

インフォテリア株式会社

2011年3月期

中間決算説明会

2010年11月12日

代表取締役社長/CEO

平野 洋一郎

インフォテリア株式会社

ソフトウェアで世界をつなぐ

国内初のXML専門開発会社としてスタート

- ＊ 事業内容 XMLを基盤としたソフトウェア製品の開発・販売（受託ソフト開発なし）
- ＊ 代表者名 代表取締役社長/CEO 平野 洋一郎
- ＊ 設立 1998年9月
- ＊ 決算期 3月
- ＊ 資本金 7億3,585万円
- ＊ 従業員数 49名 - 2010年9月30日現在
- ＊ 上場年月 2007年6月（東証マザーズ：3853）



製品ラインアップ

ソフトウェアで世界をつなぐ

「つなぐ」に特化した製品群を展開



asteria warp
Business Automation Platform

データ連携ミドルウェア



asteria
MDM One

マスターデータ管理

エンタープライズ
製品



つながるオンライン表計算
OnSheet
Online Spreadsheet service

オンライン表計算



Handbook
スマートフォン
コンテンツ配信

ネットサービス
製品



オンライン付箋

Snapcal

新製品

”つながる”カレンダー

中間期決算

※資料中の西暦は、年度を表します。

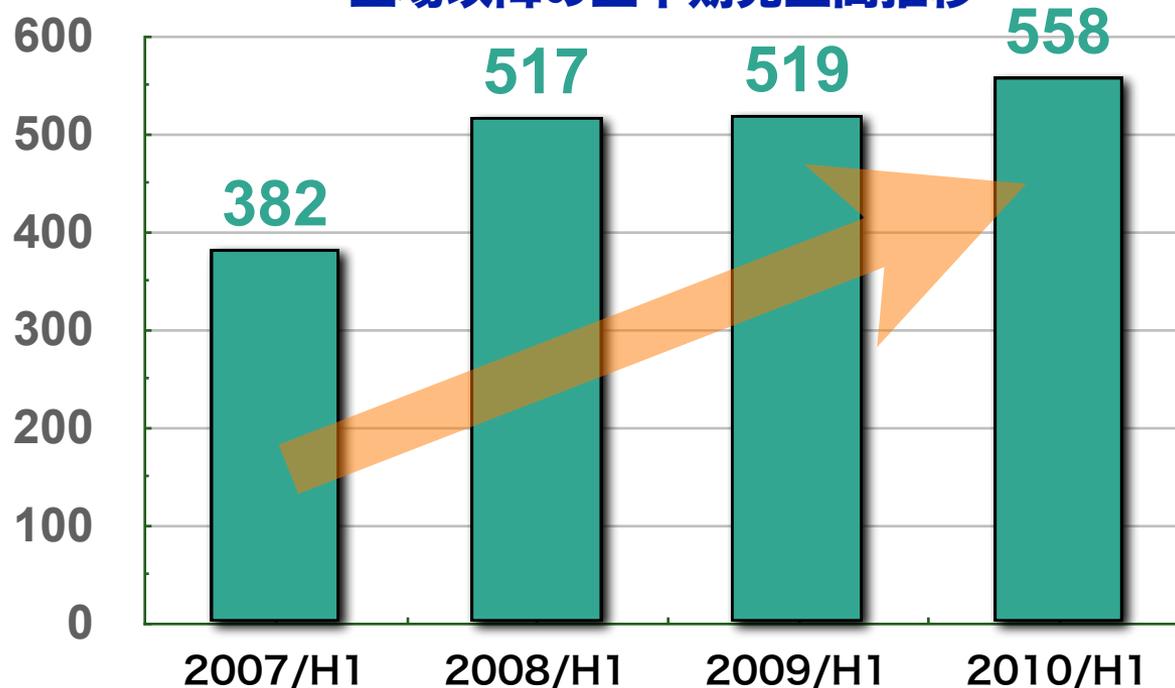
※資料中「H1」とは、中間期(Half 1)を示します。

※2007-2009年度は連結、2010年度は吸収合併につき単体です。



創業来、最高の売上高

上場以降の上半期売上高推移



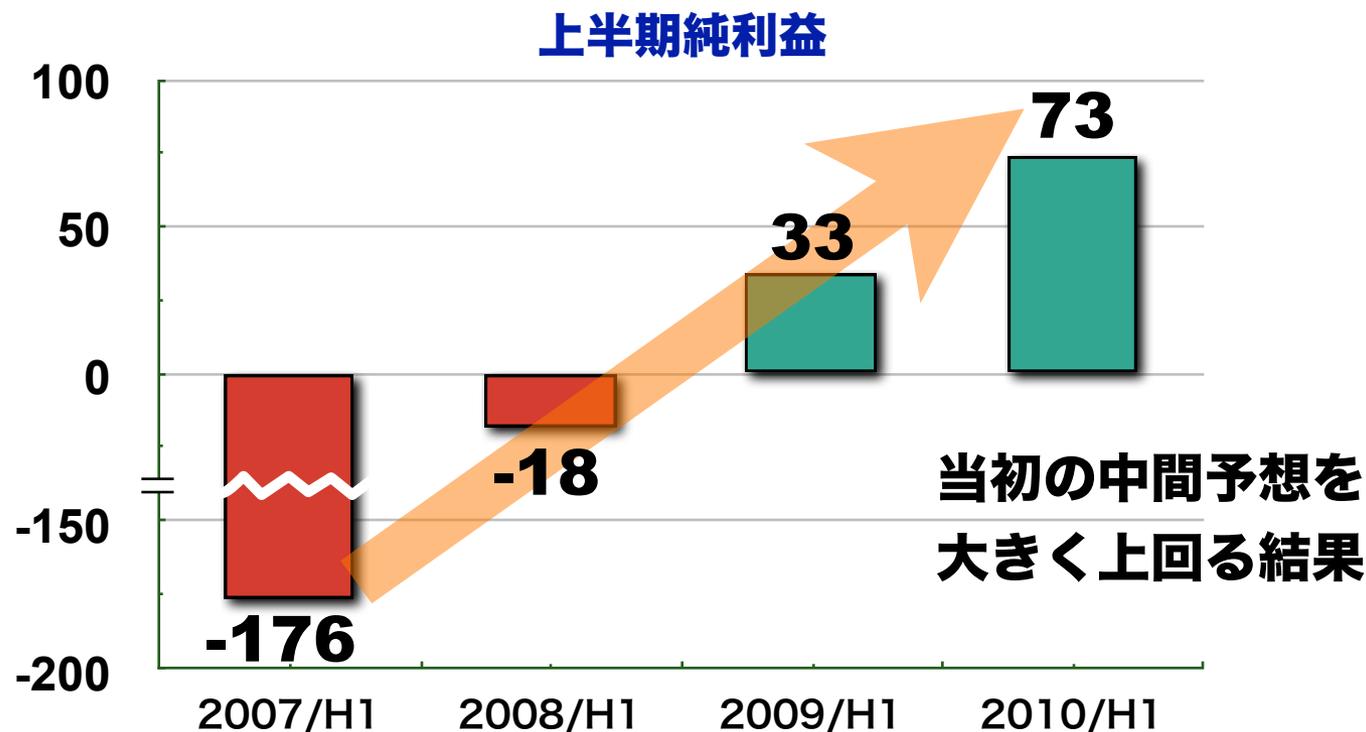
※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

