

インフォテリア株式会社 当社の現状と成長戦略

2010年11月

代表取締役社長/CEO

平野 洋一郎



ソフトウェアで世界をつなぐ

ソフトウェアで 世界をつなぐ



1998

コンピュータやシステムが違っても
会話ができるソフトウェアの共通言語が
絶対に必要になると考えた

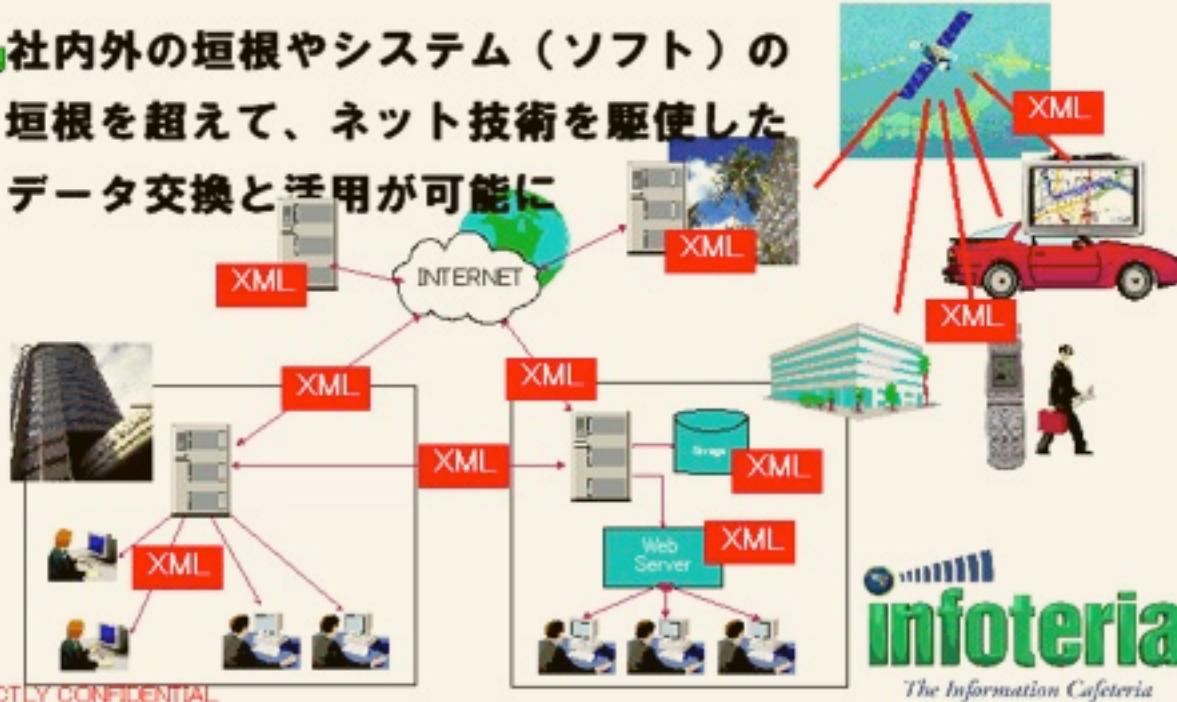




The XML world

XMLのもたらすもの

■社内外の垣根やシステム（ソフト）の
垣根を超えて、ネット技術を駆使した
データ交換と活用が可能に

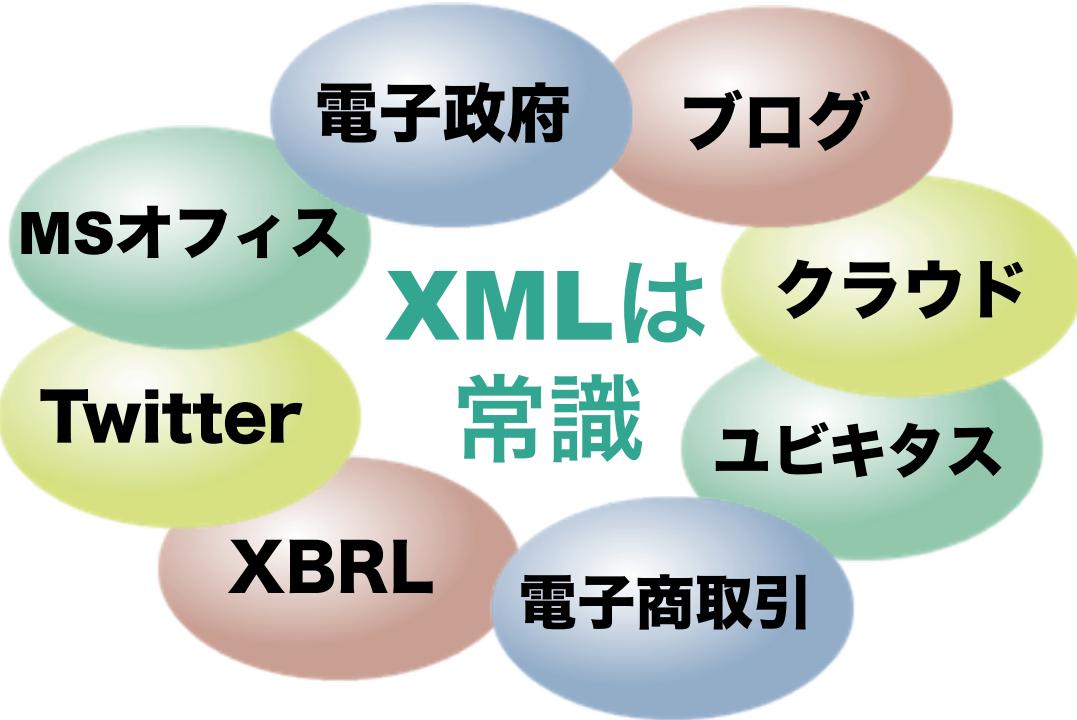


2002

XML技術をベースに
データ連携ソフト「アステリア」出荷



2010



主力製品アステリア

ソフトウェアで世界をつなぐ

他社の追随を許さない充実のラインアップ

データ連携



マスターデータ管理



astelia MDM One MH

astelia MDM One MI

astelia MDM One DQ

astelia MDM One GT

N

E

O

採用企業の一例

ソフトウェアで世界をつなぐ

大企業から中堅企業を中心に採用

SONY

KYOCERA

UNITED COLORS
OF BENETTON.



 ジャパンネット銀行

TOSHIBA
Leading Innovation >>>



RICOH

Panasonic

 三菱商事株式会社

WOWOW
COMMUNICATIONS



SMFI

LION

MAX
マックス株式会社

 共同通信社

Stylife


TRADERS SECURITIES CO., LTD.

