

インフォテリア株式会社

Infoteria Corporation (証券コード：3853)

日本証券アナリスト協会主催

July, 2011

President & CEO

平野洋一郎 (Pina Hirano)

会社概要

Corporate Profile

国内発のXML専門開発会社としてスタート

The 1st XML developer in Japan

事業内容 XMLを基盤としたソフトウェア製品の
開発・販売（受託ソフト開発なし）

Business Leading XML based software
development for Enterprise.

代表者名 代表取締役社長/CEO 平野 洋一郎

CEO Yoichiro "Pina" Hirano

設立 1998年9月

Founded September, 1998

決算期 3月

Fiscal Term March

資本金 7億3,585万円

Capital 735,850 Thousand JPY

従業員数 50名 - 2011年3月31日現在

Employees 50 (March 31, 2011)

上場年月 2007年6月（東証マザーズ：3853）

Listed date June, 2007 (Tokyo : 3853)

企業理念

- ・ 発想と挑戦
- ・ 世界的視野
- ・ 幸せの連鎖

Principles

- ・ Challenge for Ideas
- ・ Global Perspective
- ・ Chain of Happiness

1998年 創業時資料

Start-up Presentation in 1998

The XML world

XMLのもたらすもの

■ 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に

infoteria
The Information Cafeteria

STRICTLY CONFIDENTIAL

We believed "common language" for computer systems will be required.

1998



コンピュータやシステムが違ってても
会話ができるソフトウェアの共通言語が
絶対に必要になると考えた

"ASTERIA",
based on XML,
data integration
software born.

2002



XML技術をベースに
データ連携ソフト
「アステリア」出荷

2009



スマートフォン用
情報配信・共有
「Handbook」出荷

2011



業績

Financial Result



損益計算書

Profit & Loss

Millions of JPY (単位：百万円)

	2008年 3月期 (連結) (Consolidated)	2009年 3月期 (連結) (Consolidated)	2010年 3月期 (連結) (Consolidated)	2011年 3月期 (単体)	前期比
売上高 Revenue	905	1,022	1,067	1,204	112.9%
売上総利益 Gross Profit	641	685	799	955	119.5%
営業利益 Operating Income	▲59	▲55	131	186	142.3%
経常利益 Ordinary Income	▲82	▲58	133	192	144.3%
純利益 Net Income	▲324	▲126	103	201	194.0%

売上高推移

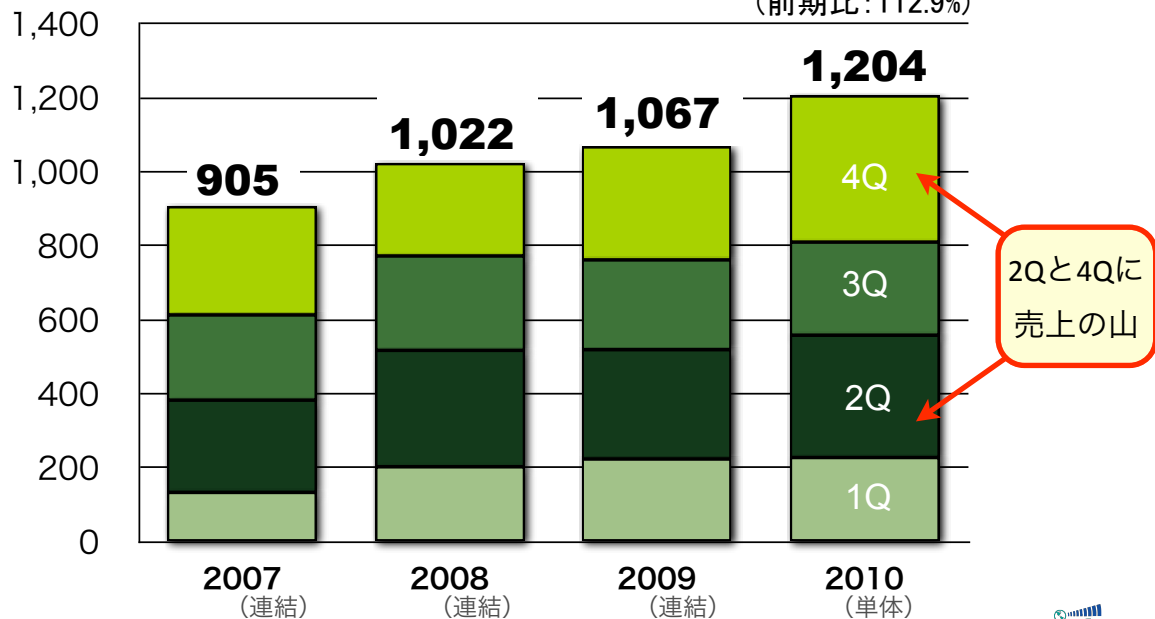
Growing Revenue

創業来最高の売上高

Steady Growth of Annual Revenue, while it Peaks in 2Q and 4Q as Seasonal Trend.

