

インフォテリア株式会社

~ 2019年3月期 第1四半期決算を交えて ~

Infoteria Corporation

創業者/代表取締役社長

平野洋一郎



(証券コード:3853)

会社概要



おかげさまで、東証一部





会社概要 (2018年6月30日現在)



✓設立

1998年9月

✓事業

「つなぐ」ソフトウェア製品の開発・販売

✓拠点 This Place社の買収(2017年4月)により

5ヶ国9箇所に拠点を持つグループに



中国

Hangzhou **Shanghai Hong Kong**



日本 Tokyo **Osaka**



米国

Seattle Cupertino



シンガポール

Singapore



代表取締役 執行役員社長/CEO 平野 洋一郎

✔資本金

✔ 従業員数

✔企業理念

22億7,534万円 約120名(連結)

発想と挑戦 世界的視野 幸せの連鎖





決算ハイライト

2019年3月期 第1四半期決算

(国際会計基準 = IFRS)



増収

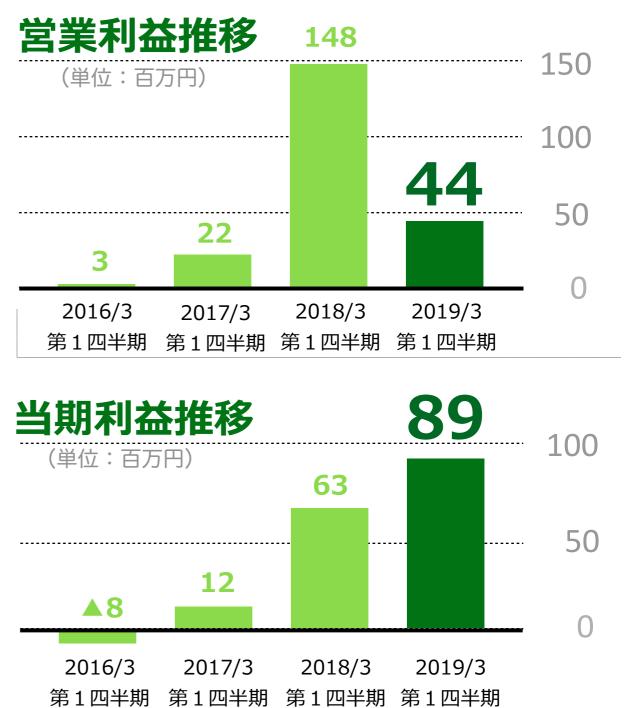
営業減益、当期増益

✓ 売上収益:上場来最高を更新(第1四半期)

✔ 営業利益:前年同期比70%減

✓ 当期利益:上場来最高を更新(第1四半期)





増収

要因



①デザインサービス が伸長

米国で新規顧客も獲得

②サブスクリプション

(期間課金)が伸長

前年同期比: 全体114.1%



要因

✓ 営業利益:前年同期比70%減

売上原価の増加

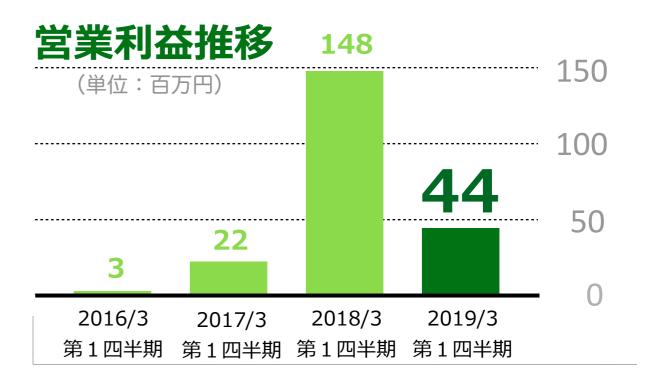
(主にデザインサービス)

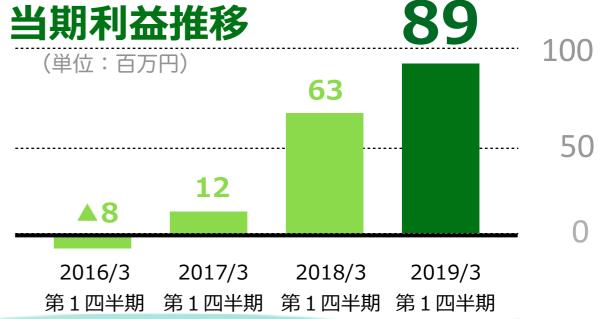
✓ 当期利益:上場来最高を更新

為替差益が押し上げ

(主にポンド安)

営業減益、当期増益







決算概要

2019年3月期 第1四半期決算

(国際会計基準 = IFRS)



損益計算書



- 売上収益は上場来最高を記録するも、原価の増加により売上総利益は減少。
- 営業利益は減少するも、為替差益等の影響により当期利益は上場来最高。

(単位:百万円)

	2016年3月期 第1四半期	2017年3月期 第1四半期	2018年3月期 第1四半期	2019年3月期 第1四半期	前年同期比
売上収益	328	360	760	793	104.4%
売上総利益	266	295	596	467	78.5%
販売管理費	263	273	442	426	96.4%
営業利益	3	22	148	44	29.6%
税引前利益	2	22	137	111	80.8%
当期利益	▲8	12	63	89	141.0%