 やさしさを生命保険にかえて
アリオ生命

N

E

O

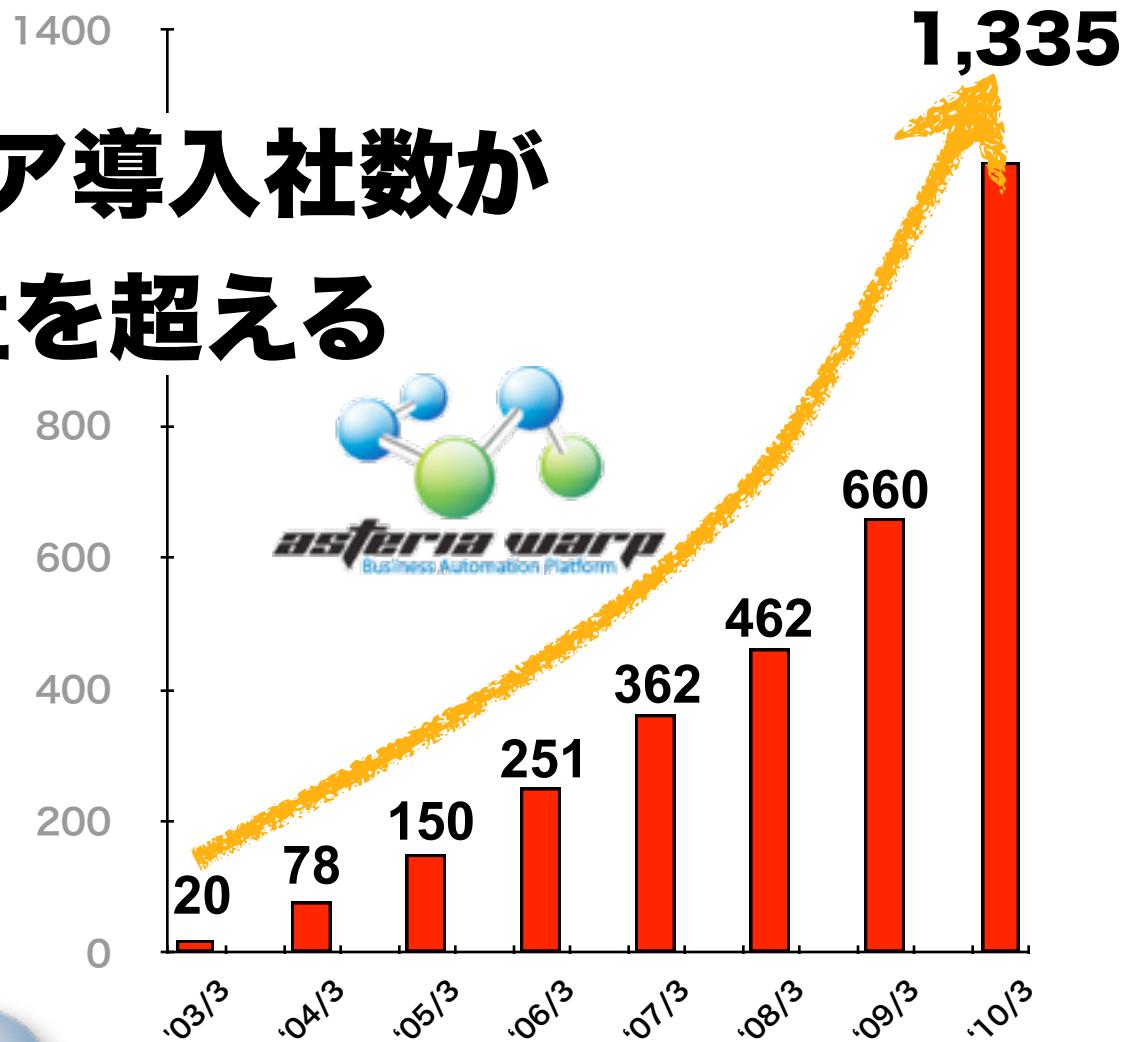


ASTERIA導入社数

ソフトウェアで世界をつなぐ

アステリア導入社数が
1,300社を超える

※追加導入、別拠点
導入は含まず



データ連携ソフトで マイクロソフトを押さえて 3年連続No.1

	2004	2005	2006	2007	2008
第1位	Microsoft	Microsoft	インフォテリア	インフォテリア	インフォテリア
第2位	IBM	インフォテリア	Microsoft	Microsoft	Microsoft
第5位		インフォテリア			

※2004年～2008年のEAI市場シェア（本数ベース）

出典：テクノシステムリサーチ社「2004-2008年ソフトウェアマーケティング総覧」

※EAI = (Enterprise Application Integration 市場、本数ベース。
出典：テクノシステムリサーチ社「2004-2008年ソフトウェア
マーケティング総覧」

