

インフォテリア株式会社

～ 2017年3月期第2四半期決算を交えて～

Infoteria Corporation

創業者/代表取締役執行役員社長

平野洋一郎



(証券コード：3853)

会社概要

「IT業界」もさまざま

ソフトウェア

インフォテリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Facebook etc.

IT業界

Information Technology

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

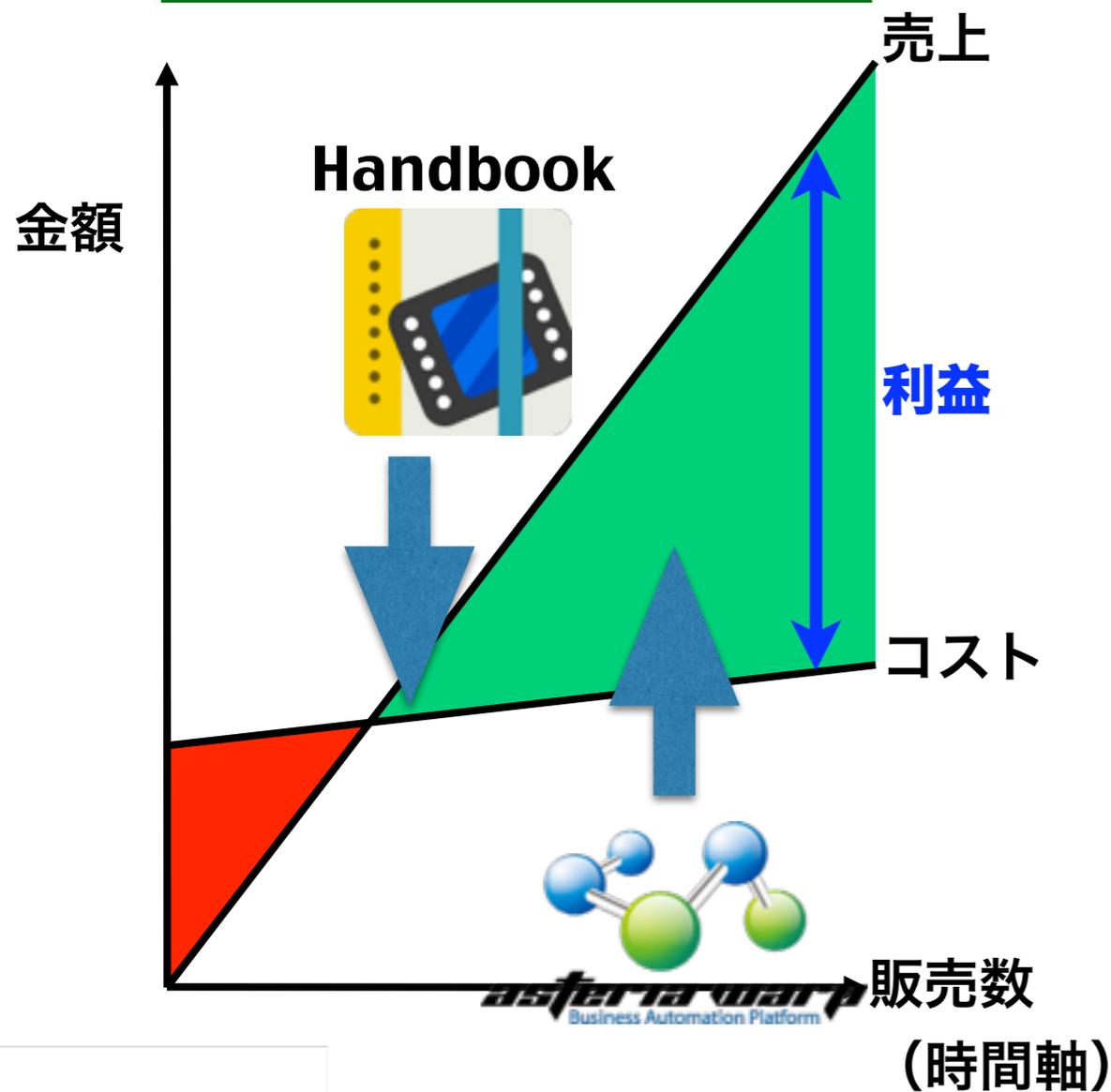
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発は2モデル

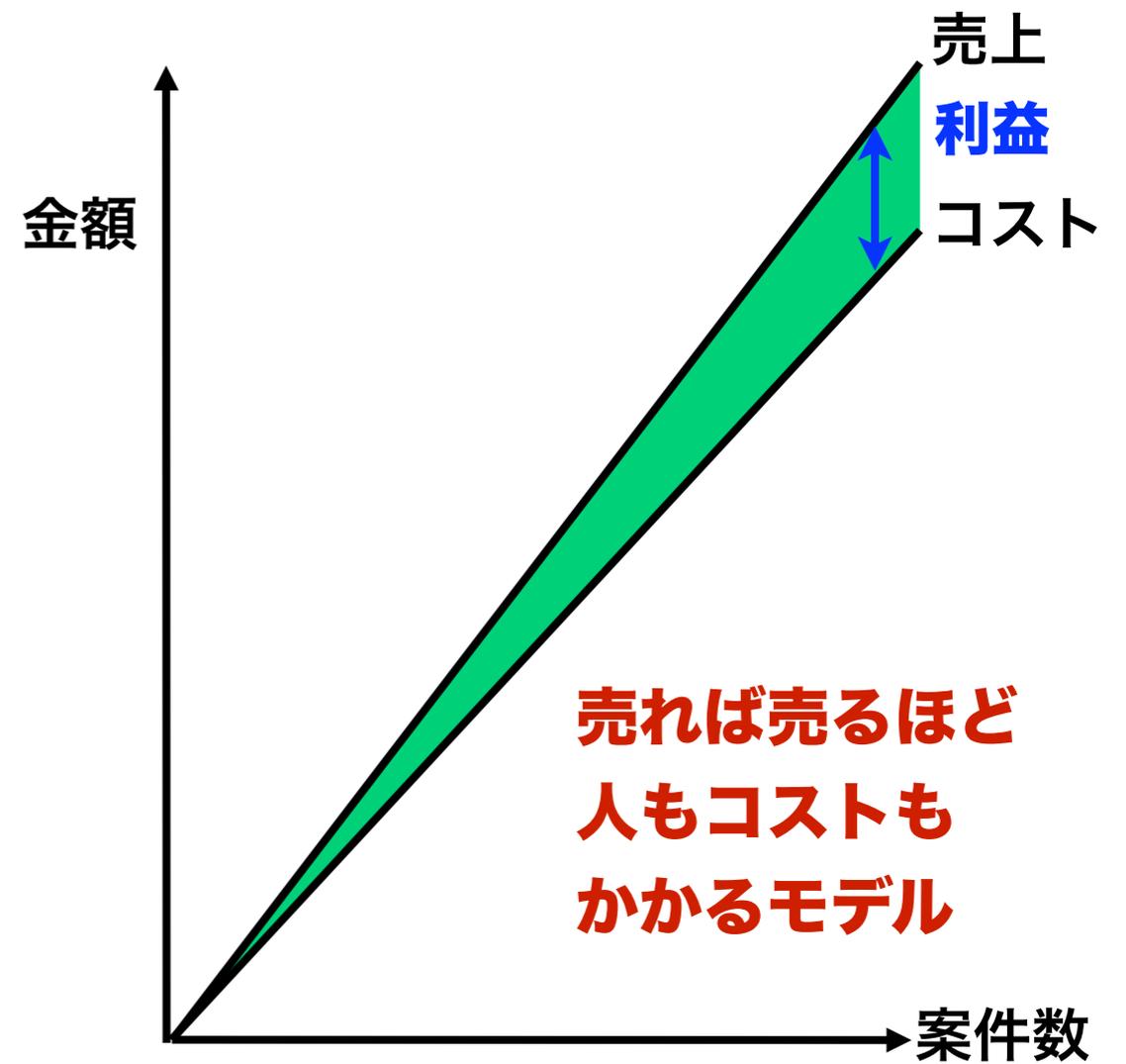
製品開発 1つ開発して複製		受託開発 個別に開発
不特定多数	納品先	1 顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

ソフトウェア開発は2モデル

製品開発

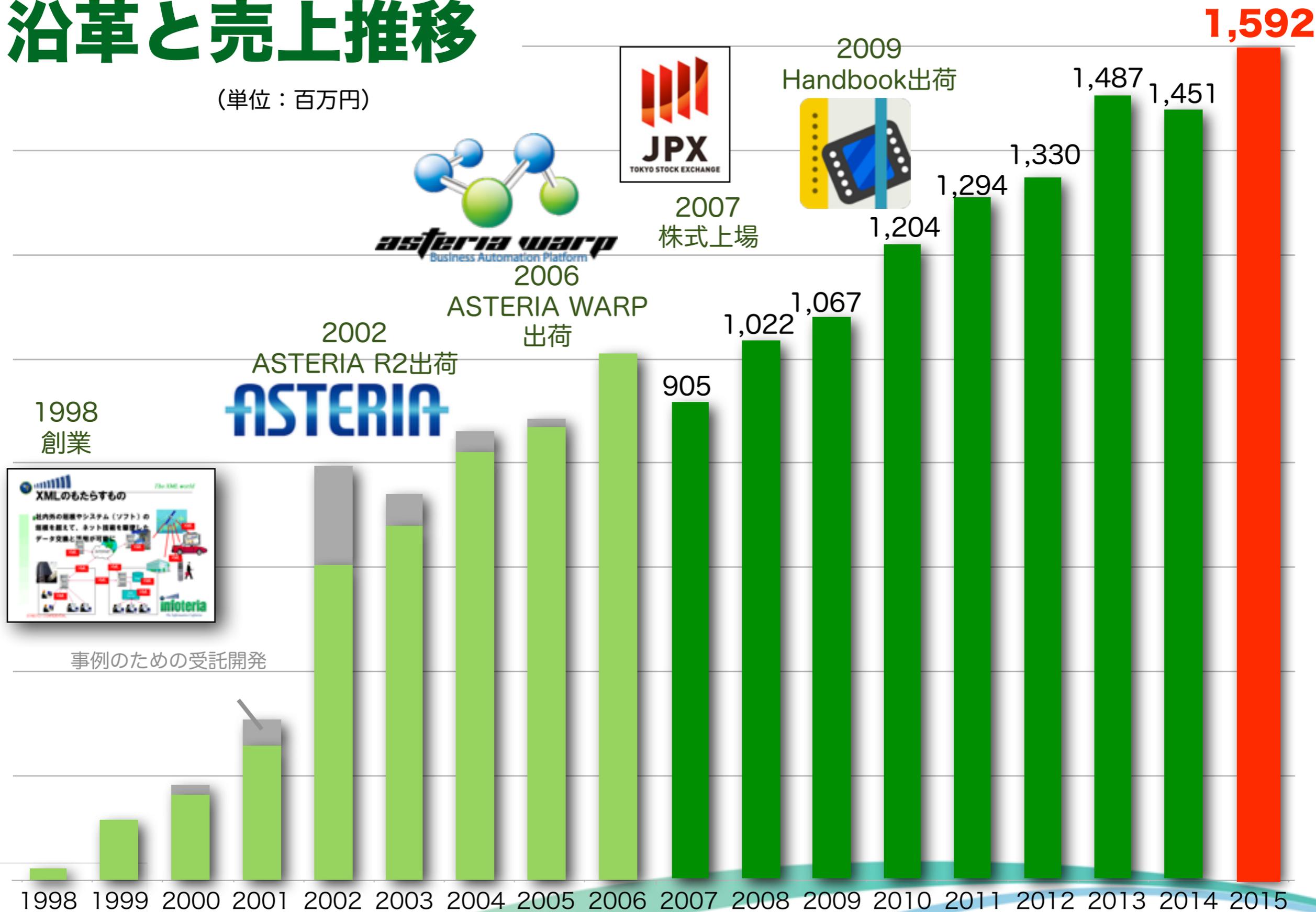


受託開発



沿革と売上推移

(単位：百万円)



事例のための受託開発

創業来一貫した製品開発

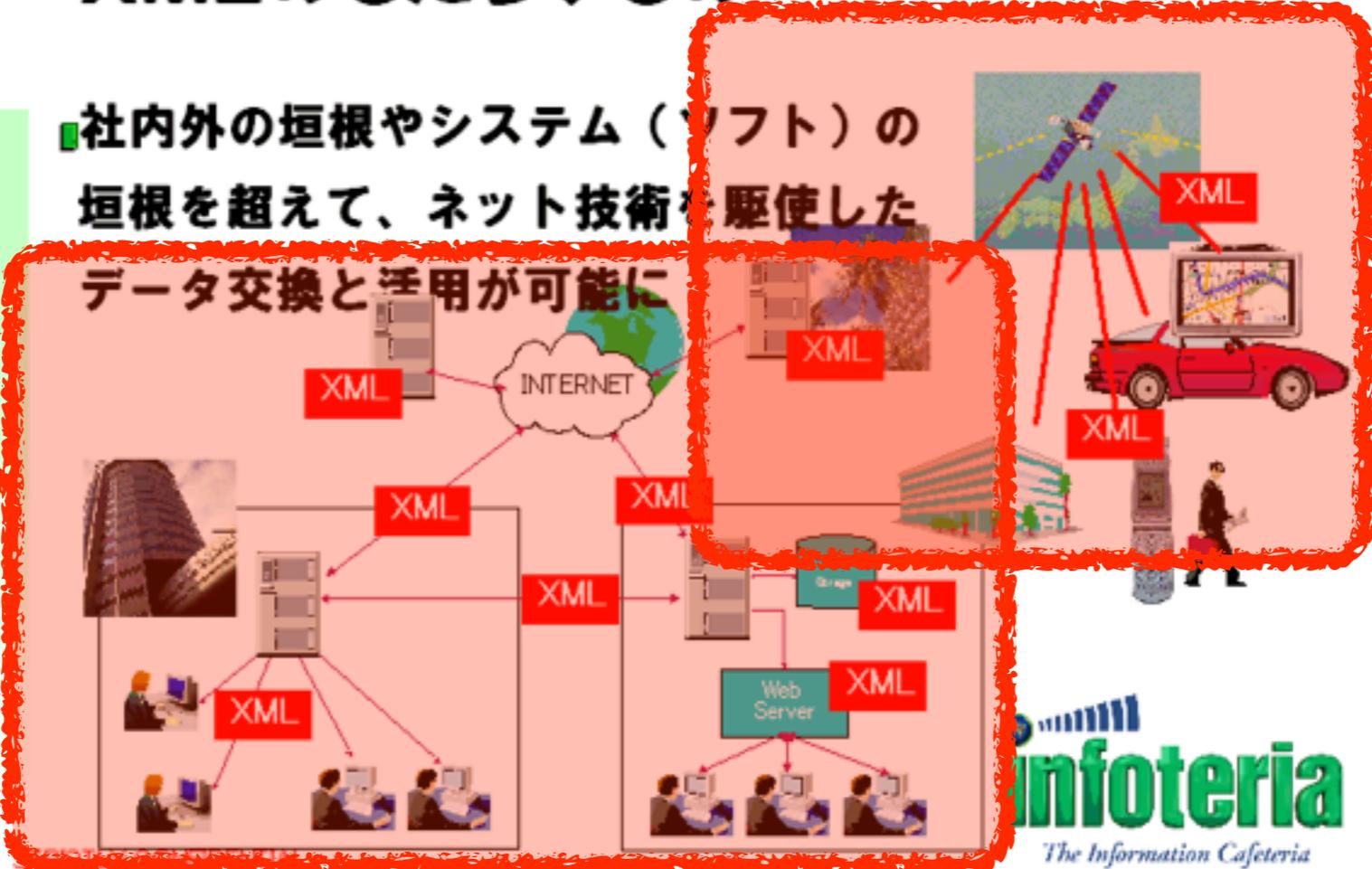
創業時の事業計画



  *The XML world*

XMLのもたらすもの

■ 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に



infoteria
The Information Cafeteria



Handbook

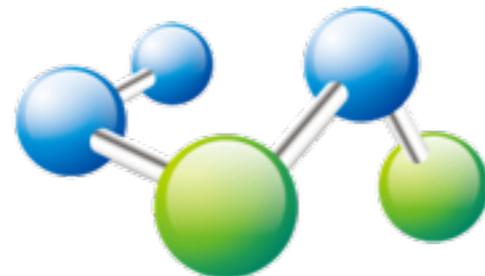
2つの主力製品は市場シェアNo.1



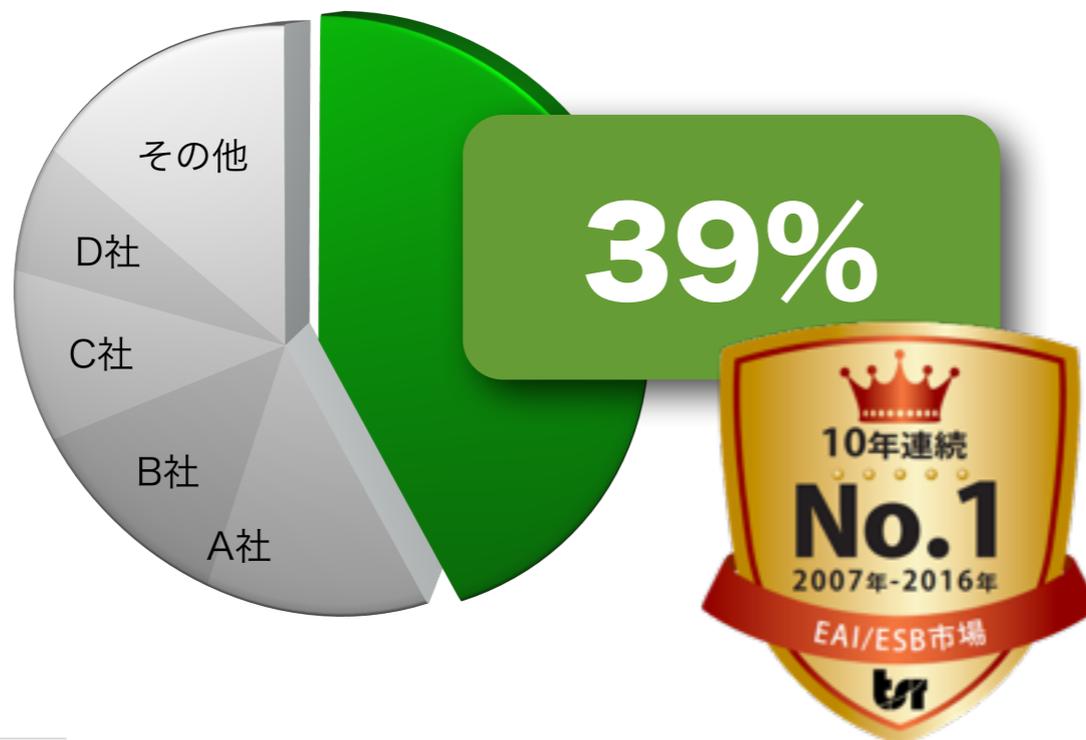
企業データ連携

市場No.1

(出荷本数)



asteria warp
Business Automation Platform



出所：テクノシステムリサーチ社

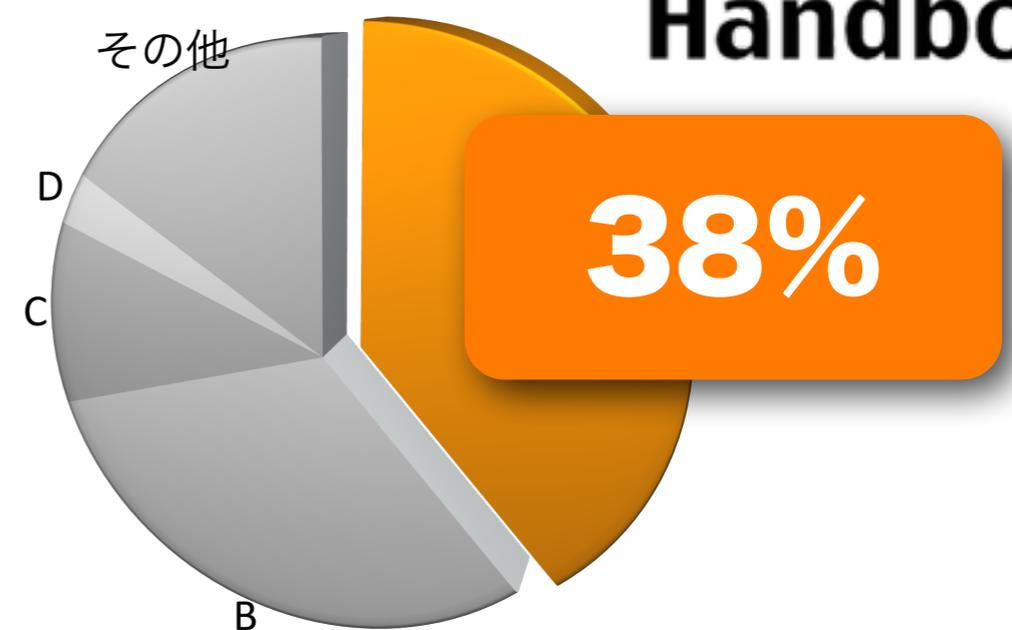
モバイルコンテンツ管理

市場No.1

(出荷金額)