ビジネスユニット別売上状況

■ 全てのビジネスユニットにおいて売上収益が増加。

エンタープライズ

前年同期比 101.2%

- ∨ 売上収益351百万円
- ✓ ASTERIAの導入社数は、6,900社に伸長。

ネットサービス

前年同期比 110.5%

- ∨売上収益72百万円
- ✓ Handbookの導入件数は、1,427件に伸長。

デザイン

前年同期比 105.3%

- ∨売上収益364百万円

その他

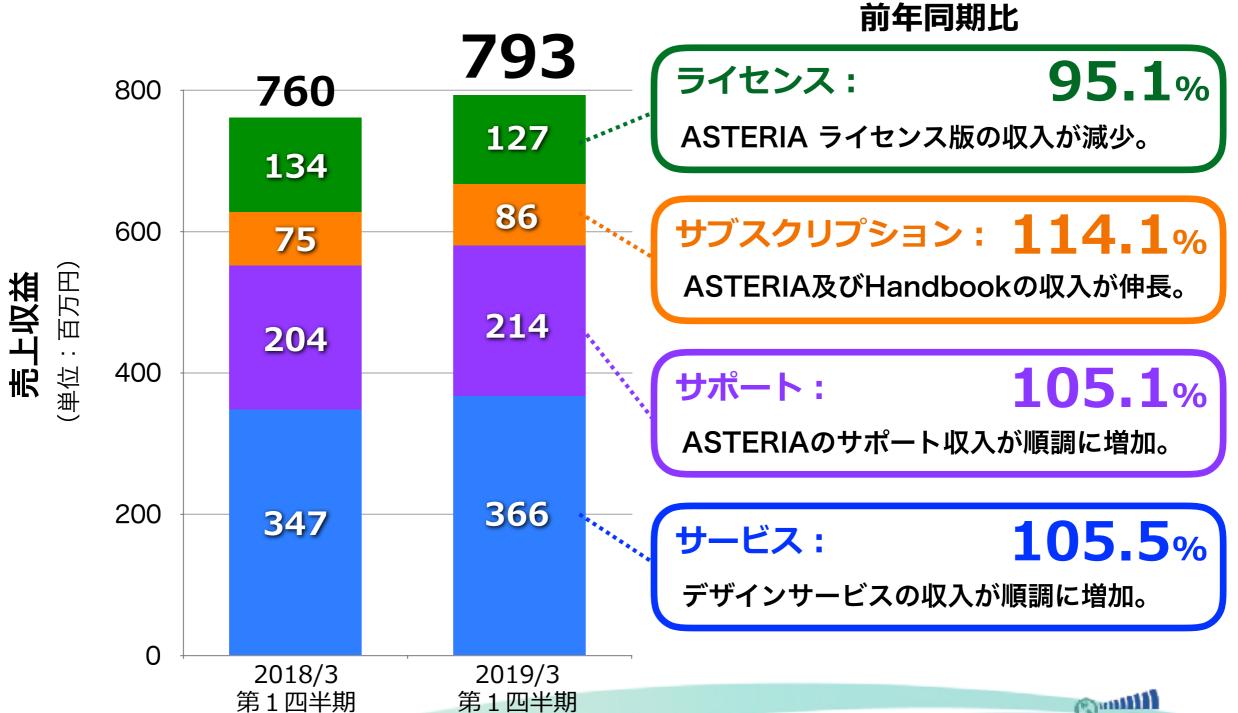
前年同期比 296.6%

- ∨売上収益6百万円
- ∨SnapCal, lino, ExtenXLS など



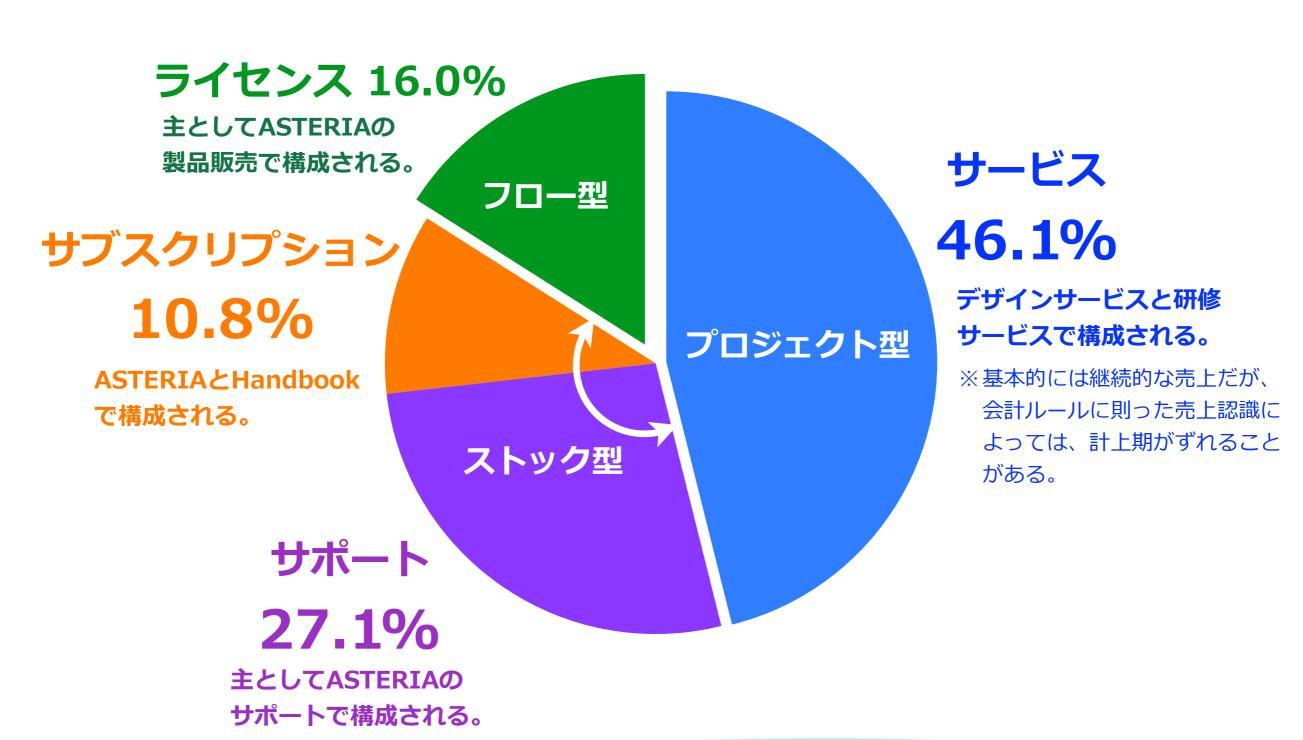