中間期ハイライト

ソフトウェアで世界をつなぐ

前年同期比 118%増



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

損益計算書

ソフトウェアで世界をつなぐ

	中間期 実績	前年同期 (連結)	前年同期比
売上高	558	519	107.5%
売上総利益	432	386	111.9%
営業利益	73	46	158.4%
経常利益	75	47	159.2%
当期純利益	73	33	217.6%

※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

売上高構成（売上区分別）

ソフトウェアで世界をつなぐ

売上区分	2011年3月期 中間期実績		前年同期 (連結)			
	金額	構成比(%)	金額	構成比(%)	増減額	増減率(%)
ライセンス	280	50.2%	267	51.6%	12	104.7%
サポート	227	40.8%	207	40.0%	20	109.6%
製品合計	507	91.0%	475	91.6%	32	106.9%
サービス	50	9.0%	43	8.4%	6	114.7%
合計	558	100%	519	100%	39	107.5%

※詳細は決算短信をご覧ください

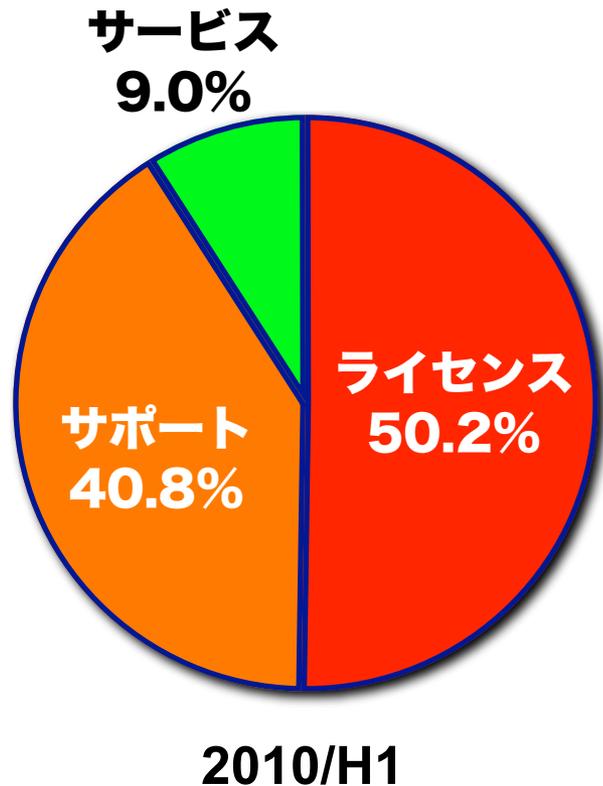
(単位：百万円、百万円未満切り捨て)