Handbook



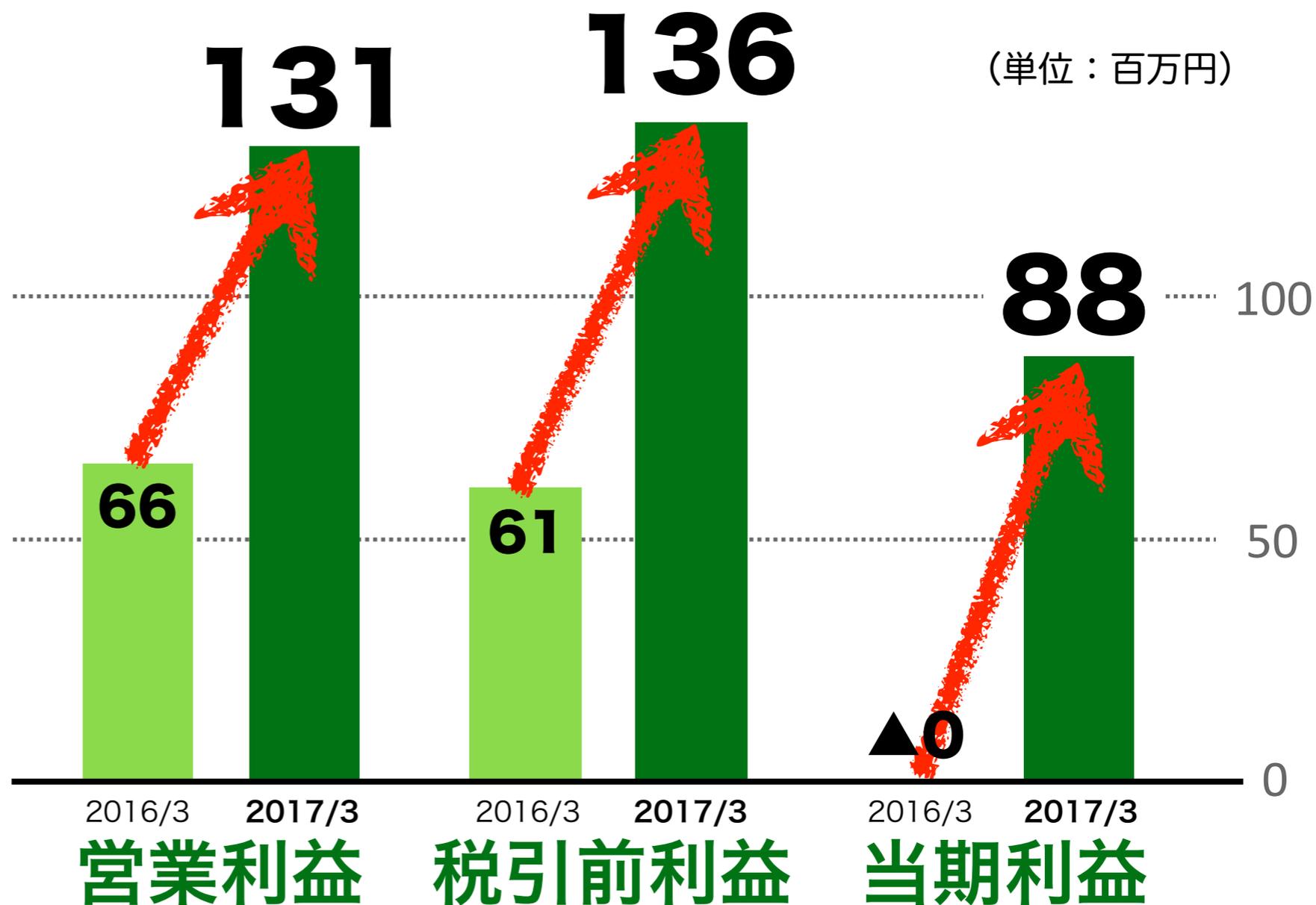
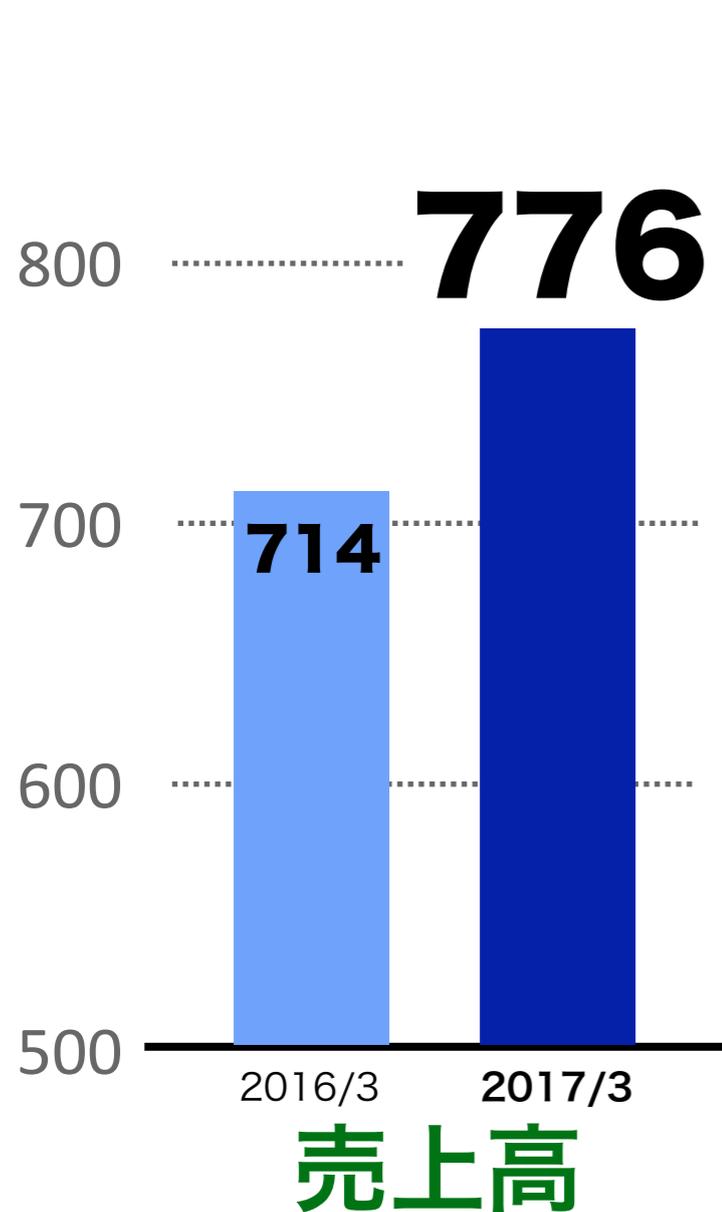
出所：ITR Market View

決算概要

2017年3月期 第2四半期

大幅な増益

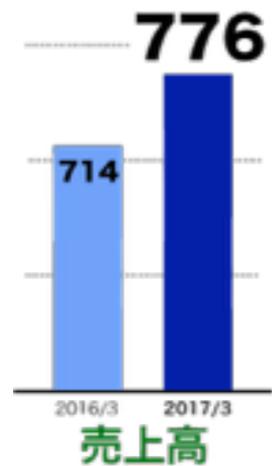
- ✓ 売上：前年同期比**8.7%増**
- ✓ 営業利益：前年同期比**97.7%増**（約2倍）
- ✓ 税引前利益：前年同期比**124.1%増**（2倍超）



※会計基準：全てIFRS

好決算の要因

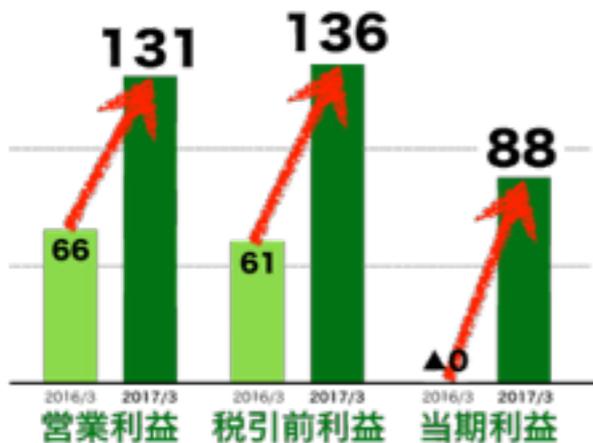
- ✓ 売上高 : 上半期として**過去最高**
- ✓ 営業利益 : 上半期として**過去最高**



売上高

3つの売上区分全てが増加

サポート売上増が最も貢献
(売上増の62%)



利益

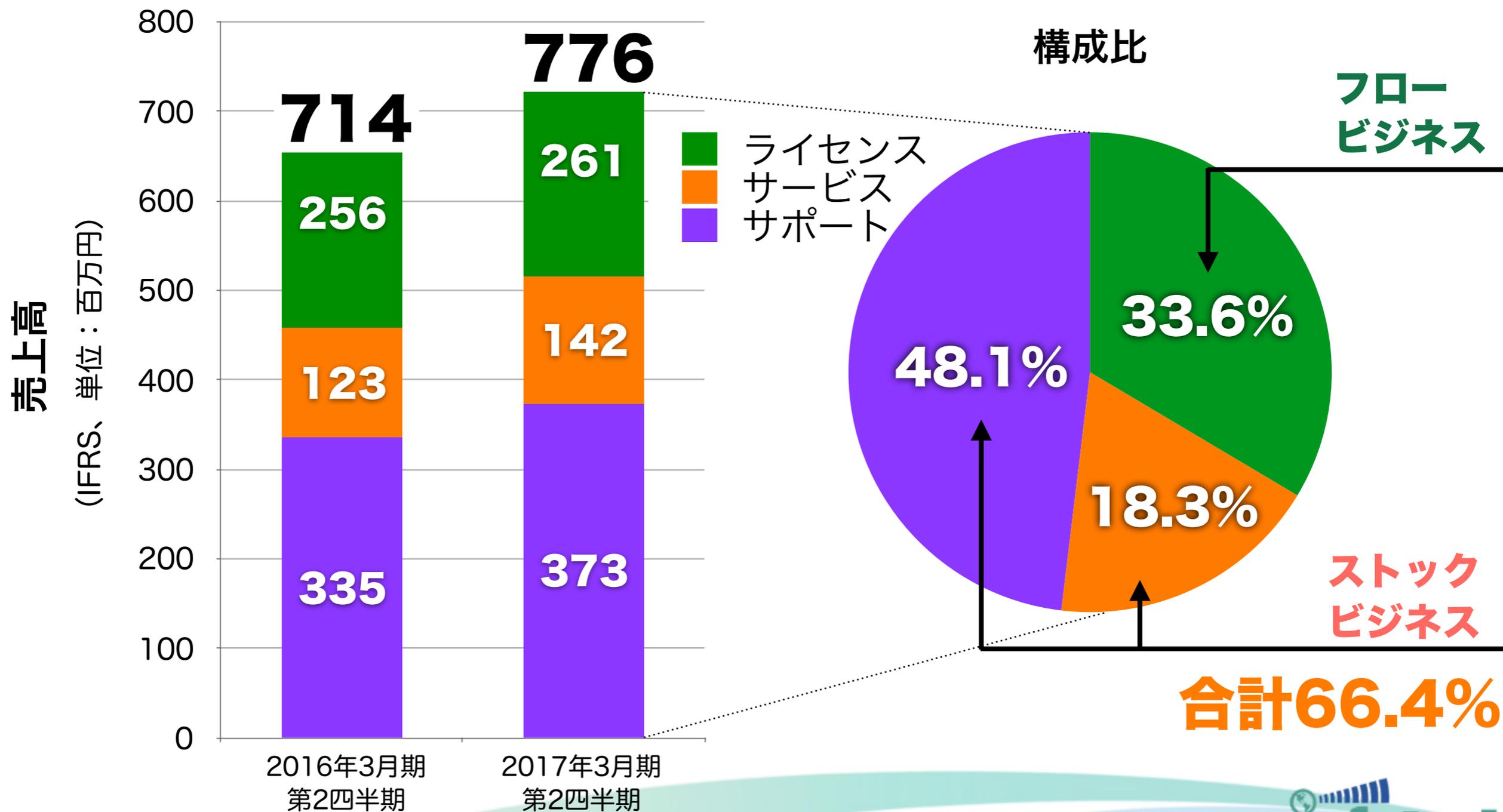
売上増がそのまま利益増に貢献

(当社収益モデルの特徴)