N

E

O

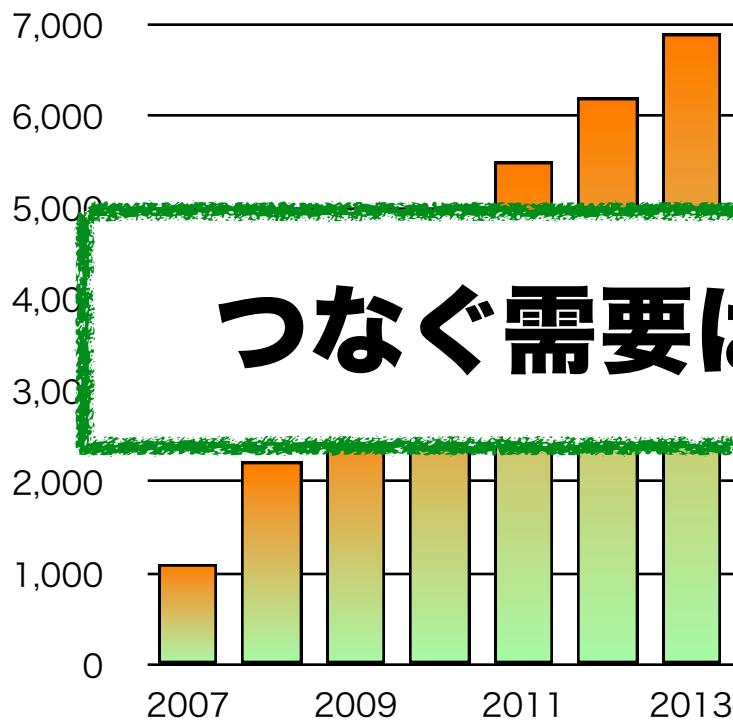
クラウドで増える連携ニーズ

ソフトウェアで世界をつなぐ

- * クラウドが企業に浸透していくと、「つなぐニーズ」が新たに発生する。



マスターデータ管理 市場規模の推移



つなぐ需要はますます増加



*出典：ミック経済研究所（2009/7）

*国内、出荷金額ベース、2009 - 2013は予測

N

E

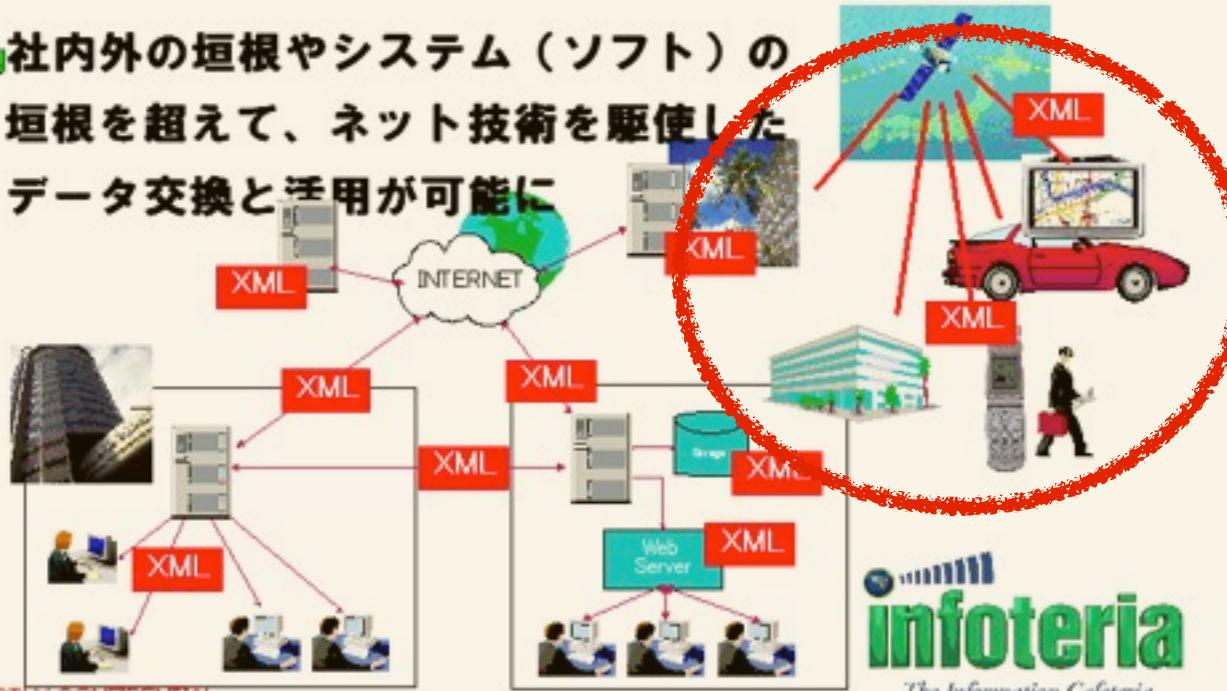
O



The XML world

XMLのもたらすもの

■社内外の垣根やシステム（ソフト）の
垣根を超えて、ネット技術を駆使した
データ交換と活用が可能に



STRICTLY CONFIDENTIAL

N

E

O

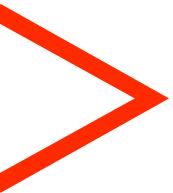
かつてのスパコン以上の性能が手の中に

ソフトウェアで世界をつなぐ

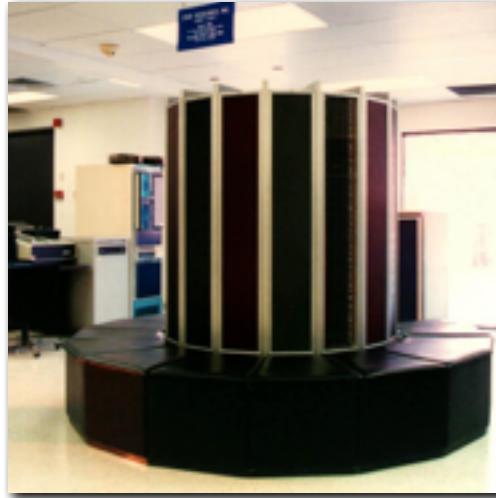


iPhone 4

2010年



CPU 12倍
メモリ 128倍



CRAY-1

1975年

iPhone 4		CRAY-1
1GHz	CPU	80MHz
512MB	メモリ	4MB
\$599	価格	500万ドル

出典：早稲田大学丸山不二夫教授講演資料

N

E

O

スマートフォン市場規模

2009年度（国内、世界）

世界

1億7,420万台

3,210万台

(4%減)

ケータイ

234万台

(113%増)

(15%増)

スマートフォン

出典：MM総研(2010/4)、IDC(2010/2)

N

E

O

ビジネス現場で スマートフォンが常識になる

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone



Android



(C) ITmedia

iPad



N

E

O



“App Storeには 225,000本以上のアプリが 登録されている”



(C) Apple

- Steve Jobs @ WWDC (June, 2010)



ほとんどが個人用途





Handbook



N

E

O

Handbook

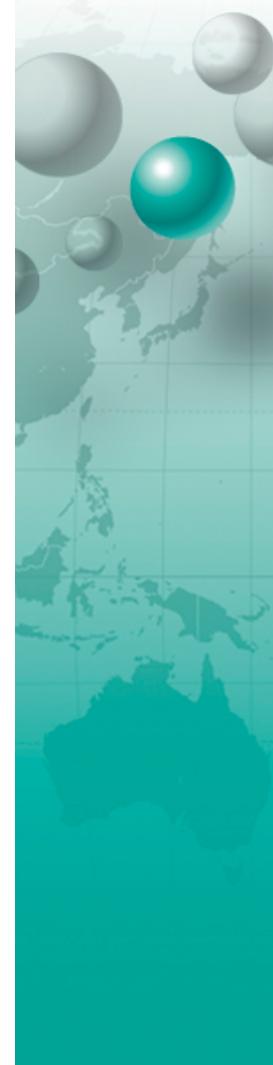
ソフトウェアで世界をつなぐ

* ビジネス向け スマートフォン用アプリ

- iPhone / iPod touch
- iPad対応済 (2010年5月)
- Android対応済 (2010年6月)

* 導入事例

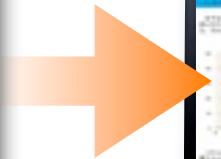
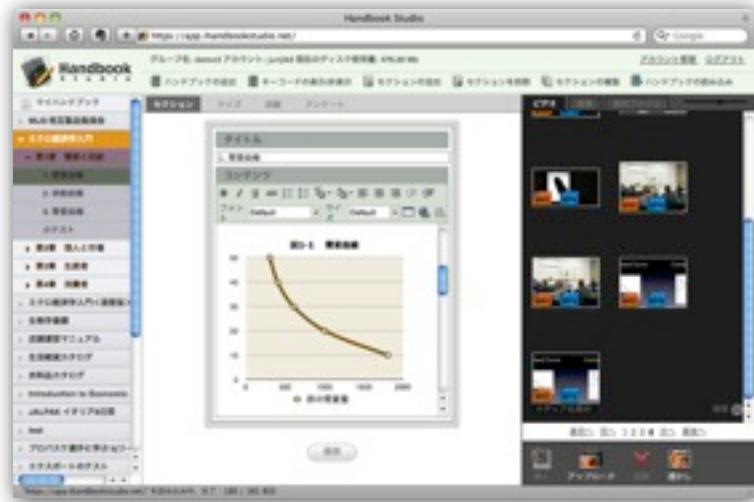
- ◆ 青山学院大学
- ◆ 日本電子専門学校
- ◆ 札幌医科大学
- ◆ 大村美容学院
- ◆ アイエフエスネット ※全社1,400人にiPhoneを導入した企業



Handbookとは？

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone、iPad、iPod touch、Android上で、
コンテンツを手軽に作成、配信、閲覧を可能にするサービス。