(単位：百万円) Millions of JPY

(前期比：112.9%)



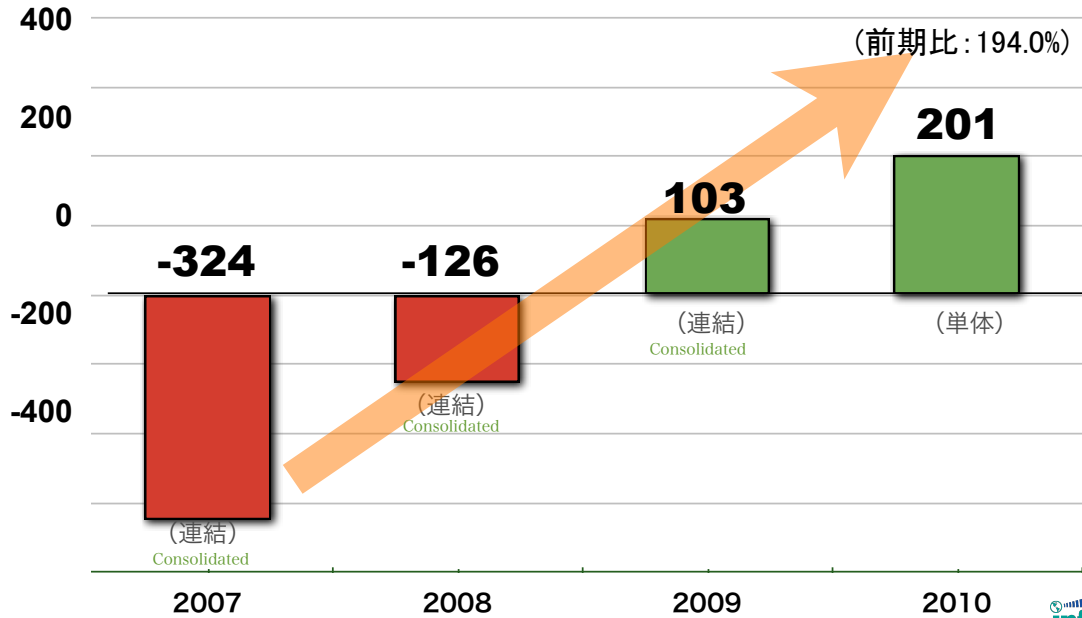
純利益推移

Net Income Trend

前年比2倍近い純利益

Almost 2x Net Income in 2011 Comparing to Previous Fiscal Year.

(単位：百万円) Millions of JPY



©1998-2011 Infoteria Corporation.

9



売上高構成 (売上区分別)

Revenue Breakdown

売上高に占めるプロダクト比率が高い

Approx. 90% of Revenue Came from "Product" Sales.

(単位：百万円) Millions of JPY

Breakdown 売上区分	2008年 3月期	2009年 3月期	2010年 3月期	2011年3月期 実績			
	(連結) Consolidated	(連結) Consolidated	(連結) Consolidated	金額 Net Sales	構成比 (%)	増減額 Increase	増減比 (%)
ライセンス license	497	506	560	614	51.0%	53	109.6%
サポート support	293	389	425	464	38.6%	39	109.3%
プロダクト合計 Product Total	791	896	985	1,078	89.5%	92	109.4%
サービス service	114	125	81	126	10.5%	44	155.0%
合計 Total	905	1,022	1,067	1,204	100%	137	112.9%

©1998-2011 Infoteria Corporation.