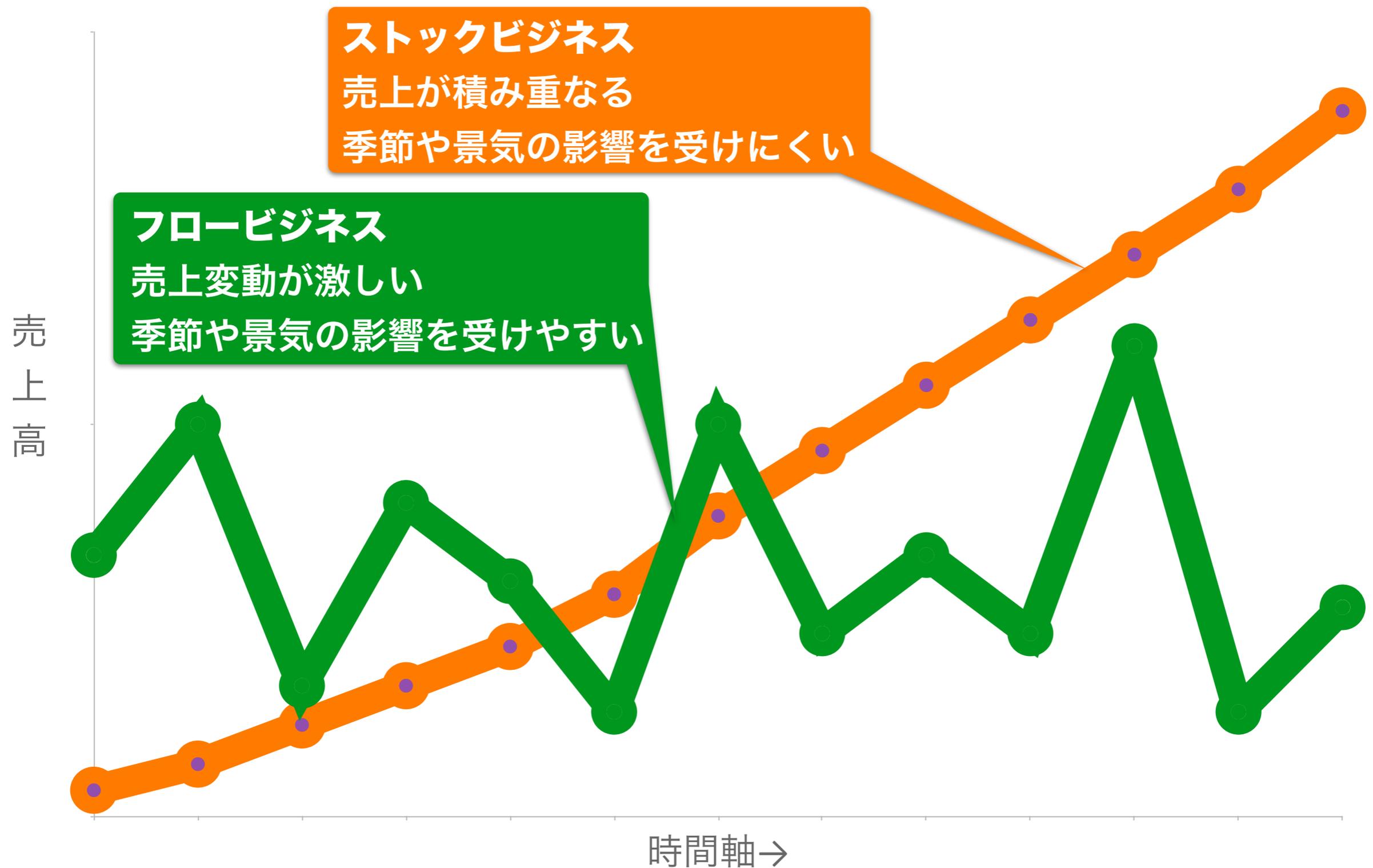
利益に影響を与える特殊要因なし

売上高の内訳と推移

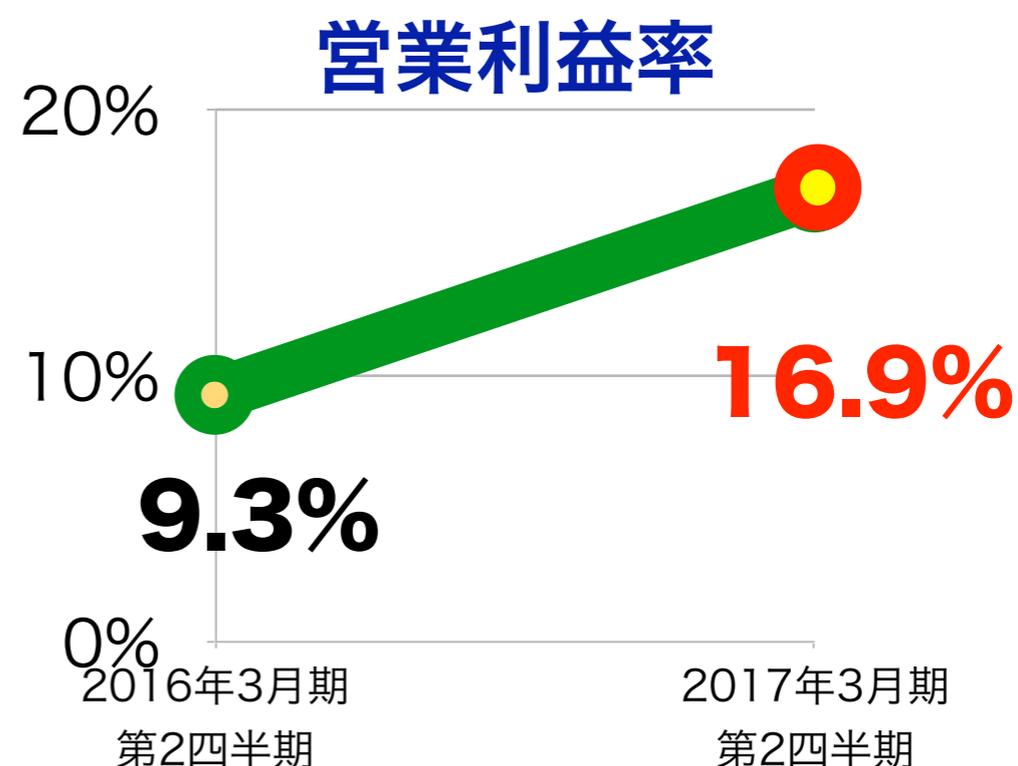
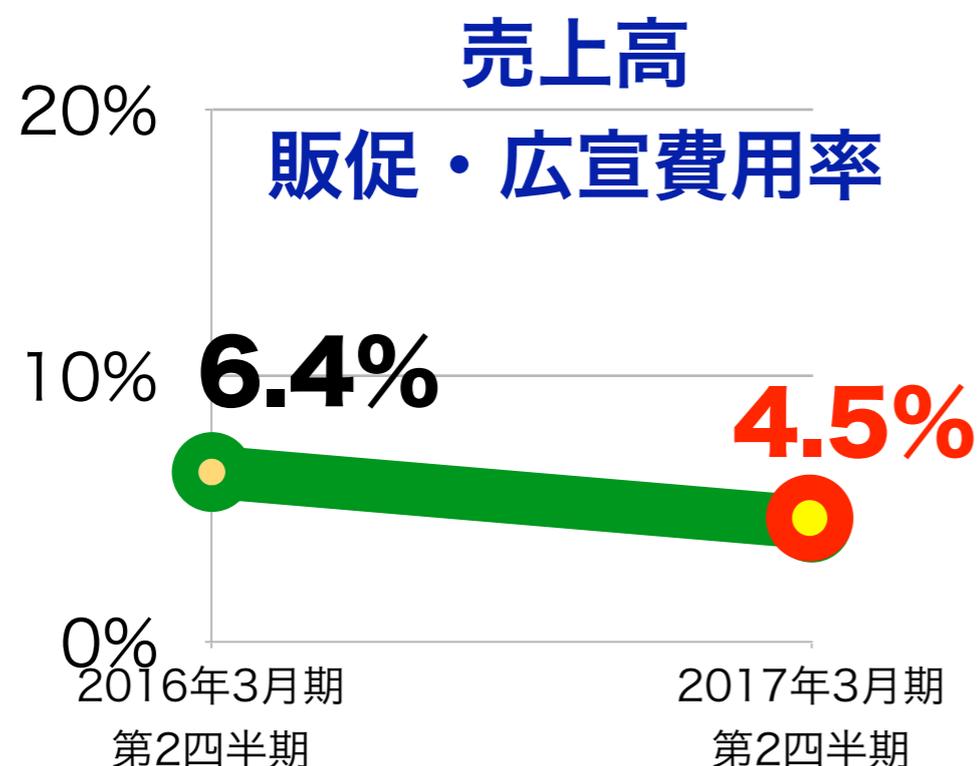
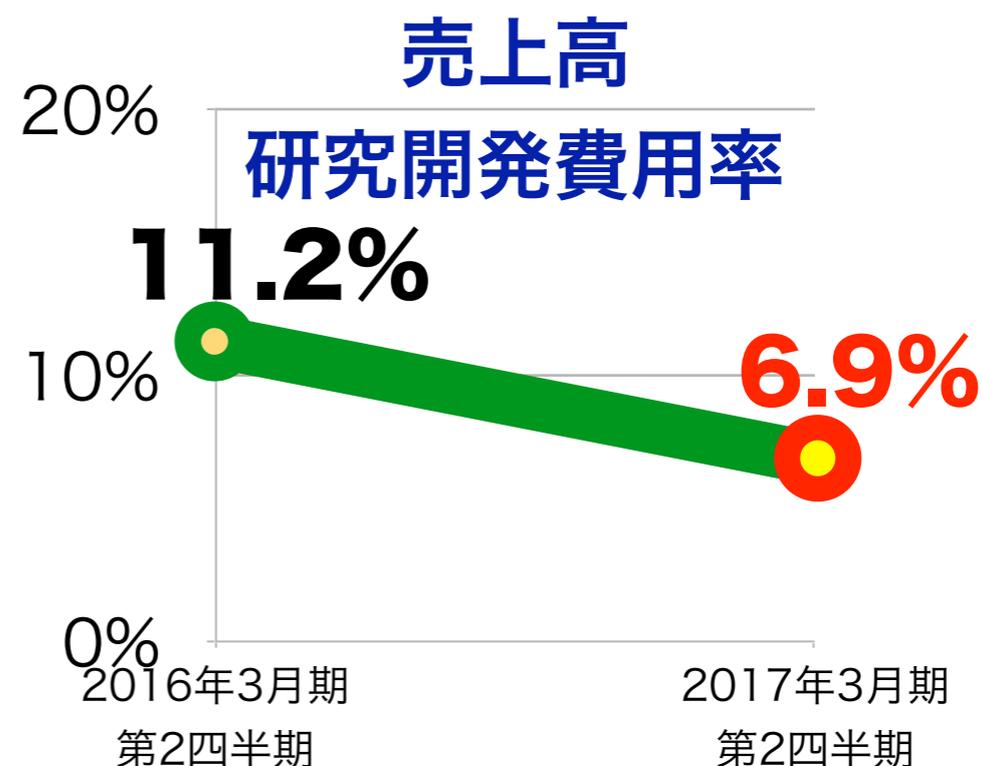
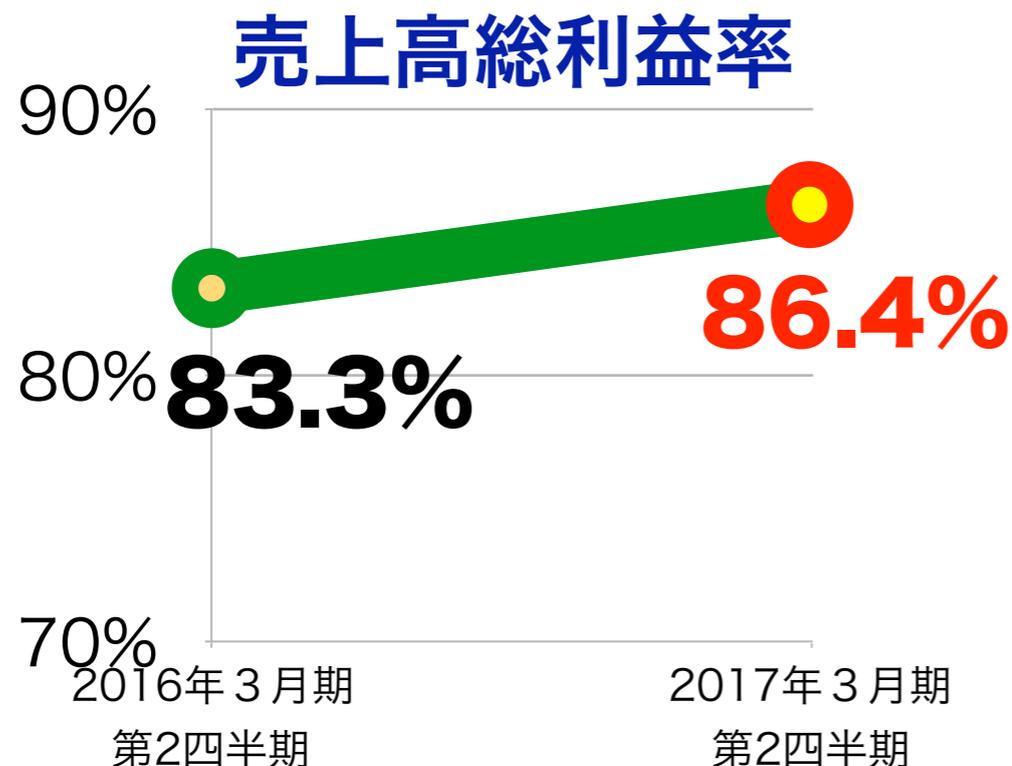
- ストックビジネスは、**66%超**を占める。
- サービス売上は大幅伸張し、**18%を超える**までに成長。



フロービジネスとストックビジネス (一般例)



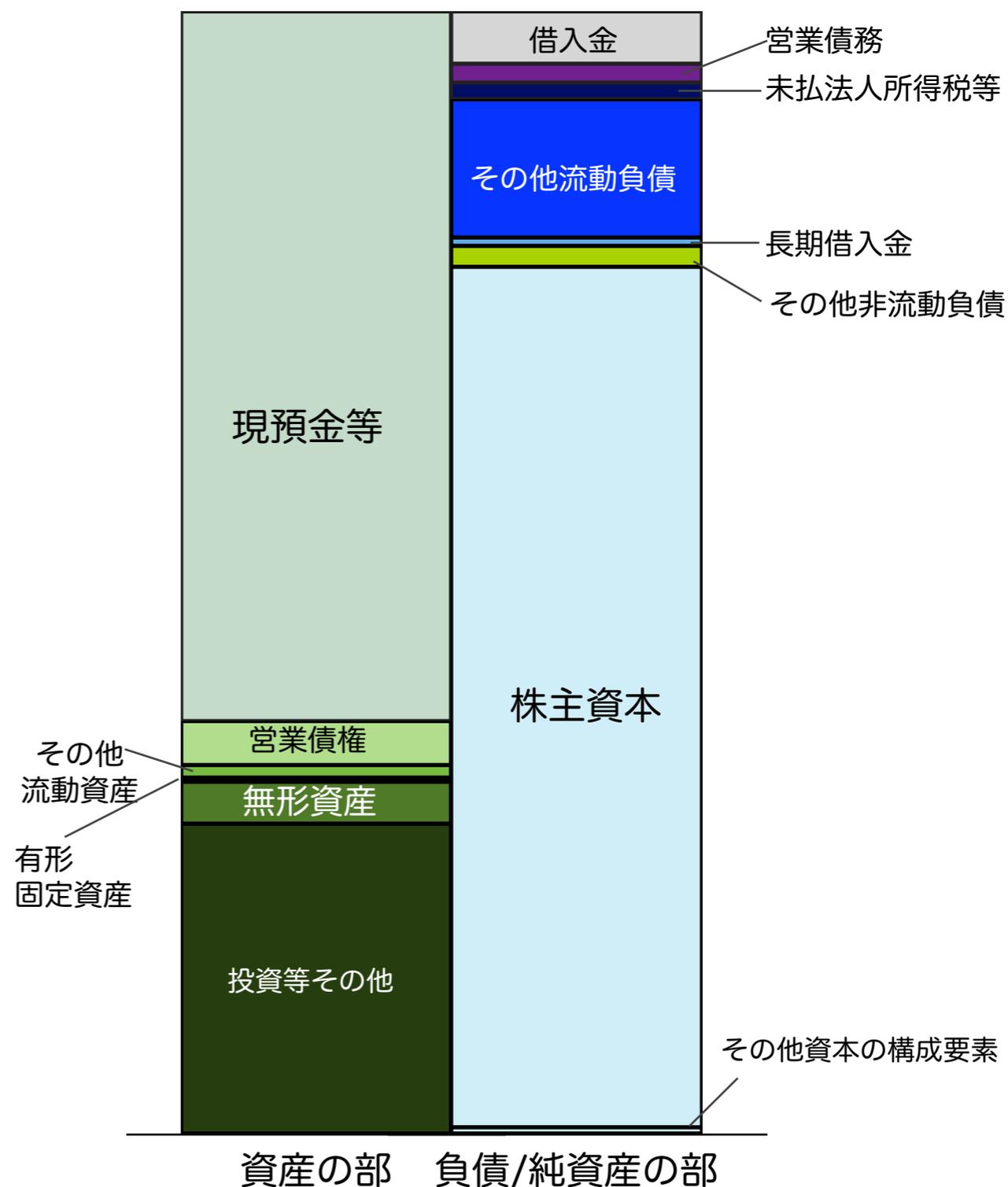
各指標の推移 (前年同期比)



財政状態計算書

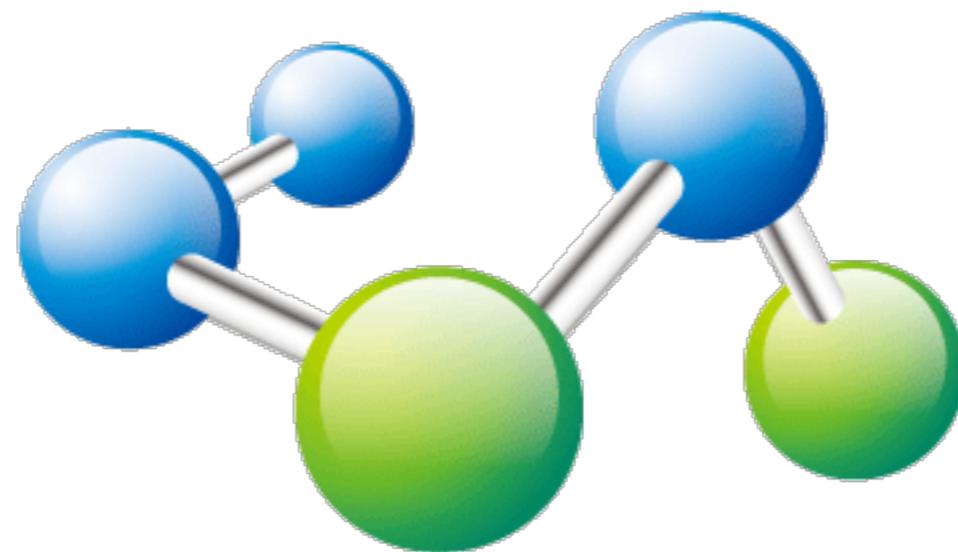
■ 積極的投資に耐える、健全な財務体制。(自己資本比率**77%**)

	IFRS (単位：百万円)	2016年 3月31日	2016年 9月30日	増減
資産の部	現預金等	2,344	2,247	▲97
	営業債権	191	144	▲47
	その他流動資産	22	40	18
	有形固定資産	13	9	▲4
	無形資産	142	135	▲7
	投資等その他	679	986	307
	資産合計	3,390	3,561	170
負債の部	借入金	167	167	0
	営業債務	69	59	▲9
	未払法人所得税等	82	52	▲30
	その他流動負債	357	436	80
	長期借入金	67	33	▲33
	その他非流動負債	8	63	55
負債合計	749	811	62	
純資産の部	株主資本	2,683	2,725	42
	その他資本の構成要素	▲41	25	66
	純資産合計	2,641	2,750	108