売上収益の内訳と推移

- サービス売上が順調に増加し、全体の約5割を構成。
- サブスクリプション売上が伸長。



売上区分別構成比

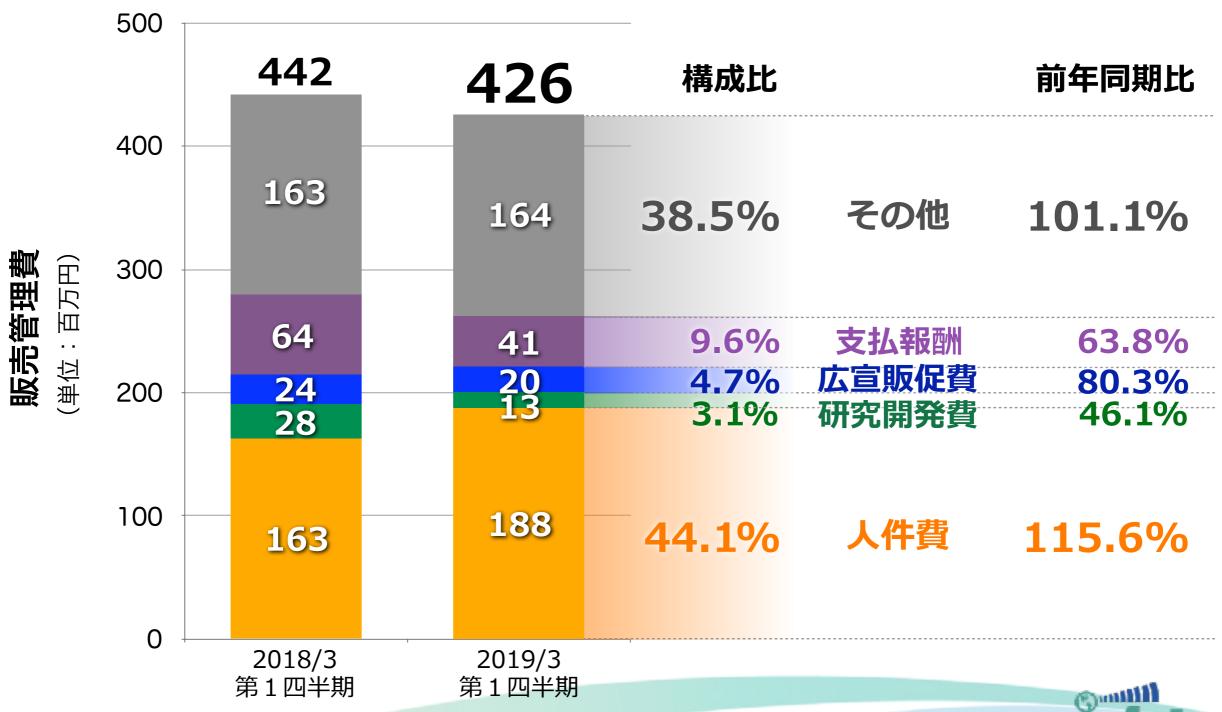
■ サブスクリプション売上が伸長。ライセンス売上は一時的な減少。





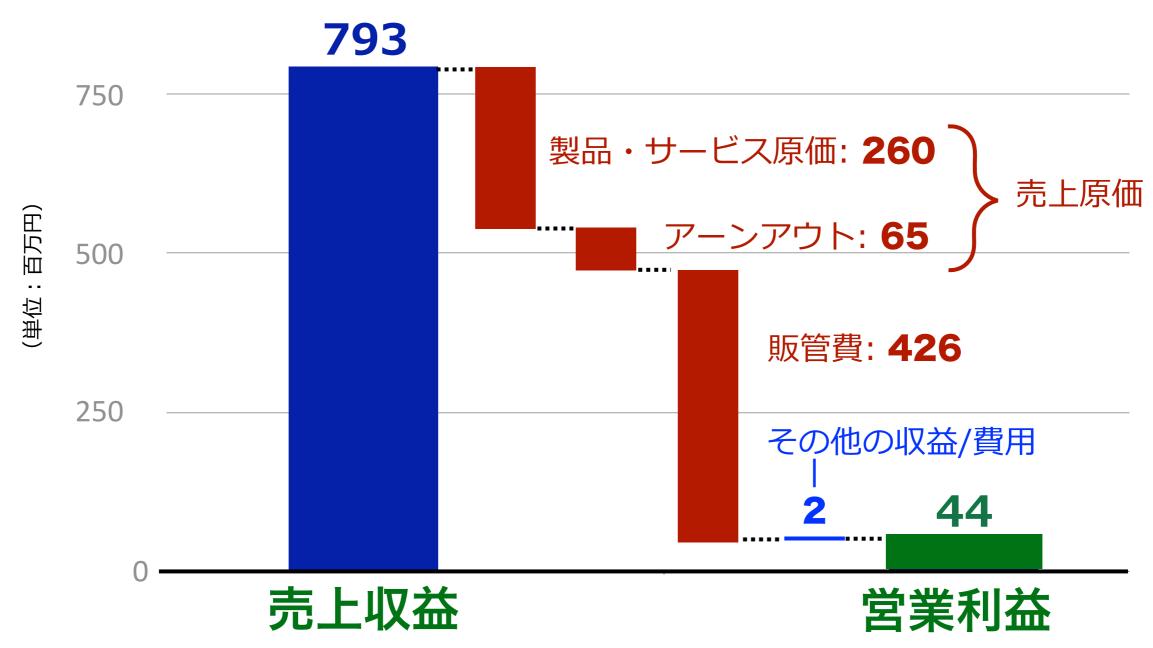
販売管理費の推移と内訳

- 販売管理費全体は減少し、売上収益比率53.7%。
- 前期のThis Place買収関連の一時費用など「支払報酬」が大幅減少。



売上収益から営業利益までの内訳

- アーンアウト(買収に伴う成果報酬型買収対価)を原価計上。
- 売上収益に対する営業利益率:5.5% (第1四半期)