コンテンツの作成、配信
Handbook Studio

クラウド上



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ
スマートフォン

N

E

O

Handbookとは？

ソフトウェアで世界をつなぐ

低コスト短期間でコンテンツ配信が実現

iPhoneアプリ開発

AppStoreへの申請

サーバ構築



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ
スマートフォン



N

E

O

Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

様々なスマートフォンに対応

iPhone



Android



iPad



N

E

O

既存システムやデータの活用が可能

XML インターフェイス

N

E

O



Handbook販売を加速

ソフトウェアで世界をつなぐ

2010年8月、販売パートナー制度開始

- * Handbookの販売代理店
- * 各社の強みを活かした展開
- * 現在8社→年度内20社程度を計画



大学で継々採用

ソフトウェアで世界をつなぐ

青山学院大学では講義資料を学生に配信



先生は、資料の提供、更新が可能。
生徒は、どこでも予習復習が可能。

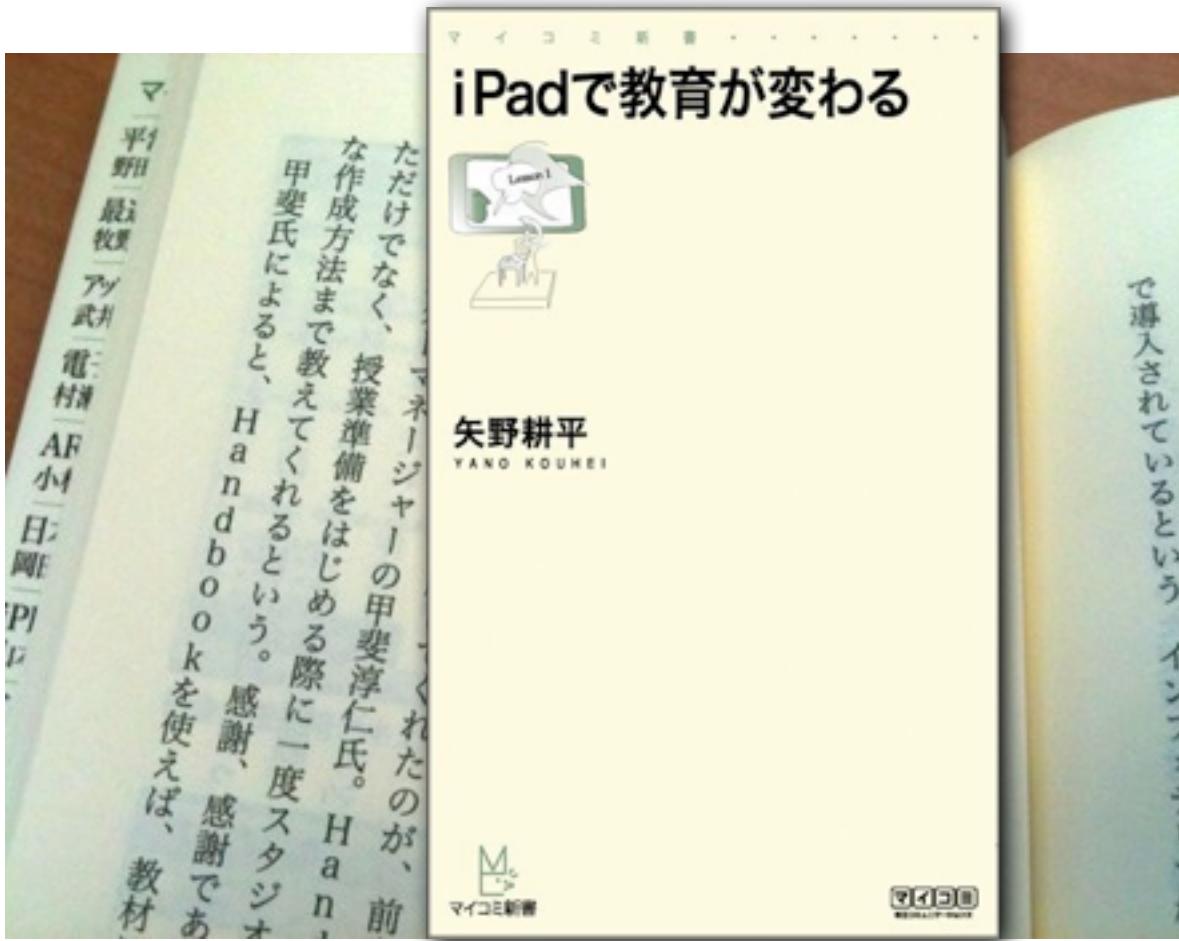
N

E

O

Handbookの評価

ソフトウェアで世界をつなぐ



N

E

O

1,000人を超える情報共有

ソフトウェアで世界をつなぐ

(株)アイエスエフネットでは社内情報共有、研修に



お客様オフィスに常駐している社員の情報共有、社員研修を強化
社長講話、企業ビジョン、ビジネスマナー、IT資格取得対策など

N

E

O

NTTドコモとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

docomo

※NTTドコモのウェブサイトより



**Try ドコモ スマートフォン
with Handbook**

Xperia™コンテンツ作成・配信・販路ソリューション

HandbookおよびXperia™をご検討中の法人のお客様に、ドコモとインフォテリアとジェナが共同で2週間、Xperia™の端末貸出し、およびHandbook Studioトライアル用アカウントを提供致します。Handbookの活用により、企業内の情報を簡単かつ安全にXperia™上に配信することができます。この機会に是非お試しください。

docomo 提供

Xperia™ FOMAネットワーク moperaネットワーク +

infoteria 提供

Handbook Studio + Handbookアプリ



N

E

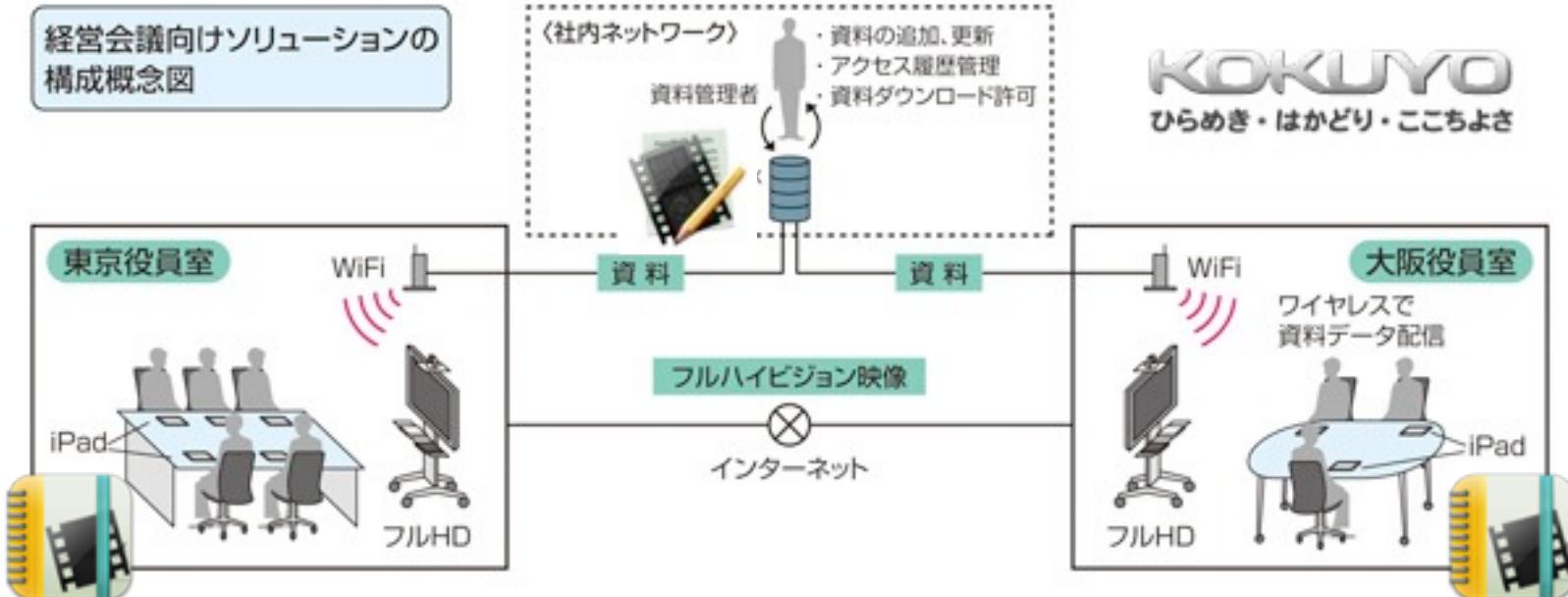
O

コクヨとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

テレビ会議システムの一部として商品化

- * TV & iPadで完全ペーパーレスを実現
- * 遠隔地でも手元資料を簡単に共有



N

E

O

IIJ (東証一部) との協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

IIJ GIO
高セキュリティ

IIJ GIO
高サービスレベル

IIJ GIO
大量アクセス

IIJ GIO
大容量

IIJ GIO
大規模

IIJ GIO

エンタープライズ仕様
高信頼性、高拡張性の
クラウドサービス



Handbook

エンタープライズ向け
スマートデバイス用
コンテンツ制作・配信サービス

N

E

O

Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

組織内ドキュメントは極めて大きな市場



株式会社だけでも114万社
他を合わせると300万社

(法務省)

書籍：80,776点／年
雑誌：4,215点／年

(出版年鑑2010)

N

E

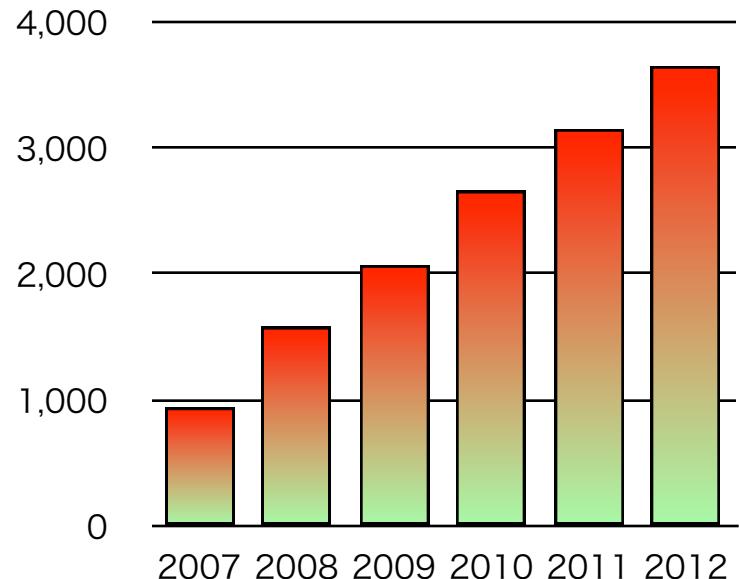
O

スマートフォン市場の成長

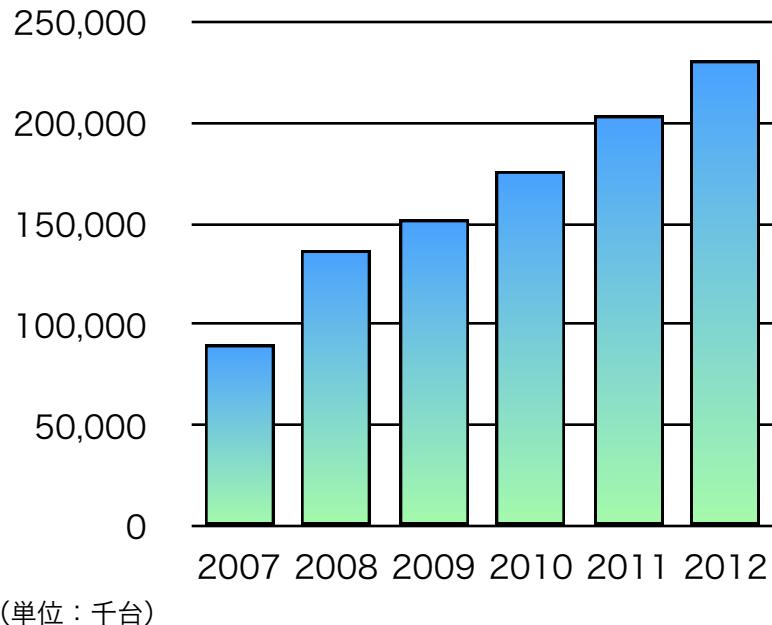
ソフトウェアで世界をつなぐ

- 今後も国内・世界で継続的に大きな成長を予測
- 技術面だけでなく流通としても世界的インフラ

国内スマートフォン市場動向



世界スマートフォン市場動向



※出所：矢野経済研究所（2009/4）

※メーカー出荷台数ベース、2009 - 2012は予測値



N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

Snappy event sharing with

Personal Cloud

iPhone Calendar App, SnapCal



The central image shows a collage of screenshots from various platforms:

- A large screenshot of the Google Calendar interface.
- An iPhone displaying the SnapCal app's calendar view.
- A green Evernote interface showing a note titled "Remember everything".
- A Twitter feed with a prominent blue bird icon.

Annotations with arrows point from the central phone screen to the surrounding interfaces:

- An arrow points from the phone to the Google Calendar screenshot with the text "Sync with Google Calendar".
- An arrow points from the phone to the Evernote screenshot with the text "pick-up Event info & note".
- An arrow points from the phone to the Twitter screenshot with the text "Share to Twitter".

The word "Snapcal" is written in a large, stylized, three-dimensional font at the bottom right, with the tagline "Snappy events sharing" underneath it.

N

E

O

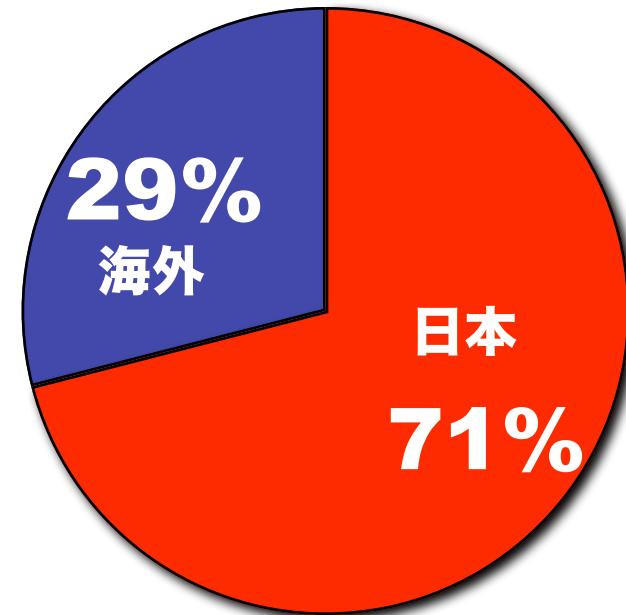
海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ



*パーソナルクラウド対応カレンダー

- ◆ Evernote, Google, Twitter
- * 7ヶ国語同時対応
 - ◆ 中国語、韓国語、英語、etc.
 - ◆ Evernote社のウェブサイト掲載だけで海外が約3割



N

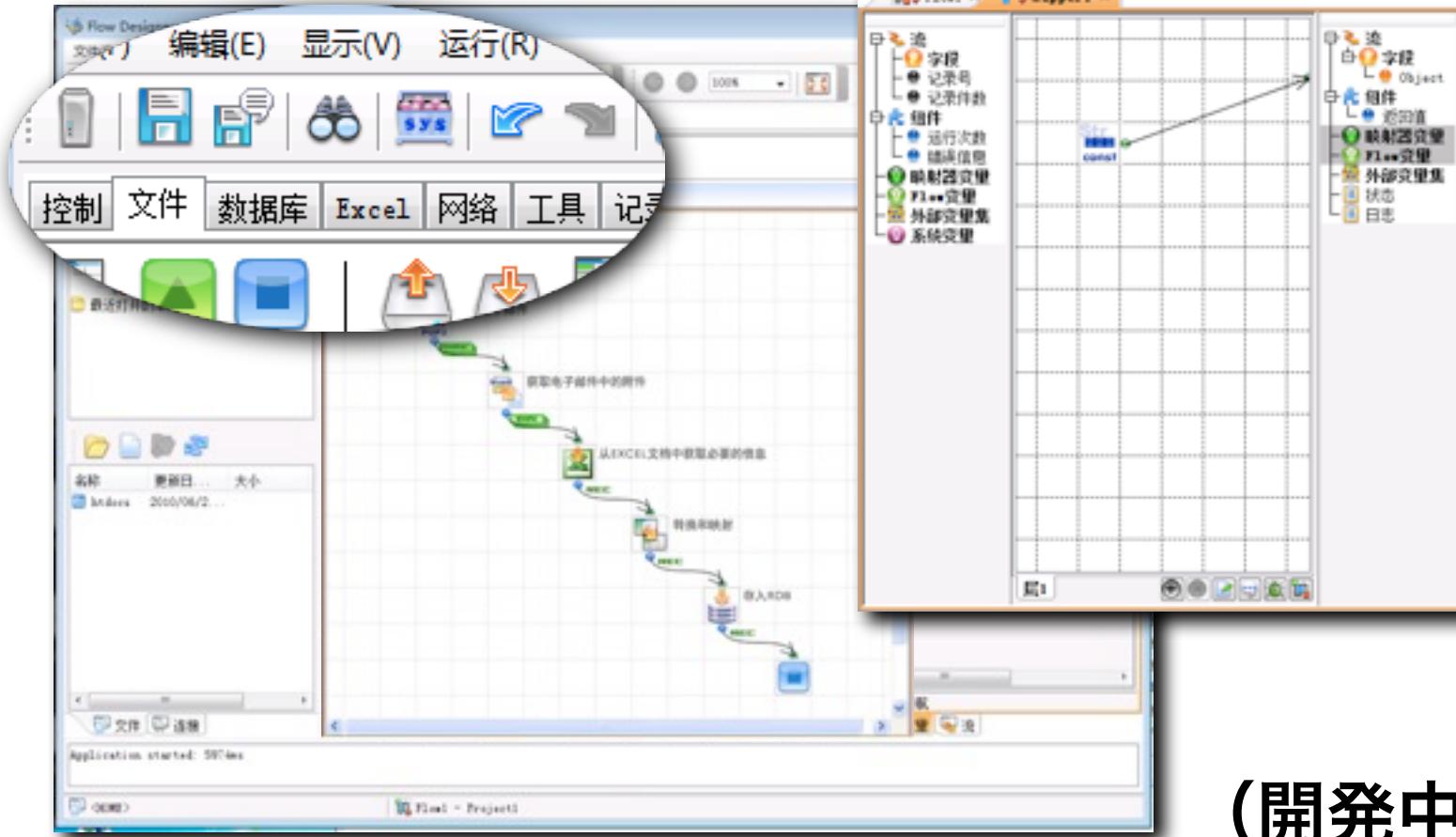
E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

*ASTERIA WARP中国語版

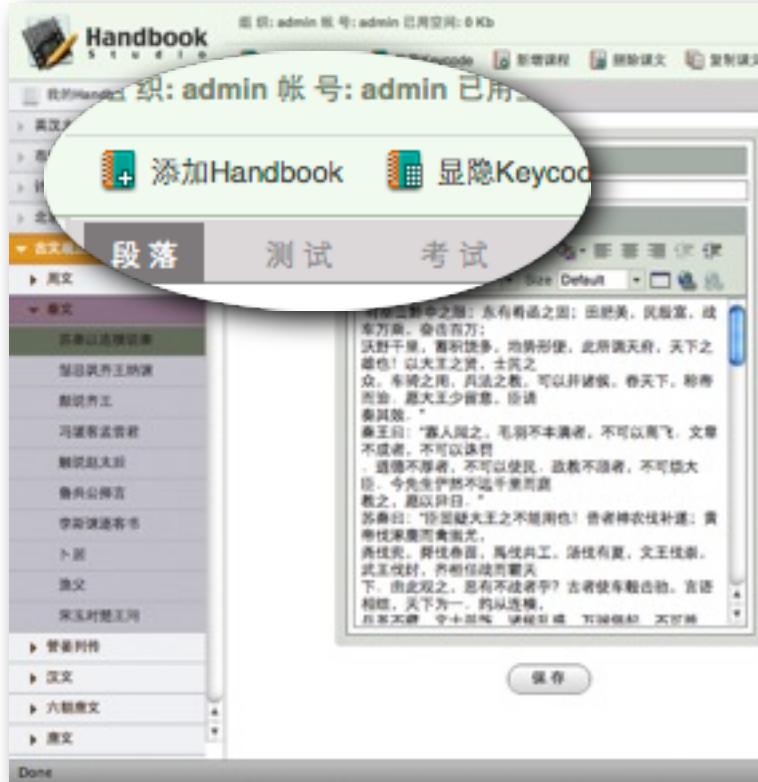


N E O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

*Handbook中国語版



(開発中)