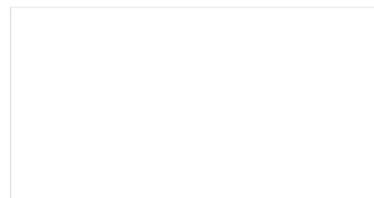
主力製品

主力製品①



asteria warp
Business Automation Platform

ASTERIA



ASTERIAとは

やり取りを円滑にする「通訳」のような役割

消費者



取引先



asteria warp
Business Automation Platform

異なるコンピュータ間のデータをつなぐ





有力パートナーを通じて全国に販売

個別企業向けの「受託開発」を行わない。

顧客

三菱商事株式会社

株式会社 ジェイアール西日本デイルーサービスマット

TV TOKYO 7 digital

FUJI XEROX スマイルありがとう

近鉄不動産

SONY

KYOCERA

NDK Crystal Bridge to the Future

BOOK-OFF

ジャパンネット銀行

UNITED COLORS OF BENETTON

販売パートナー

AGREX

JFE システムズ 株式会社

NEC

株式会社ヤマタネ

Canon キヤノンソフトウェア株式会社

DCS 三菱電機グループ

Hitachi Solutions

DeeCorp SoftBank

大興物産

TDCSOFT

infoteria



Panasonic

TOSHIBA Leading Innovation >>>

UCHIDA

TIS

株式会社 日立システムズ

LION

WOWOW COMMUNICATIONS

DTS

TOKAI コミュニケーションズ

VENTURE LINK

Plat'Home

FXIS コベルコシステム株式会社 KOBELCO SYSTEMS CORPORATION

東芝ソリューション株式会社 TOSHIBA SOLUTIONS CORPORATION

Panasonic ideas for life

共同通信社

YOKOGAWA SCSK FUJITSU 株式会社富士通マーケティング

RICOH

Z E C S

tylife

アイリオ生命

SMFL

SoftBank

住金物産 SUMIKIN BUSSAN

H.I.S. Highest International Standards

MAX マックス株式会社



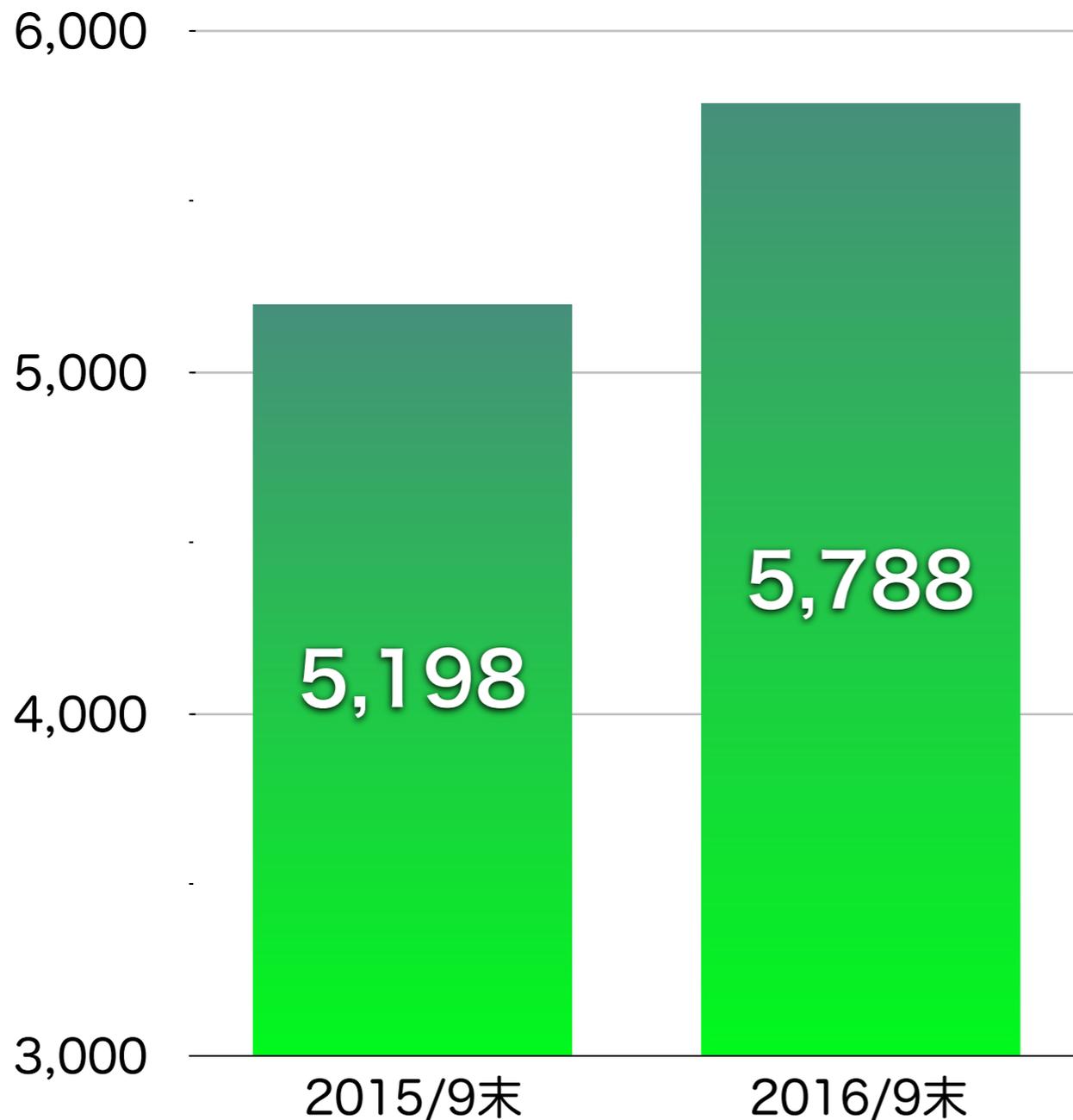
TRADERS SECURITIES CO., LTD. トレイダーズ証券



導入社数が順調に増加

(単位：社)