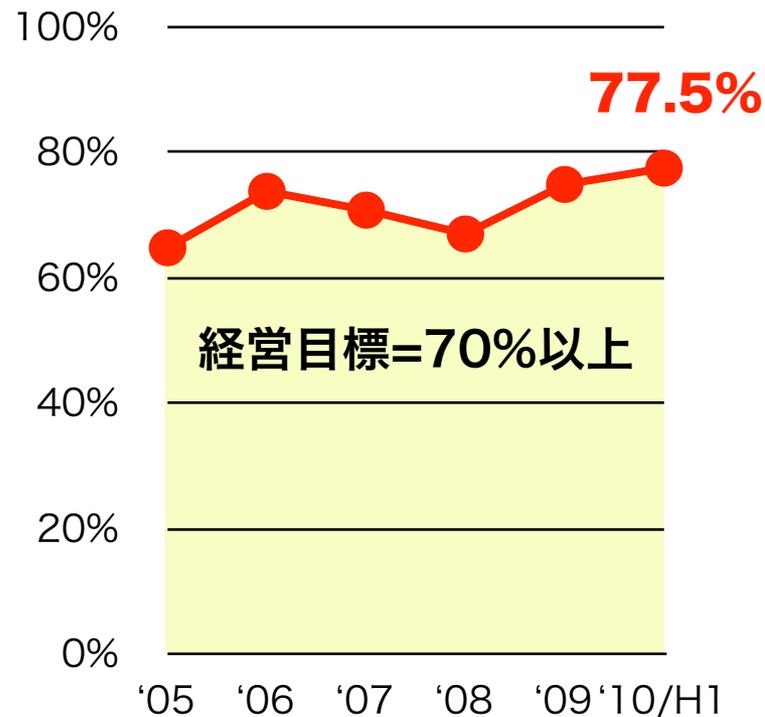
売上高構成と売上総利益率

ソフトウェアで世界をつなぐ

高いプロダクト比率と高い売上総利益率



売上総利益率推移

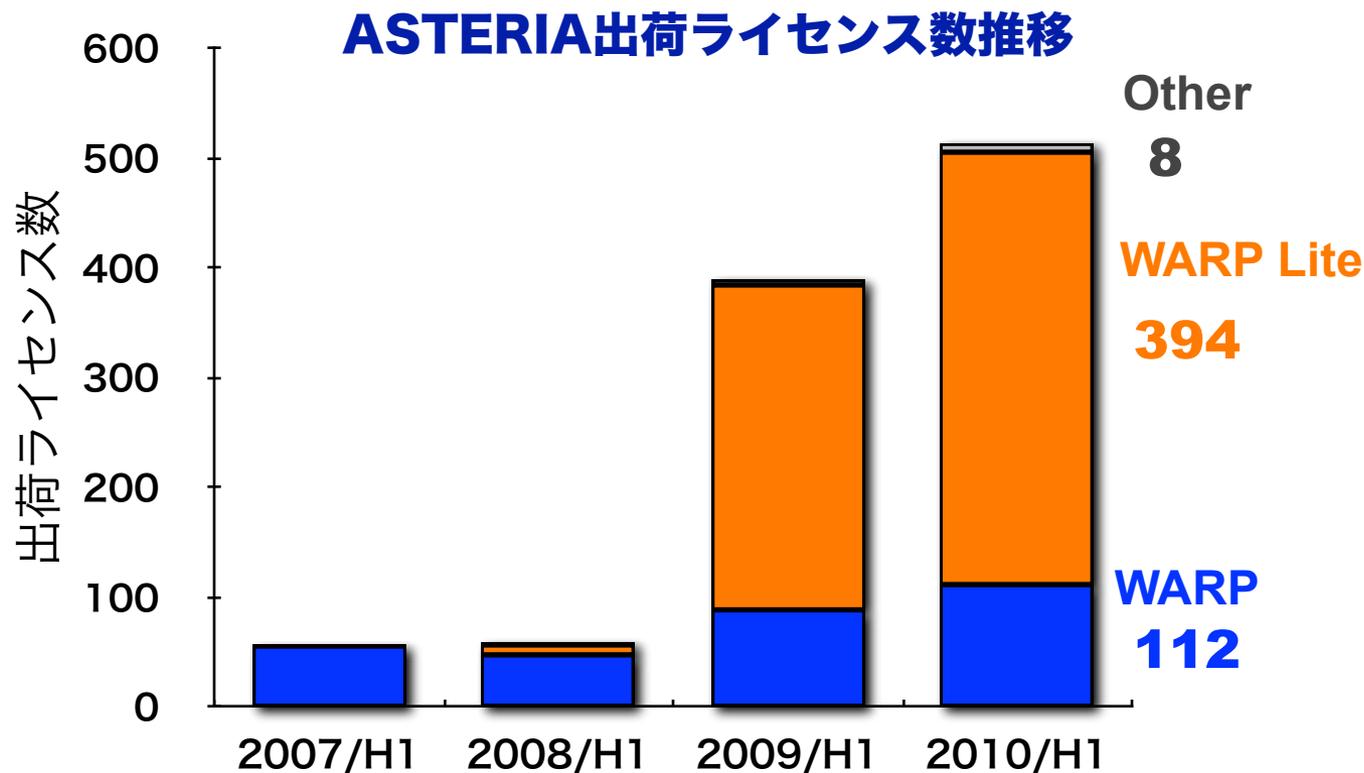


※詳細は決算短信をご覧ください

ASTERIAライセンス数推移

ソフトウェアで世界をつなぐ

ASTERIAライセンス出荷数が過去最高



※DataCaster/OnDemandは月額課金のため除く

