を計上。

オーストラリア

Asterio[†]

営業損益計上

出資

損益

AVF

実現/未実現 損益計上

投資

投資先

評価額増減

※FVTPL: Fair Value Through Profit or Lossの略。金融資産を公正価値で評価し、差額ををPLに計上する方法



Asteria

SDGSAOEXUHER

補足資料



SDGs 推進

- ✔ アステリアは既に17項目中11項目をカバー
- ✓ 中期経営計画[STAR]の[S]はSustainable



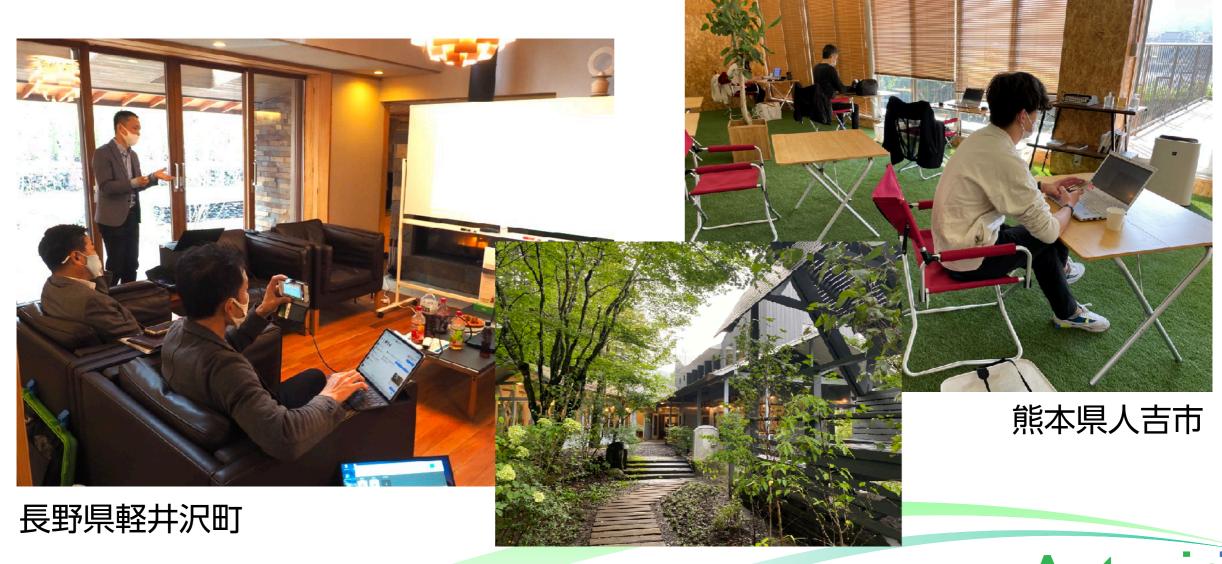
詳しくは→ https://www.asteria.com/jp/company/csr/