ASTERIA導入社数推移



- 9月末までの12ヶ月間に、新たに590社がASTERIAを導入し、累計導入社数は

5,788社



Infoteria Green Activity

熊本県阿蘇郡小国町で5,000本の杉を保全
「インフォテリアの森」



社員やパートナー企業のお子様に小国杉のおもちゃを贈呈



当社の各種ノベルティを小国杉で制作

事例：全社的データ統合

- 営業、設計からリフォームまで全工程のデータを統合

あなたと夢を、ごいっしょに。

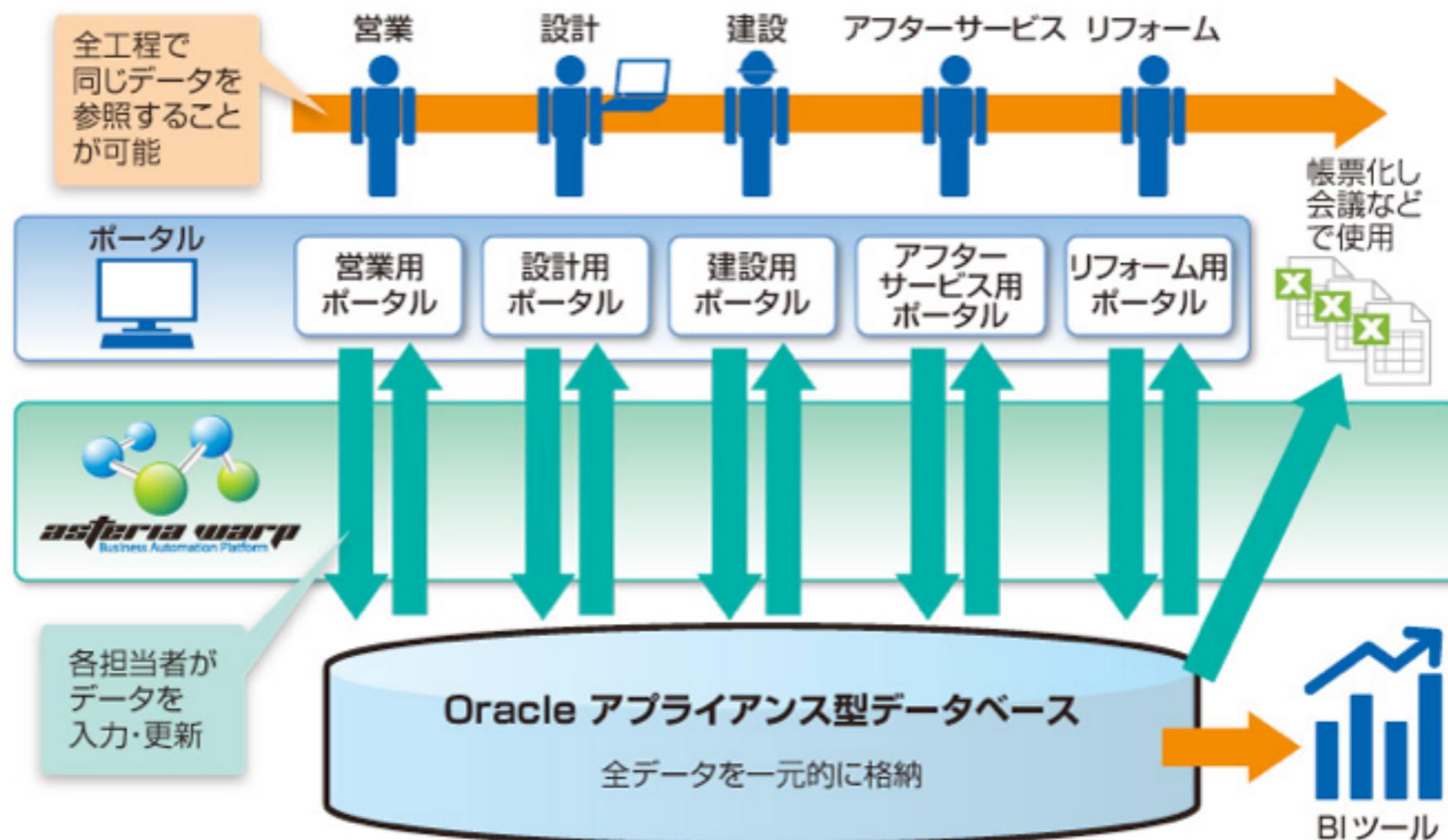
PanaHome



パナホーム株式会社
情報企画部 設計プロセス改革グループ
チーフマネージャー
溝渕 啓二氏



パナホーム株式会社
情報企画部 CRMシステム開発グループ
チーフマネージャー
田口 仁啓氏

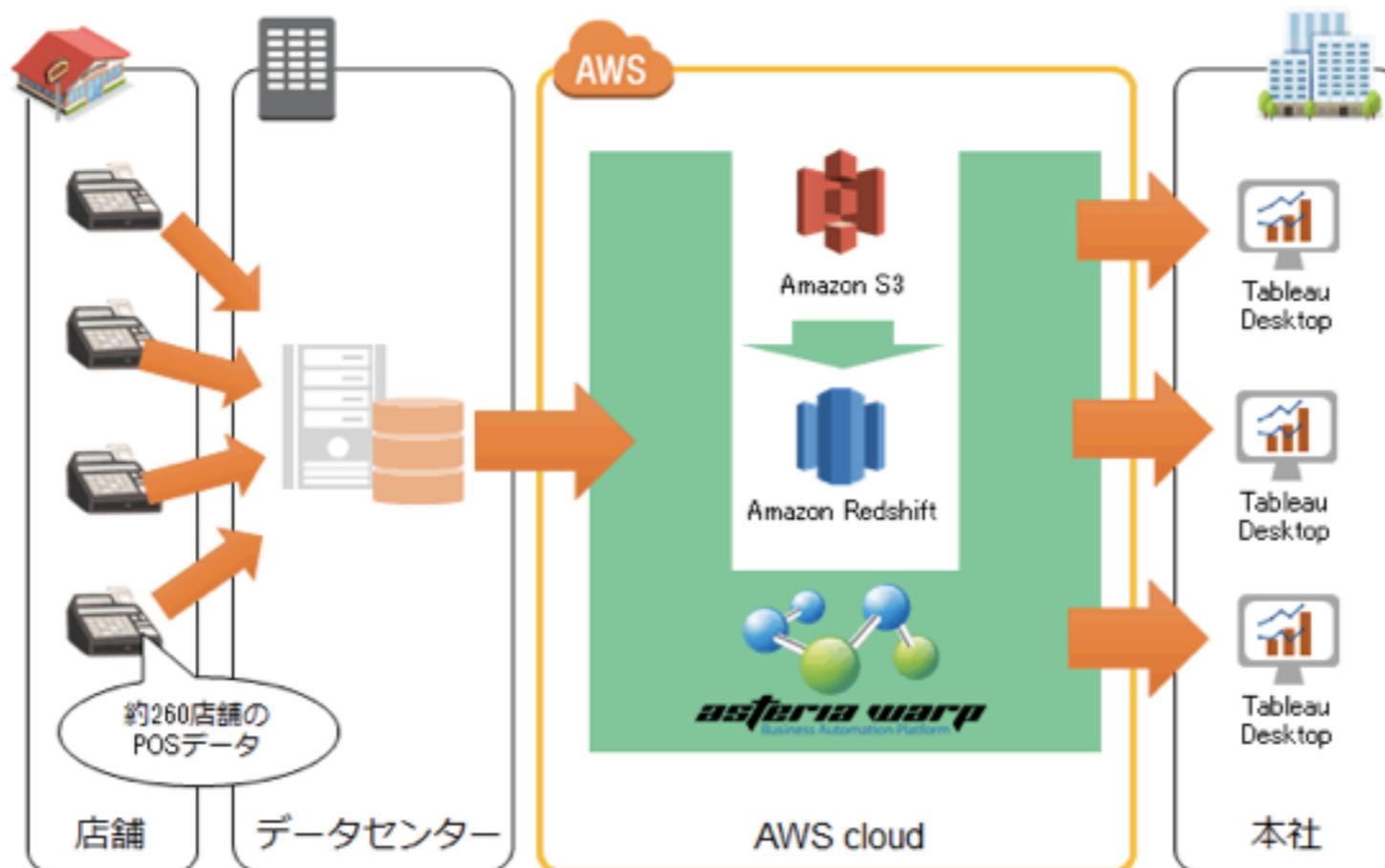


事例：ビッグデータ連携

■ イオンイーハート様（イオングループ）

AEON
イオンイーハート

■ 日々大量に発生するPOSデータの分析にASTERIA WARP、Amazon Redshift、Tableauの組み合わせ(A.R.T.)を使用。

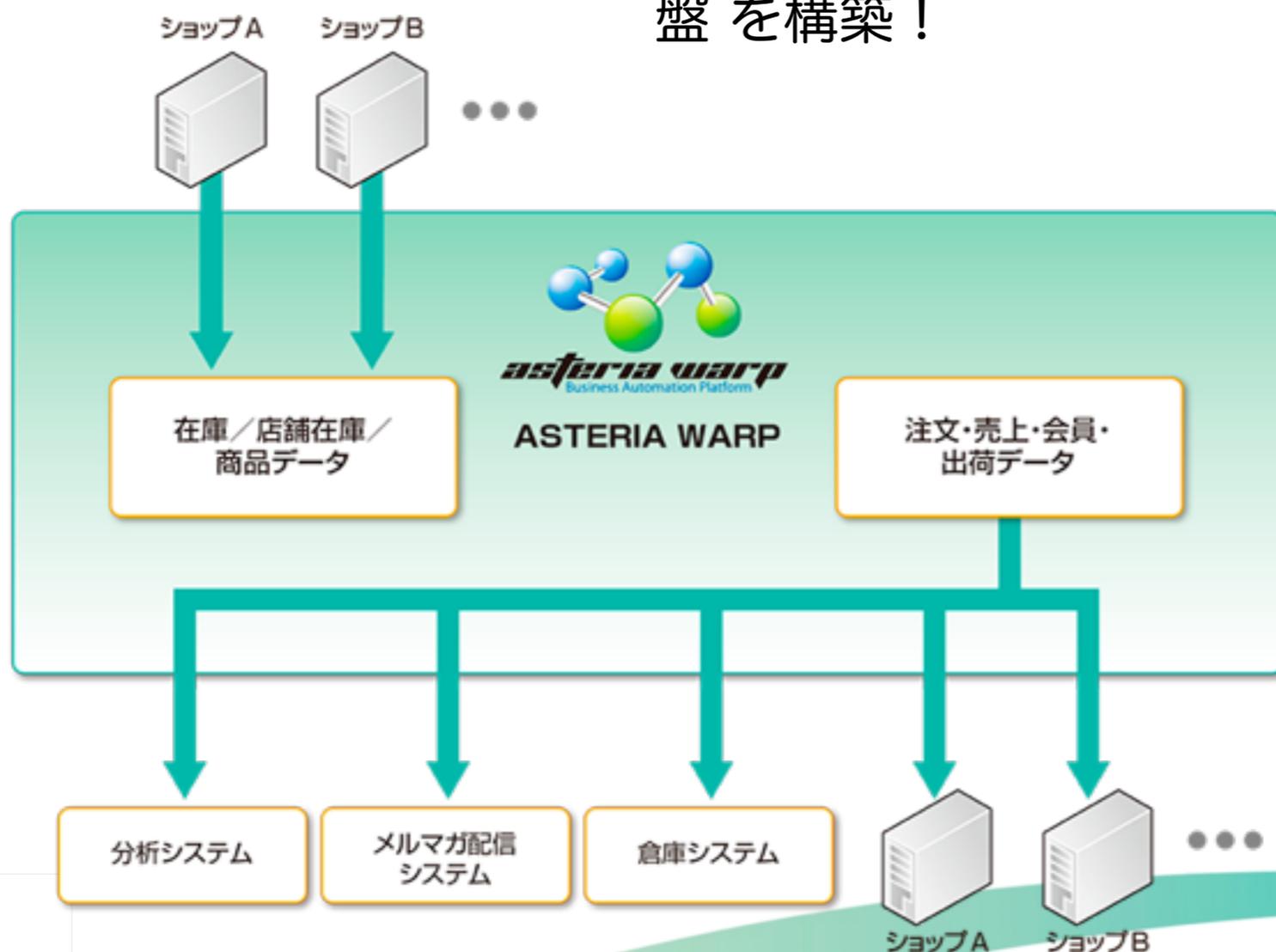


事例：オムニチャネル(O2O)連携

■ ルミネ (LUMINE) 様

わたしらしくをあたらしく

LUMINE



■各ショップの実店舗のデータとECサイト「i LUMINE」が連動する オムニチャネル基盤を構築！



株式会社 ルミネ
Eコマース事業部
アシスタントチーフ
黒川 直己氏



株式会社 ルミネ
Eコマース事業部
小田 尚史氏

事例：Amazonクラウド連携

- マーケティング調査の高度な統計・連携処理を短期間で実装



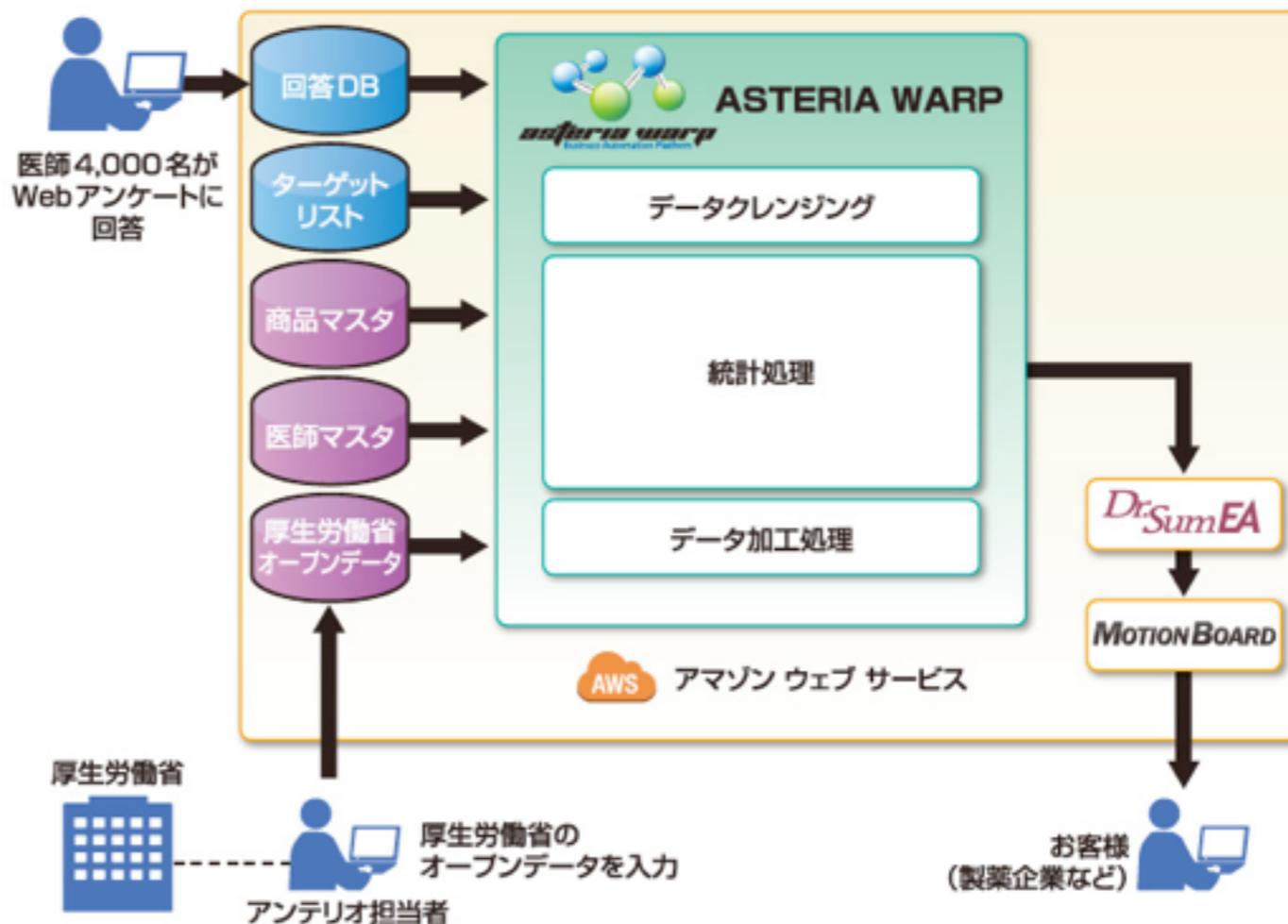
アンテリオ様



株式会社アンテリオ
ファーマ・ソリューション事業部
ソリューション開発部長
佐藤 暢章氏



株式会社アンテリオ
ファーマ・ソリューション事業部
ソリューション開発部
チームリーダー
奥長 ひろ子氏



事例：マイクロソフトクラウド連携

- Microsoft Azure、Office 365で海外20拠点との情報共有を1ヶ月で構築

ESPEC

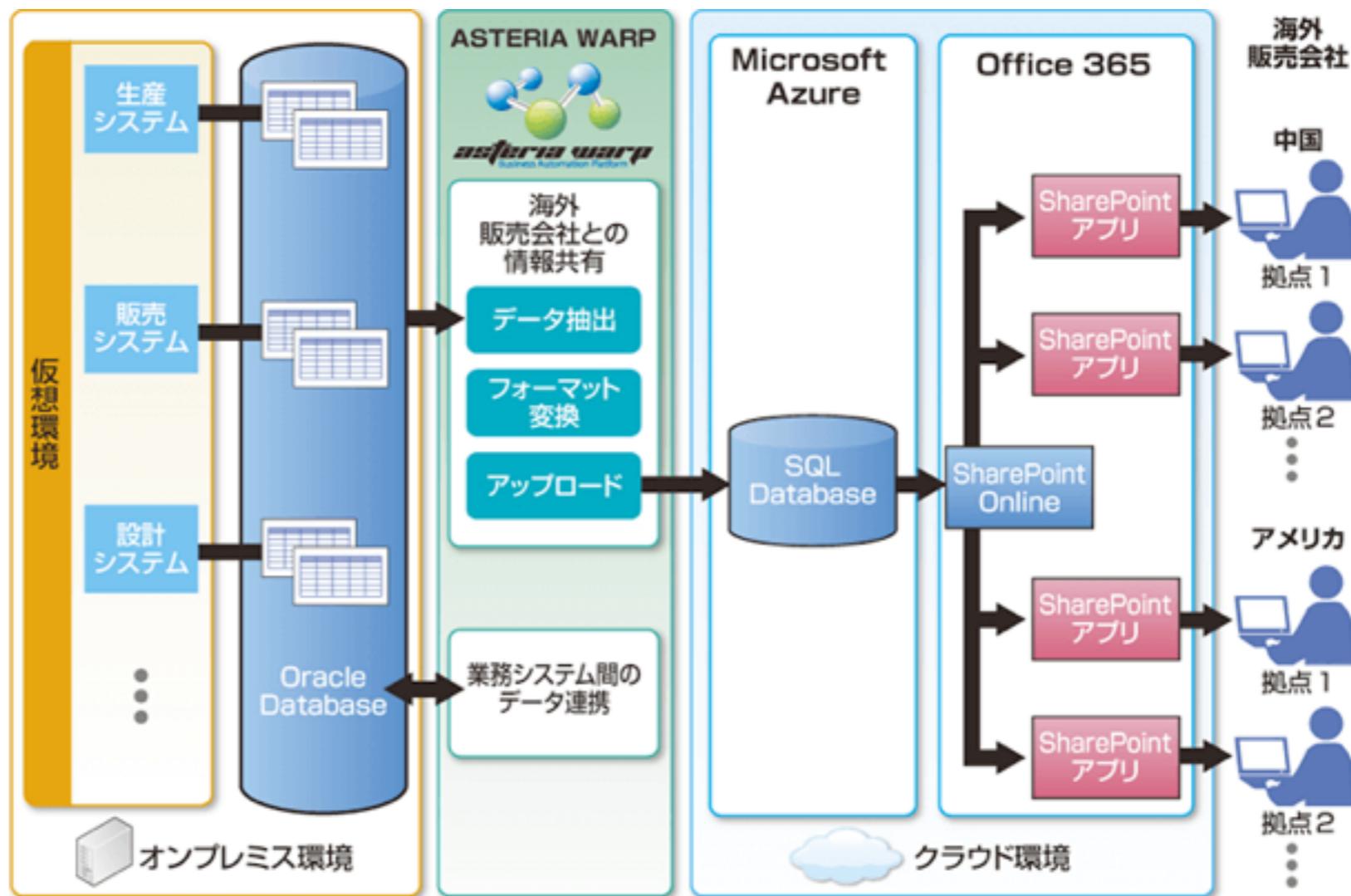
エスペック様



エスペック株式会社
経営企画本部
情報システム推進部
運用グループリーダー
眞弓 佳士氏



エスペック株式会社
経営企画本部
情報システム推進部
運用グループ
山田 泰斗氏

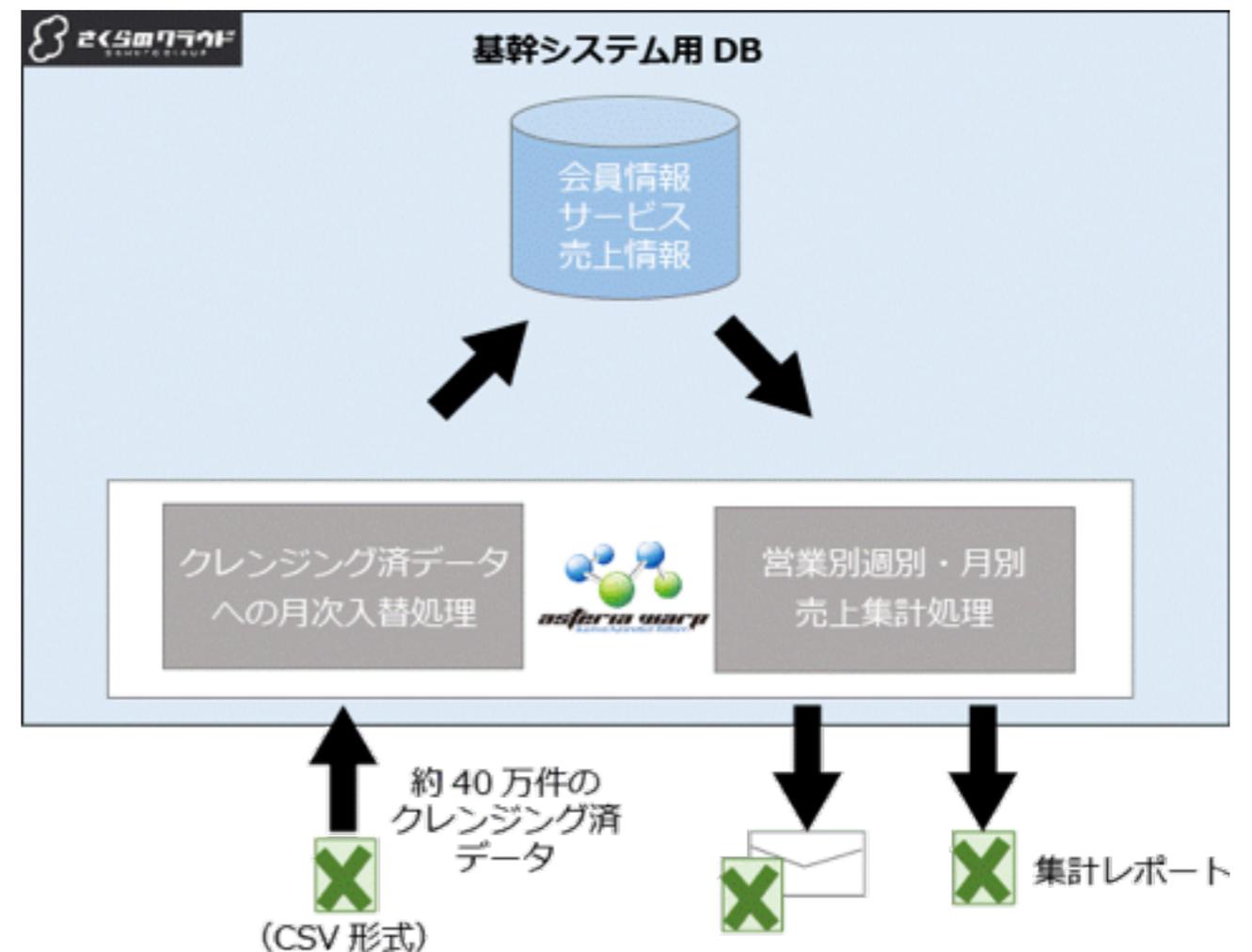


事例：国産クラウド連携

- 売上レポート作成などの営業ルーチン業務を完全自動化
- 月次売上集計業務時間 1 / 10 以下への短縮を実現



- 営業別週次・月次売上集計を完全自動化。10分で処理できるようになった。
- 40万件に及ぶクレンジング済データを自動でDBへアップロード。



2016年5月26日発表

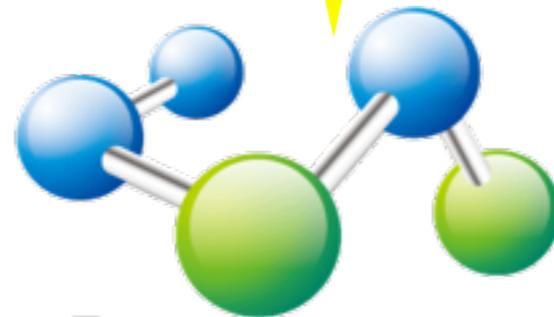
ブロックチェーン連携

- プライベート・ブロックチェーン「mijin」の開発元テックビューロ社と提携

既存のシステム



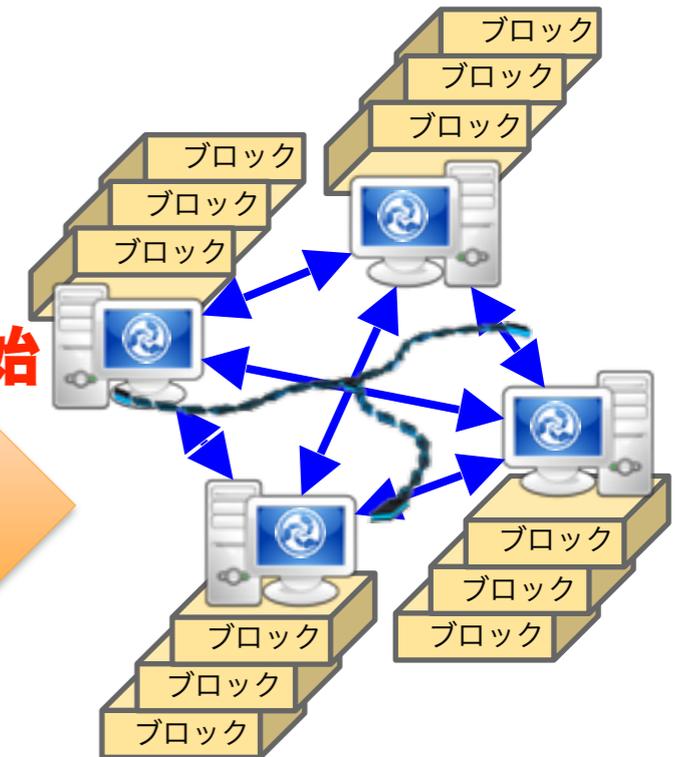
既存システムにおいて
ノンプログラミングで
ブロックチェーン技術を使
うことが可能になる。



asteria warp
Business Automation Platform

5/16提供開始

mijinアダプタ



従来の1/10未満の
コストで処理

ブロックチェーンの特長

- ビットコインから生まれた、フィンテックの核となる技術のひとつ

＊データ改ざん不可

＊ダウンタイム無し

＊劇的コストダウン

ブロックチェーン推進協会発足

- ブロックチェーンのパワーをあらゆる企業に
- 平野が初代理事長に就任



ブロックチェーンの広がり

- フィンテック以外にも様々な領域に応用可能

TransTech

流通

ManuTech

製造

FinTech

(金融)

GovTech

公共

MediTech

医療



改ざんが許されないデータは あらゆる業界に存在する

- フィンテック以外にも様々な領域に応用可能

TransTech

流通

トレーサビリティ

ManuTech

製造

検査・検証データ

登記、試験履歴

GovTech

公共

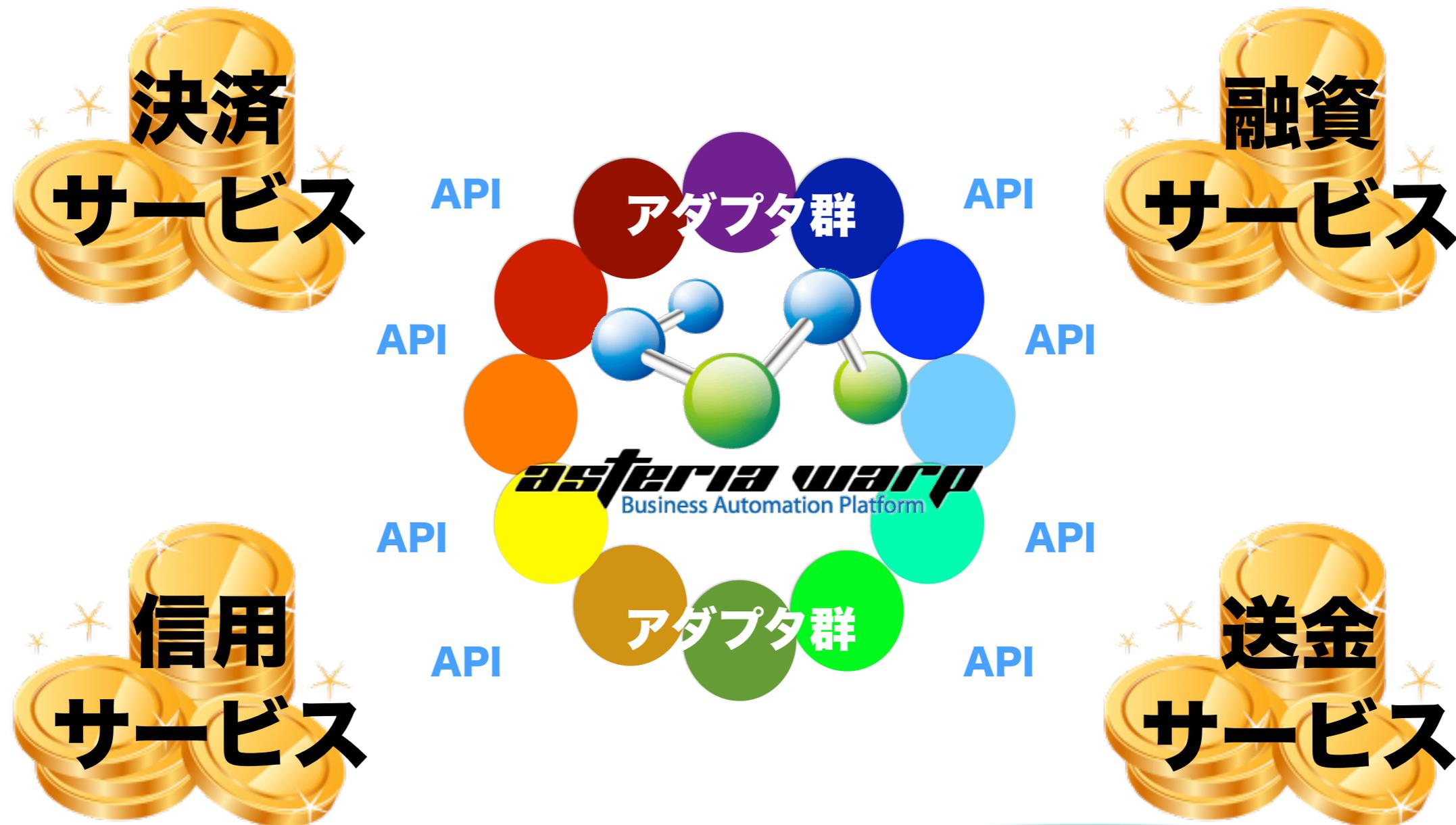
治験データ

MediTech

医療

様々なフィンテックと連携

- ノンプログラミングで様々なフィンテックサービスを使うことが可能に



つなぎ手をさらに広げる戦略的提携

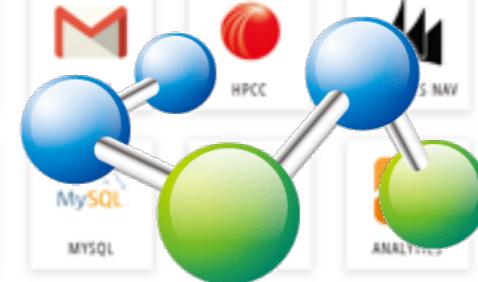


60以上のデータソースが
一気に増加

CDATA Software Inc.