10

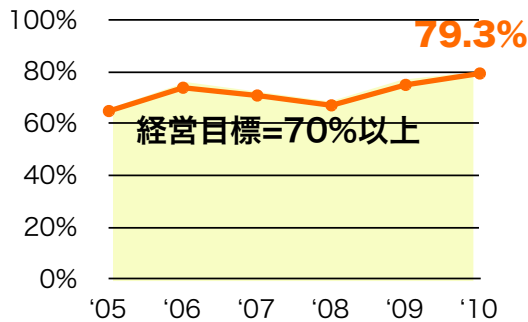


特徴的指標

Other Statistics

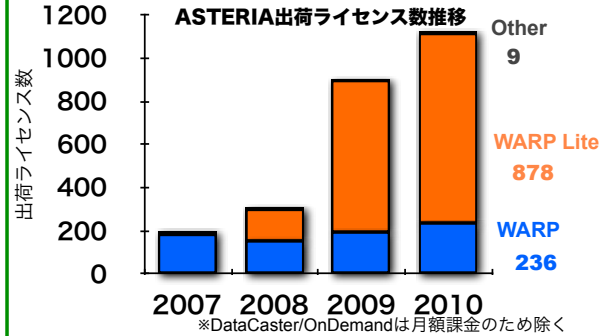
高い売上総利益（粗利）率

High Gross Profit Margin



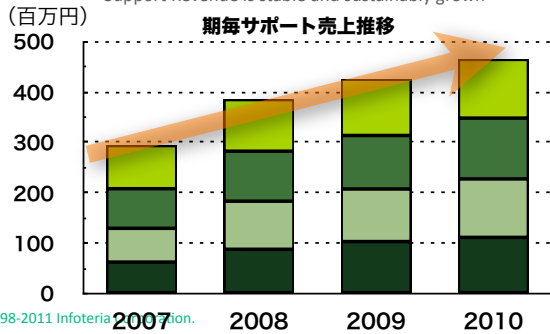
ASTERIAライセンス出荷数が過去最高

The Highest Annual Shipping Number of ASTERIA License



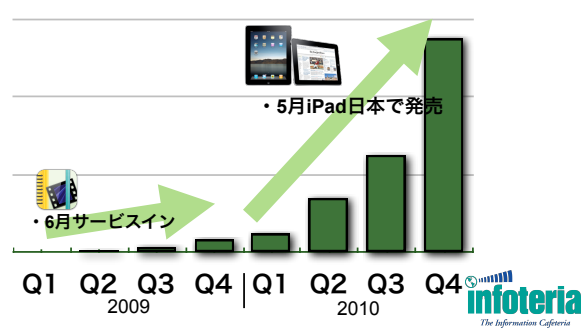
季節変動なく安定的に伸びるサポート売上

Support Revenue is stable and sustainably grown



サービス売上においてHandbookが急伸

A Surge of Handbook sales is shown



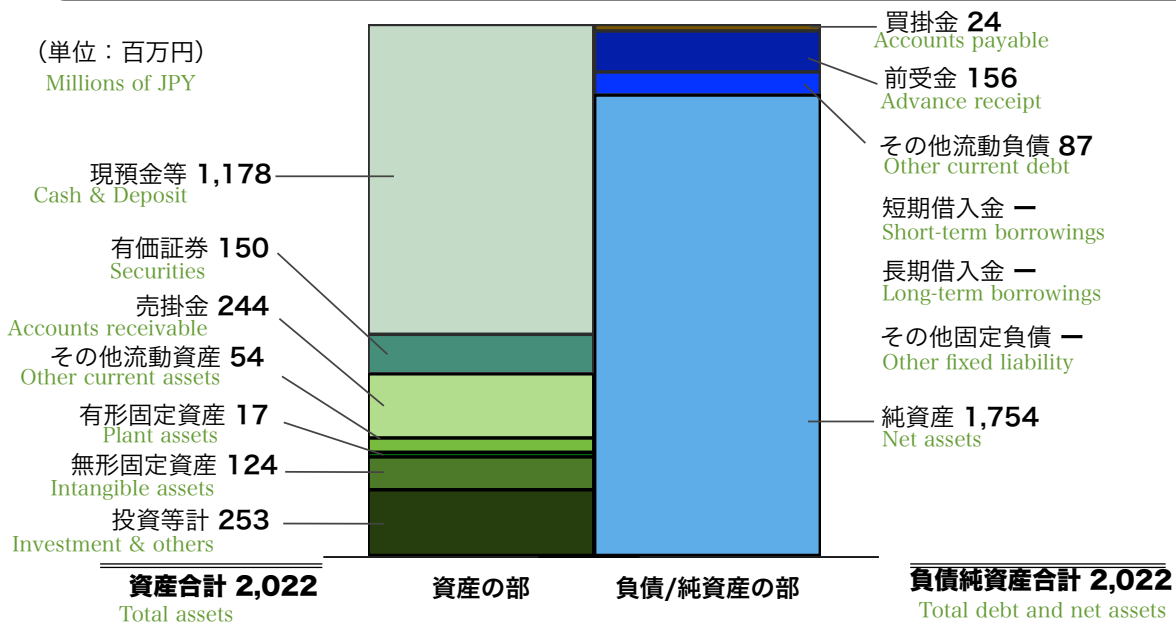
貸借対照表

Balance Sheet

高い自己資本率 (86.7%)