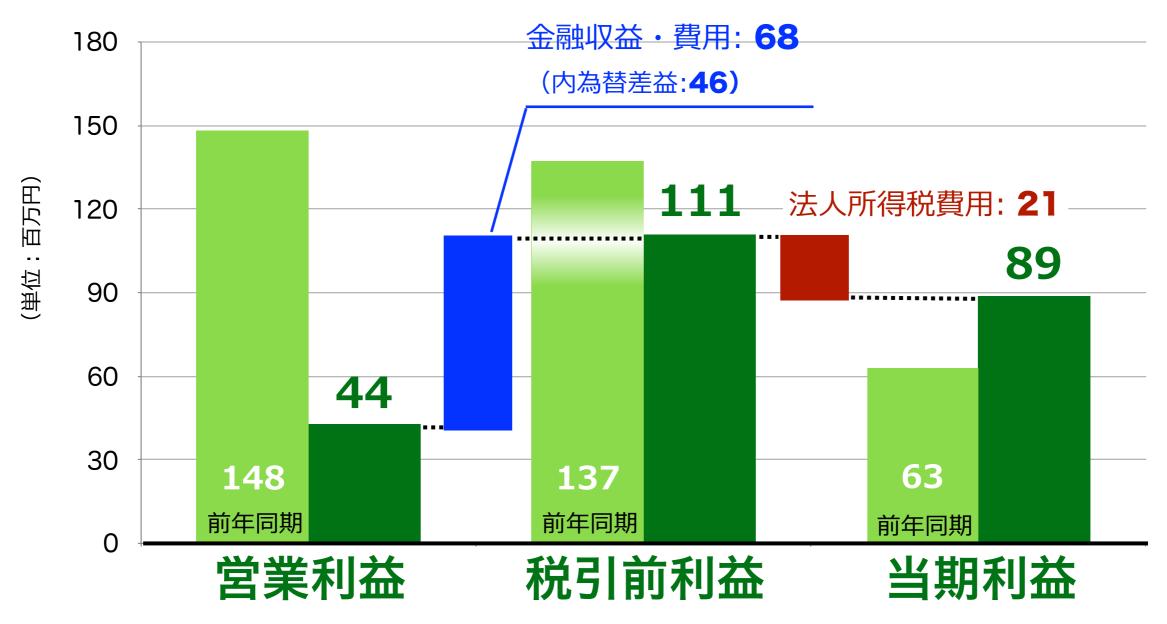
2019年3月期 第1四半期



営業利益/稅引前利益/当期利益

■ 営業利益:主に売上原価増加の影響で減少。

■ 当期利益:上場来最高を更新。



2019年3月期 第1四半期



財政状態計算書



(単位:百万円)

5,634 - 5,674

(期初)

■自己資本比率

74.6%

- ∨長期借入金:無し
- →積極的な投資に耐えうる 極めて健全な財務体質

		2018年 3月31日	2018年 6月30日	増減
資産の部	現預金等	4,219	4,208	▲ 12
	営業債権	296	467	171
	その他流動資産	129	151	22
	有形固定資産	94	122	28
	のれん	1,383	1,343	▲ 40
ПЬ	無形資産	221	195	▲ 26
	投資等その他	1,219	1,121	▲ 98
	資産合計	7,560	7,606	47
A	借入金	100	100	-
	営業債務	146	103	▲ 42
負債	未払法人所得税等	202	59	▲ 143
の	その他流動負債	681	908	227
部	長期借入金	-	-	-
	その他非流動負債	797	762	▲ 35
	負債合計	1,926	1,933	7
純資産の部	株主資本	5,452	5,605	153
	その他資本の構成要素	182	69	▲113
	純資産合計	5,634	5,674	40

(単位:百万円)

キャッシュ・フロー計算書

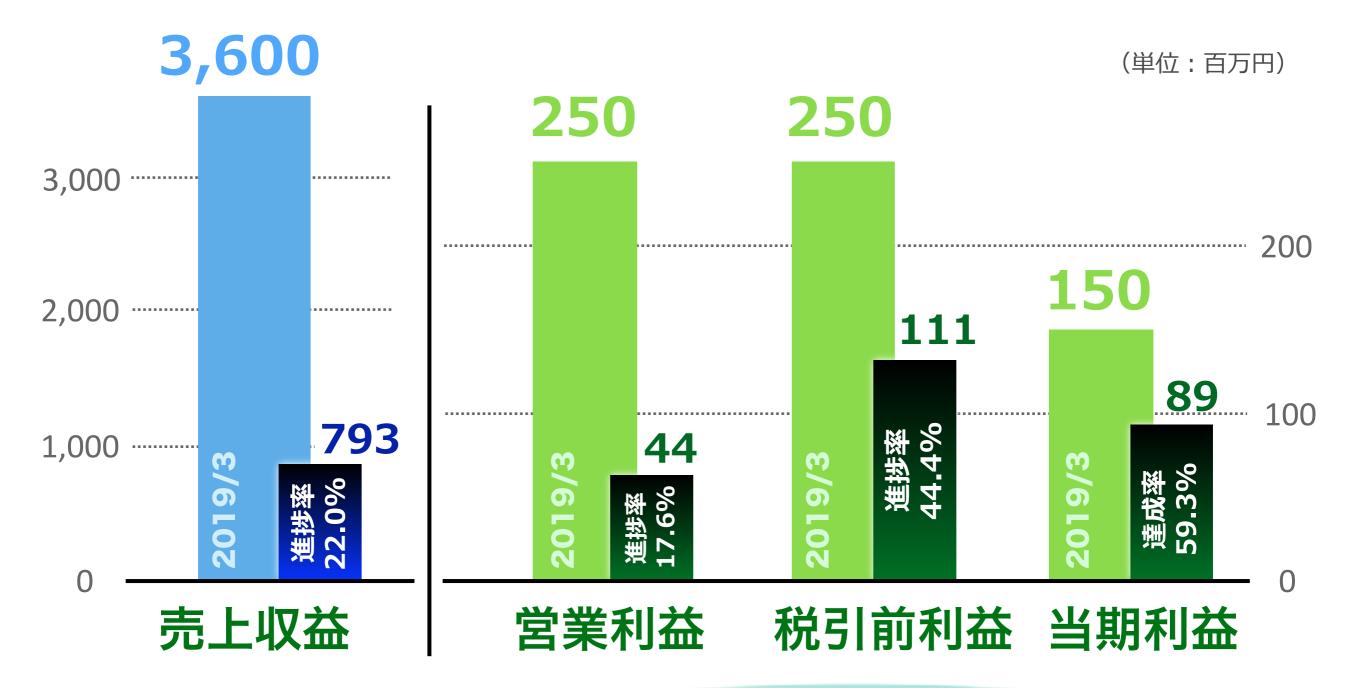
- 営業活動によるキャッシュ・フローは減少。
- 投資に耐え得る40億円超の潤沢な現預金等を有する。

(単位:百万円)	2018年3月期 第1四半期	2019年3月期 第1四半期
営業活動による キャッシュ・フロー	554	▲67
投資活動による キャッシュ・フロー	A10	1 6
財務活動によるキャッシュ・フロー	1,228	45
現金及び現金同等物の 期末残高	3,535	4,208



業績予想と第1四半期進捗率

- 税引前利益、当期利益は、順調に進捗。当期利益は、50%超の進捗率。
- 業績予想は変更無し。





2018.4~



最近のプレスリリース (Q1)