(米国ノースカロライナ州)

の日本法人を共同出資で設立



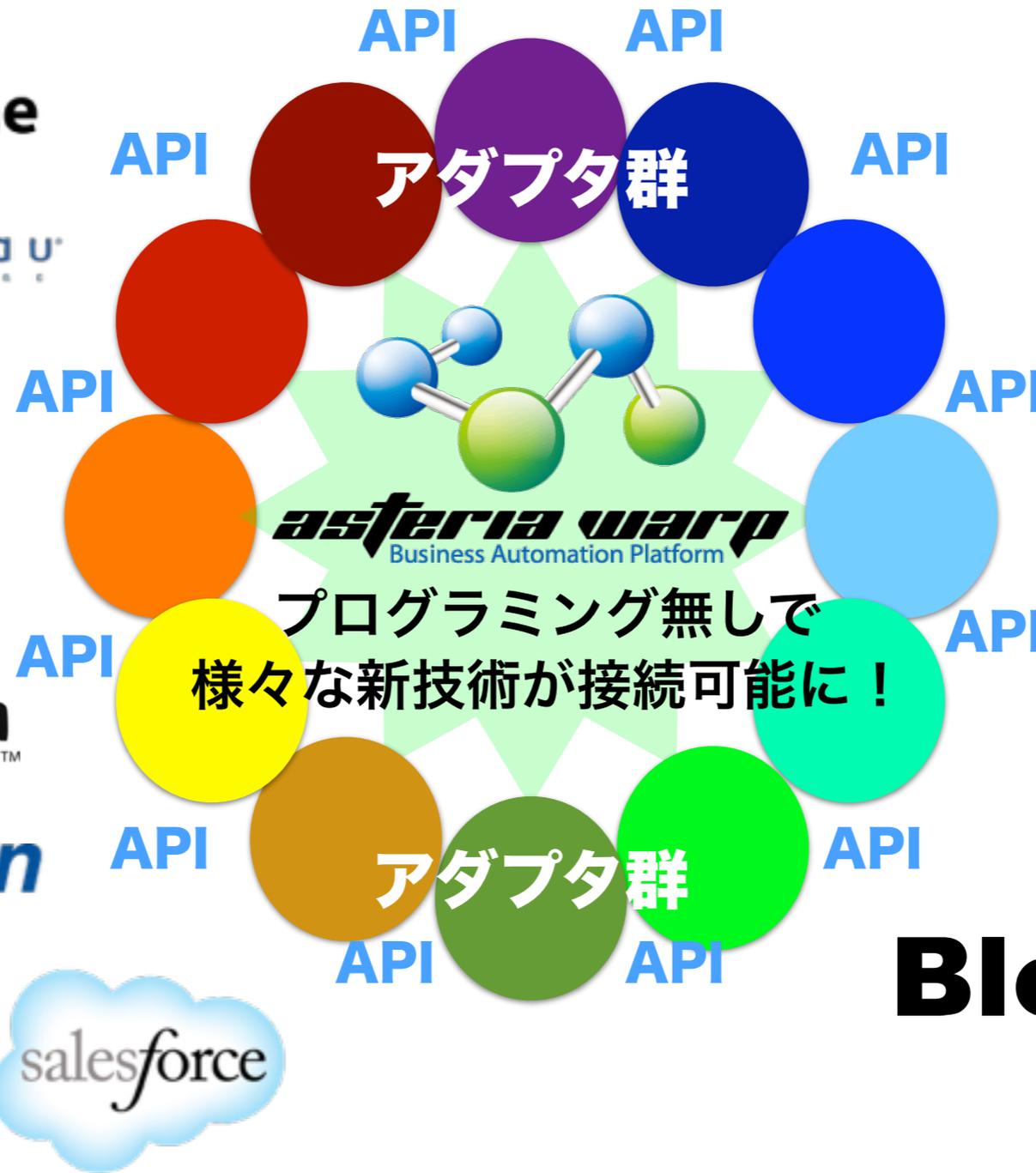
asteria warp
Business Automation Platform

中期経営計画

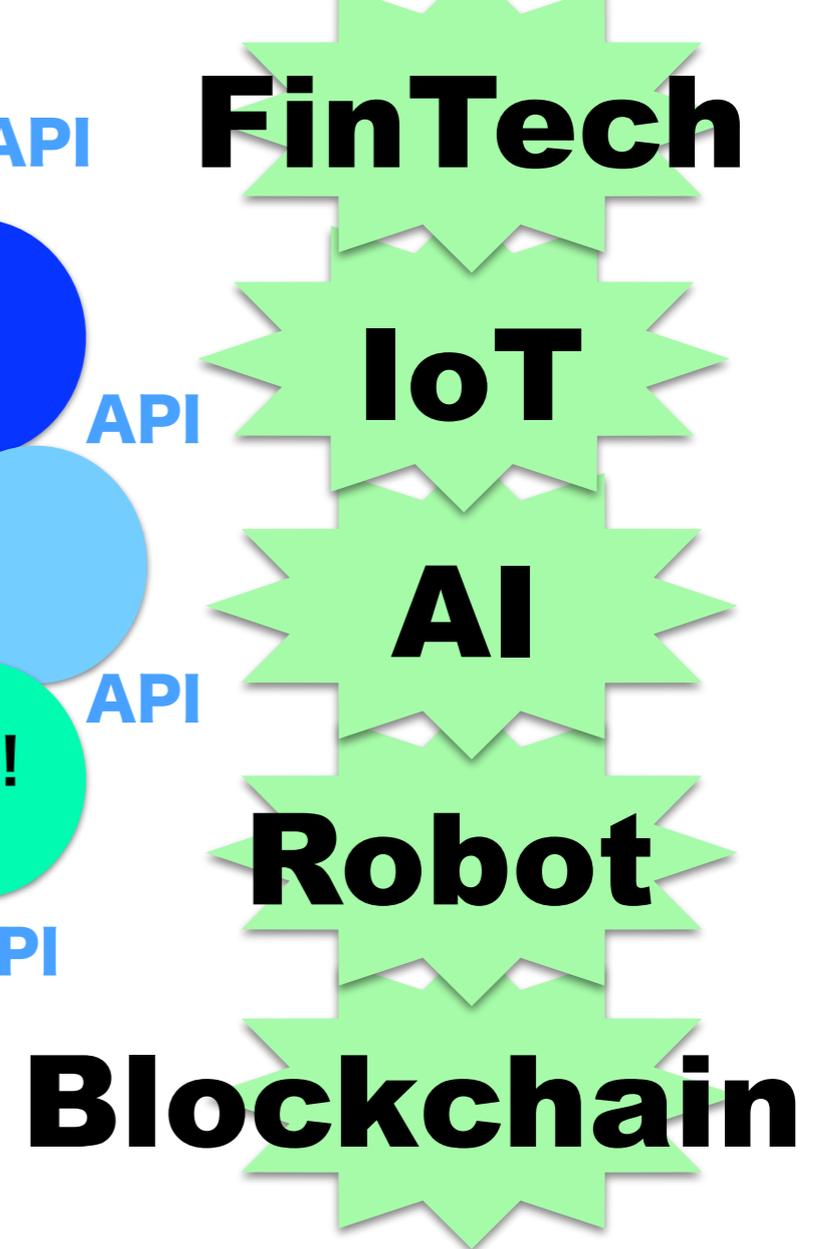
2016年度～2018年度



これまで...



これから...



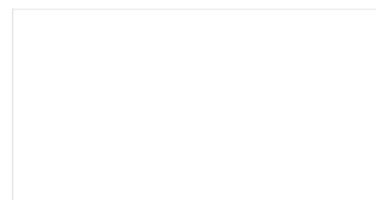
プログラミング無しで
様々な新技術が接続可能に！

主力製品②



GOOD
DESIGN
AWARD
2015

Handbook



Handbookとは

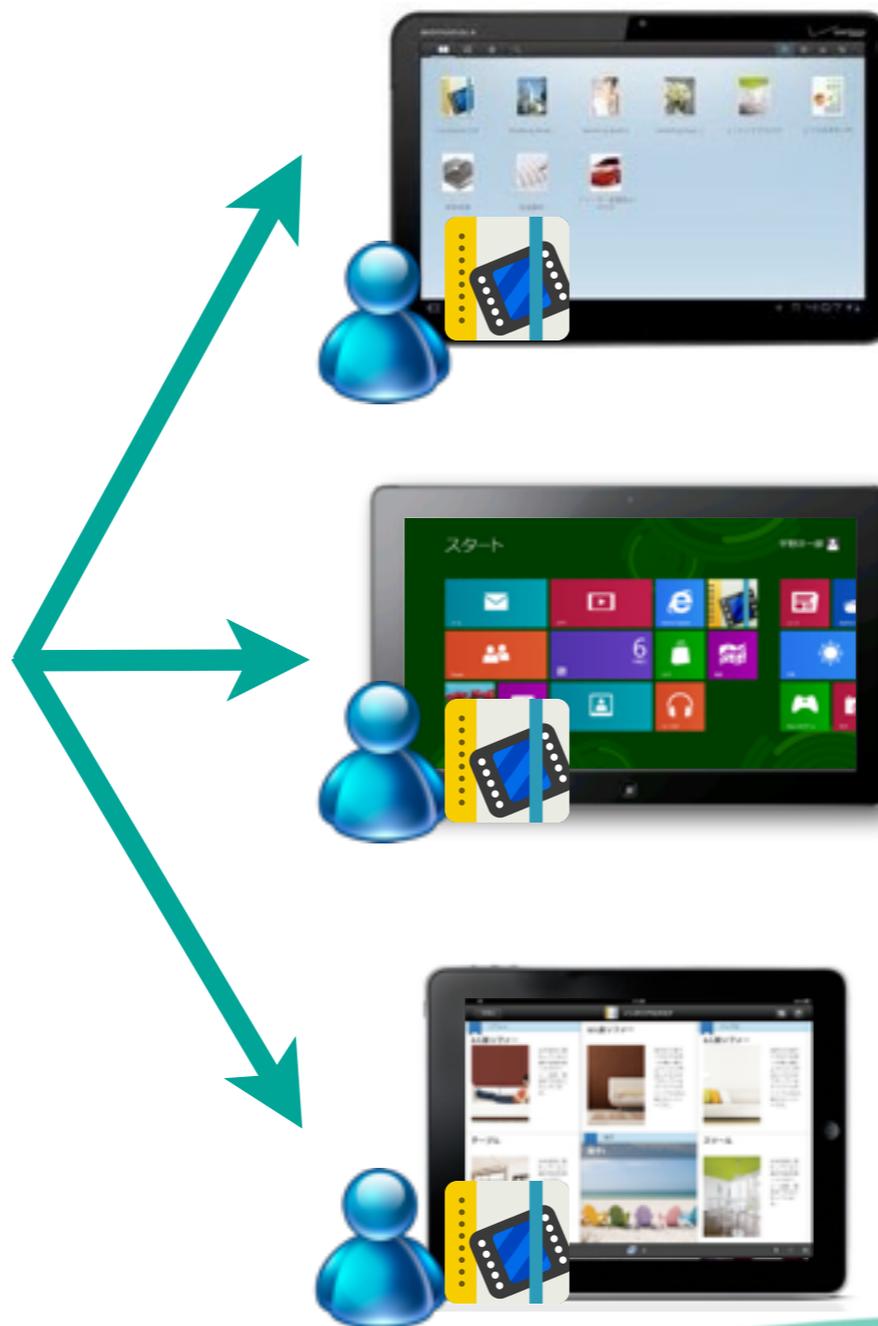
企業内外のコンテンツを安全に配信し、
携帯端末での閲覧を可能にするクラウドサービス



3大モバイルOS (基本ソフト) 対応



Handbook

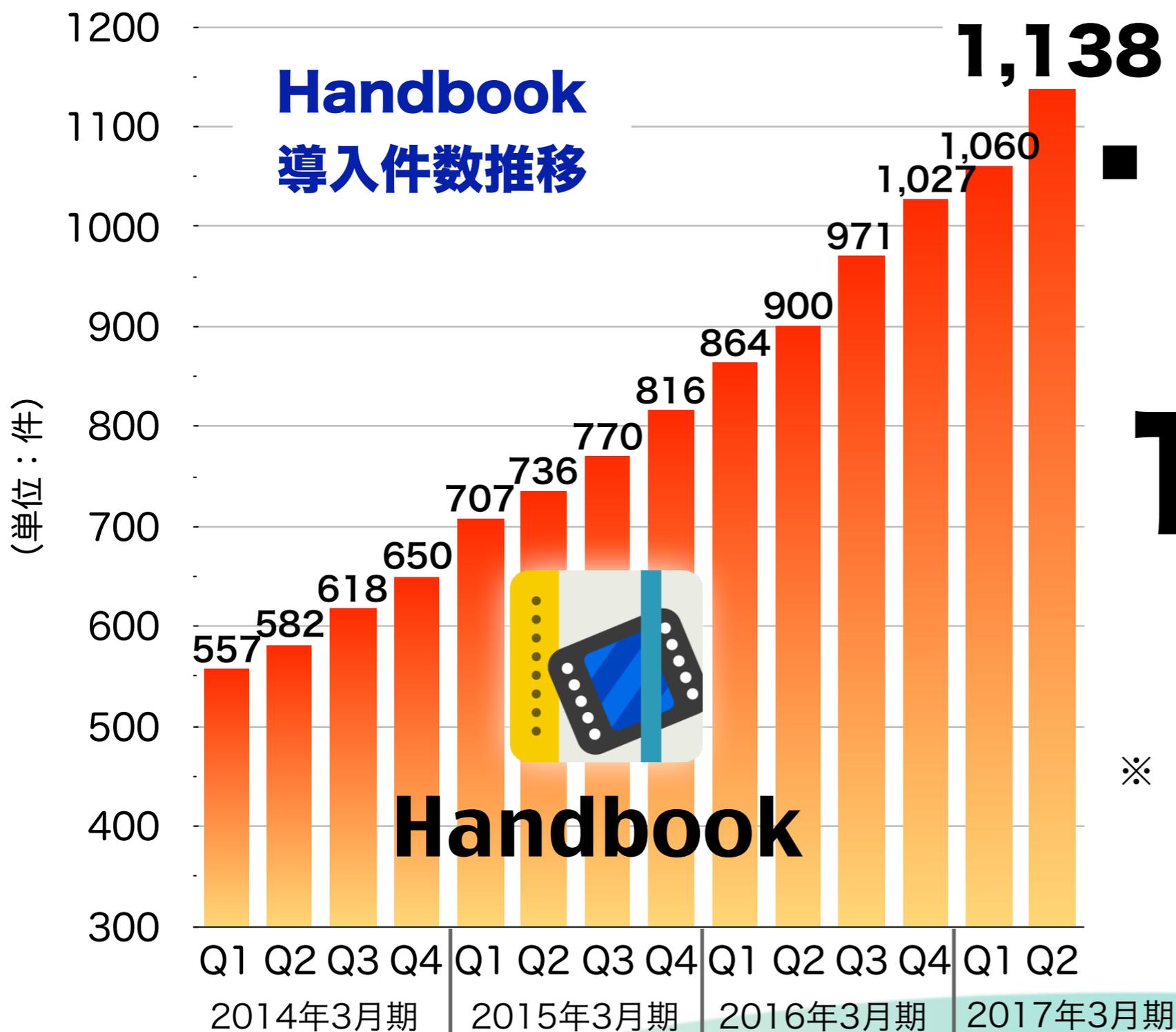


iOS (iPhone, iPad)

Windows 10

Android

導入件数1000件を突破し順調に増加



■ 前年同期から12ヶ月間で、新たに238件の新規導入があり、累計導入件数は、

1,138件

※ Handbookは、教育機関や団体のユーザー様も多いため、「社数」ではなく「件数」としてしています。

1,000件達成記念 角館「千本桜」の支援

- 秋田県仙北市角館の通称「千本桜」の保全のために100万円をふるさと納税（内閣府認定第1弾）
- 「Handbook」の360度映像機能を使って仙北市の観光名所を紹介。



秋田美彩館での仙北市長との共同記者会見



先進企業・機関での採用が続く



野村パブコックアンドブラウン株式会社

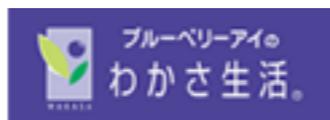


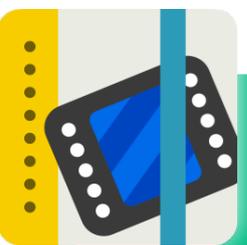
SEIKO PRECISION (Thailand) Co., Ltd.