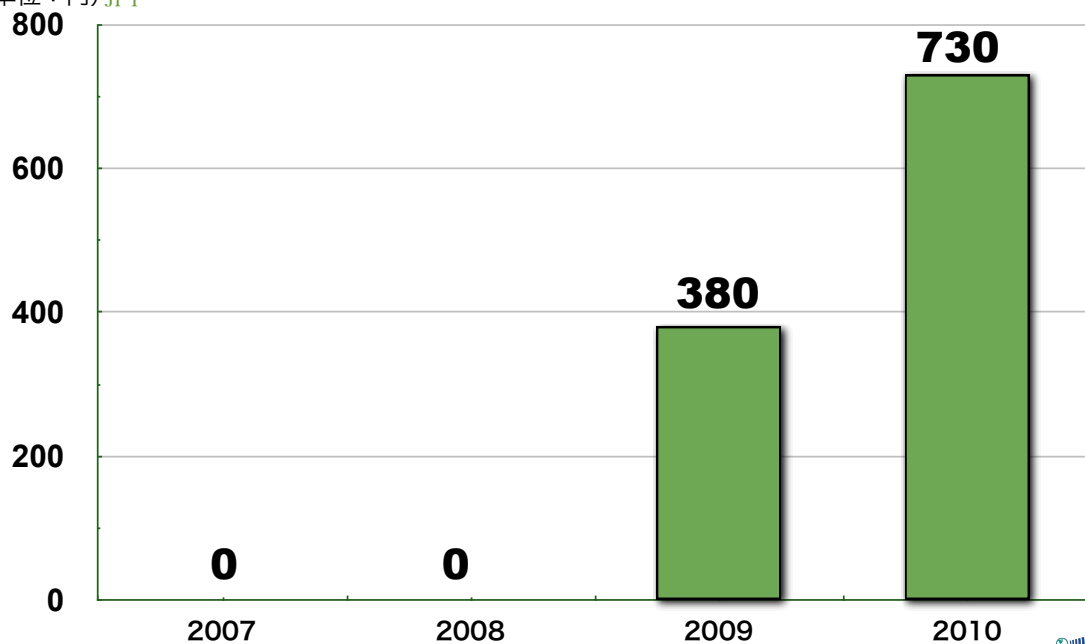
High Capital Adequacy Ratio

(単位：百万円)
Millions of JPY



配当性向20%
Payout Ratio : 20%

(単位：円) JPY



業績予想

Earnings Forecast

業績予想

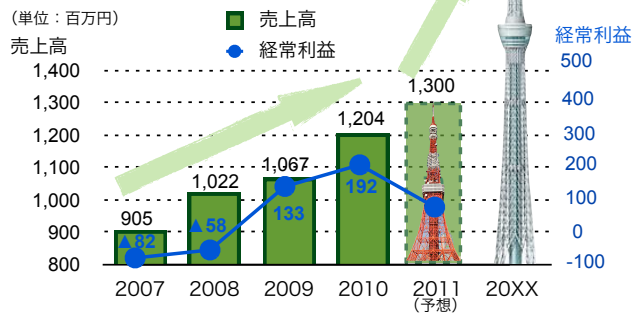
Earnings Forecast

成長を加速させるための投資の時機

(単位：百万円)

	2012年3月期 中間業績予想	2012年3月期 通期業績予想
売上高 Net Sales	590	1,300
営業利益 Operating Income	5	70
経常利益 Ordinary Income	5	70
当期純利益 Net Income	3	65

増収減益予想の主な要因：投資の伸び>売上の伸び



©1998-2011 Infoteria Corporation.

15



< 中期目標 >
Midterm Target

2014年3月期
売上高30億円
営業利益6億円

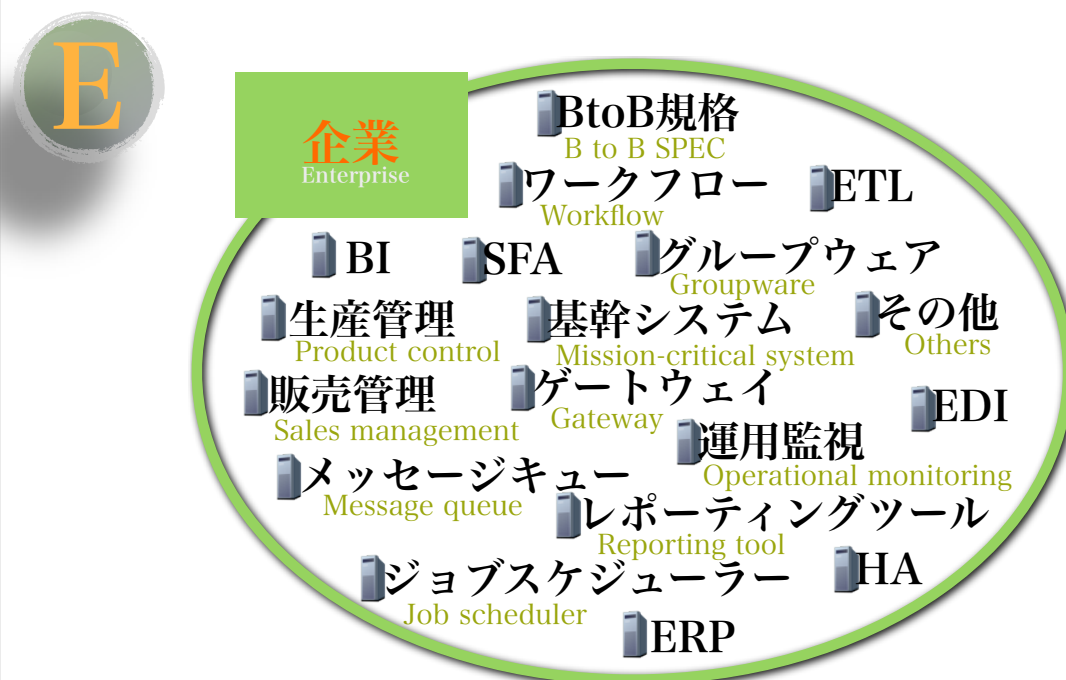
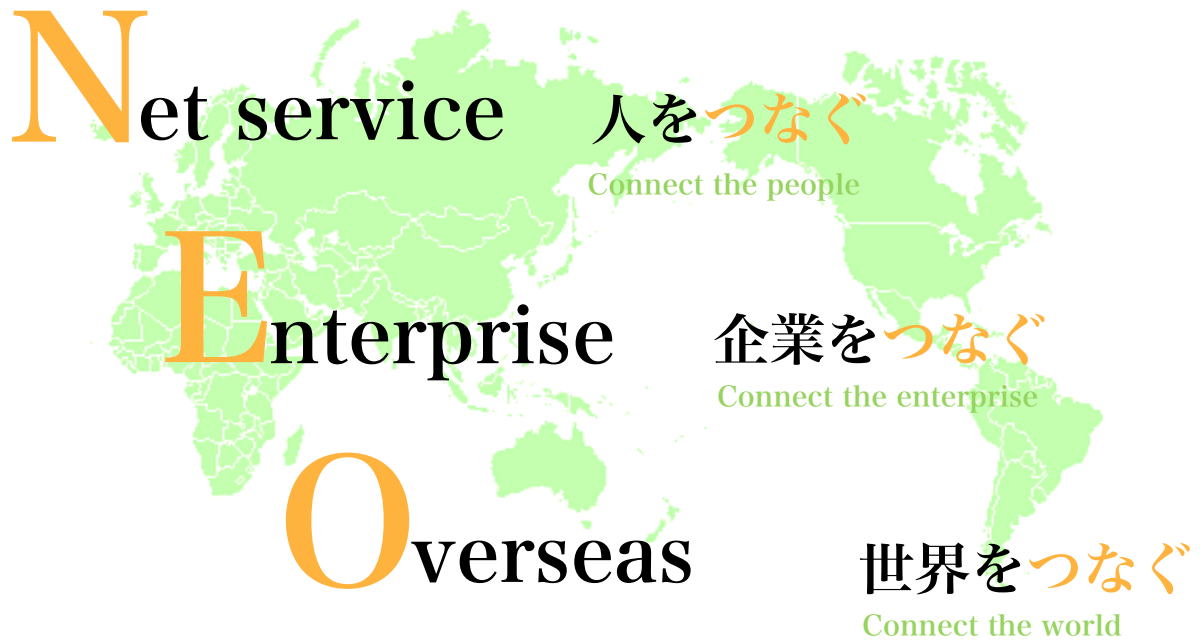
成長戦略