リゾートワーク、ワーケーション推進

✓ 社員の生産性とウェルビーイングを最大限に引き上げる仕組み





森林保全、脱プラスチック推進

✓ 森林保全への継続とエコシステム支援



小国杉の SDGsバッジ



アステリアの森

アステリア玄関



カーボン排出低減への取り組み

- ✓ カーボンオフセットを使い排出実質ゼロの株主総会
- ✓ フルリモートを実現し通勤による化石エネルギー消費を低減





ジェンダー平等ダイバーシティ推進

✓ 女性マネジメント、外国籍採用、LGBT教育などを継続



This Place COO Katie

Foreign country members in Tokyo







かものはしプロジェクト等の支援

✓ 少女の性的人身売買問題撲滅のために活動



Asteria

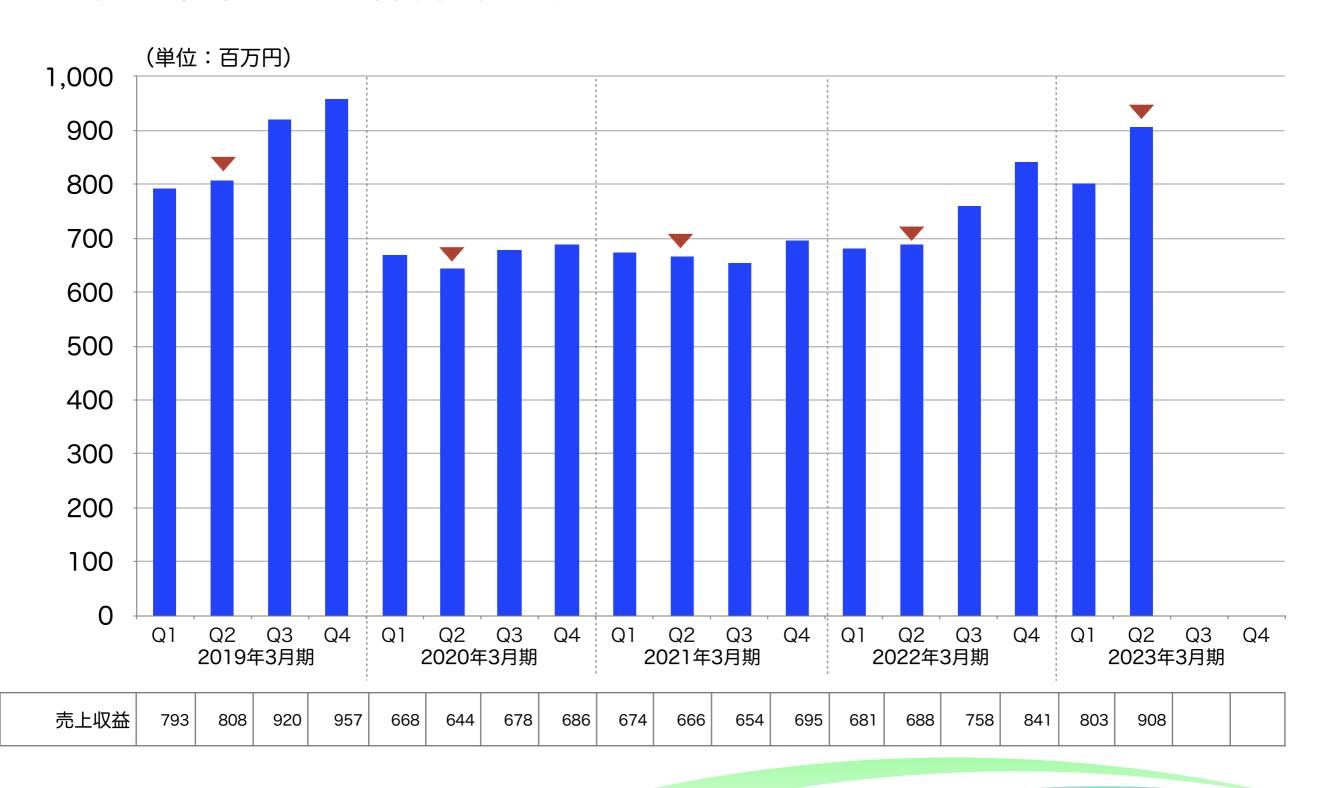
正岩馬局推奪

補足資料



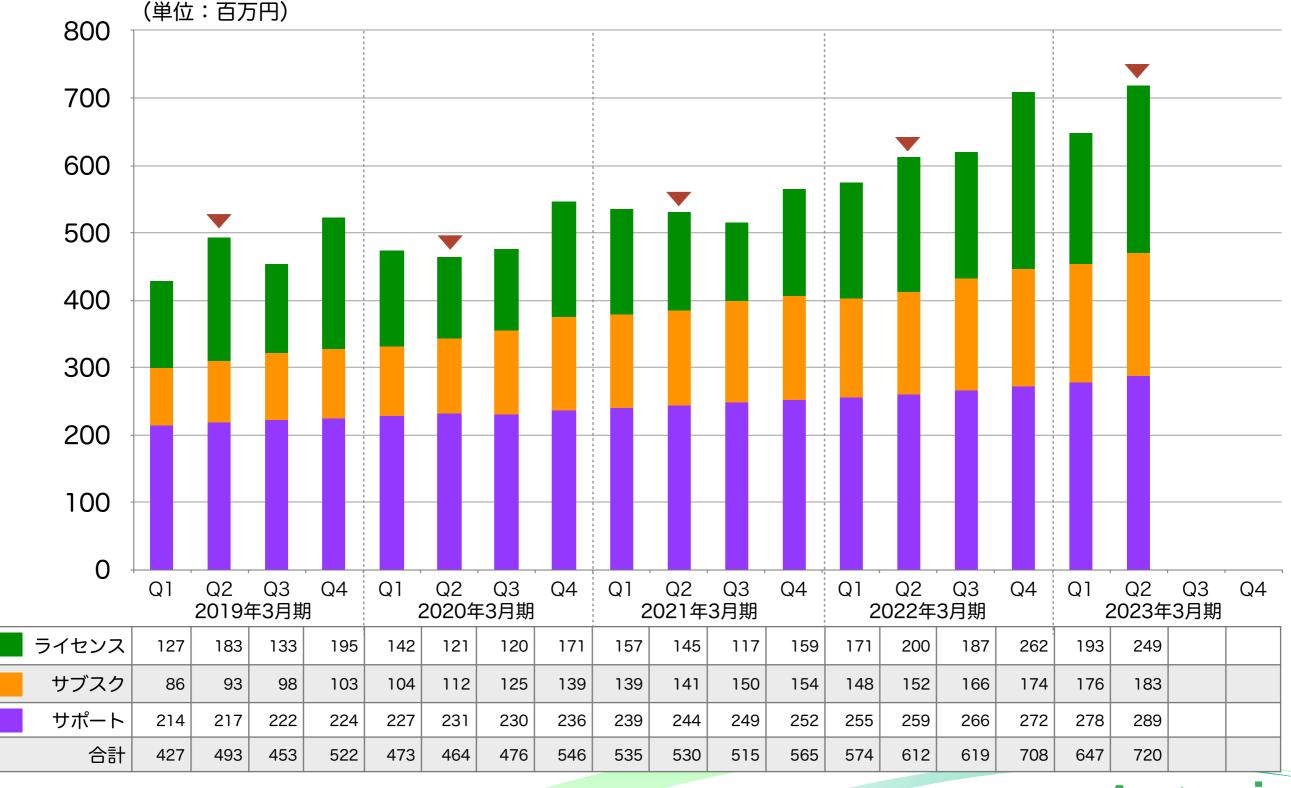
売上収益推移(四半期別)