N

E

O

N
et service

人をつなぐ
ネットサービス事業

E
nterprise

企業をつなぐ
エンタープライズ事業

O
verseas

世界をつなぐ
世界市場への挑戦



2011年3月期

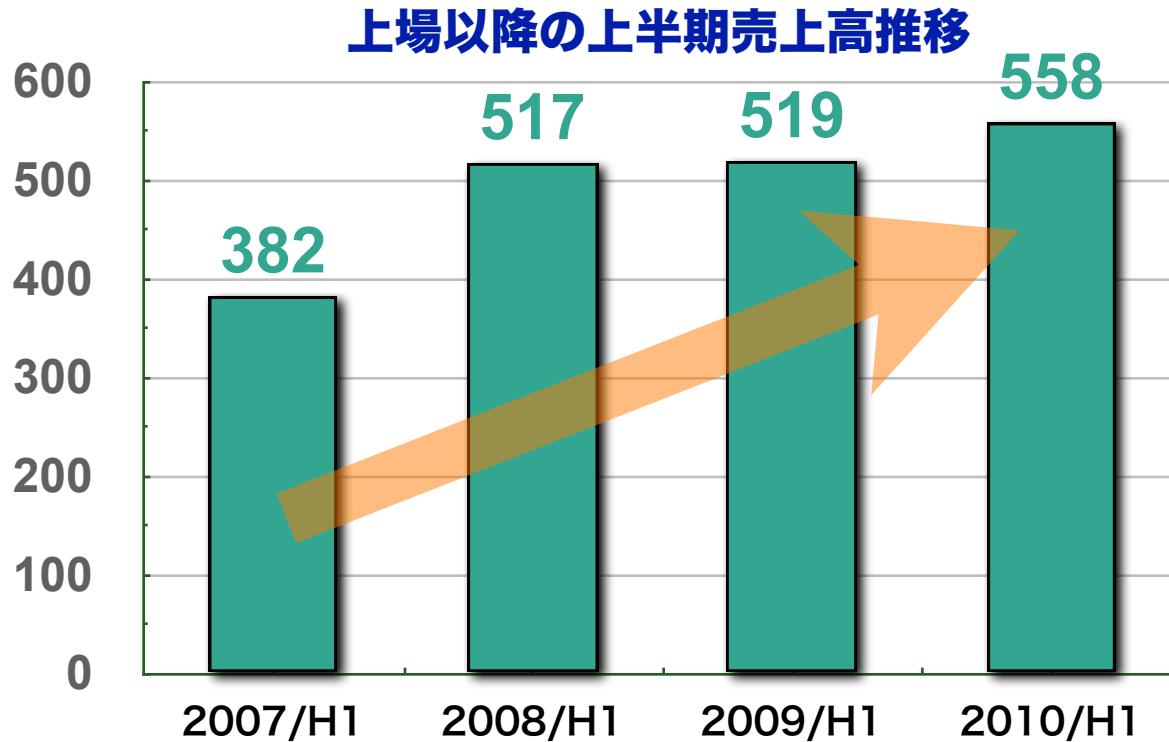
中間期決算

※資料中「H1」とは、中間期(Half 1)を示します。

※2007-2009年度は連結、2010年度は吸収合併につき単体です。



創業来、最高の売上高

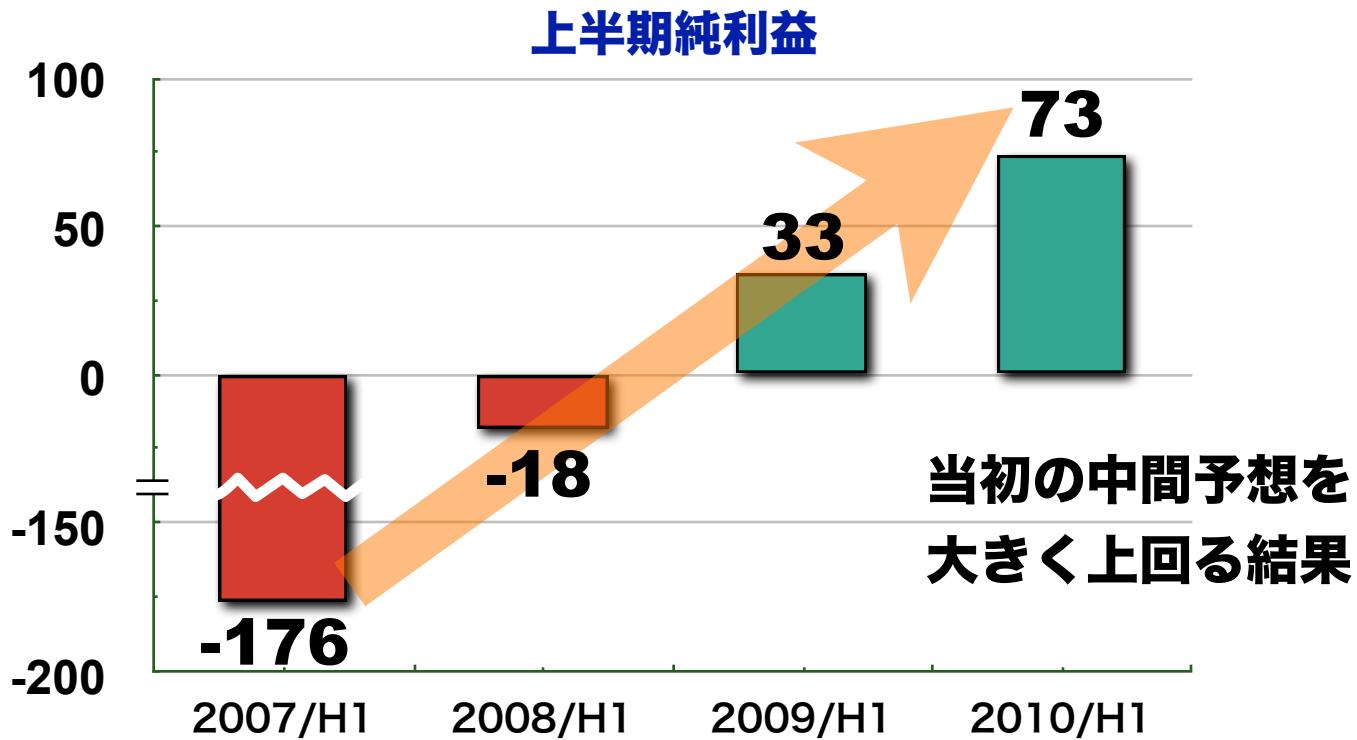


※詳細は決算短信をご覧ください

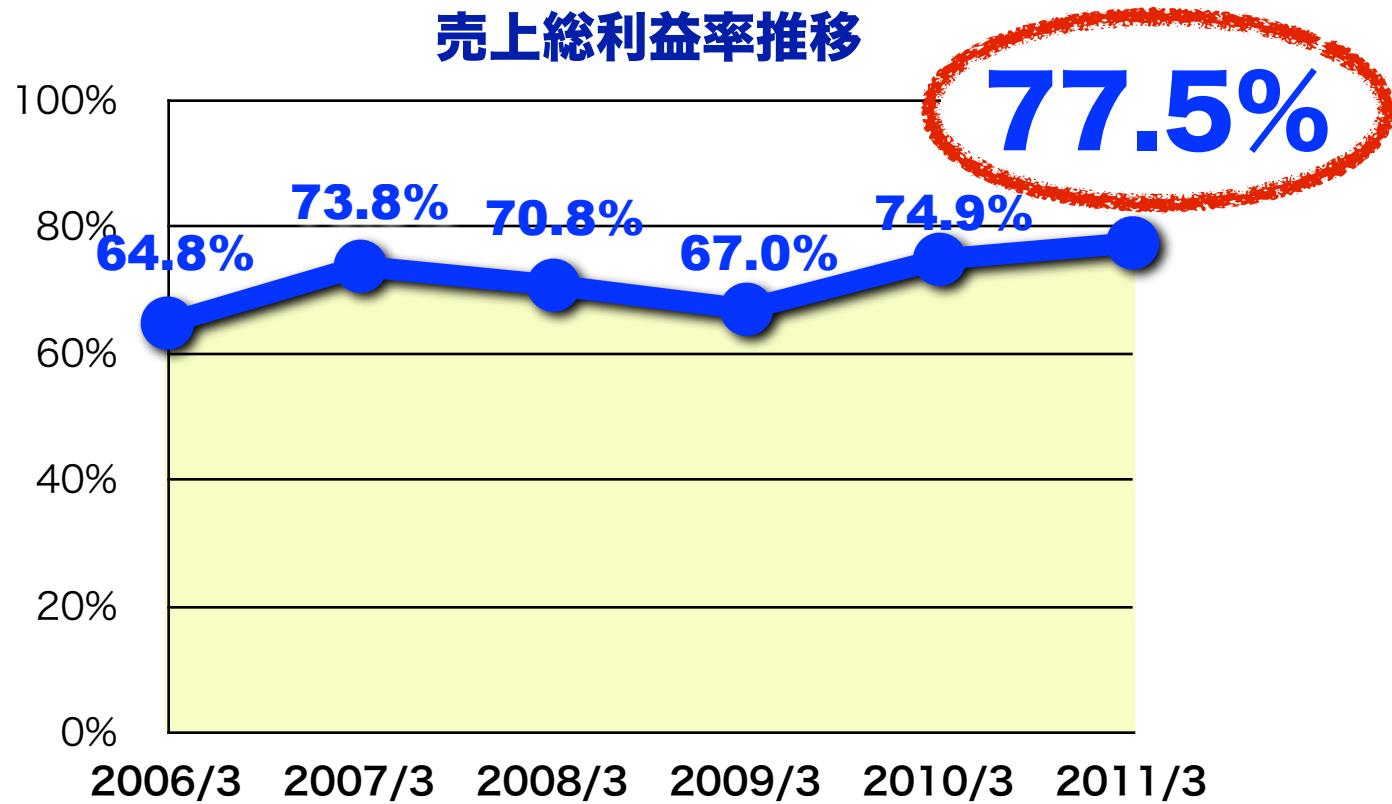
(単位：百万円、百万円未満切り捨て)



前年同期比 118%増