Strategy for Growth

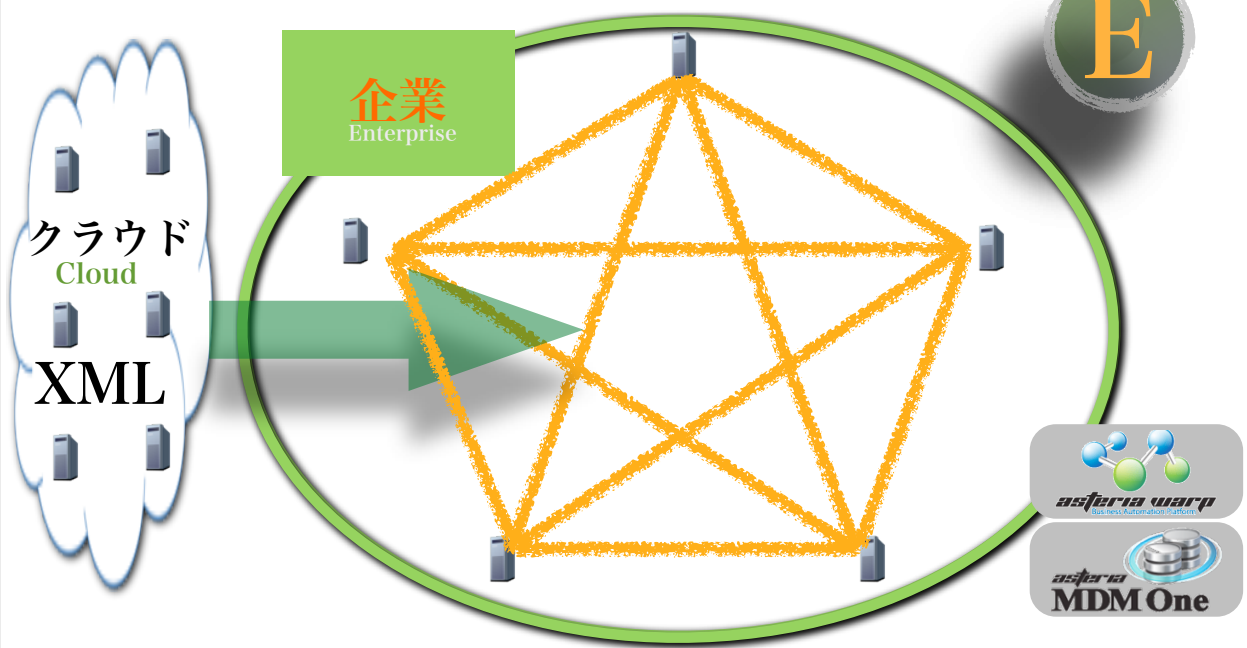
©1998-2011 Infoteria Corporation.

16





企業のシステムを「つなぐ」
"Connect" the Enterprise Systems



パートナーを通じた間接販売、カスタマイズ開発なし
Dedicated to Software Package, no Customization.