✓ 第2四半期として過去最高の売上収益。



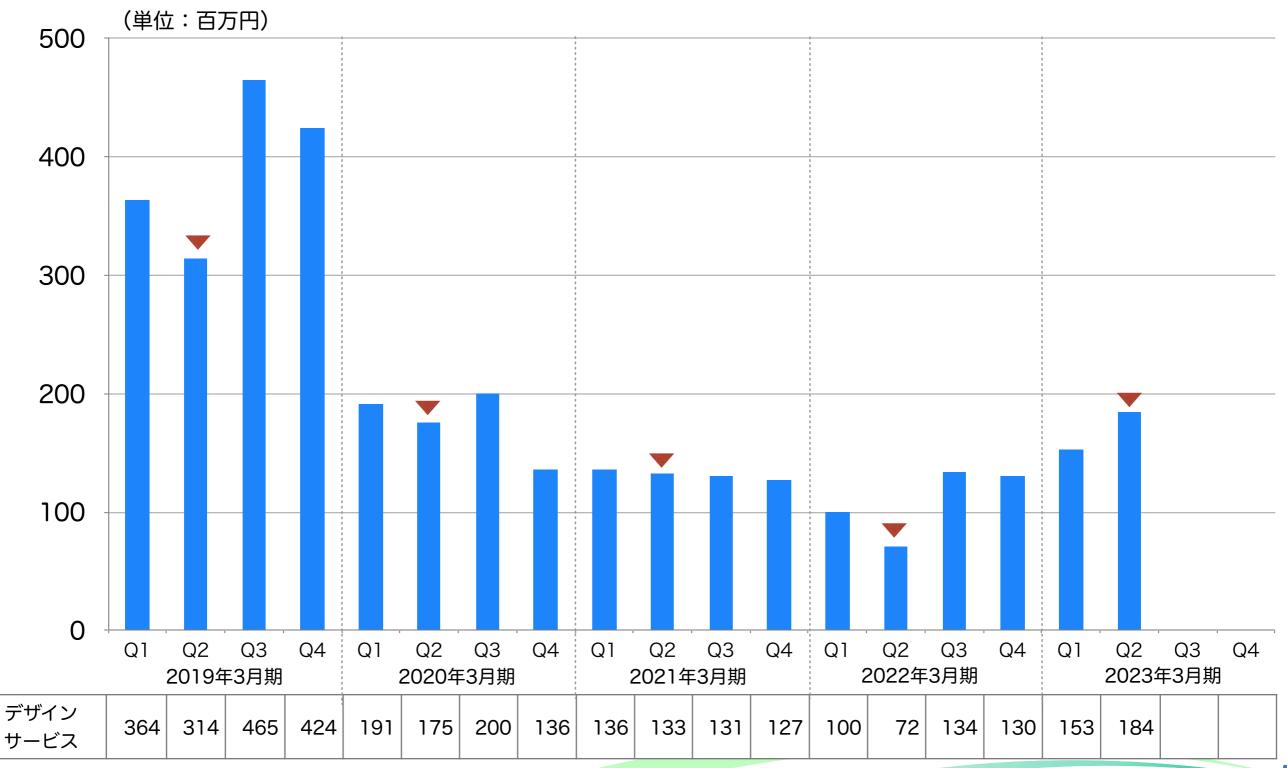
ソフトウェア事業:売上収益推移(四半期別)

✓ 第2四半期として過去最高の売上収益。



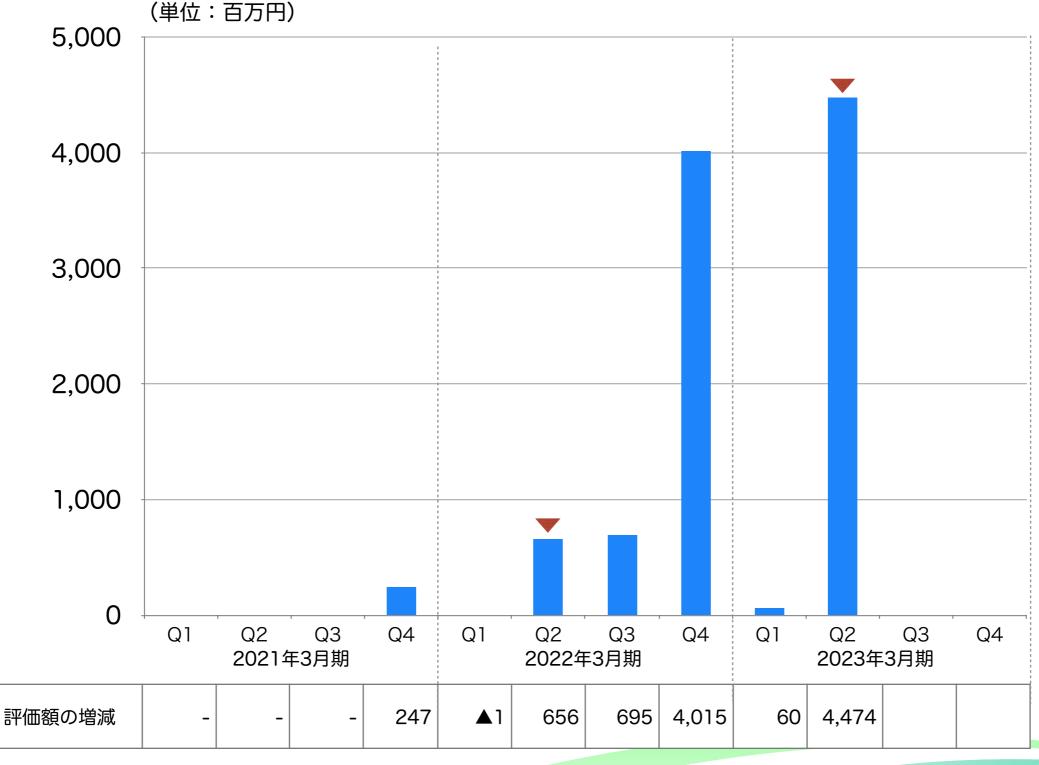
デザイン事業:売上収益推移(四半期別)