- *04月04日 ニュートラルがASTERIAサブスクリプションパートナー契約を締結
- *04月05日 「名刺de商売繁盛アダプター for ASTERIA WARP」提供開始
- *04月10日 スマホ等に多言語観光ガイドを配信!仙北市でインバウンド対応強化策の開始
- *04月25日 埼玉県が「LGWAN」で柔軟な連携を「ASTERIA WARP」で実現
- *05月07日 RPAツール「WinActor」との連携で「RPA on DaaS Connect」を提供開始
- *05月10日 サイバーテックのコンテンツ管理システム「Publish MakerX」と「Handbook」が連携
- ★05月15日 ヴァル研究所がインフォテリアと業務提携し「駅すぱあと 通勤費Web Connect」提供
- ☀05月18日 JSOL、ASTERIA WARPとintra-martを接続する「intra-martアダプター」を提供開始
- *05月28日 IoT/M2Mに最適な無線通信技術「Wi-SUN」の導入・活用が簡単に!
- ☀06月04日 アイ・エス・アイソフトウェアー、ASTERIA WARP連携「Boxアダプター」を提供開始
- ★06月14日 ブロックチェーンを適用した上場企業の株主総会における実証実験
- *06月14日 株式会社魁力屋がHandbookを導入、紙コスト"ゼロ"のペーパーレス会議を実現
- **★06月15日 マネーフォワードと協業し「MFクラウド経費アダプター」を提供**
- ★06月18日 導入企業7,000社に迫るデータ連携ソフト「ASTERIA WARP」新バージョン提供開始
- ☀06月20日 トップゲートとインフォテリアがASTERIAサブスクリプションパートナー契約を締結
- ★06月21日 ブロックチェーン技術による「文書改ざん検知ソリューション」を提供開始

計16件 ※コーポレート系2件除く



最近のプレスリリース(その後)

- *07月02日「Platio」と、BIダッシュボード「MotionBoard」の直接連携が実現
- *07月04日 RPAテクノロジーズが働き方改革法案の成立に合わせBizRobo!アダプターを開発
- *07月05日 大分県竹田市でブロックチェーン技術による文書改ざん検知の共同実験を開始
- ★07月09日 対話型AIドキュメント作成「SPALO(スパロ)」がASTERIAにより自動連携が可能に
- **★07月17日 様々なブロックチェーンとの連携を実現する「ACCEL BaaS」のTECHFUNDへ出資**
- *07月19日 「猛暑テレワーク」(在宅勤務等)を提言し本当の"働き方改革"を追求
- ★08月02日 シンガポールのブロックチェーン企業「Zilliqa」と「インフォテリア」が事業提携
- *08月06日「iDempiere」と「ASTERIA WARP Core」が連携
- ★08月09日 インフォテリア、AIコンサルティング企業の英KORTICAL社に出資
- ★08月22日 「ASTERIA」が国内企業データ連携ソフト市場で12年連続シェアNo.1を達成
- *08月23日 三菱UFJモルガン・スタンレー証券が全営業員2,000人でHandbook活用

(Q2途中経過) 計11件 ※コーポレート系 2 件除く



最近のPR/IRアクティビティ

著作権配慮のため画面のみ





自己株式の取得

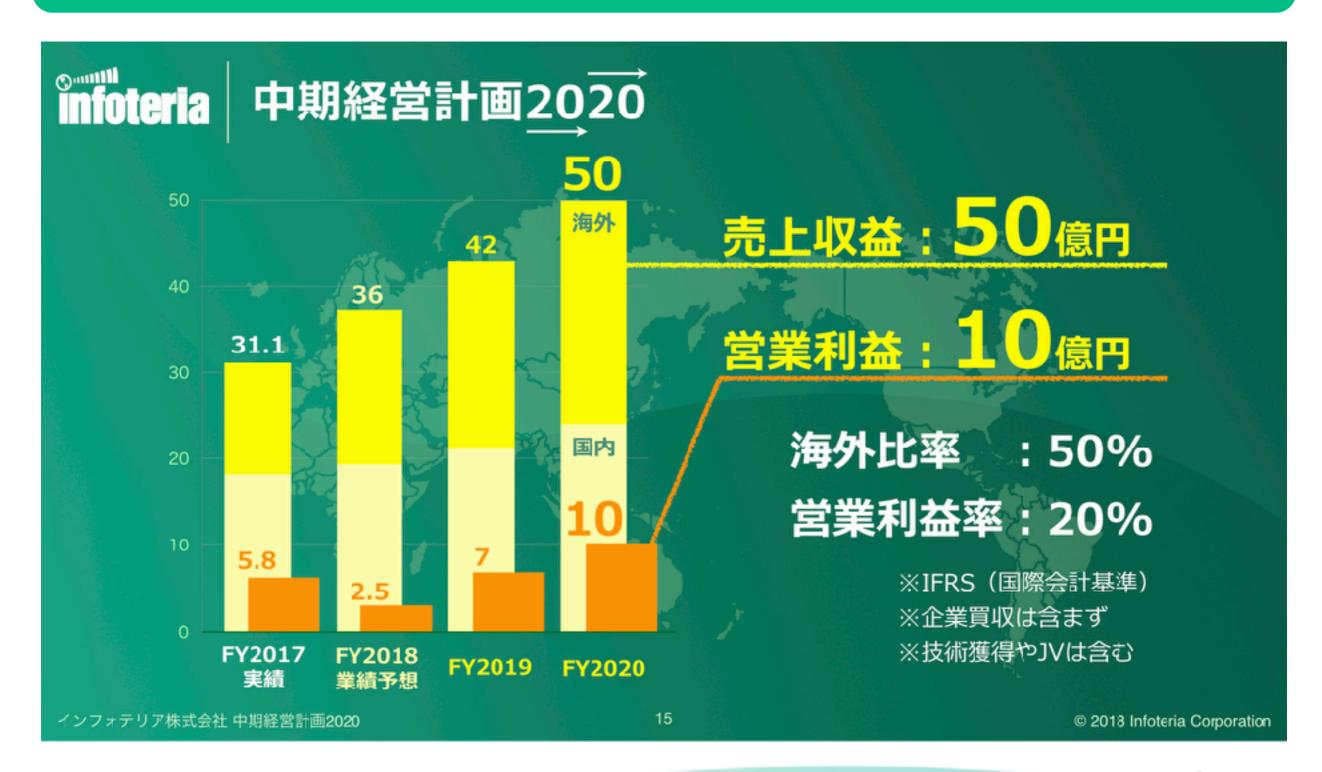
■目的

資本効率の向上、経営環境の変化に対応した機動的な資本政策の実施。

取得対象株式の種類	当社普通株
取得しうる株式の総数	523,000株(上限)
発行済株式総数に対する割合	3.07%
株式の取得価額の総額	500百万円(上限)
取得期間	2018年8月13日~9月28日