This block features a central logo for 'infoteria The Information Cafeteria' and 'asteria warp Business Automation Platform'. Surrounding this central logo are numerous logos of partner companies, arranged in a grid-like fashion. The logos include: 三菱商事株式会社, SONY, KYOCERA, TV TOKYO, FUJI XEROX, 近鉄不動産, 株式会社ヤマタネ, 大興物産, UCHIDA, WOWOW, Plat'Home, 共同通信社, Stylife, アイリオ生命, KAGA ELECTRONICS CO.LTD., SMF, 住金物産, SoftBank, MAX, Hitachi Systems, NEC, JFE システムズ 株式会社, INTEC AGREX, Panasonic, FJB, Hitachi Joho, DCS 東芝ソリューション株式会社, DEE Corp, TOSHIBA, LION, VENTURE LINK, Panasonic ideas for life, Z E C S, RICOH, and TRADERS SECURITIES CO., LTD. トレイダーズ証券.



大企業から中堅企業まで

From Large-scale Enterprise to Middle-scale Enterprise

SONY

KYOCERA

UNITED COLORS OF BENETTON.



ジャパンネット銀行

TOSHIBA
Leading Innovation >>>



RICOH

Panasonic

三菱商事株式会社

WOWOW
COMMUNICATIONS

TV TOKYO 7 digital

SMFL

LION

MAX
マックス株式会社

KYODO 共同通信社

もっと世界をたのしもう。
H.I.S.
Highest International Standards

スマイルありがとう
BOOK-OFF

やさしさを生命保険にかえて
アイリオ生命



ASTERIA 導入社数推移

ASTERIA Customers

(単位：社)

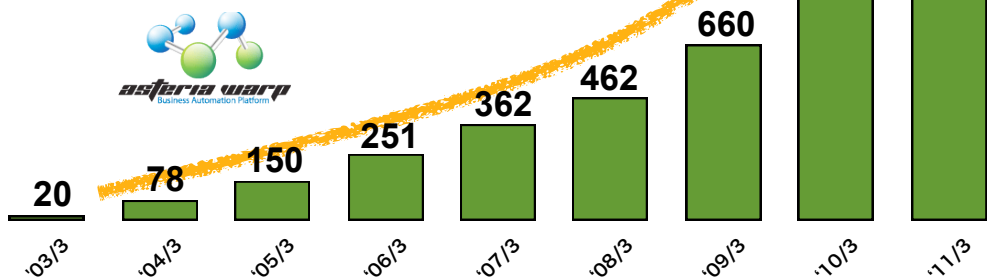
データ連携ソフトで4年連続国内市場シェアNo.1

No.1 Share of Data Integration Software in Japan

	2007	2008	2009	2010
第1位	インフォテリア	インフォテリア	インフォテリア	インフォテリア
第2位	Microsoft	Microsoft	Microsoft	Microsoft
第3位	SeeBeyond	Progress	IBM	IBM
第4位	IBM	IBM	Progress	Progress

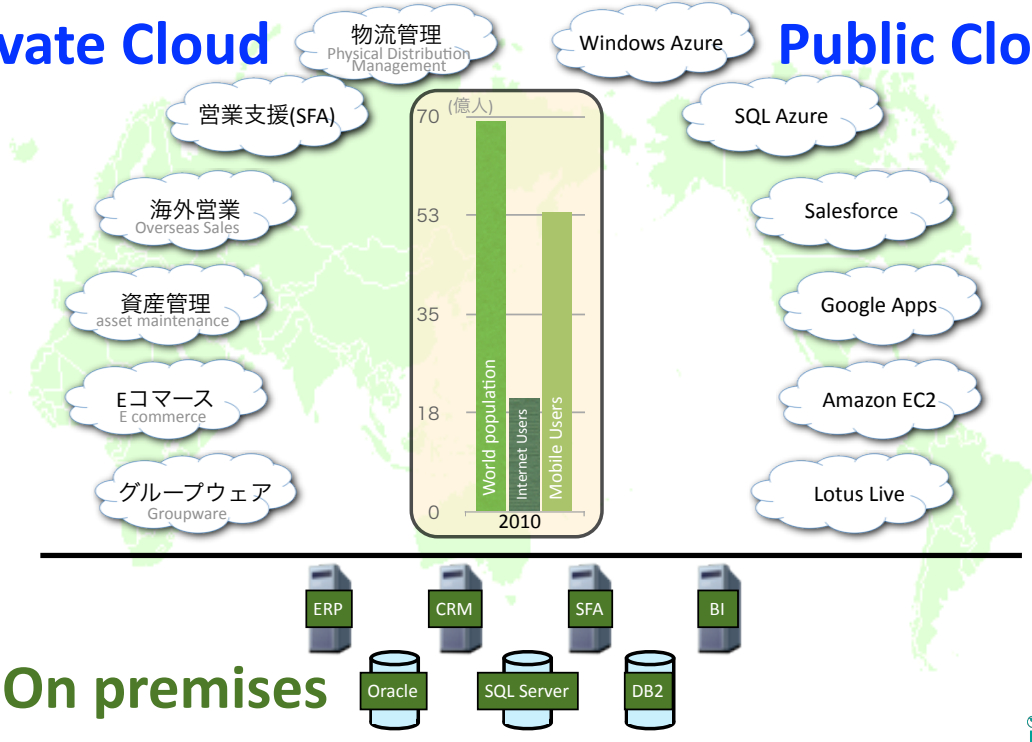
※データ連携ソフト=EAI, ESB, BPMの合計。 Data Integration Software= Sum of EAI, ESB, BPM
 - EAI : Enterprise Application Integration
 - ESB : Enterprise Service Bus
 - BPM : Business Process Management