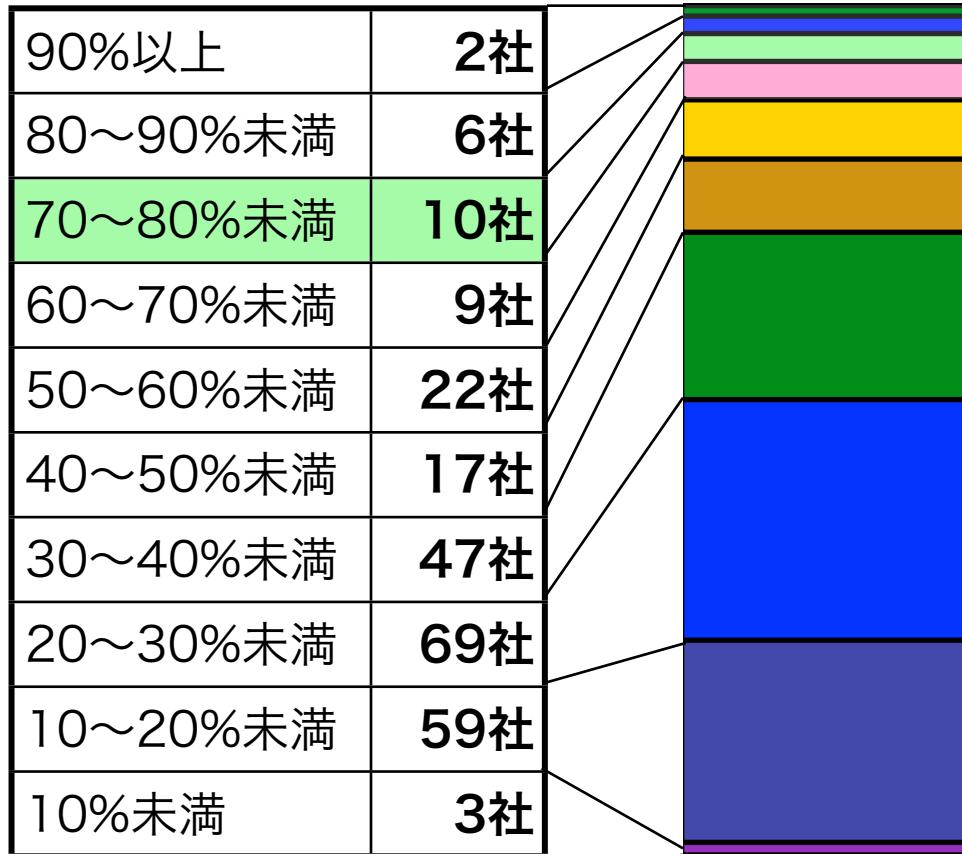
極めて高い売上総利益率（粗利率）



上位10%に入る売上高総利益率

ソフトウェアで世界をつなぐ

IT上場企業の売上高総利益率



77.5%

業界上位10%
以内の高い
売上総利益率

出典：直近の決算各社開示資料（国内IT系上場企業244社）、2010年6月現在

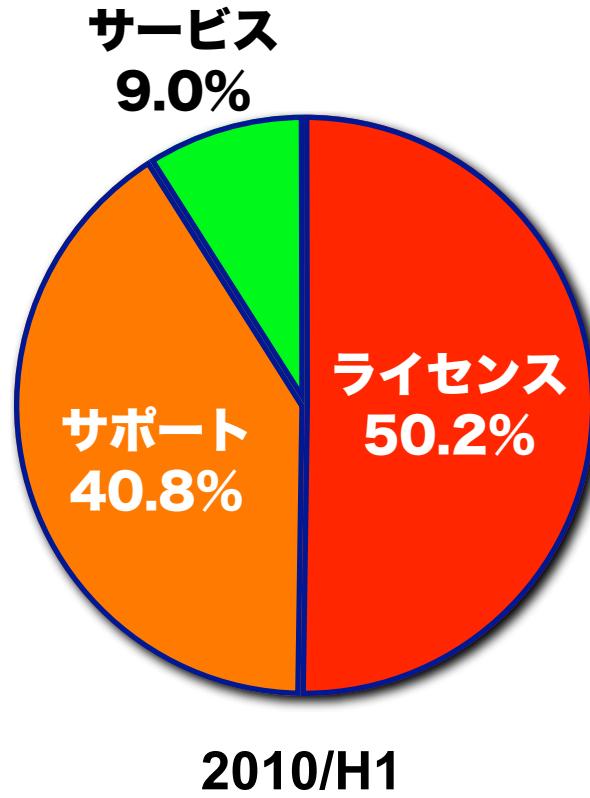


売上高構成

ソフトウェアで世界をつなぐ

全ての構成区分で前年より伸張

売上区分	2011/3 中間期	前年 同期比
	金額	増減率(%)
ライセンス	280	104.7%
サポート	227	109.6%
製品合計	507	106.9%
サービス	50	114.7%
合計	558	107.5%