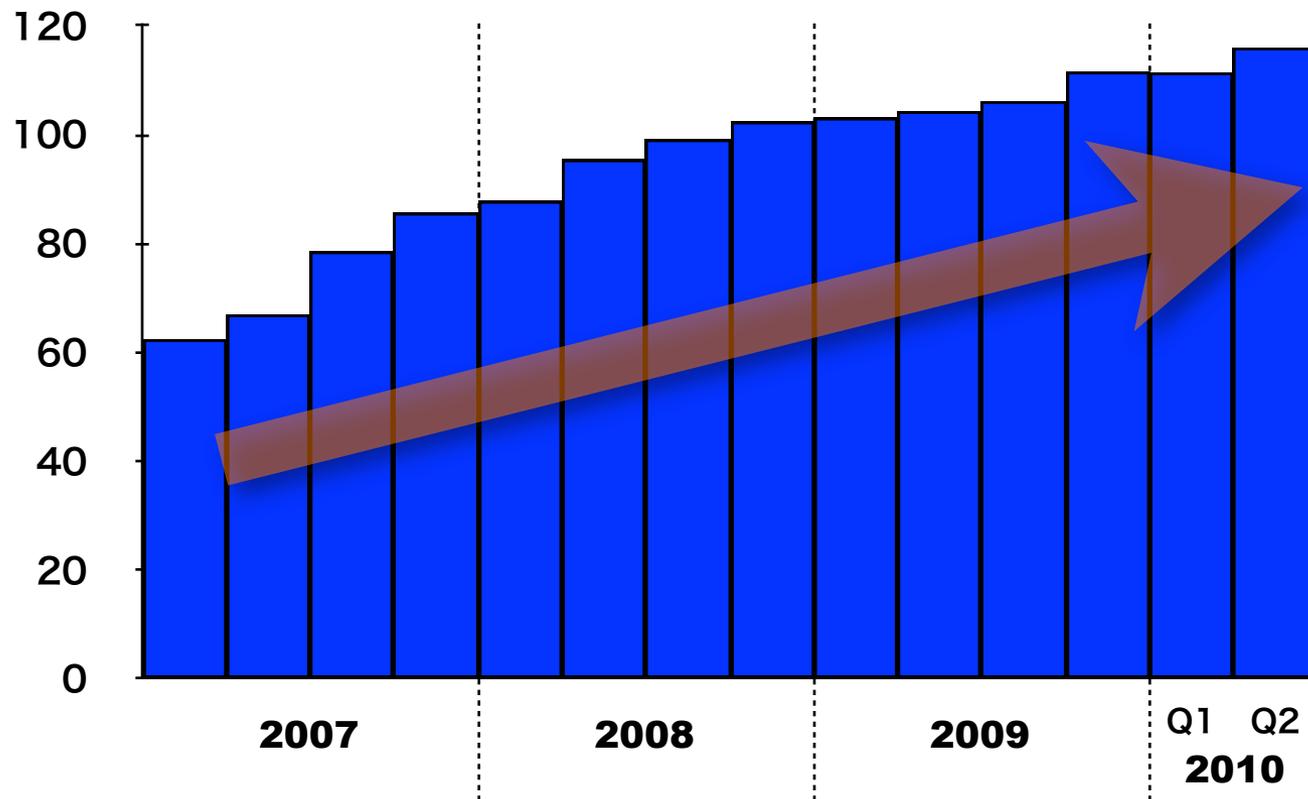
サポート売上推移

ソフトウェアで世界をつなぐ

季節変動無く安定的に売上増加

四半期毎サポート売上推移

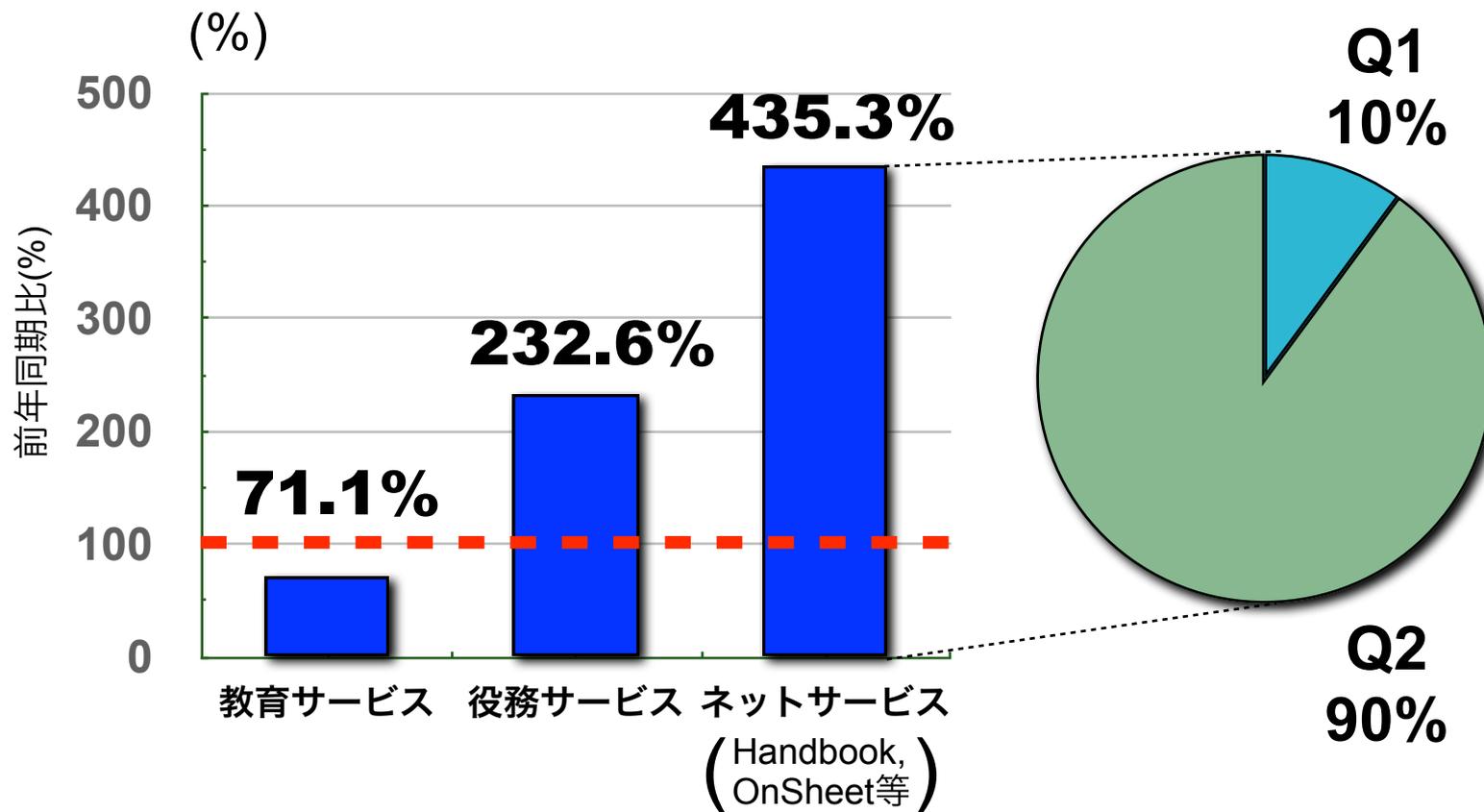
(百万円)



サービス売上前年同期比

ソフトウェアで世界をつなぐ

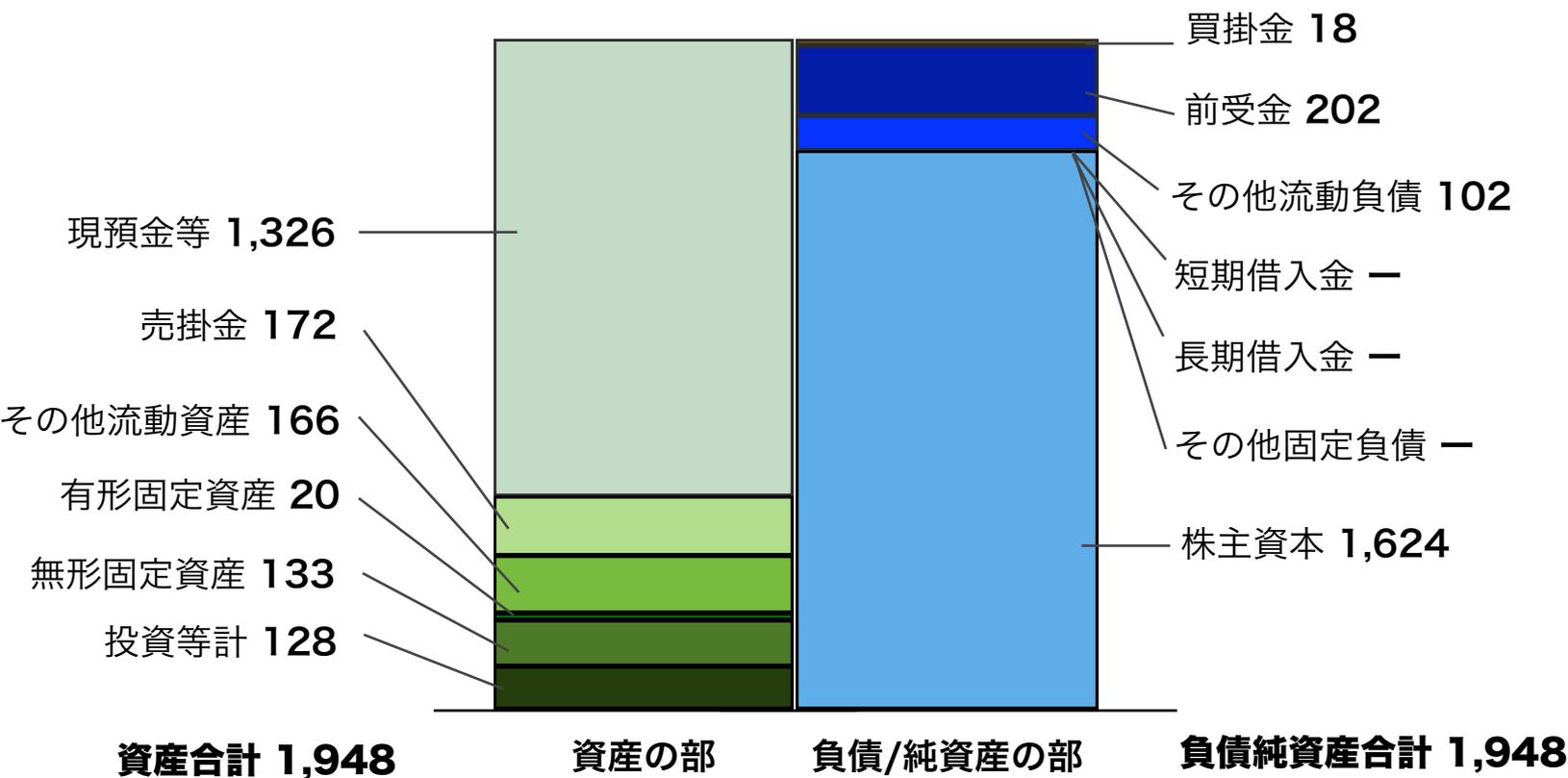
Handbookがサービス売上の伸びを牽引



財務の状況 (貸借対照表)