出典：ソフトウェアビジネス新市場、富士キメラ総研、2008-2011



クラウド化の波とボーダレス化 **Cloud and Borderless market**

Private Cloud Windows Azure Public Cloud



クラウド化対応

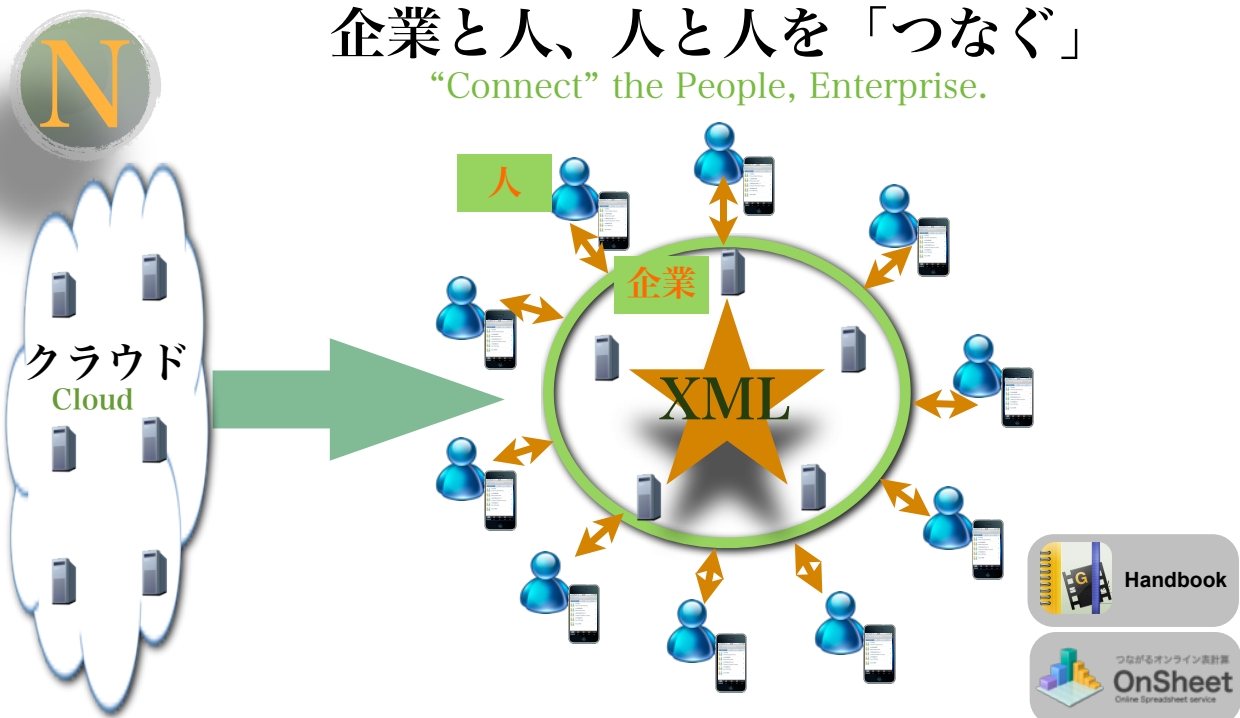
ASTERIA on the wave of Cloud

2010年10月
クラウド強化最新版出荷





企業と人、人と人を「つなぐ」
"Connect" the People, Enterprise.



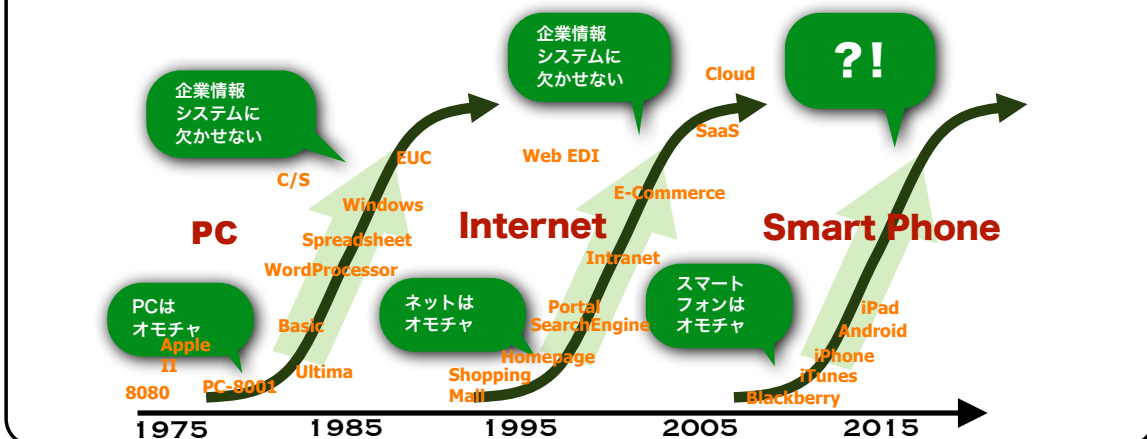
スマートデバイスはプラットフォームに



スマートフォンの出荷予測 (世界)