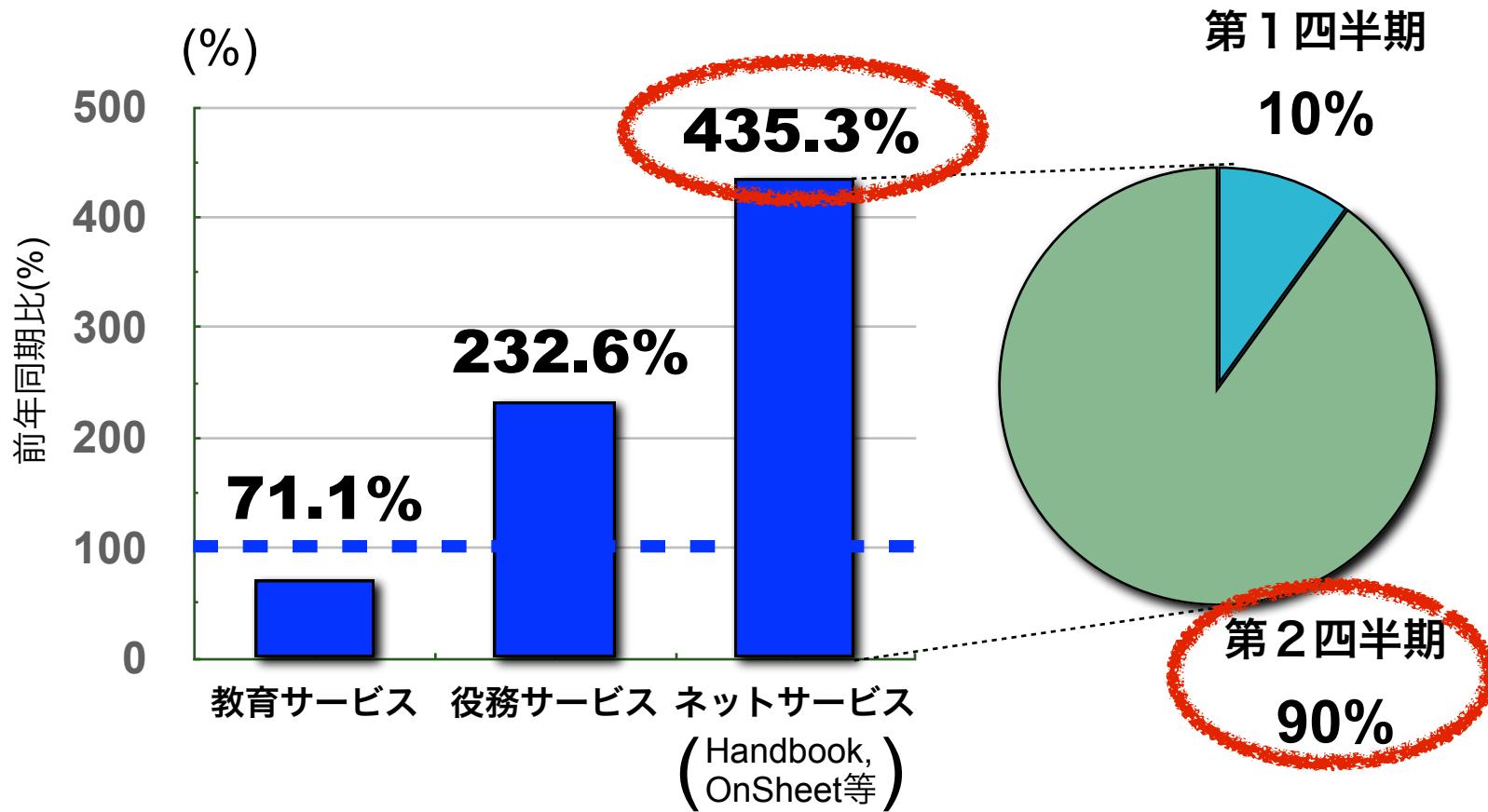
※詳細は決算短信をご覧ください



サービス売上前年同期比

ソフトウェアで世界をつなぐ

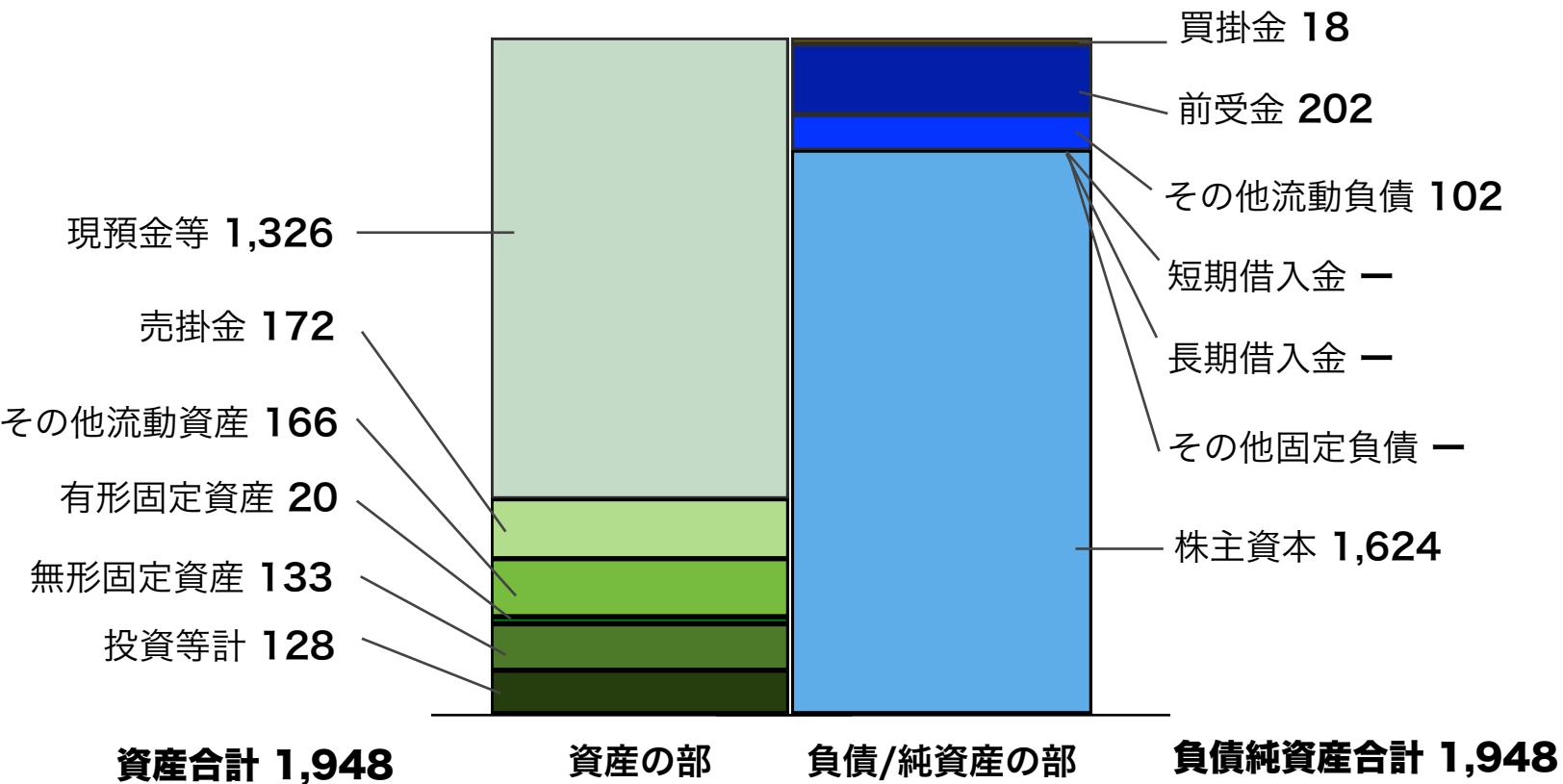
Handbookがサービス売上の伸びを牽引



財務の状況 (貸借対照表)

ソフトウェアで世界をつなぐ

自己資本率 83.4% 有利子負債なし



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

今期業績予想

ソフトウェアで世界をつなぐ

引き続き厳しい経済環境の中、増収増益を目指す

	中間実績	進捗率	期末予想
売上高	558	47%	1,175
営業利益	73	54%	135
経常利益	75	56%	135
当期純利益	73	58%	125

*昨年度の子会社再編により、現在「単体」のみ。

※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)



インフォテリアのビジョン

ソフトウェアで世界をつなぐ

* 組織を超えたコンピューティングを実現するソフトウェアを開発し、世界規模で提供する。

世界的規模の
ソフトウェア
メーカー

将来

現在

つなぐ技術
国内No.1

XML専業
ベンダー

創業



ソフトウェアで 世界をつなぐ



インフォテリア株式会社 (3853)



ありがとうございました





本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点での入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまなお要素の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。