中期経営計画2020



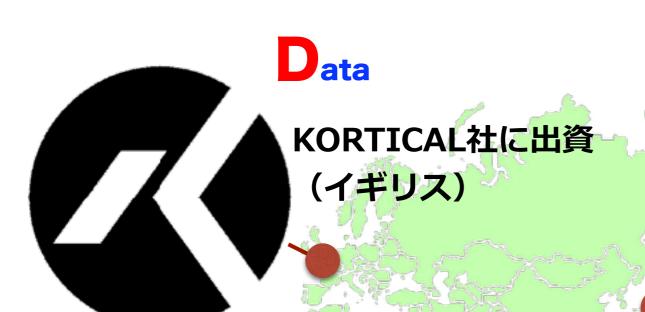


中期経営計画2020:重点投資領域





今期新たにスタートした出資・提携



独自のツール「KORE」を使い 各企業に適合したAI適用を画期的に 早めるAIコンサルティング提供。



Decentralized

TECHFUND社に出資

多種のブロックチェーンにJavaScript でアクセスできるACCEL BaaS提供。





"Sharding"という新しい技術を使用した 高速なパブリック・ブロックチェーン開発。 シンガポールでICO済み。





zilliqa

ブロックチェーンの実用化へ向けて

株主総会議決権行使

- ✓全株主にQRコードを送付
- ✓株主番号と郵便番号をチェック



→株主投票以外にも適用





ブロックチェーンの実用化へ向けて

文書改ざん検知ソリューション提供開始



文書管理システムへ 文書を登録する



改ざんされていないことが確認できました

infoteria



QRコードで

簡単に改ざんを確認

改ざん検知用スマホ画面



文書を閲覧・利用する

大分県竹田市 で共同実験



中期経営計画2020: ASTERIA重点施策



ASTERIA WARP 重点施策



★エコシステムの拡大

- ✓圧倒的な接続先の拡大
- ✓AMP: 大手SIer
- ∨ASP: クラウドインテグレータ, ISV

★カバー市場の拡大

- ✓月額型製品「Core」の圧倒的伸びを実現
- マ中部、九州事業所の新設

インフォテリア株式会社 中期経営計画2020

29

© 2018 Infoteria Corporation





エコシステムの拡大

新規ASP



























新規接続先





さらに充実の実績

市場シェア

12年連続 No.1 2007年-2018年 EAI/ESB市場 新規 サブスクリプション パートナー

15 本 CoSe—

既存パートナー含まず

マスターパートナー

27社

導入社数

6,900社

Core売上

約4倍

前年同期比



中期経営計画2020: Handbook重点施策



Handbook 重点施策



★成長領域への注力

- ✓ SalesTech (営業強化) 市場を牽引
- ✓働き方改革実例をプロモート
- ✓新領域:改ざん防止、動画活用 etc.

★チャネルの強化

- VNTTドコモ (ビジネスプラス)
- ∨中堅中小向け(中小向けリセラーなど)

インフォテリア株式会社 中期経営計画2020

30

© 2018 Infoteria Corporation





成長領域への注力: SalesTech

- ✓マイクロラーニングコンソーシアムの理事に就任
- ✓営業支援EXPOやリテールテックなどのイベントに出展
- ✓ Publisher X との連携で店舗マニュアルの制作を容易に
- ✓QRコードを使い多言語での商品説明を容易に



第5回営業支援EXPOでの展示説明



ラーメン「魁力屋」様の事例公開





さらに充実する実績



AWARD

2015

営業強化

SalesTech

プロモを開始



1,427件

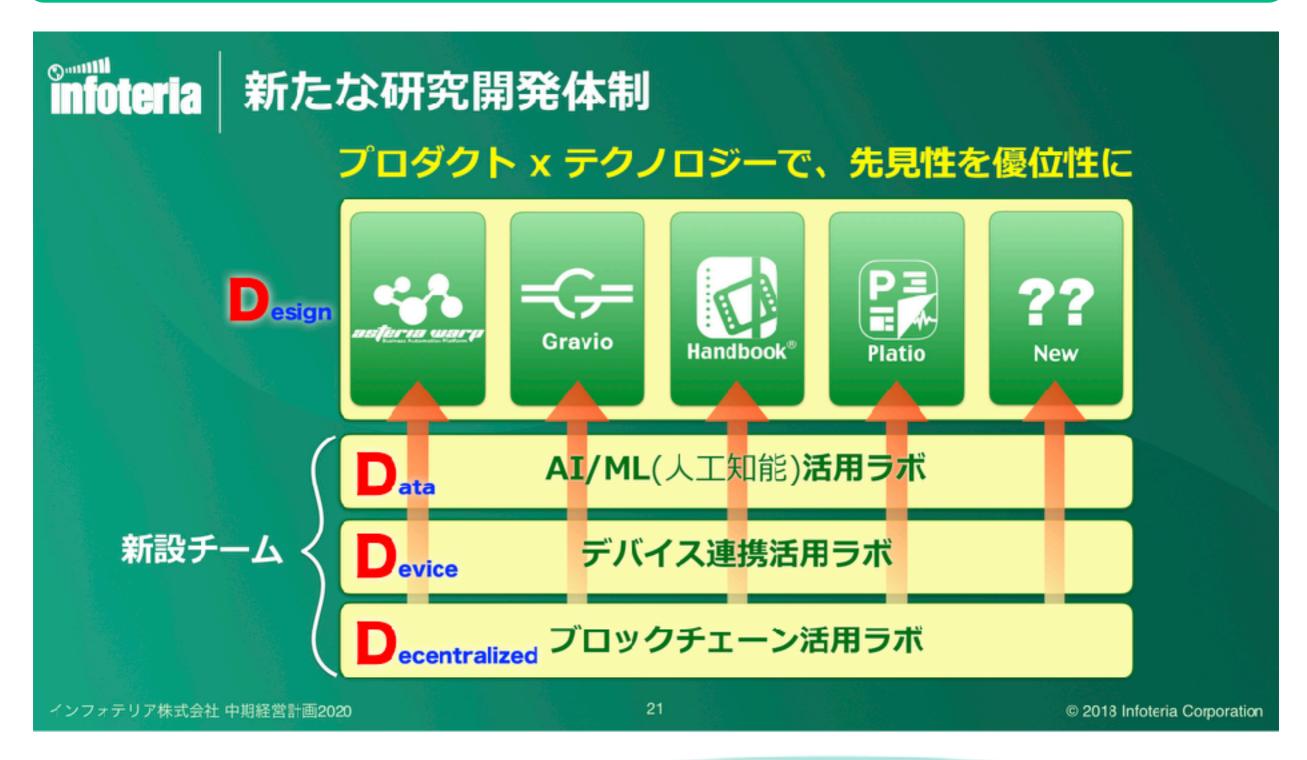
導入事例

55事例

handbook.jp



中期経営計画2020:新たな研究開発体制







AI/ML(機械学習)の市場状況と考え方

市場の状況と考え方

Data

AI/ML利用の2つの段階

準備:蓄積/学習

実行:認識/推論

現在はどちらもクラウド処理が主

しかし「実行」のクラウド処理には**2つの課題**

- ・通信による全体処理速度の低下
- ・プライバシーの保護(セキュリティ)