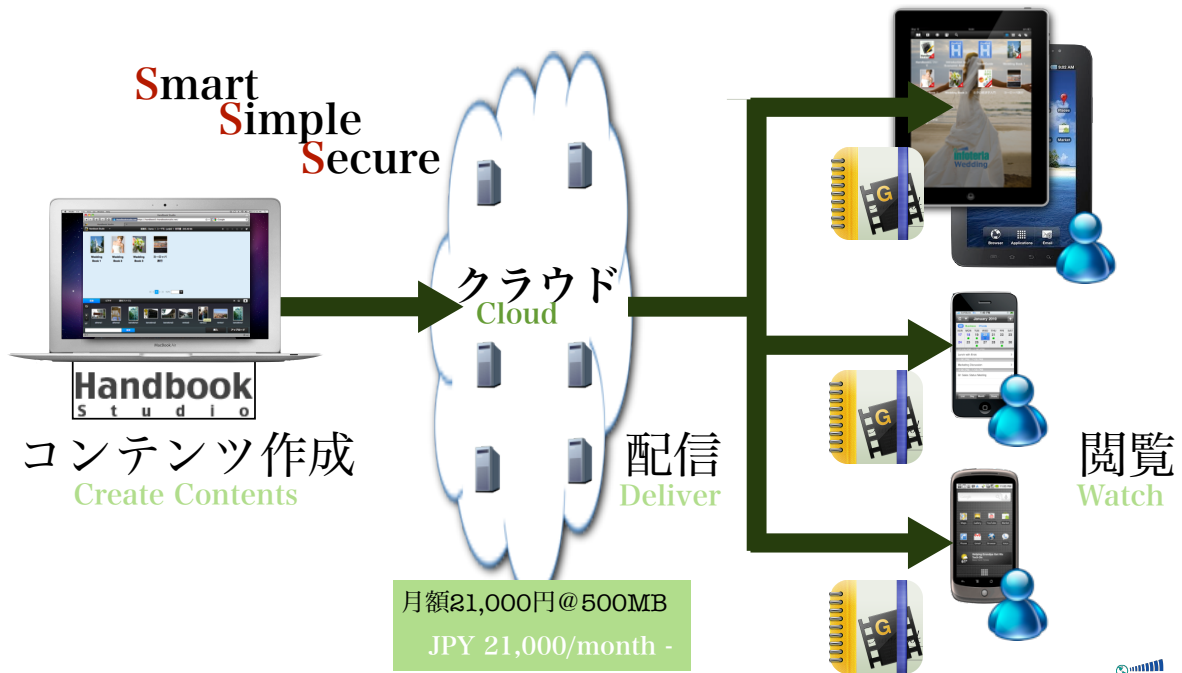


歴史は繰り返す History Repeats Itself





企業内外のコンテンツを手軽に作成、配信、閲覧できる
User can easily create , deliver and watch content by "Handbook".



100社を超える幅広い業種・業態に導入



札幌医科大学



SoftBank



他言語展開で世界を「つなぐ」 "Connect" the world with multi language.



SnapCal



"Connectable" Calendar

FacebookやEvernoteと繋がる7ヶ国語対応カレンダー

With 7 languages enabled, SnapCal connects major "personal cloud" services.



誰とでも繋がる、クラウド上の付箋

Sticky, on the cloud, makes it easy to settle and to share the information on multi device.

無料オンライン付箋
「lino」
Free online stickies
「lino」

有料版 月額315円
Charge ver.
315JPY/month



Powered by Haskell

facebook Google calendar mail & etc
update information



share



33

世界へのパートナーシップ

Strategic Partnership

★ EVERNOTE社

◆ 全世界1,000万人超のユーザー



EVERNOTE社CEO
PHIL LIBIN氏



★ VMWARE/WAVEMAKER社

◆ SPRINGSOURCE: 全世界300万人の開発者



✳️ NEUSOFTグループ

- ◆ 東軟信息学院
- ◆ 東軟教育服務

Neusoft



✳️ 宋文洲氏（社外取締役）

- ◆ ローソン中国戦略アドバイザー他



Net service

人をつなぐ
Connect the people

Enterprise

企業をつなぐ
Connect the enterprise

Overseas

世界をつなぐ
Connect the world

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

The forecasts in these presentation materials represent management's assumptions and beliefs based on the information currently available. Readers are cautioned that these forecasts are subject to a number of risks and uncertainties and may differ materially from actual results.