ソフトウェアで世界をつなぐ

自己資本率 83.4% 有利子負債なし



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

今期業績予想

ソフトウェアで世界をつなぐ

引き続き厳しい経済環境の中、増収増益を目指す

	中間実績	進捗率	期末予想
売上高	558	47%	1,175
営業利益	73	54%	135
経常利益	75	56%	135
当期純利益	73	58%	125

※昨年度の子会社再編により、現在「単体」のみ。

※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

成長戦略



NEO戦略

ソフトウェアで世界をつなぐ

Net service

人をつなぐ

ネットサービス事業

Enterprise

企業をつなぐ

エンタープライズ事業

Overseas

世界をつなぐ

世界市場への挑戦



製品開発に特化

ソフトウェアで世界をつなぐ

国内の有カシステムインテグレータが構築



主力製品



マスターパートナー

Canon キヤノンソフトウェア株式会社	INTEC
TIS	SCS 住商情報システム株式会社 Sumitomo Computer Systems Corporation
TDCSOFT	東芝ソリューション株式会社 TOSHIBA SOLUTIONS CORPORATION
NEC	JFE システムズ 株式会社 JFE
FUJITSU 富士通マーケティング	コベルコシステム株式会社 KOMELCO SYSTEMS CORPORATION
Hitachi Solutions	
Panasonic	Hitachi Joho
YOKOGAWA	RICOH

など21社



SONY



顧客 企業
(大～中堅企業)



三菱商事株式会社

約2,000社

NTTデータ 株式会社NTTデータ	MJS など
-----------------------------	------------------

OEM

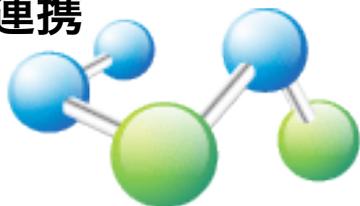


適用領域の拡大

ソフトウェアで世界をつなぐ

追隨を許さない充実のラインアップ

データ連携



asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp lite
Business Automation Platform

asteria
on demand

asteria
data caster

マスターデータ管理



asteria
MDM One

asteria
MDM One MH

asteria
MDM One MI

asteria
MDM One DQ

asteria
MDM One GT

N

E

O

IT「基盤」としての導入進む

ソフトウェアで世界をつなぐ

全社的な
データ連携基盤

くらしに夢をひろげる
LION

社内アプリ
開発基盤

スマイルありがとう

BOOK-OFF

事業統合時の
データ統合基盤

RICOH

マスターデータ
統合基盤

PLAZA 
CREATE 

N

E

O

積極的なクラウド対応

ソフトウェアで世界をつなぐ

クラウド強化最新版出荷
ASTERIA WARP 4.5

Amazon Web Service対応
Windows Azure対応

クラウド上での稼働
Amazon EC2

クラウドサービスへのOEM
NTTデータBizXaaSに採用

NEO

クラウドで増える連携ニーズ

ソフトウェアで世界をつなぐ

＊クラウドが企業に浸透していくと、「つなぐニーズ」が新たに発生する。



全てのシステムが一気にクラウド化できない。

オンプレミス (従来型) (circled in red)



市場規模とモメンタム

2009年度（国内、世界）

世界

1億7,420万台

3,210万台
(4%減)

ケータイ

234万台 (15%増)
(113%増)

スマートフォン

出典：MM総研(2010/4)、IDC(2010/2)