✓ 米国でIT系新規顧客獲得、一部の既存顧客で追加受注を獲得により増収



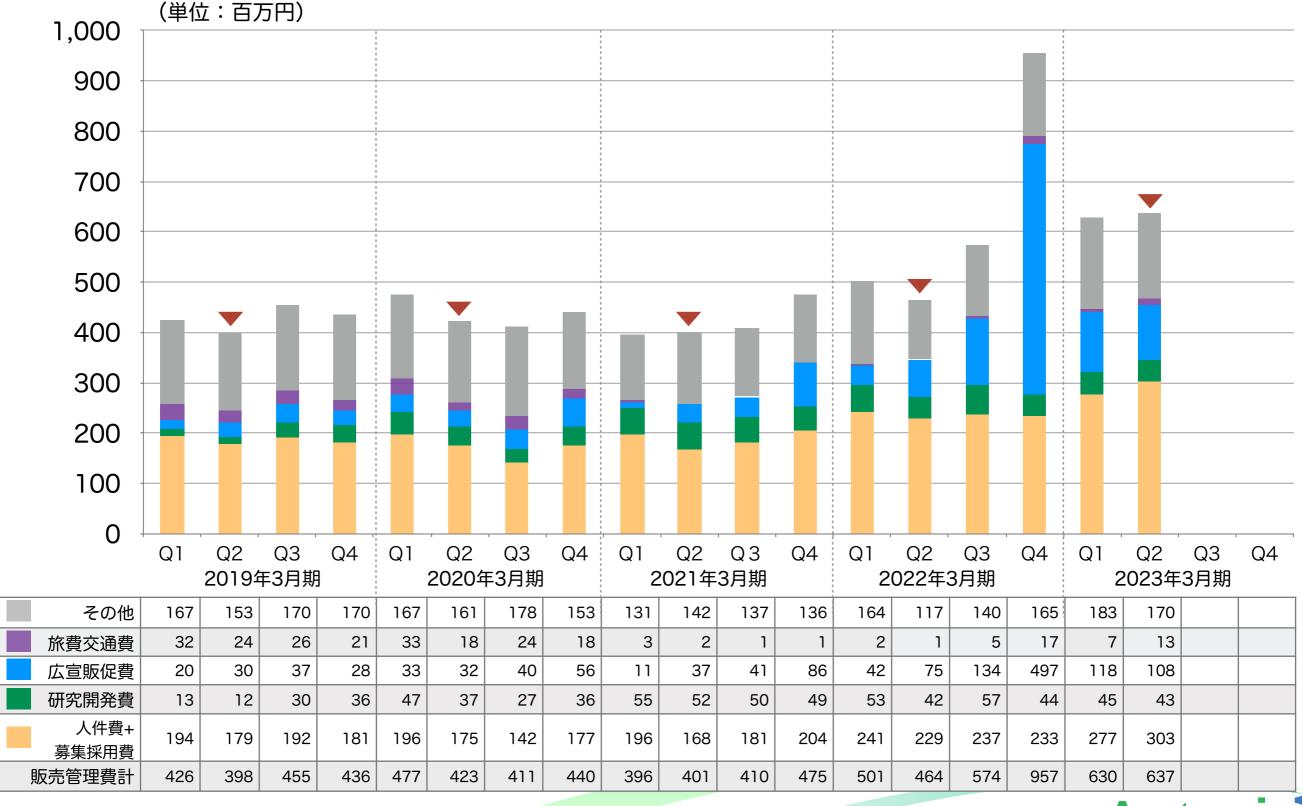
企業投資事業:評価額の増減(四半期別)