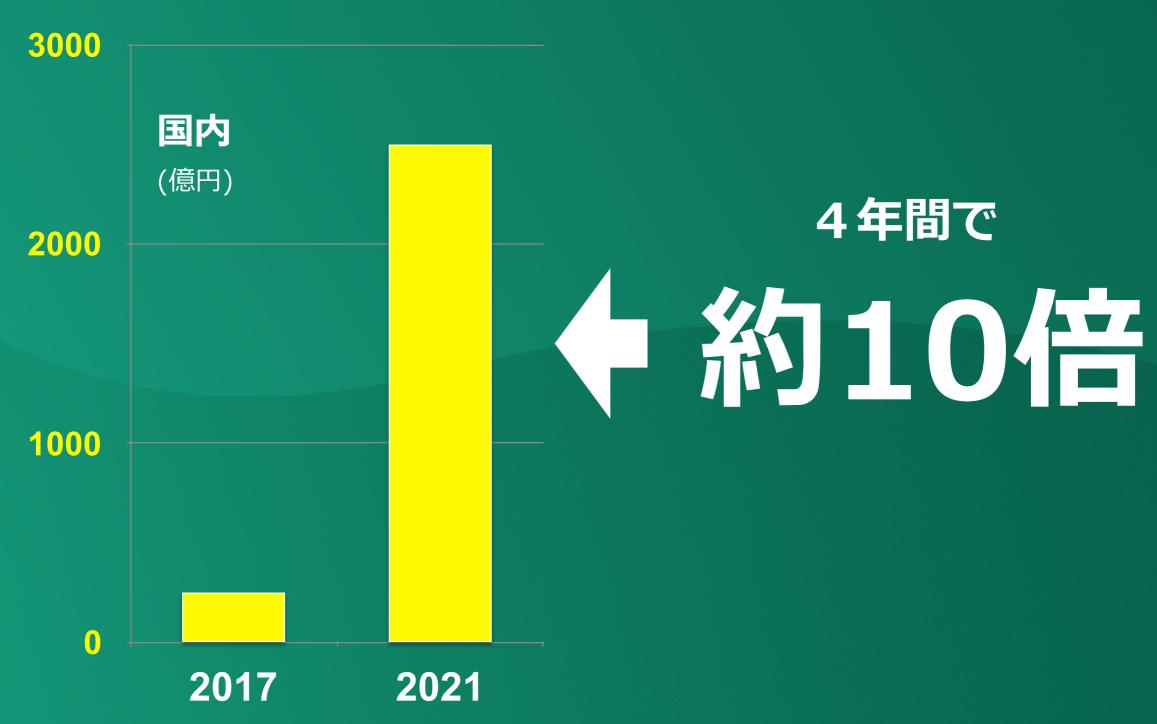


ASTERIAでの連携に加えてエッジ処理に注力





AI/コグニティブ市場 ユーザー支出額予測



出典: IDC Japan 11/2017

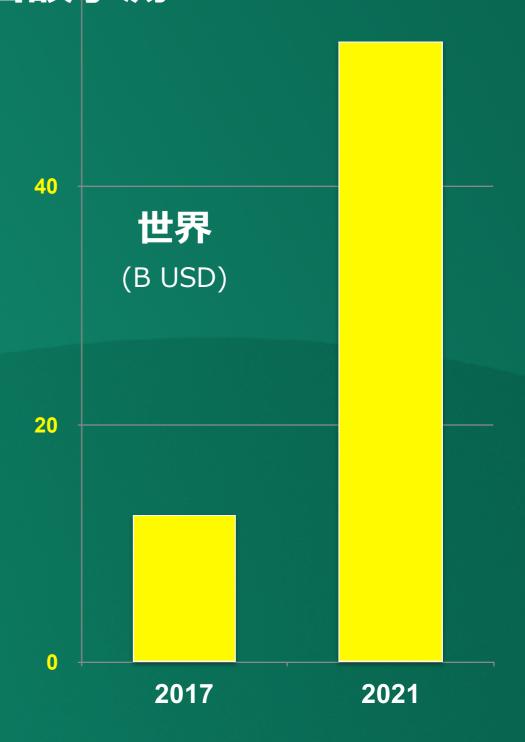


AI/コグニティブ市場 ユーザー支出額予測

世界市場(2021)は…

約20倍





国内 (億円)

2017 2021

出典: IDC Japan 11/2017

出典: IDC 3/2018



IoTの市場状況と考え方

市場の状況と考え方

現時点ではIoTは「工場」「医療」「災害対策」 「犯罪対策」など特定の領域に利用



インフォテリアが狙うのは市場が大きい**汎用領域**

オフィスIoT

ショップIoT

学校IoT

汎用IoT機器(センサー、アクチュエーター) 汎用デバイスHub(管理、セキュリティー)