N

E

O

20世紀は、

「規律, 統制, 階層」社会

ソフトウェアで世界をつなぐ



企業



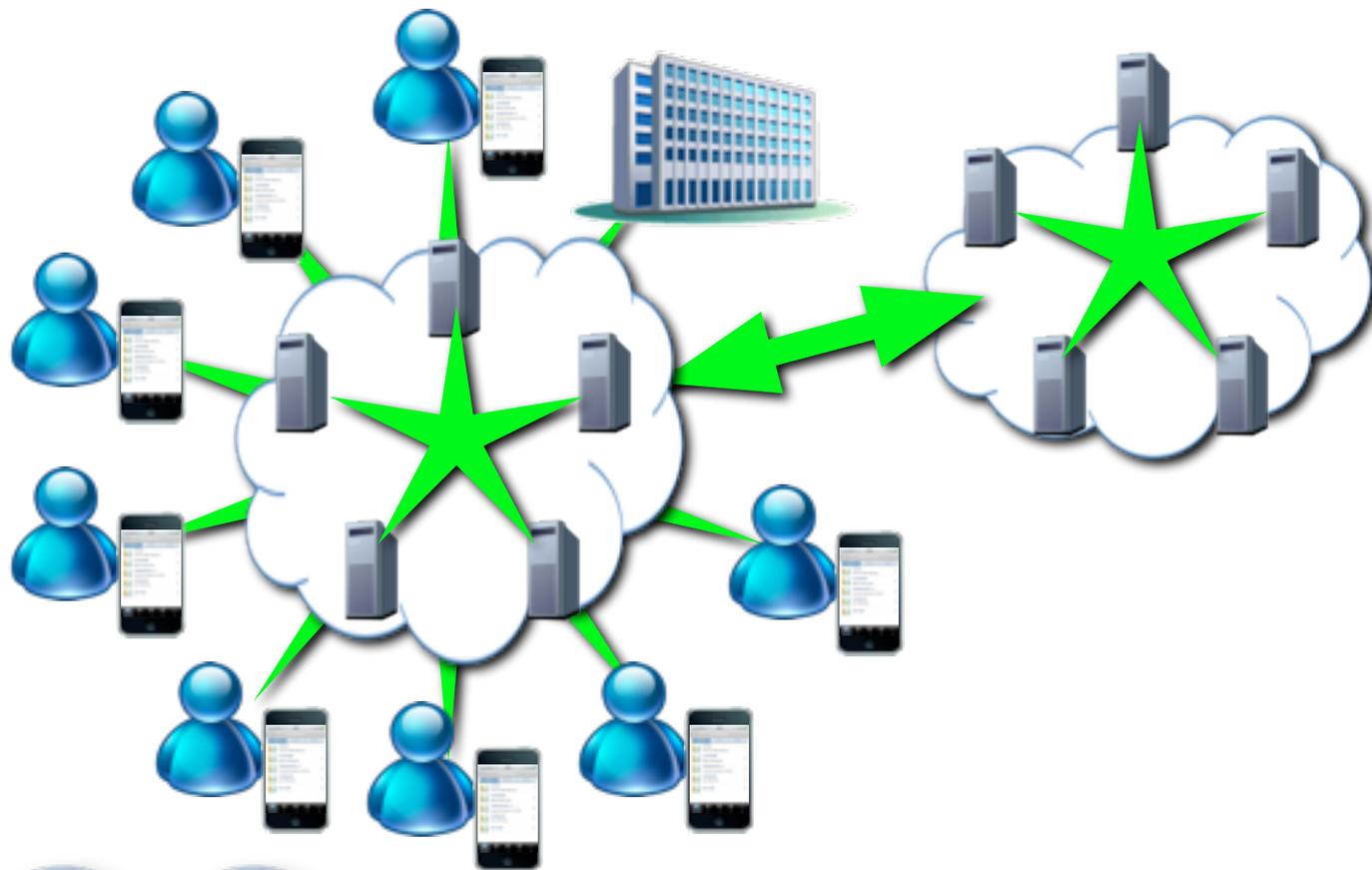
N

E

O

「強い個人」が 企業を支える時代に

ソフトウェアで世界をつなぐ



N

E

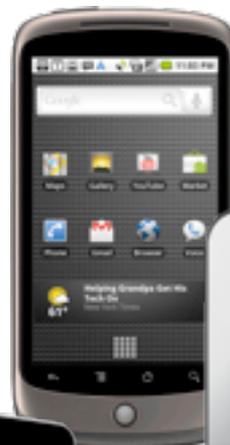
O

企業の現場に スマートデバイスが浸透

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone

Android



iPad

N

E

O

企業システムとして必要な 5つのポイント

ソフトウェアで世界をつなぐ

①

セキュリティ

②

全社員が使える利便性

③

ユーザーや資源の集中管理

④

既存資産（データ）の活用

⑤

高いコストパフォーマンス

N

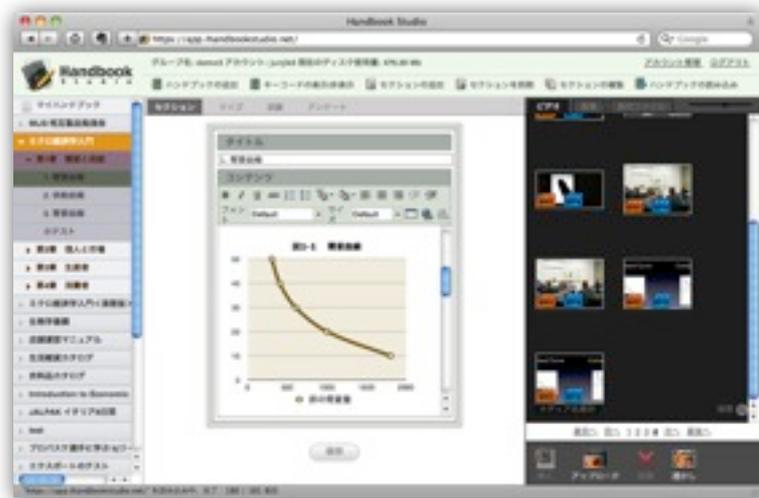
E

O

そこで、Handbook

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone、iPad、iPod touch、Android上で、
ドキュメントを手軽に作成、配信、閲覧を可能にするサービス。