✓ Gorilla社のNASDAQ上場に伴う評価益の増加



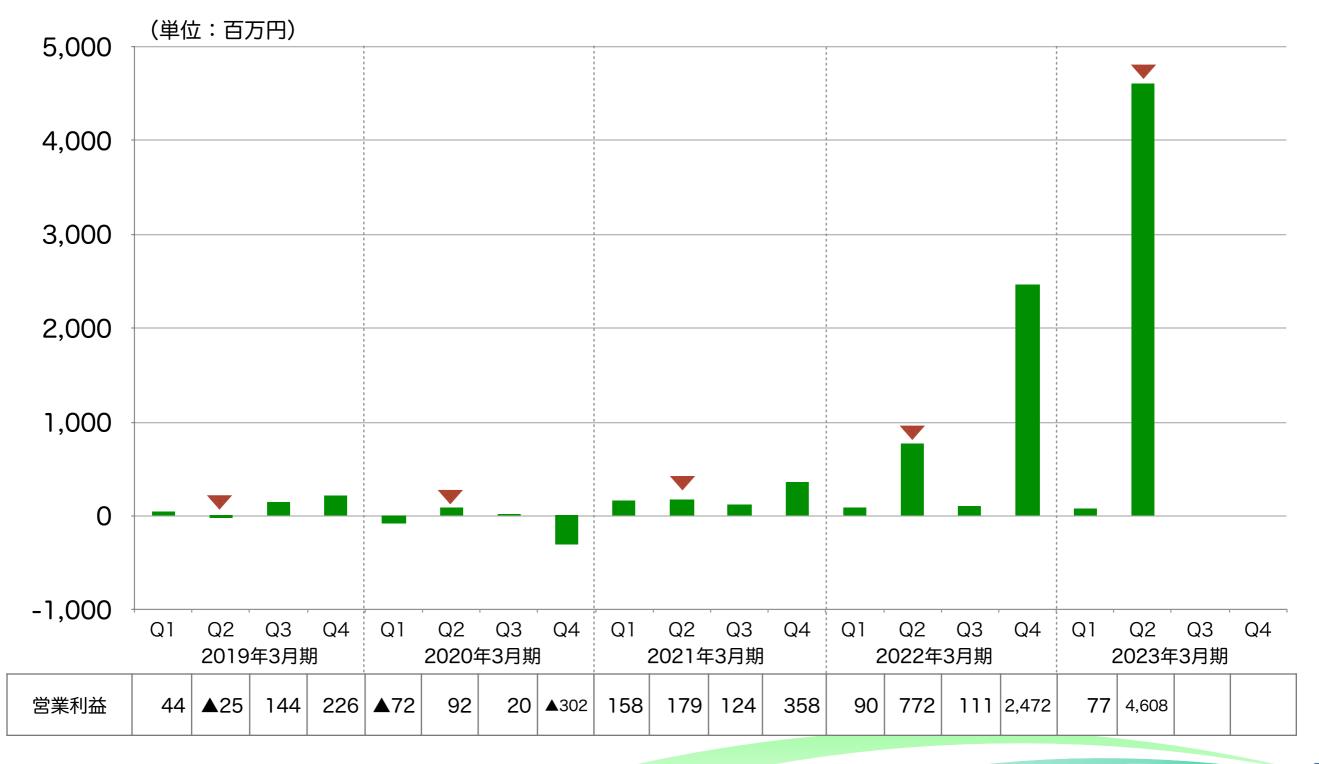
販売管理費推移(四半期別)