株式会社 三景



第一三共エスファ株式会社





事例：営業現場（野村証券様）

8,000名以上の国内営業全員がiPadとHandbookを持って商品説明。顧客との対話の時間が増加。

NOMURA



野村証券株式会社
国内IT戦略部長
藤井 公房 氏
(当時)

- ✦いつでも全ての資料が取り出せる。
- ✦鞆の7kgの資料が700gのiPadに。
- ✦役員会議でもHandbookを活用し、最新の情報で討議。

事例：インバウンド対応（関西国際空港様）

免税店販売スタッフが肩がけストラップで携帯するiPadにHandbookで多言語コンテンツを配布。



- ✦言葉の壁を超え商品案内ができるため商機を逃しにくい。
- ✦顧客対応の迅速化やレジの混雑緩和に。

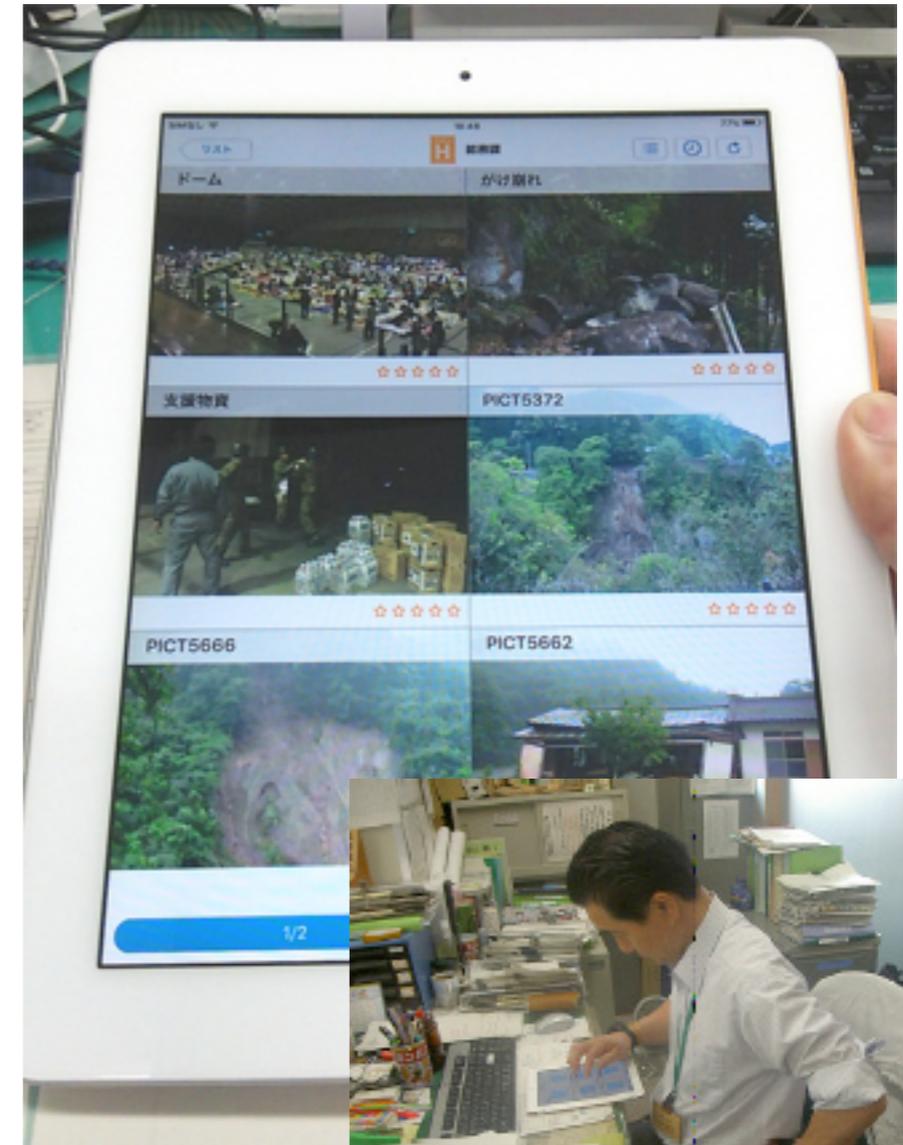
KIX DUTY FREE



最近の事例：BCP（災害対策）対応

- 熊本県小国町役場が災害時の行動マニュアルや被災現場の写真などの被災情報を共有。

実際の災害情報の情報共有



職員の利用風景

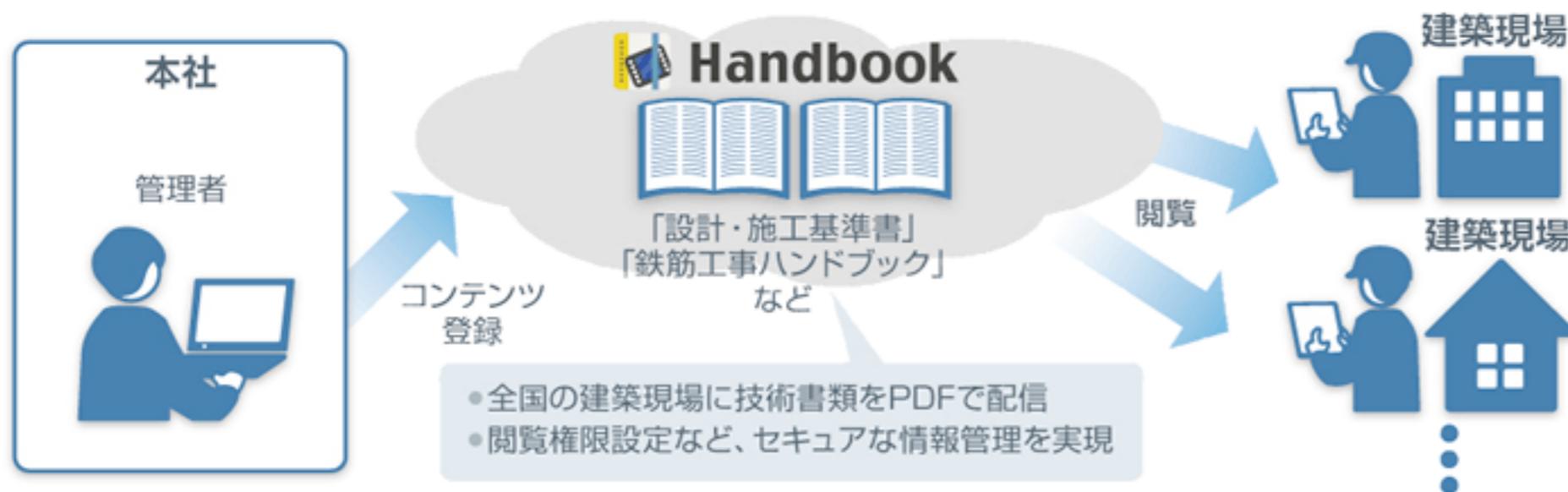


2016年8月31日発表

事例：建築現場（竹中工務店様）

建築関連の技術書類を、いつでも「その場」で確認

想いをかたちに 未来へつなぐ

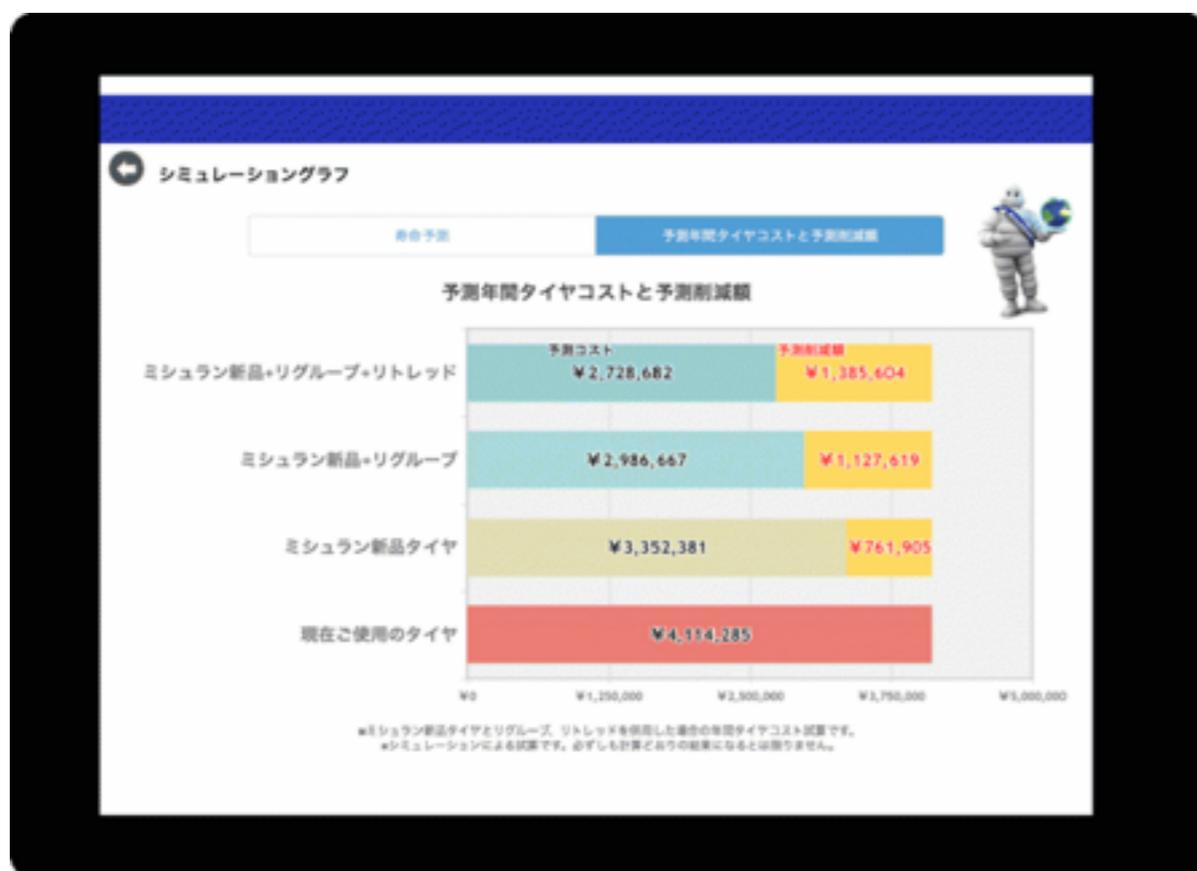


スーパーゼネコンの竹中工務店では社員にiPadを配布。同時に「Handbook」を導入し、社外秘のノウハウや施工基準などを記した技術書類をどこでも閲覧できる環境を整えた。



事例：代理店販売（日本ミシュランタイヤ様）

タイヤ取扱店と100以上の電子版コンテンツを共有



- 100を超える営業支援ツールをタイヤ取扱店のタブレットに配信し営業力の強化を実現
- 試算ツールをタイヤ取扱店に配信しタブレット上でコストメリットの算出が可能に
- 製品情報や営業ノウハウを効果的にタイヤ取扱店と共有し、営業スキルの均質化を実現

事例：大学授業（東京工業大学様）

「Handbook」を活用し学生の成績を向上



東京工業大学

Tokyo Institute of Technology

- 学生自身のスマートデバイスを活用し、アクティブラーニングを実現



東京工業大学
大学院理工学研究科
電気電子工学科長
教授 工学博士 IEEEフェロー
千葉明氏



学生はスマートデバイスを使って問題に解答。正解者は登壇して解説役を務める。板書中心になりがちだった講義が、Handbookにより双方向のやりとりを伴うものに。

事例：オリンピック選手強化



オリンピック選手強化に貢献

出典：MacFan



女子バレー、フェンシングなど

中期経営計画

2016年度～2018年度

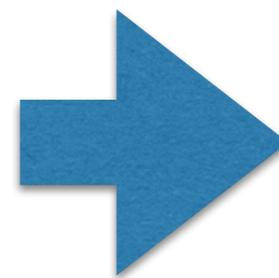


Handbook 用途拡大



スマートフォン での利活用促進

これまではタブレット中心



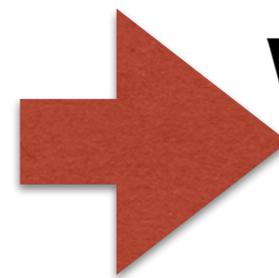
**市場規模
約4倍**

IDC: 2016予想



新Windows環境 への本格(UWP)対応

これまではユーザーの8割がiOS

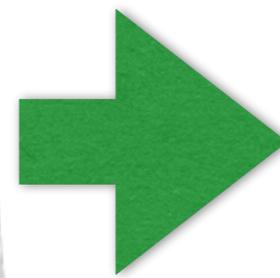


**Windows 10
PC市場**



インバウンド, BCP等の新用途

これまでは特定組織内対象



**拡大市場への
アプローチ**

全社的取り組み

コーポレート（全社）

* 中期経営計画発表

2016年5月

* 国際会計基準(IFRS)対応完了

2016年6月

* 新取締役選任（コーポレートガバナンス強化）

2016年6月

* 新株予約権を使った資金調達

2016年8月

経営基盤の国際化

* IFRS（国際会計基準）へ移行

- 財務諸表の国際的な比較可能性の向上

* 取締役の3/4が社外取締役。3/4が海外在住。

社内取締役	社外取締役		
 <p>平野洋一郎</p> <ul style="list-style-type: none">▶ 当社創業者▶ 社長 / CEO▶ シンガポール赴任	 <p>Anis Uzzaman</p> <ul style="list-style-type: none">▶ 米Fenox Venture Capital CEO▶ 米国在住	 <p>田村耕太郎</p> <ul style="list-style-type: none">▶ National University of Singapore教授▶ シンガポール在住	 <p>五味 廣文</p> <ul style="list-style-type: none">▶ 西村あさひ法律事務所 顧問▶ 元 金融庁長官

ダイバーシティ推進活動



- ✦ 差別を無くす活動
- ✦ LGBT採用推進
- ✦ LGBT社内研修会実施



これから

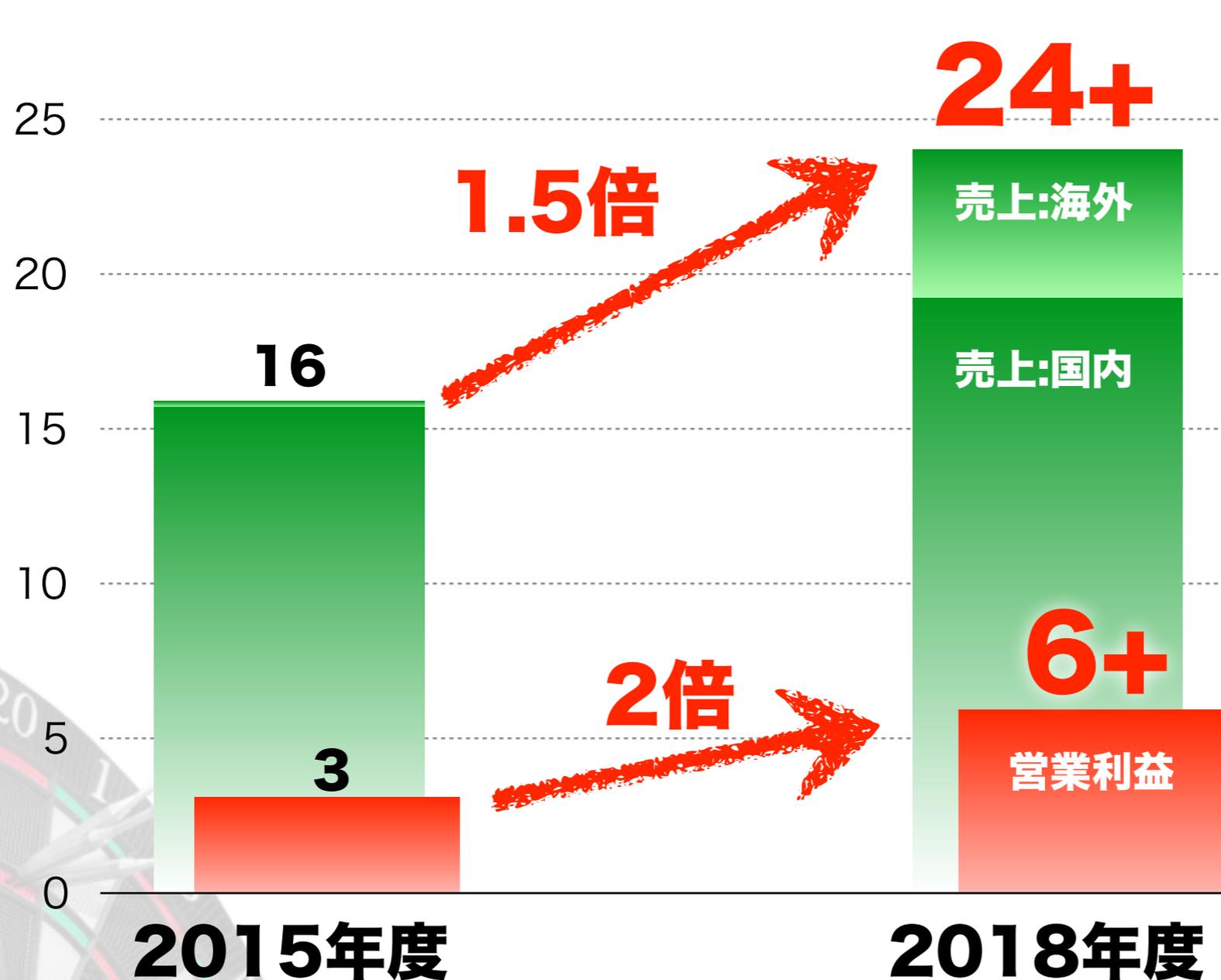


中期経営計画

2016年度～2018年度

売上**1.5倍** **24億円**
営業利益**2倍** **6億円**

(2015年度比)