ソフトウェア主導の統合が必要になる





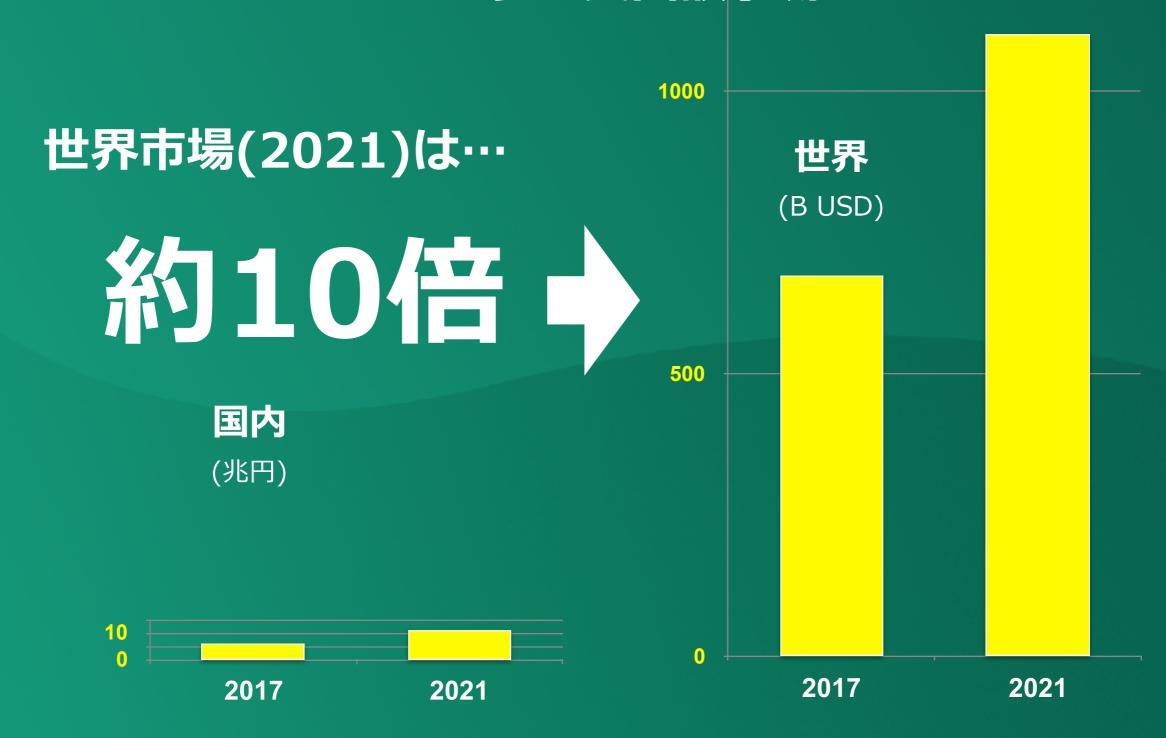
IoT市場 ユーザー支出額予測



出典: IDC Japan 3/2018



IoT市場 ユーザー支出額予測



出典: IDC Japan 3/2018 出典: IDC 12/2017

infoterla ブロックチェーン市場状況と考え方

市場の状況と考え方



現時点は、仮想通貨、フィンテックなど特定領域が中心

インフォテリアは**幅広い業界への普及**に取り組む

- ★既存システムで活用するための接続
- ★ブロックチェーンベースのサービス提供
- ★IoT環境やデバイスでの組み込み活用

中長期

★スマートコントラクトのノン・プログラミング化 ★トークンエコノミーにおける価値の連携



ブロックチェーン関連市場 ユーザー支出額予測



出典: IDC Japan 6/2017

2021

2017

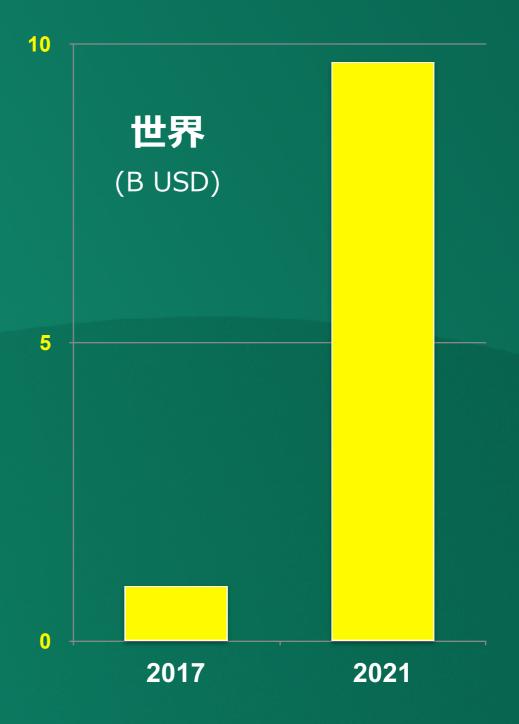


ブロックチェーン関連市場ユーザー支出額予測

世界市場(2021)は…

約33倍中





出典: IDC 1/2018

中期経営計画2020:優秀な人材の獲得

Infoteria

成長を支える優秀な人材の獲得



★アウトプット価値志向

- く自由度の高い仕事環境を提供
- v 「べき」より「たい」を多く



★国際競争力が高い

- √給与の国際競争力
- ✓企業文化・風土の国際競争力

120名一約180名

数ではなく質がポイント



★多様性を積極推進

- ✓性別 / LGBT区別なく
- ∨日本国籍以外を積極的に



★新たなルート積極活用

- VSNS採用
- マインターン採用

インフォテリア株式会社 中期経営計画2020

32

© 2013 Infoteria Corporation



「働き方改革」をリード





- 一律ではなく、個々の事情を重視して、 生産性を最大化するテレワークを実施。
- 猛暑テレワーク、豪雪テレワーク、ふる さとテレワークなど特徴あるテレワーク を考案、実施。
- Handbook, Platioなど自社製品を活用。
- 各種メディアからの取材多数。

新しい時代の優秀な人材が 集まり働きやすい環境を



中期経営計画2020: ESG経営の推進





中期経営計画2020: ESG経営の推進





中期経営計画2020: ESG経営の推進





未来へ「つなぐ」

infoteria 中期経営計画2020 - まとめ

2020年度

★売上収益:50億円

★営業利益:10億円

国内事業を伸ばしながらも

海外売上率:50%

積極的な投資をしながらも

営業利益率:20%

- ★3つの新技術ラボを開設(製品軸×技術軸)
- ★M&A投資可能規模を200億円に
- ★ESG経営の推進
- ∨ SDGsへの参画、グローバルアドバイザリーボード設置
- ★世界ブランド ASTERIA Corporation へ
- ✓日本名「アステリア株式会社」

インフォテリア株式会社 中期経営計画2020

44

© 2018 Infoteria Corporation



社名を変更します

インフォテリア株式会社

アステリア株式会社

2018年10月1日から



アステリア

Άστερία



ギリシャ語で「星座」を意味する



未来へ「つなぐ」



システムをつなぐ



ヒトをつなぐ







オモイをつなぐ







3853



Singapore



ソフトウェアで世界をつなぐ





(東証一部:3853)

インフォテリア IRメール登録



お問い合わせは:03-5718-1655

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、 現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に 不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな 要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合があります ことをご了承ください。