✓「中期経営計画STAR」に基づき、「人件費+募集採用費」および「広宣販促費」が増加。



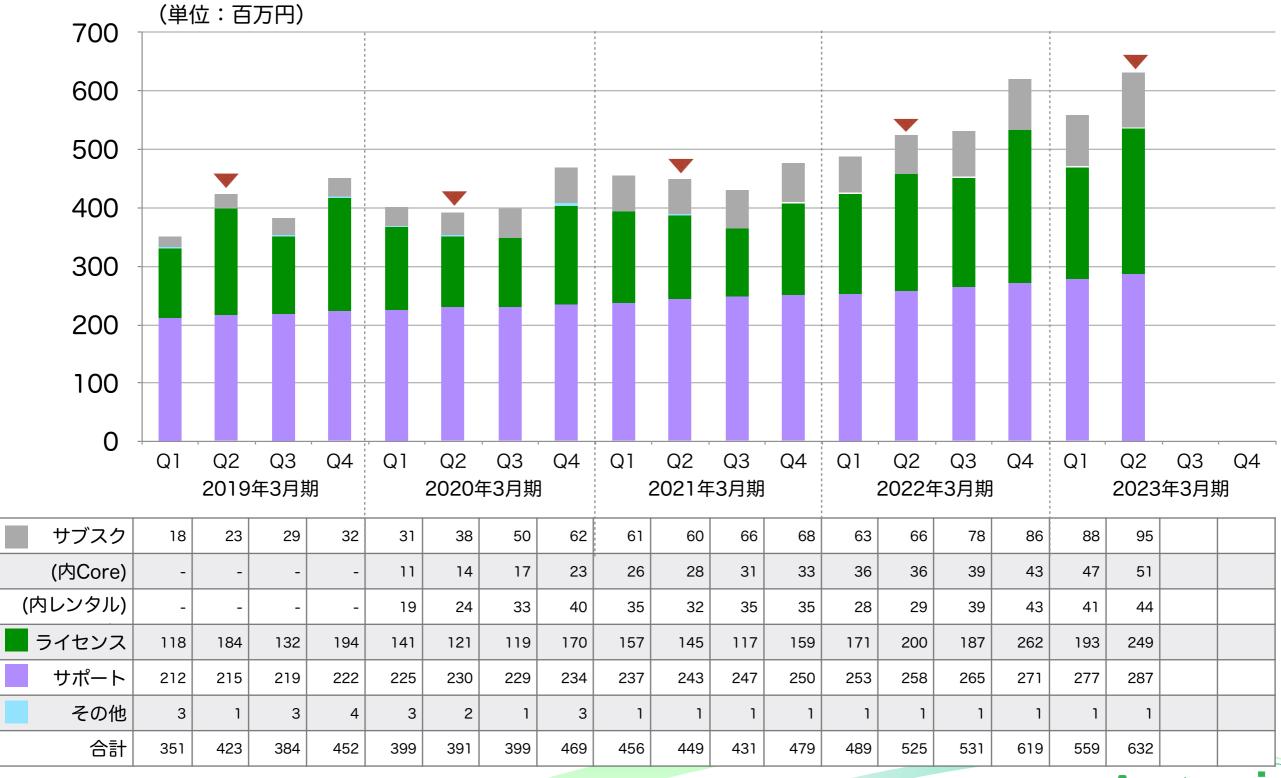
営業利益推移 (四半期別)