中期経営計画

2016年度～2018年度

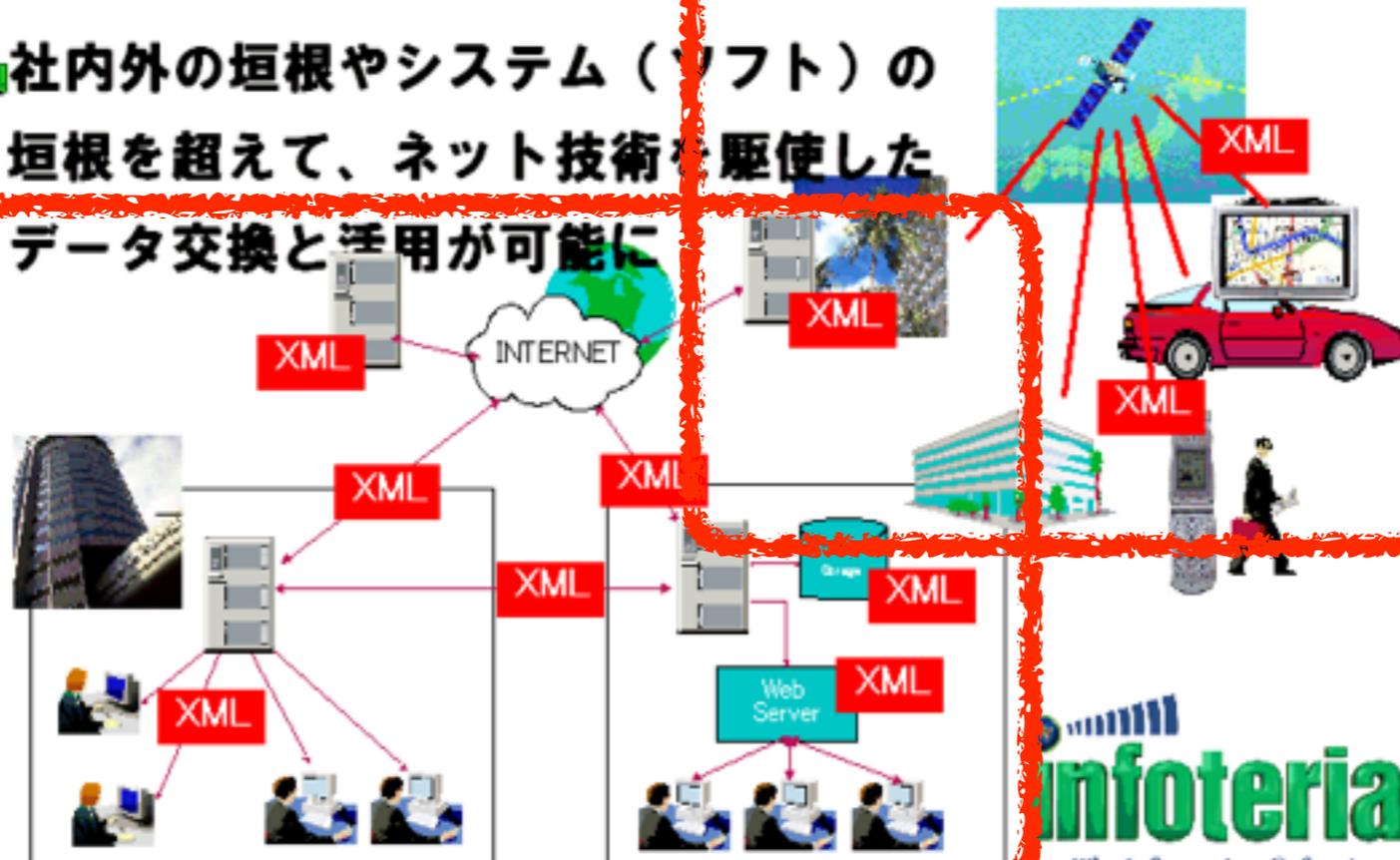
新しい中核製品の確立



XMLのもたらすもの

The XML world

■社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に



Handbook



infoteria
The Information Cafeteria

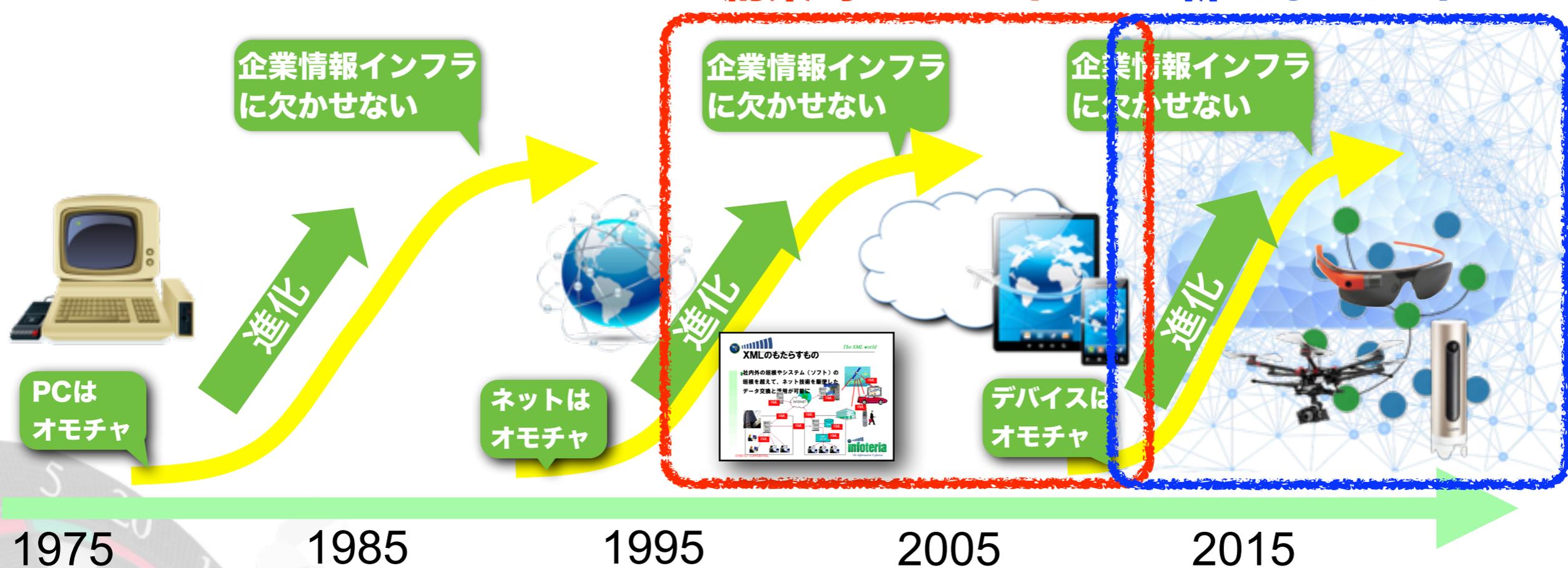
中期経営計画

2016年度～2018年度

新しい中核製品の確立

創業時のビジョン

新たなビジョン



歴史は繰り返す

中期経営計画

2016年度～2018年度

これから起こる事

新たなビジョン



3つの「D」

Data (ビッグデータ & AI)

→データのみが企業IT資産になる

Device (スマート & IoT)

→デバイスが不可欠なインフラになる

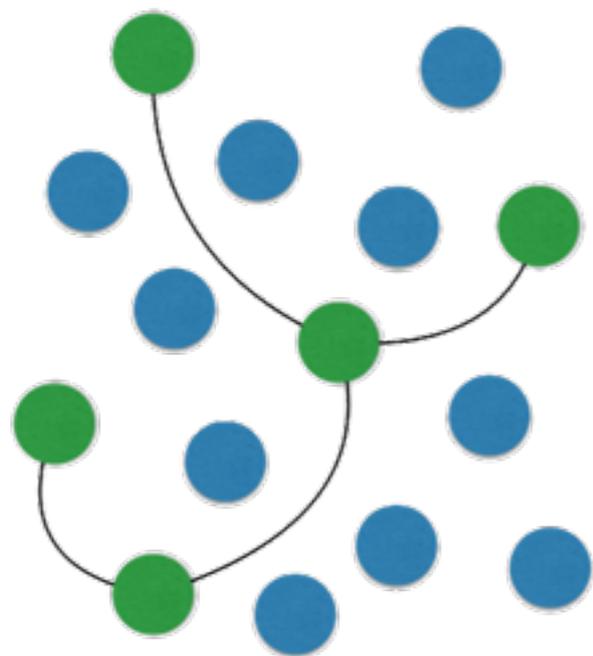
Decentralized (分散)

→分散して協調ができる「個」の時代になる

Decentralized (分散)

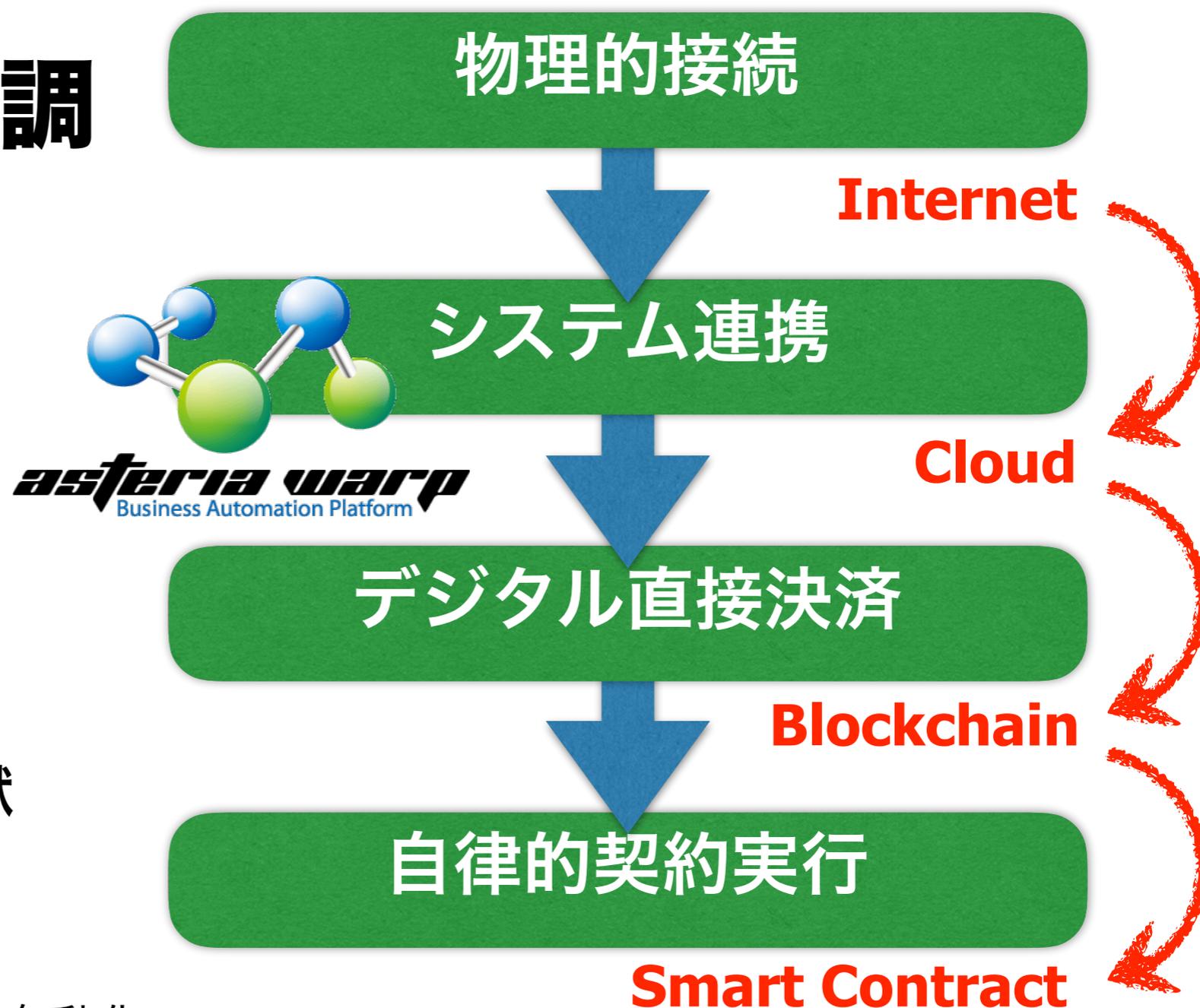
→分散して協調ができる「個」の時代になる

自立-分散-協調



ブロックチェーンの貢献

- * 中央管理不要な構造
- * スマートコントラクト
 - ▶ ビジネスプロセスの自律自動化
 - ▶ 価値移転の自律自動化

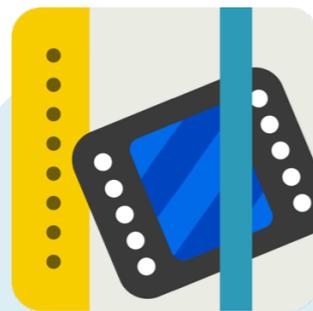


つなぐ、インフォテリア

企業情報システム



システムと
ヒトをつなぐ



Handbook

コラボレーションを促進する
モバイルコンテンツ基盤



システムと
モノをつなぐ

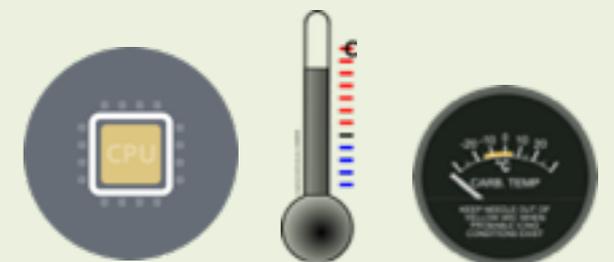
ビジネスを自動化する
エッジコンピューティング基盤

ヒト



ヒトをモノをつなぐ
フィールド業務を効率化する
IoTモバイル・クラウド基盤

モノ(IoT)

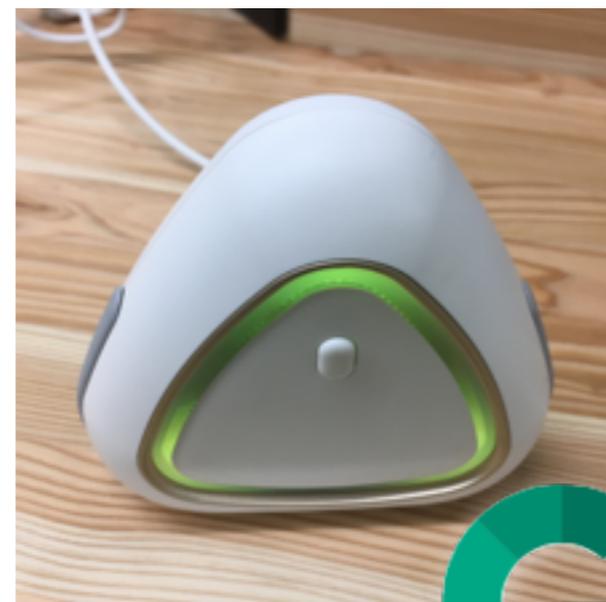




IoT Future Lab.

ヒト、モノ、情報がつながるリアルな空間

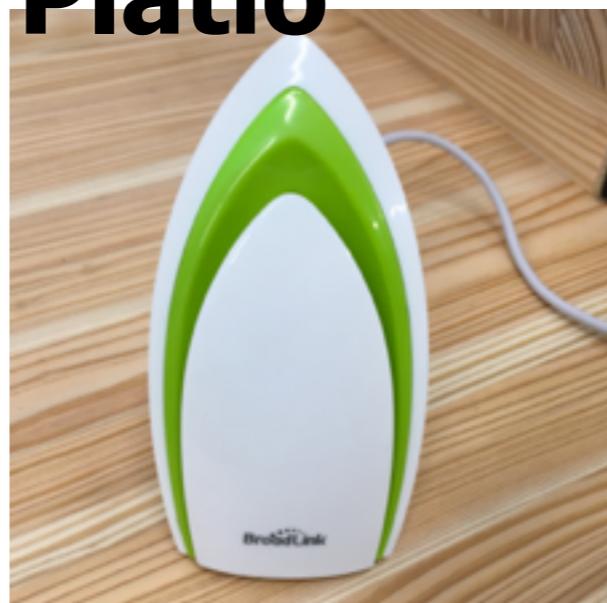
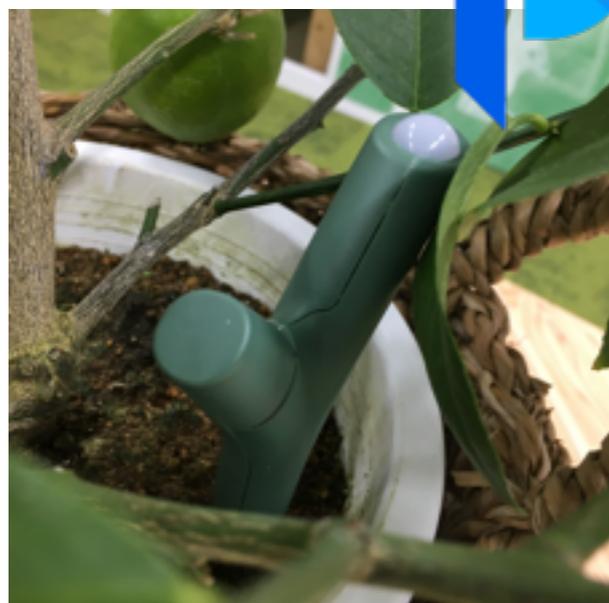
国内最大級！IoT機器が勢揃い



Platio



Gravity



総面積**530平米**に、**100個以上**のIoT機器を配置

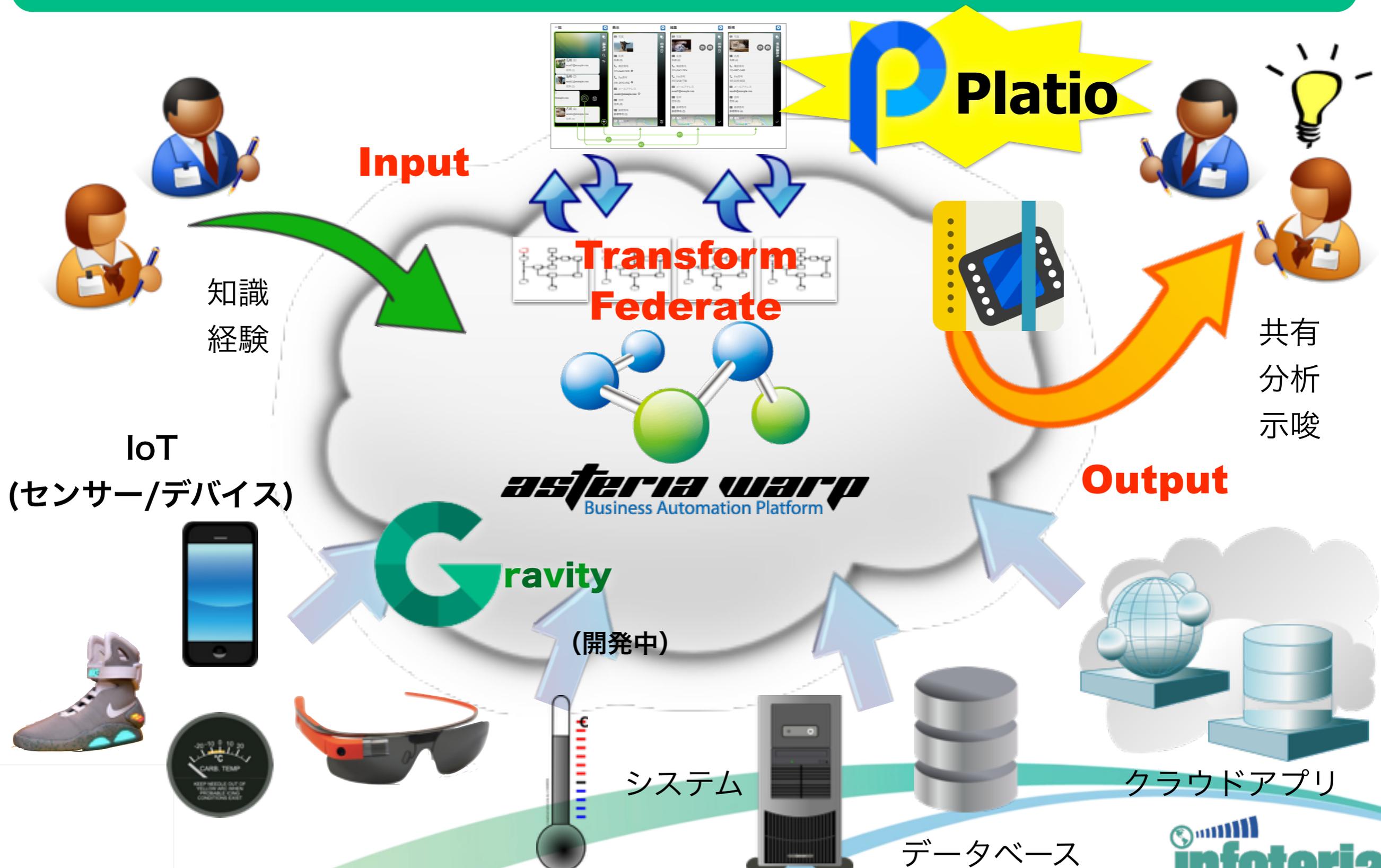


阿蘇小国杉の温もりの中のハイテク

- IoT Future Lab.では、
「インフォテリアの森」がある
阿蘇郡小国町の杉を全般的に使用。



IoTを含めたビジネスシステム基盤に



「つなぐ」はさらに未来へ



システムをつなぐ



ヒトをつなぐ



モノをつなぐ

ソフトウェアで世界をつなぐ



インフォテリアの最新情報をお届けします

インフォテリア IRメール登録

検索



(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。