コンテンツの作成、配信
Handbook Studio

クラウド上



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ
スマートフォン

N

E

O

Handbookを使うと

ソフトウェアで世界をつなぐ

低コスト短期間でコンテンツ配信が実現

~~iPhoneアプリ開発~~

~~AppStoreへの申請~~

~~サーバ構築~~



コンテンツの閲覧

Handbookアプリ

スマートフォン

N

E

O

教育機関での採用が先行

ソフトウェアで世界をつなぐ

Handbookで講義資料を学生に配信



青山学院大学社会情報学部では、
全学生が利用。

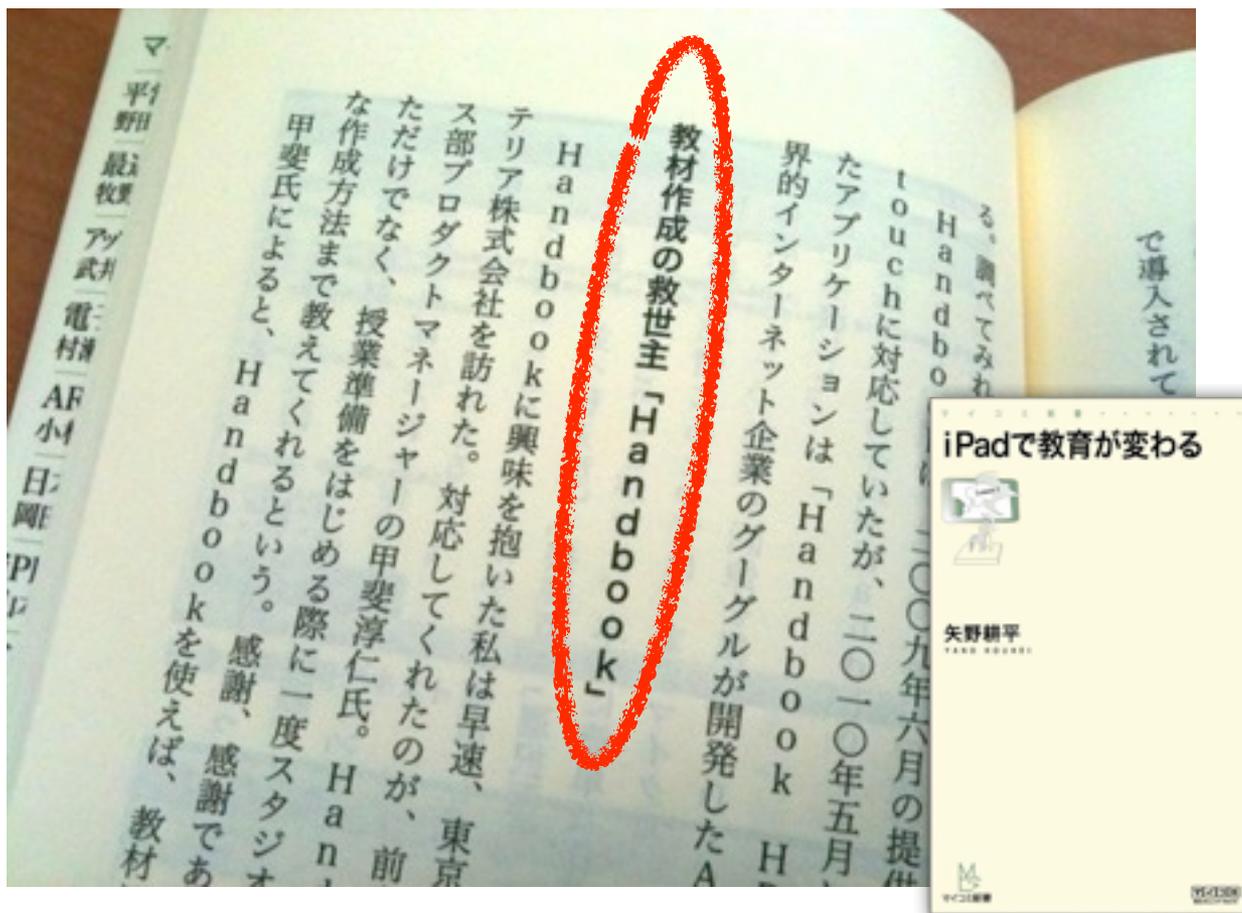
N

E

O

Handbookの高い評価

ソフトウェアで世界をつなぐ



企業での採用が増加中

ソフトウェアで世界をつなぐ

社内情報共有、研修やマニュアル、カタログに



(株)アイエスエフネットでは1,400名で利用。



(株)岡野では、着物の着付けの説明に利用。

N

E

O

Handbook販売を加速

ソフトウェアで世界をつなぐ

2010年8月、販売パートナー制度開始

- ✳ Handbookの販売代理店
- ✳ 各社の強みを活かした展開
- ✳ 現在8社→年度内20社程度を計画

IIJ
Internet Initiative Japan

ISFnet

jena
Dream for your Future

Synon, Inc.

SoftBank
ソフトバンクBB株式会社

DISCO

ソリューション・プロバイダ

ニッセイコム

Panasonic

N

E

O

Handbookライブラリ

ソフトウェアで世界をつなぐ

価値あるコンテンツを出版社を介さず販売



一般企業
教育機関



Handbook
ライブラリ

iPhone等ユーザー



出典：Impress社 Web担Forum

N

E

O

コクヨとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

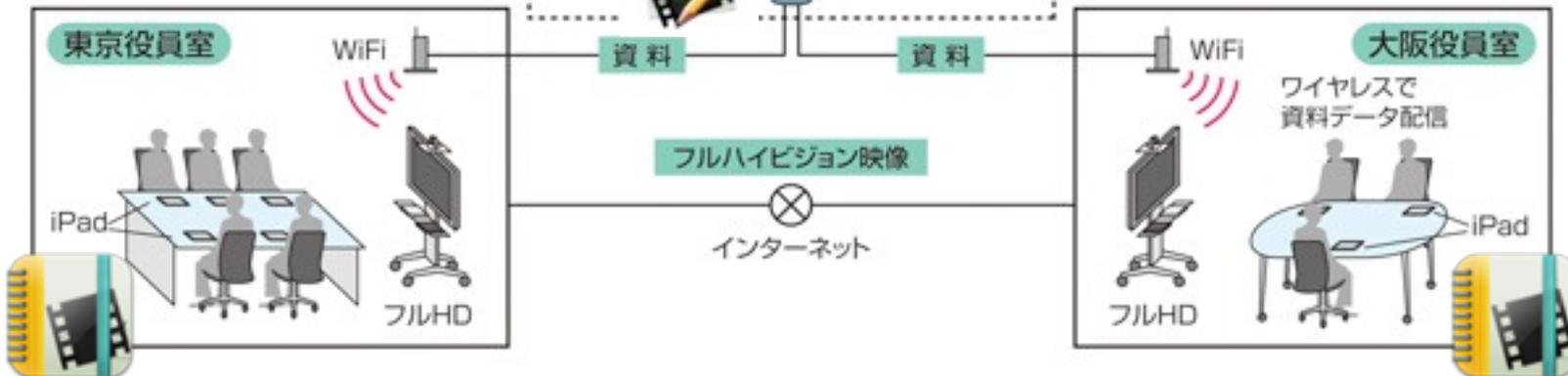
テレビ会議システムの一部として商品化

- ✳️ TV & iPadで完全ペーパーレスを実現
- ✳️ 遠隔地でも手元資料を簡単に共有

経営会議向けソリューションの
構成概念図



KOKUYO
ひらめき・はかどり・こちよさ



N

E

O

NTTドコモとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

Android版も積極的に推進

docomo



Try ドコモ スマートフォン
with **Handbook**
Xperia™コンテンツ作成・配信・閲覧ソリューション

HandbookおよびXperia™をご検討中の法人のお客様に、ドコモとインフォテリアとジェオが共同で2週間、Xperia™の端末貸出し、およびHandbook Studioトライアル用アカウントを提供致します。Handbookの活用により、企業内の情報を簡単かつ安全にXperia™上に配信することが可能です。この機会に是非お試しください。

※NTTドコモの
ウェブサイトより

docomo 提供



Xperia™ FOMAネットワーク moperaネットワーク

+

infoteria 提供



Handbook Studio + Handbookアプリ

N

E

O

IIJとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

IIJ GIO
高セキュリティ

IIJ GIO
高サービスレベル

IIJ GIO
大量アクセス

IIJ GIO
大容量

IIJ GIO
大規模

IIJ GIO

エンタープライズ仕様
高信頼性、高拡張性の
クラウドサービス



Handbook

エンタープライズ向け
スマートデバイス用
コンテンツ制作・配信サービス

N

E

O

Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

様々なスマートフォンに対応

iPhone

Android



iPad

N

E

O

Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

組織内ドキュメント配信は極めて大きな市場



株式会社だけでも114万社
他を合わせると300万社

(法務省)

書籍：80,776点／年
雑誌：4,215点／年

(出版年鑑2010)

N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

Snappy event sharing with
Personal Cloud

iPhone Calendar App, SnapCal



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ



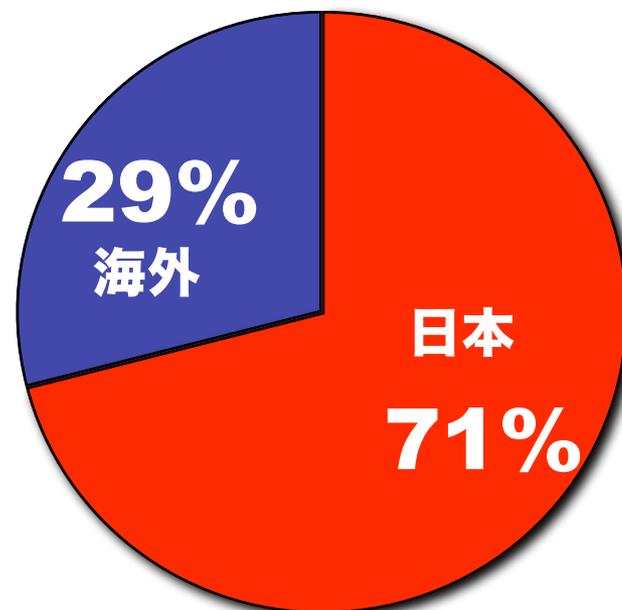
* パーソナルクラウド対応カレンダー

◆ Evernote, Google, Twitter

* 7ヶ国語同時対応

◆ 中国語、韓国語、英語、etc.