✓ GorillaのNASDAQ上場に伴い営業利益が増加



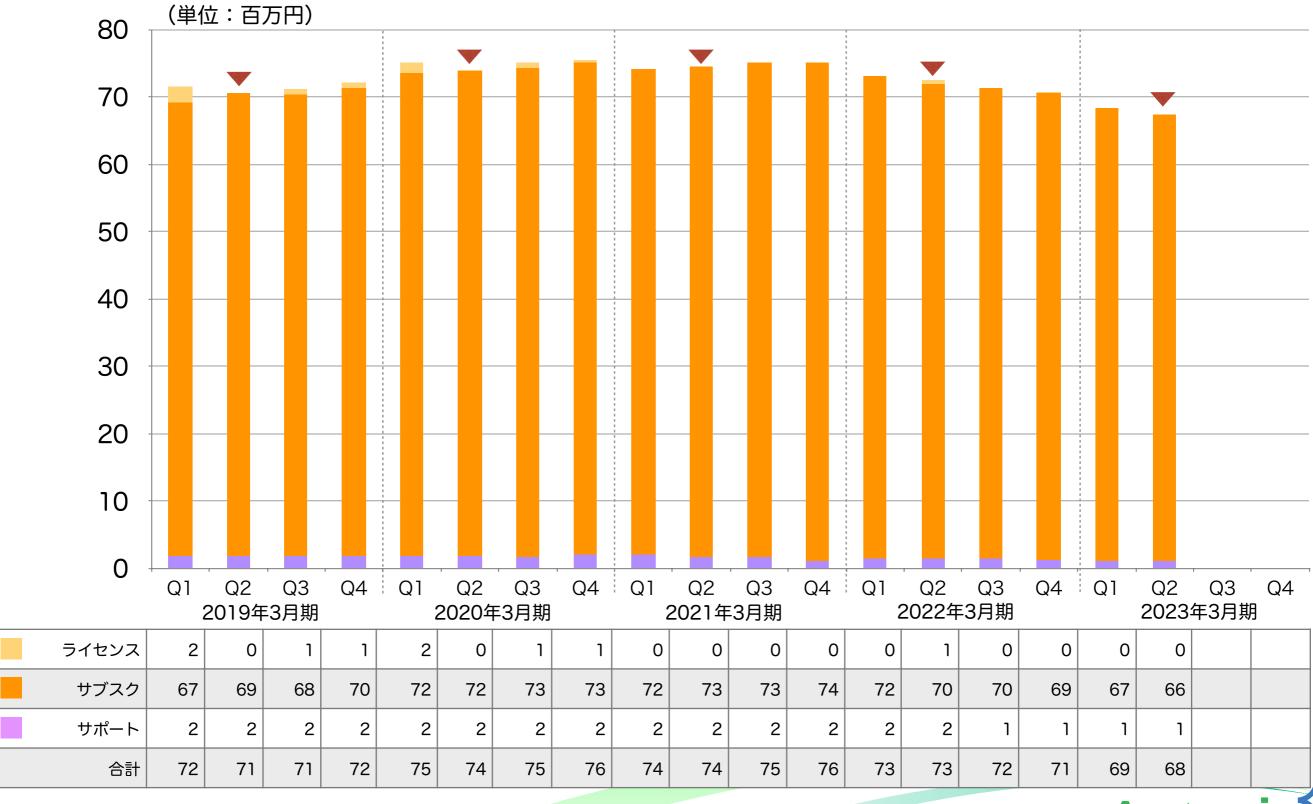
Warp売上(四半期別)

✓ 第2四半期として主要項目、売上過去最高。



Handbook売上(四半期別)

✓ 頭打ち傾向を打開するため、昨年度末に新製品を投入し販促継続





(東証プライム:3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