◆ Evernote社のウェブサイト
掲載だけで海外が約3割



N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

＊Evernote社とのパートナーシップ

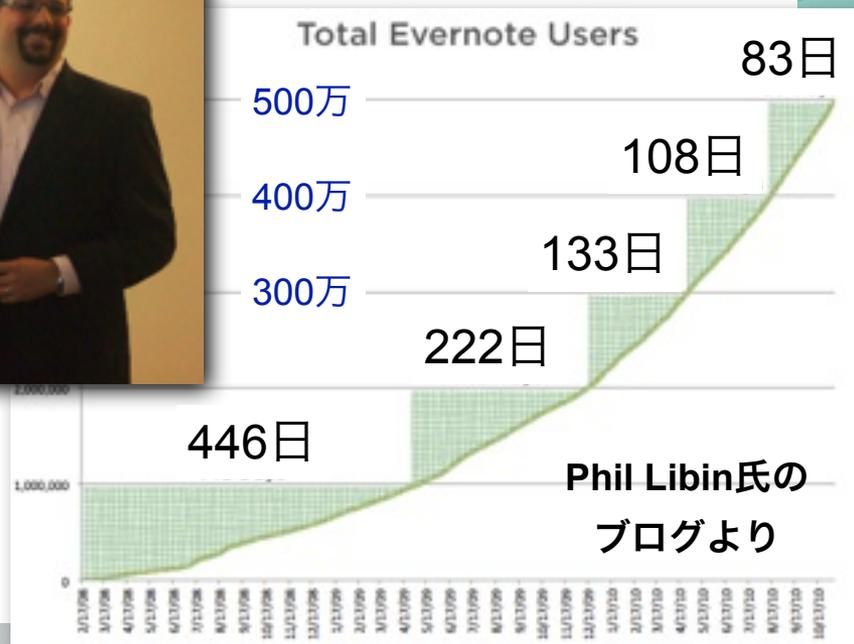


Evernote社CEO
Phil Liben氏



2010年11月10日

500万ユーザー達成



N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

✦ Handbook中国語版



(開発中)

N

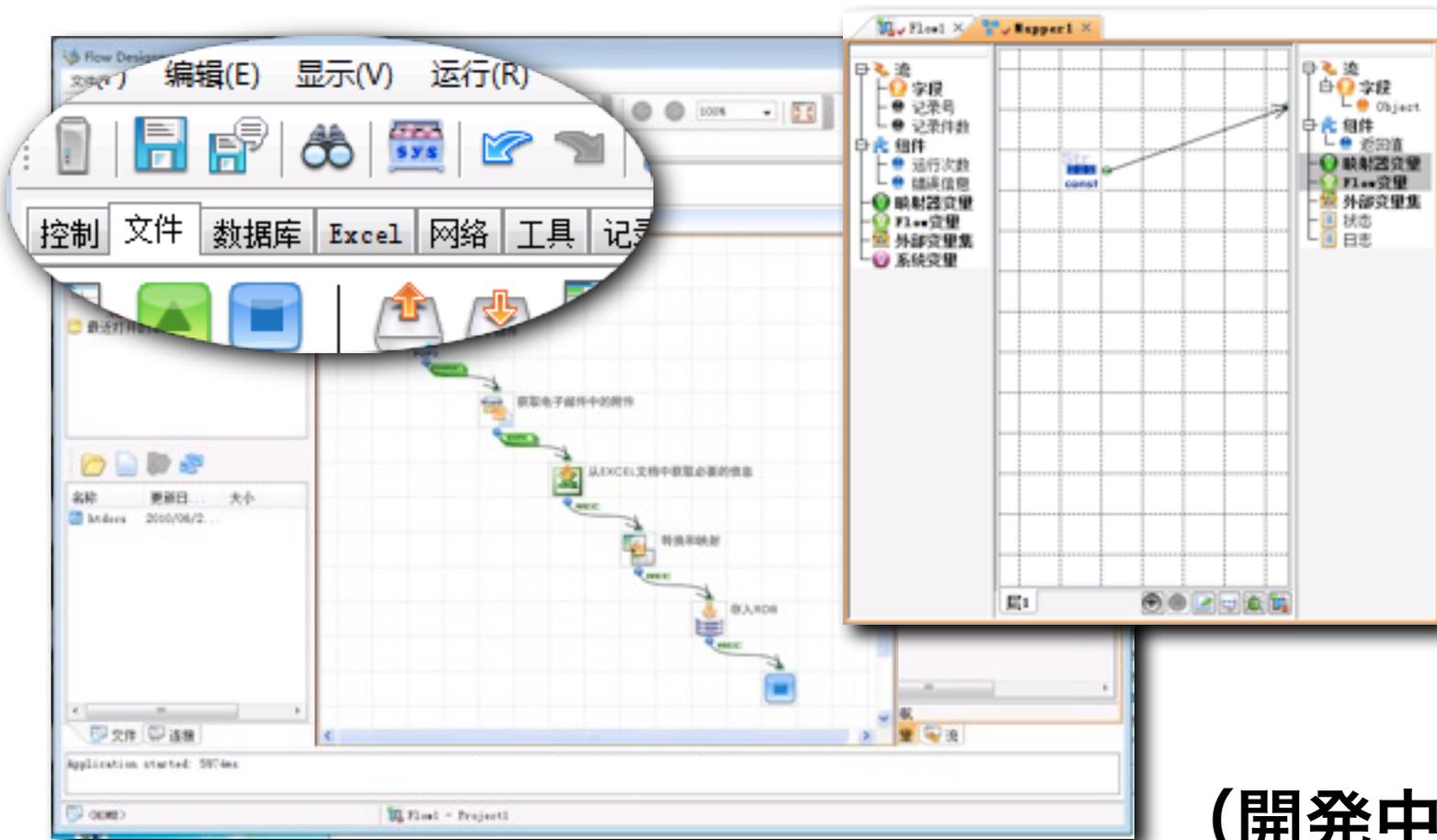
E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

✦ ASTERIA WARP中国語版



(開發中)

N

E

O

NEO戦略

ソフトウェアで世界をつなぐ

Net service

人をつなぐ
ネットサービス事業

Enterprise

企業をつなぐ
エンタープライズ事業

Overseas

世界をつなぐ
世界市場への挑戦





ソフトウェアで 世界をつなぐ



本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

